



СГЭУ

Самарский государственный
экономический университет

Экономика и общество: перспективы развития

Выпуск 5



Киров
2021



Экономика и общество: перспективы развития

Выпуск 5

Сборник материалов
V Всероссийской научно-практической конференции
(28 апреля 2021 г., г. Сызрань)

Киров
2021

УДК 330
ББК 65
Э40

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3

Э40 Экономика и общество: перспективы развития [Электронный ресурс]: сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции (28 апреля 2021 г., г. Сызрань). Вып. 5 / [отв. за выпуск Ю. А. Тарасова]. – Электрон. текст. дан. (3,7 Мб). – Киров: Изд-во МЦИТО, 2021. – 1 электрон. опт. диск (CD-R). – Систем. требования: PC, Intel 1 ГГц, 512 Мб RAM, 3,7 Мб свобод. диск. пространства; CD-привод; ОС Windows XP и выше, ПО для чтения pdf-файлов. – Загл. с экрана. DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3

ISBN 978-5-907419-51-3

Научное электронное издание

Сборник включает доклады, представленные на V Всероссийской научно-практической конференции «Экономика и общество: перспективы развития», которая проходила 28 апреля 2021 года в г. Сызрани Самарской области. Конференция была организована Сызранским филиалом ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».

В сборнике представлены результаты исследований студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых в области экономики, права, социально-гуманитарного знания. Цели конференции: вовлечение молодежи в научно-исследовательскую деятельность; содействие развитию творческих способностей, интеллектуального потенциала молодежи для решения актуальных задач, связанных с социально-экономическим развитием региона.

Материалы научно-практической конференции рассчитаны на студентов, магистрантов, аспирантов, преподавателей экономических вузов и ссузов, специалистов предприятий и организаций.

ISBN 978-5-907419-51-3

УДК 330
ББК 65

Содержание

Особенности и приоритеты социально-экономического развития региона в условиях перехода к цифровой экономике

Адамайтис И. М., Головнина Д. А.

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ:
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ7

Айданова А. В.

ОЦЕНКА СБАЛАНСИРОВАННОСТИ БЮДЖЕТА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ 14

Бочарова Д. Д.

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 17

Дерюгина А. В., Калашникова Е. Б.

НОВЫЙ УРОВЕНЬ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ
В РАМКАХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ ... 20

Конопацкая Е. А.

GII: ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В МЕЖДУНАРОДНОМ СООБЩЕСТВЕ, 2017–2020 гг..... 23

Кунц Д. А., Пудовкина О. Е.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ
НА ОСНОВЕ ФИНАНСОВЫХ КОЭФФИЦИЕНТОВ 26

Лазаревский И. Д., Суздалева Т. Р.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
В XXI ВЕКЕ 30

Реджепова Л. С., Беспалова А. Е., Шарохина С. В.

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ..... 33

Сало Х. О., Черноусова К. С.

ОФШОРЫ КАК СПОСОБ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ..... 37

Чориева Ж. А., Пудовкина О. Е.

УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ КАПИТАЛА 40

Чуркина Д. С., Хчоян К. А., Шарохина С. В.

ЗНАЧЕНИЕ РАЦИОНАЛЬНОГО/ИРРАЦИОНАЛЬНОГО
В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ КАК КАТЕГОРИИ ТЕОРИИ ИГР..... 43

Шевченко Т. А., Куликов В. М., Куликов В. М.

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ
НА ОСНОВЕ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ
ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА 47

Актуальные проблемы юриспруденции в эпоху цифровизации

Авясов М. А.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА
В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ..... 50

Авясов М. А.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА
И ПЕРСПЕКТИВА ЕГО РАЗВИТИЯ..... 53

Айсин Р. Н., Караваева А. В.

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ VR-ТЕХНОЛОГИЙ
В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПОДГОТОВКЕ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТОВ 56

Анашкина Е. М., Коробова А. П.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 59

Андреева Е. В., Петроградская А. А.

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАЛОГОВОГО ПРЕСТУПНИКА 62

Беспалова А. Е., Реджепова Л. С., Шарохина С. В.	
ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ПРИ ВВОЗЕ НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРРИТОРИЮ ЕАЭС ВЫСОКОЧАСТОТНЫХ УСТРОЙСТВ ГРАЖДАНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ	68
Бобков О. Б.	
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	72
Гриценко Д. С., Тарасова Ю. А.	
УГОЛОВНАЯ И АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОНТРАБАНДУ	78
Елисеева А. И., Маликова А. Х.	
ПРИЧИНЫ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВОЙ АМНИСТИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И МИРЕ	84
Ершов Ю. А., Цельникер Г. Ф.	
ЦИФРОВИЗАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	88
Касимов Э. Р., Суркова О. Е.	
ДОСТУПНОСТЬ ПРАВОСУДИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА	93
Леонова А. О., Суркова О. Е.	
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА НЕПРИКОСНОВЕННОСТЬ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ	96
Леонова А. О., Казанкова Т. Н.	
НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	100
Орлов С. А., Азархин А. В.	
ПРИНЦИПЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ОРГАНОВ РФ И ИХ ОТРАЖЕНИЕ В СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ СЧЕТНОЙ ПАЛАТЫ.....	102
Родионычева В. И., Порунова О. Г.	
ПСИХОЛОГИЯ ПЕРЕГОВОРОВ С ТЕРРОРИСТАМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНИК СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИЧЕСКОЙ ПСИХОЛОГИИ.....	107
Русанова О. В., Маликова А. Х.	
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ	109
Сапов Е. А., Порунова О. Г.	
РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ.....	113
Сизов И. А.	
ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ФИНАНСОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	115
Стародубова В. С., Калашникова Е. Б.	
К ВОПРОСУ О ПРОТИВОДЕЙСТВИИ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	119
Требунских А. Г.	
НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	121
Унисков Р. О., Калашникова Е. Б.	
ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 54.1 НАЛОГОВОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ	124
Хочян К. А., Чуркина Д. С., Шарохина С. В.	
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ ВЫСОКОЧАСТОТНЫХ УСТРОЙСТВ ГРАЖДАНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ	131
Шкарина Д. Д., Коробова А. П.	
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТА	134
Щеулов А. А., Курилова И. С.	
ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБЛАСТИ ВОЕННОЙ ЮРИСПРУДЕНЦИИ	136

Социально-гуманитарные исследования в современном информационном обществе	
Белов Д. В., Бармин Г. А., Курилова И. С.	
КОСМОНАВТИКА НАШЕГО ГОСУДАРСТВА, ЕЁ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ.....	140
Божу А. С., Григоров А. И., Сибряев А. А., Клейменова Т. Н.	
ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КРЫМА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	143
Волкова С. В., Караваяева А. В.	
СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО ПОДРАСТАЮЩЕГО ПОКОЛЕНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ	147
Гостев Д. В.	
УПРАВЛЕНИЕ ЗНАНИЯМИ В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....	150
Гриценко Д. С., Тарасова Ю. А.	
МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ.....	152
Гусейнова А. А., Юсупов Т. А., Шарохина С. В.	
СУЩНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РАЗЛИЧНЫХ СТРАН	157
Кечаева М. В., Заплетина Н. И.	
ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОЕКТИРОВАНИЯ СТУДЕНЧЕСКИХ ПРАЗДНИКОВ.....	162
Коротков Д. В., Калинин П. А., Куликов В. М., Клейменова Т. Н.	
РАЗВИТИЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ НА КАМЧАТКЕ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	165
Крейдина Л. С., Отрокова О. Ю.	
ИСТОРИЧЕСКИЕ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ В СОВРЕМЕННОЙ БЛОГОСФЕРЕ НА ПРИМЕРЕ РАССМОТРЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-СООБЩЕСТВ.....	168
Кургинян Е. В., Порунова О. Г.	
ОБЪЕКТИВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОТСУТСТВИЯ РАБОЧИХ МЕСТ ДЛЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ	175
Курносков Д. Н., Прунов А. С., Клейменова Т. Н.	
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	178
Моисеева А. А.	
ПАРЕМИИ КАК СРЕДСТВО ВЫРАЖЕНИЯ ОЦЕНКИ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ	180
Пятаева А. К., Чеджемов Г. А.	
ПРОЯВЛЕНИЕ ОДИНОЧЕСТВА У ПОДРОСТКОВ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ.....	183
Рузайкин А. А., Отрокова О. Ю.	
КОНЦЕПЦИЯ АНАРХИЗМА И ПРОБЛЕМЫ ЕЁ ПРАКТИЧЕСКОЙ РЕАЛИЗАЦИИ В РОССИИ.....	187
Тарасова Т. М.	
К ВОПРОСУ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКАХ.....	191
Чуркина Д. С., Моисеева Т. А.	
СОДЕЙСТВИЕ ЗЕМСТВ КРЕДИТНЫМ УЧРЕЖДЕНИЯМ НА РУБЕЖЕ XIX–XX ВЕКОВ ...	195
Шахбазян Д. Г., Чеджемов Г. А.	
ЗАКАВКАЗЬЕ: ЭТНОЛОГИЧЕСКИЕ И РЕЛИГИОЗНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ АРМЕНИИ И ГРУЗИИ)	198
Авторы	202

Особенности и приоритеты социально-экономического развития региона в условиях перехода к цифровой экономике

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_007

Адамайтис И. М.

*студент 2 курса, Вятский государственный университет,
Киров,
igor66472@gmail.com*

Головнина Д. А.

*магистрант 1 курса, Вятский государственный университет,
Киров,
golovnina_d@mail.ru*

Научные руководители:

Братухина Е. А.

*канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики,
Вятский государственный университет
Киров*

ea_bratuhina@vyatsu.ru

Адамайтис Л. А.

*канд. экон. наук, доцент,
Вятский государственный университет
Киров*

la_adamaitis@vyatsu.ru

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Аннотация. В статье рассматривается экономическая сущность категории «оборотные средства», их классификация, дана оценка структуры и показателей эффективности использования. В настоящее время многие предприятия испытывают недостаток оборотных средств или имеют нерациональную их структуру. В то же время от эффективности их формирования и использования зависит устойчивое развитие предприятия в целом и получение прибыли. Вопросы управления оборотными средствами должны занимать важное место в работе менеджмента каждой организации. В статье обоснованы основные направления этой работы для повышения эффективности деятельности и роста финансовых результатов организации.

Ключевые слова: оборотные средства, оборотные производственные фонды, фонды обращения, структура оборотных средств, оборачиваемость, рентабельность, регламент управления дебиторской задолженностью.

Эффективность деятельности организации во многом зависит от обеспеченности и рациональности использования оборотных средств. Величина их должна быть достаточной для обеспечения непрерывности работы организации и, как следствие, получения прибыли. Структура оборотных средств должна быть рациональной, с учетом отраслевых особенностей, и также поддерживать ритмичность производственного цикла.

Использование оборотных средств в хозяйственной деятельности должно осуществляться с максимально возможной скоростью их обращения для получения прибыли и превращения их в реальную денежную массу для последующего приобретения новых оборотных средств. Чем ниже оборачиваемость оборотных средств, тем больше потребность в привлечении внешних источников финансирования в виде кредитов и займов, если у организации недостаточно своих собственных средств для осуществления хозяйственной деятельности.

Эффективность использования оборотных средств оказывает влияние на многие другие показатели деятельности – на потребность в ресурсах, затраты на производство, хранение и сбыт готовой продукции, на длительность отвлечения средств в дебиторскую задолженность. С другой стороны, сами показатели эффективности использования оборотных средств находятся под влиянием многих показателей деятельности, прежде всего, объема продаж, выручки, прибыли и рентабельности. Таким образом, повышение эффективности деятельности – это комплексная проблема, требующая рассмотрения различных аспектов и факторов развития предприятия.

Понятие «оборотные средства» относится к тем активам организации, которые участвуют в производственно-хозяйственной деятельности, как правило, в качестве предметов труда, полностью переносят свою стоимость на вновь созданный продукт, а срок обращения по ним не более 12 месяцев или не более продолжительности операционного цикла, если он превышает 12 месяцев. Часто используемыми синонимами термина «оборотные средства» являются следующие: текущие активы, оборотные активы, краткосрочные активы (средства), а также оборотный капитал.

В настоящее время вопросы формирования и эффективности использования оборотных средств достаточно полно представлены в экономических источниках [1, 3, 4, 5, 6]. Обобщая исследования, можно выделить следующие основные их признаки:

- оборотные средства – это непосредственно денежные средства и превращенные их формы (денежные средства, авансированные в материально-производственные запасы, средства в расчетах и денежных эквивалентах);

- оборотные средства формируются частично за счет собственных источников предприятия (собственные оборотные средства); другая часть – за счет заемных и привлеченных источников (кредитов банка и кредиторской задолженности поставщикам);

- оборотные средства – это предметы труда (в отличие от основных средств – средств труда);

- оборотные средства участвуют только в одном производственно-коммерческом цикле и обычно имеют срок обращения до одного года;

- большинство составляющих оборотных средств полностью изменяют свою натурально-вещественную форму в ходе производственно-коммерческого (операционного) цикла, принимая в итоге форму свободных денежных средств, с которых начинается очередной цикл оборота;

- оборотные средства полностью потребляются в течение производственно-коммерческого цикла, перенося всю свою стоимости на себестоимость реализуемой (товарной) продукции и участвуя, таким образом, в формировании финансовых результатов организации;

- при использовании на различных стадиях кругооборота оборотные средства обслуживают как сферу производства, так и сферу обращения (реализации) произведенной продукции, и в зависимости от этого подразделяются на оборотные производственные фонды и фонды обращения;

- оборотные средства делятся на нормируемые и ненормируемые. К нормируемым принадлежат те элементы оборотных средств, минимальные запасы которых мо-

гут быть рассчитаны с достаточной степенью точности и контролируемы в организации. Нормирование оборотных средств осуществляется, как правило, по оборотным производственным фондам, а также по готовой продукции на складе.

К оборотным производственным фондам относятся сырье, основные и вспомогательные материалы, покупные полуфабрикаты, комплектующие изделия, топливо, тара, запасные части, МБП, незавершенное производство и расходы будущих периодов. Фонды обращения представлены готовой продукцией и товарами, дебиторской задолженностью, денежными средствами и краткосрочными финансовыми вложениями.

По результатам исследований Руткаускаса Т. К., на промышленных предприятиях преобладают средства, размещенные в сфере производства, на их долю приходится примерно 2/3 общей суммы оборотных средств [6].

Величина (размер) оборотных средств – это общая совокупная их стоимость, определяемая масштабами деятельности организации, сферой деятельности и конкретной отраслевой принадлежностью, а также индивидуальными особенностями кругооборота средств организации.

Состав и структура оборотных средств. Под составом оборотных средств понимается совокупность элементов (статей), образующих оборотные средства. Структура характеризует долю (удельный вес) отдельных элементов в общей стоимости оборотных средств (принятых за 100%).

Для промышленных предприятий примерная структура оборотных фондов такова: производственные запасы – 70%, незавершенное производство (незаконченная продукция) – 25%, расходы будущих периодов – 5%. В целом по оборотным средствам рекомендуется следующая структура: запасы (по балансу, т. е. включая оборотные производственные фонды и готовую продукцию на складе) – 60–65%, дебиторская задолженность (оборотные средства в расчетах с покупателями) – 30–35%, денежные средства и краткосрочные финансовые вложения – 10% [1].

Проанализируем состав и структуру оборотных средств на примере ОАО «Вожгальский маслодельно-сыродельный завод» Кировской области.

Таблица 1 – Состав и структура оборотных средств предприятия

Группы \ статьи оборотных активов	На 31.12.2017 г.		На 31.12.2018 г.	
	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу
1. Оборотные производственные фонды всего, в том числе:	40885	34,32	48514	32,28
Сырьё, материалы	22214	18,64	22303	14,84
Затраты в незавершённом производстве	17660	14,83	25105	16,70
Расходы будущих периодов	1011	0,85	1106	0,74
Прочие запасы и затраты	-	-	-	-
2. Фонды обращения всего в том числе:	78229	65,68	101795	67,72
Готовая продукция и товары для перепродажи	3380	2,84	3211	2,14
Дебиторская задолженность	64356	54,03	79019	52,56
Краткосрочные финансовые вложения	-	-	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	6932	5,82	8911	5,93
Прочие оборотные активы	3561	2,99	10654	7,09
Итого оборотных средств	119114	100,0	150309	100,0

На предприятии в структуре оборотных активов преобладают средства, размещенные в сфере обращения. На их долю приходится примерно 2/3 общей суммы оборотных средств. Это, на наш взгляд, связано с тем, что рассматриваемое предприятие относится к пищевой промышленности, а основным видом сырья на нем является

натуральное молоко – продукт скоропортящийся, поэтому больших запасов его не создается. В то же время возрастает доля незавершенного производства, что может быть связано с увеличением выпуска сыров, которые имеют более длительный цикл производства чем производство пастеризованного молока и масла. Этими же причинами можно объяснить расхождения по структуре оборотных фондов для промышленных предприятий в целом. Следует отметить очень высокий удельный вес и рост сумм по дебиторской задолженности. Этот вид оборотных активов требует первоочередного внимания менеджмента организации и улучшения работы с покупателями, поскольку предприятие недополучает положенных ему денежных выплат от реализации продукции, что создает хронический дефицит денежных средств.

Оборотные средства находятся в постоянном движении, последовательно проходя в процессе кругооборота три стадии: денежную – производственную – товарную. Капитал, авансированный в оборотные средства на первой стадии, восстанавливается за счет части поступившей выручки от продажи продукции. Остальную ее часть составляют денежные накопления, которые используются в соответствии с планом их распределения. Часть этих накоплений (прибыли), предназначена на расширение оборотных средств в следующем цикле оборота. Оборотные средства находятся одновременно во всех формах и на всех стадиях кругооборота, что обеспечивает непрерывность и бесперебойную работу предприятия.

Эффективность (в определенном смысле, и интенсивность) использования оборотных средств характеризуется показателями их оборачиваемости [1; 4; 6].

- *Коэффициент оборачиваемости* (ед. измерения – количество оборотов):

$$\text{Коб.} = V / \text{ОбС} ,$$

где V – выручка от продаж (иногда – товарная продукция), руб

ОбС – средняя (среднегодовая) величина оборотных средств, руб.

Коэффициент оборачиваемости показывает, сколько раз в среднем за период обернулись оборотные средства (сколько оборотов в среднем они делали).

Большое число оборотов говорит, что предприятие способно быстро возмещать свои вложения, эффективно использует оборотные средства. Низкая оборачиваемость оценивается отрицательно, но оправдана в условиях инфляции, а также в сферах деятельности с длительным операционным циклом.

- *Срок (период) оборота* (ед. измерения – дни). Период оборота отражает среднюю продолжительность одного оборота в днях.

Существует несколько способов расчета периода оборота:

а) $\text{Поб.} = (\text{ОС} \times \text{Д}) / V$, где Д – число дней в анализируемом периоде.

б) $\text{Поб.} = \text{Д} / \text{Коб.}$

в) $\text{Поб.} = \text{ОбС} / m$,

где m – однодневная выручка (однодневные продажи).

3) *Коэффициент закрепления (загрузки)*:

$$\text{Кзак.} = \text{ОбС} / V$$

Показывает, какая величина оборотных средств приходится на единицу продаж (выручки).

Следует иметь в виду, что когда говорят о росте оборачиваемости оборотных средств, то имеют в виду «прямой» показатель оборачиваемости, то есть коэффициент оборачиваемости Коб (рост оборачиваемости означат рост Коб.). При этом «обратные» показатели – период оборота (Поб.) и коэффициент закрепления (Кзак.), напротив, при росте оборачиваемости по абсолютной величине снижаются.

Кроме указанных показателей, также рассчитывают *рентабельность оборотных средств*, который определяется отношением прибыли от продаж к среднегодовой величине оборотных средств.

Показатели оборачиваемости оборотных средств могут исчисляться по совокупным оборотным средствам (общие показатели оборачиваемости), и по отдельным их элементам (частные показатели оборачиваемости). По частным показателям формулы расчета аналогичны рассмотренным выше, но средняя величина берется именно по тому элементу оборотных активов, по которому рассчитываются показатели оборачиваемости. Имеются особенности в интерпретации некоторых частных показателей. Так, период оборота производственных запасов (сырья, материалов и прочее) интерпретируется как средний период их хранения; незавершенного производства – как средний период производства; готовой продукции – как средний срок её хранения; дебиторской задолженности – как средний срок расчетов покупателей с организацией; денежных средств – как средний срок нахождения денежной наличности на денежных счетах с момента их поступления на эти счета до момента выбытия по различным основаниям.

Изменение оборачиваемости средств выявляется путем сопоставления фактических показателей с плановыми или сравнения в динамике с показателями предшествующего периода. В результате сравнения показателей оборачиваемости оборотных средств выявляется ускорение или замедление оборачиваемости.

От оборачиваемости оборотных средств в значительной степени зависят многие аспекты деятельности организации, в частности:

- необходимая величина авансирования в оборотные средства капитала для обеспечения равнозначных масштабов деятельности (потребность в единовременном вложении капитала снижается при высокой оборачиваемости активов);

- потребность в дополнительных источниках финансирования и связанные с этим финансовые издержки за пользование заемными средствами (сумма процентов за кредит);

- при росте оборачиваемости снижается сумма затрат, связанная с хранением производственных запасов и готовой продукции;

- рост оборачиваемости оборотных активов обеспечивает рост выручки от продаж (как следствие – рост прибыли организации).

Величина оборотных средств, дополнительно вовлеченных в оборот (отвлеченных из оборота), в результате роста или снижения оборачиваемости:

$$\Delta \text{ОбС} = (\text{Поб.1} - \text{Поб.0}) \times m1,$$

где ОбС – средняя величина оборотных средств, тыс. руб.;

Поб. – период оборота, дни;

m – однодневная сумма оборота, тыс. руб.;

1 и 0 – соответственно показатели отчетного и предыдущего периода

- $\Delta \text{ОбС} < 0$ – показывает величину оборотных средств, дополнительно вовлеченных в оборот за счет повышения их оборачиваемости (так как $\text{Поб.1} < \text{Поб.0}$), или сумму их относительной экономии;

- $\Delta \text{ОбС} > 0$ – показывает величину средств, дополнительно отвлеченных из оборота за счет снижения оборачиваемости ($\text{Поб.1} > \text{Поб.0}$), или сумму их относительного перерасхода.

Рост или снижение объёма продаж (выручки) за счёт ускорения или замедления оборачиваемости оборотных средств рассчитывается по формуле:

$$\Delta V (\Delta \text{Коб}) = (\text{Коб.1} - \text{Коб.0}) \times \text{ОбС1},$$

где V – выручка от продаж, тыс. руб.;

Коб. – коэффициент оборачиваемости;

0 и 1 соответственно показатели базисного (прошлого) и отчетного периодов.

- $\Delta V (\Delta \text{Коб}) > 0$ показывает прирост объёмов продаж при росте оборачиваемости оборотных средств, руб.;

$-\Delta V (\Delta Kоб) < 0$ показывает уменьшение объёмов продаж при снижении оборачиваемости оборотных средств, руб. [1].

При этом прирост или снижение прибыли можно рассчитать по алгоритму:

$$\Delta ПП(\Delta Kоб) = \Delta V (\Delta Kоб) \times Rпр1,$$

где $ПП$ – прибыль от продаж, руб.;

$Rпр$ – рентабельность продаж ($Rпр = ПП / V$).

Прирост или снижение рентабельности оборотных средств за счет ускорения или замедления их оборачиваемости определяется по формуле:

$$\Delta Rобс (\Delta Kоб) = (Kоб.1 - Kоб.0) \times Rпр1$$

Таблица 2 – Анализ показателей эффективности использования оборотных средств ОАО «Вожгальский маслодельно-сыродельный завод»

Показатель	2018г.	2019г.	2019г. к 2018г.	
			откл. (+; -)	темп роста, %
Показатели оборачиваемости				
1. Сумма оборота (выручка от продаж), тыс. руб.	672642	679910	+7268	101,08
2. Средняя величина оборотных активов, тыс. руб.	110214	134712	+24498	122,23
3. Коэффициент оборачиваемости активов, количество оборотов	6,10	5,05	- 1,05	x
4. Период оборачиваемости, дни	59,84	72,28	+12,44	x
5. Коэффициент закрепления	0,16	0,20	+0,04	x
6. Однодневная сумма оборота, тыс. руб.	1842,8	1862,8	+20	101,08
7. Величина оборотных средств, отвлеченных (высвобожденных) из оборота за счет снижения оборачиваемости, тыс.руб.	x	23173	x	x
8. Относительное снижение объёма продаж за счёт снижения оборачиваемости оборотных средств, тыс.руб.	x	141448	x	x
Показатели рентабельности				
Прибыль от продаж, тыс.руб.	82810	52635	-30175	63,56
Рентабельность продаж, %	12,31	7,74	- 4,57	x
Рентабельность оборотных средств, %	75,14	39,07	- 36,07	x
Относительное снижение прибыли от продаж за счёт снижения оборачиваемости, тыс.руб.	x	10948	x	x
Относительное снижение рентабельности оборотных средств за счёт снижения их оборачиваемости, %	x	8,13	x	x

Как свидетельствуют показатели таблицы.2, эффективность использования оборотных средств в ОАО «Вожгальский маслодельно-сыродельный завод» в 2019 г. по сравнению с предыдущим годом снизилась. При очень небольшом росте выручки (на 1,08%) величина оборотных активов увеличилась значительно (на 22,23%). Это привело к снижению коэффициента оборачиваемости с 6,1 до 5,05 и увеличило период оборота на 12,44 дней.

В свою очередь, снижение оборачиваемости привело к таким негативным последствиям:

– отвлеченно из оборота и дополнительно заморожено средств (в основном, в остатках незавершенного производства и неоплаченной дебиторской задолженности) на сумму 23173 тыс. руб.;

- привело к относительному снижению объёма продаж на 141448 тыс. руб.;
- при снижении прибыли от продаж в 2019 г. на 30175 тыс. руб. на долю оборачиваемости приходится 10948 тыс. руб., то есть более одной трети общего снижения;
- при падении рентабельности оборотных средств на 36,07 % (почти в два раза по сравнению с 2018 г.) на долю снижения оборачиваемости приходится 8,13%.

Все это свидетельствует о значительных потерях организации и требует повышения внимания менеджмента предприятия к вопросам рационального формирования и эффективности использования оборотных средств.

Учитывая важность оборотных средств в деятельности организаций, необходимо обосновать пути повышения эффективности их использования. Они индивидуальны в каждой конкретной организации, но, как основные направления, можно выделить следующие:

- ускорение оборачиваемости;
- снижение себестоимости продукции за счет экономии натурально-вещественных элементов оборотных средств в производстве и издержек обращения [6].

Ускорение оборачиваемости оборотных средств на всех стадиях их кругооборота предполагает:

- недопущение сверхнормативных производственных запасов (за счет улучшения организации материально-технического снабжения; поиска более выгодных поставщиков как по расстояниям перевозки, так и стоимости поставок; рациональной организации складского хозяйства и другие);

- объективно возможное ускорение производственного цикла (уменьшение объемов незавершенного производства), но это не должно нарушать

технологический процесс и качество производимой продукции (например, за счет улучшения организации труда, недопущения простоев, внедрения современных технологий производства и другие);

- сокращения сроков гранения готовой продукции (за счет различных маркетинговых мероприятий по продажам продукции; ускорения процессов отгрузки продукции и оформления расчетных документов);

- сокращение времени отвлечения оборотных средств в расчеты (дебиторскую задолженность), проведение эффективной политики кредитования покупателей (применение различных мер стимулирования сокращения срока расчетов);

В отношении покупателей, особенно недобросовестных, необходима четкая система контроля за своевременной инкассацией (возвратом) дебиторской задолженности. И здесь практически действенной мерой является разработка и внедрение в работу организаций регламентов управления дебиторской задолженностью [2]. Такие регламенты позволяют решить целый ряд вопросов:

- внедрить единый подход к управлению задолженностью;
- конкретизировать процессы и мероприятия по возврату задолженности;
- определить функциональные обязанности комиссии по работе с задолженностью, установить порядок взаимодействия сотрудников и другие.

Практика работы многих компаний свидетельствует о реальных результатах внедрения регламентов управления задолженностью по возврату причитающихся предприятию средств из просроченной и сомнительной дебиторской задолженности.

Литература/источники

1. Адамайтис Л.А. Структурно-динамический анализ активов // Актуальные проблемы экономики современной России. 2017. № 4. С. 197-202.

2. Адамайтис И.М. Некоторые аспекты управления дебиторской задолженностью // Теория и практика современной науки (международный научно-практический журнал). 2020. № 6 (60) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.modern-j.ru/6-60-2020> (дата обращения 10.04.2021г.).

3. Мельгуй А.Э., Дворецкая Ю.А. Значение и классификация оборотных активов и источников их образования в учетно-аналитическом обеспечении торговых организаций // Торгово-экономический журнал. 2016. Т.3. № 2. С. 195-204 [Электронный ресурс]. URL: <https://creativeconomy.ru/journals/tezh/archive/75133> (дата обращения 10.04.2021г.).

4. Савицкая Г. В. Экономический анализ : учебник / Г.В. Савицкая. – Москва: ИН-ФРА-М, 2019. 587 с.

5. Шеина Е.Г. Экономическая сущность оборотного капитала и классификация источников его финансирования на предприятии // Российское предпринимательство. 2017. Том 18. № 6. С. 993-1004 [Электронный ресурс]. URL: <https://creativeconomy.ru/lib/37685> (дата обращения 10.04.2021г.).

6. Экономика организации(предприятия):учебное пособие /Т.К.Руткаускас [и др.]; под общ.ред. проф. Т. К. Руткаускас. – Екатеринбург: Изд-во УМЦ УПИ, 2018. 260 с.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_014

Айданова А. В.
студентка 4 курса, СГЭУ
Самара
angelinka.timchenko@mail.ru

ОЦЕНКА СБАЛАНСИРОВАННОСТИ БЮДЖЕТА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье проведен анализ сбалансированности бюджета Самарской области за 2010–2020 г.г., дана оценка сбалансированности бюджета по методике Н. Ю. Коротиной.

Ключевые слова: бюджет, доходы бюджета, расходы бюджета, сбалансированность бюджета, дефицит бюджета, профицит бюджета.

Сбалансированность бюджета относится к одному из главных принципов качества бюджетного процесса. От того, насколько успешно работает бюджетная система, зависит уровень экономического роста и благосостояния граждан. Данное положение обусловлено тем фактором, что накопление доходов и последующие затраты государства воздействуют на экономическое и общественное развитие государства. Это влияет также на уровень потребления населения и его благосостояние [4, с. 36–42].

Согласно ст. 33 Бюджетного кодекса Российской Федерации (БК РФ), сбалансированность бюджета означает, что «объем предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объему доходов бюджета и поступлений источников финансирования его дефицита, уменьшенных на суммы выплат из бюджета, связанных с источниками финансирования дефицита бюджета и изменением остатков на счетах по учету средств бюджетов» [1]

На наш взгляд, наиболее точно и объективно определение сбалансированности бюджета дают Е. А. Баева и С. В. Позднякова: «под сбалансированностью бюджета следует понимать равенство доходов и расходов, которое достигается ростом государственных расходов и установлением в стране уровня налогообложения, который будет достаточным при формировании доходов» [2, с. 43]. Сбалансированность бюджета, если рассматривать данное понятие в общем смысле, предполагает совпадение объемов расходов с объемами доходов [4, с. 36–42].

Сбалансированность федерального бюджета и бюджетной системы Российской Федерации является одним из факторов устойчивого экономического роста, повышения реальных доходов, качества и уровня жизни населения. Ввиду чего, в современ-

ных реалиях сбалансированность бюджета принято рассматривать не только как показатель баланса между доходами и расходами бюджета, но и как показатель, который отражает достаточность доходов бюджета для удовлетворения общественных потребностей, предоставления государственных и муниципальных услуг в достаточном количестве и ожидаемом потребителями качестве [3, с. 554–562].

Рассмотрим соотношение доходной и расходной частей бюджета на примере Самарской области в сопоставимых ценах в таблице 1.

Таблица 1 – Доходы и расходы бюджета Самарской области в ценах 2010 года (млн.руб.) [5]

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Доходы бюджета	119 428,1	116 178,2	121 711,1	118 625,5	114 414,2	101 007,7
Расходы бюджета	121 103,8	126 078,0	122 204,0	127 759,2	125 184,5	109 152,2
Результат исполнения бюджета (дефицит/ профицит)	-1 675,7	-9 899,8	-492,9	-9 133,7	-10 770,3	-8 144,5

	2016	2017	2018	2019	2020
Доходы бюджета	106 296,1	105 931,1	96 612,0	101 396,7	114 529,2
Расходы бюджета	109 671,8	106 102,6	88 593,3	97 882,6	113 427,5
Результат исполнения бюджета (дефицит/ профицит)	-3 375,8	-171,4	8 018,7	3 514,2	1 101,7

На основании представленных данных можно сделать следующие выводы:

- в отчетном периоде наблюдается некоторое снижение доходов КБ Самарской области;
- в течение периода с 2010 г. по 2017 г. наблюдается дефицит консолидированного бюджета;
- в 2018–2020 гг. наблюдается профицит бюджета.

Следствием дефицита бюджета является увеличение расходов на обслуживание долга (рис. 1).

Источниками финансирования бюджета являются в большей степени источники внутреннего финансирования бюджета, в состав которых входит размещение государственных (муниципальных) ценных бумаг.

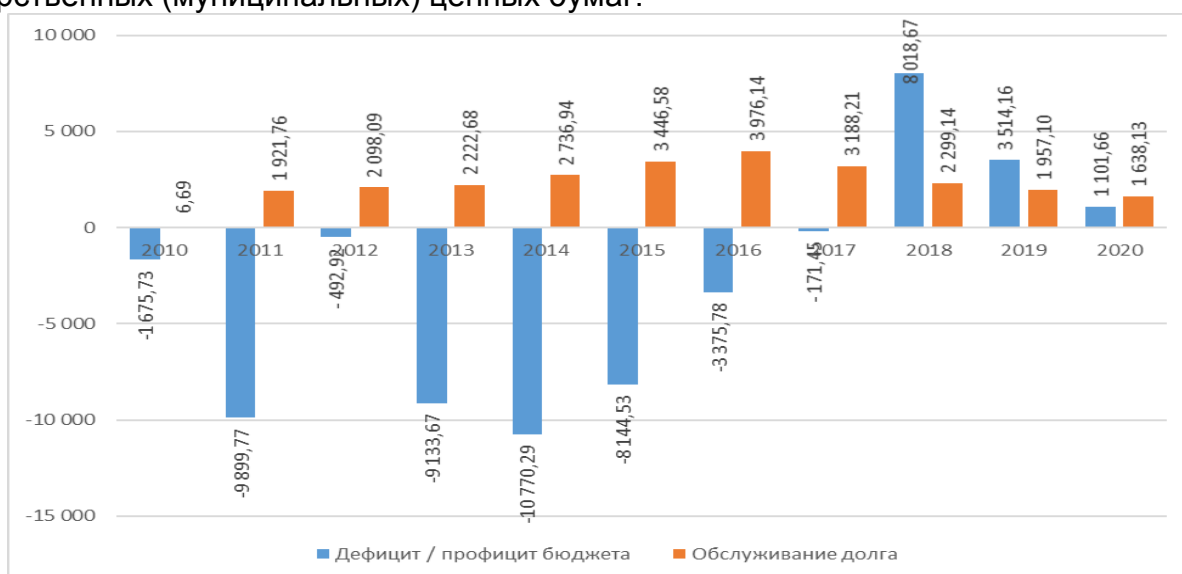


Рисунок 1 – Динамика показателей государственного долга и сбалансированности бюджета (млн.руб.) [5]

Далее проведем оценку сбалансированности бюджета по методике Н. Ю. Коротинной, которая предполагает проведение анализа бюджета по 4 группам показателей (табл. 2).

Таблица 2 – Показатели сбалансированности бюджета

		Нормативное значение	Наименование										
			2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Коэффициент общего покрытия расходов бюджета	$K_{опр} = \frac{Д}{Р}$ где Д – общая сумма доходов бюджета; Р – общая сумма расходов бюджета	> 1	0,99	0,92	1,00	0,93	0,91	0,93	0,97	1,00	1,09	1,04	1,01
Коэффициент покрытия дефицита бюджета	$K_{нд} = \frac{Деф}{Д - БВП - НДдоп}$ где Деф – дефицит бюджета; БВП – общий объем безвозмездных поступлений; НДдоп – налоговые доходы по дополнительным нормативам отчислений	≤ 0,10	0,05	0,28	0,01	0,24	0,29	0,26	0,10	0,01	-	-	-
Коэффициент наличия дополнительных средств бюджета	$K_{дср} = \frac{Прф}{Рф}$ где Проф – профицит бюджета; РФ – сумма расходов бюджета фактическая		-	-	-	-	-	-	-	-	0,09	0,04	0,01
Коэффициент собственной сбалансированности бюджета	$K_{сс} = \frac{Д - БВП}{Р - БВП_{суб}}$ где БВП _{суб} – безвозмездные поступления в бюджет в виде субвенций		0,78	0,79	0,87	0,81	0,79	0,77	0,85	0,87	0,99	0,90	0,74

Как видно из таблицы 2, коэффициент общего покрытия расходов бюджета демонстрирует недостаточное покрытие расходов бюджета, максимальное значение коэффициента покрытия расходов бюджета наблюдается в 2018 и 2019 годах. О том же свидетельствует коэффициент наличия дополнительных средств бюджета.

Коэффициент собственной сбалансированности бюджета за анализируемый период равен 0,74–0,99, что говорит о высокой степени покрытия расходов бюджета за счет налоговых и неналоговых доходов. Причем, в 2020 году происходит снижение сбалансированности бюджета.

Подводя итог оценки сбалансированности бюджета Самарской области, можно сказать, что региональный бюджет не имеет собственных источников для сбалансированности (баланс достигается с помощью привлечения возвратных финансовых ресурсов). Даже наряду с ростом налоговых доходов и безвозмездных поступления в бюджет в виде субвенций в течение 2010–2017 гг. наблюдается дефицит бюджета, а профицит бюджета в 2018-2020 гг. достигается за счет безвозмездных поступлений.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 22.12.2020) [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.consultant.ru
2. Баева Е.А., Позднякова С. В. Проблема сбалансированности государственного бюджета и пути ее решения // Ученые записки Тамбовского отделения РОСМУ. 2016. № 6. С. 44–48.
3. Исмаилова Р.Х. Вопросы обеспечения сбалансированности бюджетной системы Российской Федерации // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. № 11. С. 554-562
4. Махмудов А.С., Исраилова Я.В. Сбалансированность бюджетной системы // Вестник научной мысли. 2020. № 4. С. 36-42
5. Официальный сайт Министерства управления финансами Самарской области. Отчеты об исполнении бюджета [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://minfin-samara.ru/reports-on-the-budget/>

Бочарова Д. Д.
студентка 2 курса, магистратура СГЭУ,
Самара
bocarova154@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные проблемы налогового контроля. Проанализированы проблемы, связанные с порядком проведения налогового контроля, затрагиваются спорные вопросы камеральной и выездной проверок. Предлагаются пути решения выделенных проблем.

Ключевые слова: налоговый контроль, камеральная налоговая проверка, налоговая обязанность, выездная налоговая проверка.

Система налогообложения в современной России развивается в условиях, когда будущие результаты остаются достаточно неопределенными. Подобная система может быть охарактеризована, как открытая, однако, сложная система связей между элементами налогового механизма.

В целях оптимизации налоговых поступлений необходима политика, которая минимизирует риски системы налогообложения. В качестве такого инструмента можно рассматривать налоговый контроль. Впервые понятие налогового контроля было введено в 2006 году в НК РФ.

Налоговый контроль в настоящее время является наиболее востребованным и распространенным методом контроля государственных органов за исполнением налогоплательщиками своих обязательств по своевременной уплате налогов в государственный бюджет. Основная задача налогового контроля – это правильный и своевременный расчет налогов в бюджет страны.

К особенностям современного налогового контроля в рыночной экономике страны можно отнести то, что современный налоговый контроль является неотъемлемой частью финансового и государственного контроля, как такового. Статья 82 Налогового кодекса Российской Федерации (Далее – НК РФ) определяет налоговый контроль следующим образом: это определенный институт налоговой системы и налогового законодательства, который осуществляет деятельность за соблюдением налогового законодательства и поступлением налоговых платежей в бюджет государства [1, С. 121].

Опираясь на ч. 1 ст. 82 НК РФ деятельность налоговых органов, осуществляющих налоговый контроль, направлена как на раскрытие налоговых правонарушений и предупреждение их совершения в будущем, так и на обеспечение неизбежности наступления ответственности.

Вместе с тем, налоговый контроль играет важную роль в механизме налогового администрирования. Его важной задачей является создание препятствий для осуществления налоговых правонарушений путем ухода от уплаты налогов, а также, обеспечение максимального и своевременного поступления налоговых платежей в налоговую систему.

Несмотря на свое законодательное закрепление, термин «налоговый контроль» не имеет полноценного определения, в полном объеме раскрывающего все его принципы и основы. Только принятие ФЗ от 27.07.2006 «О внесении изменений в ч. 1 и ч. 2 НК РФ и отдельные законодательные акты РФ в связи с осуществлением мер по совершенствованию налогового администрирования» смогло восполнить сущность налогового контроля [2, С. 59].

Также, к проблемам налогового контроля относят отсутствие четко закрепленного регламентирования порядка проведения налогового контроля и его условий.

Осуществление таких мероприятий, как допрос, выемка предметов и документов зачастую сопряжены с допущением нарушений. Допускается оформление результатов выемки после 22 часов. Закон не предусматривает временные ограничения процедуры допроса свидетеля в ходе осуществления налогового контроля, вследствие чего сама процедура затягивается на неопределенное время, что является прямым ущемлением прав граждан [3, С. 39].

В литературе из данной ситуации представляется следующий выход – публицисты рекомендуют закрепить право налогоплательщика на ведение аудио или видеозаписи в случае взаимодействия с налоговыми органами [4, С. 80].

Следующая проблема, которую необходимо осветить – это требование налоговых инспекций уточнять налоговые обязательства. Если обратиться к практике, можно увидеть, что налогоплательщики тратят много времени, с целью найти все необходимые доказательства подтверждения «чистоты» в выборе контрагентов. Очень часто не представляется возможным собрать все доказательства. Как следствие, это является результатом того, что в базе данных отсутствует информация о недобросовестных юридических лицах и индивидуальных предпринимателях [5, С. 60].

Личный кабинет налогоплательщика не может дать целостную картину о возможных рисках компании, а существующие сайты имеют много недочетов.

Решение данной проблемы видится в создании единого информационного ресурса, который содержал бы подробную информацию о недобросовестных контрагентах, создателями которого были бы налоговые органы. С большой вероятностью это существенно ускорило бы проведение налогового контроля, вместе с тем, способствуя формированию надежной системы внутреннего контроля с целью минимизации налоговых рисков и профилактики налоговых правонарушений.

Затруднение вызывают и сроки проведения камерального налогового контроля.

Зачастую проверки затягиваются на четыре и более месяцев, а суды объясняют это тем, что сроки проведения налоговой проверки, предусмотренные ст. 88 НК РФ, являются непресекательными.

Выходом из этого положения было бы введение ограничения срока проведения камеральных проверок. Так, М. А. Гурвич отмечал, что пресекательные сроки определяют пределы субъективных прав и обязанностей во времени. Непосредственно в НК РФ термин «пресекательный срок» не используется, но в качестве такового рассматривается срок, если к нему не применены такие понятия, как «не может превышать», «запрещено» и т. п.

Необходимость наличия в налоговом праве пресекательных сроков прямо следует из постановлений Конституционного Суда РФ от 24 июня 2009 г. № 11-П и от 20 июля 2011 г. № 20-П, а именно: никто не может быть поставлен под угрозу возможного обременения на неопределенный или слишком продолжительный срок, а законодатель обязан установить четкие и разумные временные рамки допускаемых ограничений прав и свобод.

Еще одна немаловажная проблема – выездные налоговые проверки. На практике налогоплательщиков всегда волновал вопрос о том, какими критериями руководствуется ФНС при назначении выездной проверки в отношении подконтрольных субъектов [6, С. 47].

Налогоплательщики не знают полного перечня критериев для назначения выездной налоговой проверки. Общеизвестны только 12 критериев, остальные 80 знает только ФНС. Таким образом, налогоплательщики, не обладая всей полнотой информации, попадают под риск назначения выездной налоговой проверки [7, С. 130].

Важно отметить, что планы выездной налоговой проверки недоступны в соответствии с законодательством. Практикующие юристы считают, что налогоплательщики

должны знать критерии назначения выездной налоговой проверки для того, чтобы самостоятельно исправлять ошибки, понимать, из-за каких негативных показателей существует возможность назначения такой проверки.

Знание критериев назначения выездной налоговой проверки даст возможность добровольно исправиться путем представления пояснений, уточнений своих обязательств.

В связи с этим многие практикующие юристы предлагают обновить критерии Концепции системы планирования выездных налоговых проверок, утвержденной приказом ФНС России от 30 мая 2007 г. В результате можно будет сократить количество выездных налоговых проверок.

Одной из важнейших проблем является проблема негативного отношения налогоплательщиков к налоговой системе и налоговой политике в целом. Подобное отношение предопределяет низкий уровень культуры уплаты налогов и сборов. Закрепленная ст. 57 Конституции РФ обязанность каждого платить законно налоги и сборы не воспринимается как источник для выполнения государством своих функций и задач, включая задачи по исполнению государственных социальных программ, гарантированию исполнения конституционных прав граждан на достойное жилье, бесплатное образование и так далее, а, как правило, уплата налогов воспринимается как отчуждение собственного имущества в пользу неопределенного субъекта. По этой причине между налогоплательщиком и государством возникает противостояние, основанное на разногласии интересов, негативно отражающееся на уровне налоговых доходов бюджета. В данной статье перечислены лишь некоторые проблемы налогового контроля, который в реальности гораздо больше. Разрешению данной ситуации способствует законодательное совершенствование норм налогового кодекса, который напрямую регулирует проведение налогового контроля уполномоченными органами. Такое совершенствование позволит налоговым органам с большей эффективностью исполнять свои обязанности и осуществлять качественный контроль со стороны государства.

Решение всех перечисленных проблем является значимым этапом для достижения цели однозначной и эффективной налоговой системы, которая смогла бы предоставить гарантии поступления налоговых доходов в бюджеты с максимальным соблюдением прав и интересов налогоплательщиков.

Организация мероприятий по решению вышеизложенных проблем должна носить системный характер, предусматривающий национальные особенности и продолжительные промежутки времени до их реализации.

Литература/Источники

1. Куклик Д.С. Проблемы и перспективы совершенствования организации и проведения выездных налоговых проверок в налоговых органах РФ // Вестник науки и образования. 2019. № 9-3 (63). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-perspektivy-sovershenstvovaniya-organizatsii-i-provedeniya-vyezdnyh-nalogovyh-proverok-v-nalogovyh-organah-rf> (дата обращения: 03.04.2021);
2. Саркисянц, Г.В. Современные проблемы в организации налогового контроля и пути повышения эффективности налоговых проверок // Молодой ученый. 2015. № 4 (84). С. 421-423. URL: <https://moluch.ru/archive/84/15642/> (дата обращения: 03.04.2021);
3. Левчук К.В., Беляева Ю.С. Проблемы организации налогового контроля в Российской Федерации // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2015. № 10-11-2 (53). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-organizatsii-nalogovogo-kontrolya-v-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 03.04.2021);
4. Белогорская А.Н., Улыбина Л.В., Жукова Т.В. Актуальные проблемы эффективности налогового контроля в российской Федерации // Вестник РУК. 2019. № 2 (36). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-effektivnosti-nalogovogo-kontrolya-v-rossii-skoi-federatsii> (дата обращения: 03.04.2021);

5. Алиева Э.Б., Магомедова А.А., Махачева А.О. Актуальные проблемы налогового контроля // Закон и право. 2020. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-nalogovogo-kontrolya> (дата обращения: 01.04.2021);

6. Алиева Э.Б., Дамаев А.Н. Проблемы повышения эффективности камеральных налоговых проверок в Российской Федерации // Закон и право. 2019. № 6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-povysheniya-effektivnosti-kameralnyh-nalogovyh-proverok-v-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 01.04.2021);

7. Яковлев Д.И. Проблемы правового регулирования проведения камеральной и выездной налоговых проверок // Вестник СГЮА. 2020. № 1 (132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-pravovogo-regulirovaniya-provedeniya-kameralnoy-i-vyezdnoy-nalogovyh-proverok> (дата обращения: 03.03.2021).

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_020

Дерюгина А.В.

Студентка 1 курса магистратуры СГЭУ, г. Самара

Alena_voroshilova@rambler.ru

Калашникова Е. Б.

к.и.н., доцент, СГЭУ, г. Самара

kalashnikova-helen@yandex.ru

НОВЫЙ УРОВЕНЬ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ В РАМКАХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Аннотация. В данной статье речь пойдет о форме таможенного контроля после выпуска товаров. Эта форма заключается в создании механизма отслеживания движения товаров с момента их попадания на таможенную территорию Евразийского экономического союза до момента передачи потребителю, а также единого механизма таможенного и налогового администрирования.

Ключевые слова: Таможенный контроль, мобильная группа, автоматизация.

Распоряжением Правительства Российской Федерации в мае 2020 года была принята новая Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года. В ней говорится, что одним из основных направлений Федеральной таможенной службы России является полномасштабная цифровизация и автоматизация деятельности таможенных органов [1].

Сейчас проводятся определенные действия, которые заключены в обеспечении качественно нового уровня таможенного контроля после выпуска товаров (ТКПВТ), внедрении риск-ориентированного подхода по выбору объектов контроля, уменьшении административной нагрузки на правильных участников внешнеэкономической деятельности и уполномоченных экономических операторов на этапе таможенного декларирования и выпуска товаров с помощью создания и распространения технологий, которые позволяют сделать возможным смещение акцента таможенного контроля на этап после выпуска товаров, обеспечении результативного взаимодействия и координации действий с другими государственными органами, включая систему межведомственного электронного обмена документами [1].

Для контроля внутреннего рынка от нелегально ввезенных, контрафактных, санкционных товаров, а также товаров «изъятия» в ряде таможен созданы подразделения контроля за ввозом и оборотом товаров (ОКВОТ).

Уже сейчас можно сделать вывод об увеличившейся эффективности проверочных действий при параллельном снижении их объема.

Организация доступа ко всем необходимым базам данных таможенных органов (ТО) и применяемые методики выбора объектов таможенного контроля дает сотрудникам таможни выявлять наиболее рискованные ситуации и реализовывать ряд мероприятий в рамках системы управления рисками [1].

Аналитической группой постоянно происходит мониторинг настоящего таможенного декларирования товаров участниками внешнеэкономической деятельности, которые зарегистрированы в Самарской, Ульяновской и Оренбургской областях (1 октября 2019 г. была произведена реорганизация таможенных органов, путем присоединения к Самарской таможне Ульяновской и Оренбургской таможен. Таким образом, к региону деятельности Самарской таможни теперь относятся, помимо Самарской области, еще и Ульяновская и Оренбургская области. Самарская таможня включает в себя 16 таможенных постов, а также работают мобильные группы по Самарской и Оренбургской областям, тем самым контролируя ввоз продукции из стран ближнего зарубежья).

С 2020 года в полноценно заработал информационный сервис «Таможенная проверка» в «Личном кабинете участника ВЭД». Он позволил уменьшить нагрузку на контролируемое лицо, а также сильно уменьшить период обмена документами в процессе таможенной проверки.

Благодаря разработанной платформе участник ВЭД онлайн может отправлять в ТО отчетность, получать электронные уведомления о начале таможенной проверки, а также удаленно ознакомиться с результатами проверки и, используя Личный кабинет, подавать возражения на акт таможенной проверки.

Автоматизация ТКПВТ сейчас является одним из главных видов деятельности таможенных органов. Создание и ввод новых перспективных моделей сотрудничества ТО с участниками ВЭД значительно уменьшит нагрузку на личный состав таможни, уменьшит продолжительность проверки, а также уменьшит коррупционные риски, в то же время, таможенный контроль станет более «прозрачным». В 2021 году внедрение системы автоматизации затронет действия мобильных групп, а также проверок на внутреннем рынке.

За 2020 год подразделениями ТКПВТ проведено 807 форм ТК, в том числе:

- 78 таможенных проверок,
- 98 таможенных осмотров помещений и территорий,
- 110 таможенных досмотров,
- в рамках проведенных проверок получено 521 объяснение участников ВЭД.

В результате данных проверочных мероприятий было:

- доначислено таможенных платежей, пеней, утилизационных сборов, наложено штрафных санкций на сумму 598,53 млн. руб.
- в федеральный бюджет по результатам проверочных мероприятий, проведенных подразделениями ТКПВТ, перечислено 339,57 млн. руб.

Самарской таможней заведено 325 дел об административных правонарушениях и 6 уголовных дел. По информации, переданной в иные государственные и правоохранительные органы, заведено 33 дела об административных правонарушениях и 24 уголовных дела.

2020 год охарактеризовался масштабными задержаниями контрафактной продукции, которая следовала к нам в страну из стран ближнего зарубежья. Благодаря работе мобильных групп на границе с Республикой Казахстан на российский рынок не попали товары, которые представляли угрозу жизни и здоровью нашего населения: кондитерские изделия, детские игрушки и одежда, таблетки с содержанием сильнодействующих веществ.

В соответствии с поручением Президента России Владимира Владимировича Путина усилен контроль за экспортом лесо- и пиломатериалов из ценных пород деревьев. В Оренбургской области за 2020 год было задержано 122,214 кв. м пиломатериалов и 3217,7 кв. м шпона из ценных пород древесины (дуба, ясеня), перевозимых под видом доски сосны и бука. По ч. 1. ст. 226.1 Уголовного Кодекса РФ (контрабанда стратегически важных товаров и ресурсов) возбуждено 4 уголовных дела.

Немного цифр и результатов работы мобильных групп Самарской таможни.

За 2020 год должностными лицами мобильных групп осуществлен контроль в отношении 12 997 транспортных средств с товаром.

В ходе таможенных досмотров выявлено 1 млн 226 тыс. единиц товаров, которые обладают признаками контрафактной продукции.

По результатам работы ОКВОТ в 2020 году выявлено 337 680 пачек сигарет, более 1850 кг табака для кальяна, 21 240 единиц бестабачных никотиносодержащих смесей (снюс) и 24 500 стиков без акцизных марок.

982 транспортных средства с товарами «изъятия» или с нарушениями правил ввоза продукции в РФ (фитосанитарные и ветеринарные правила, положения ТР ТС, положения, регламентирующие ввоз опасных отходов и другие) выдворены с территории Российской Федерации [2].

По результатам контроля на торговых точках Самарской и Оренбургской областей и на границе с Республикой Казахстан выявлено порядка 18 600 кг санкционной продукции (яблоки и груши Польша, сырный продукт Украина и страны ЕС, куриные бедра США). Во всех случаях товар уничтожен должностными лицами Россельхознадзора.

С июня 2018 года начался эксперимент по маркировке обуви. Основная задача прослеживаемости – создание инструмента для контроля товаров с момента их ввоза на территорию России до конечного потребителя.

В 2019 году был принят ряд нормативных актов о правилах маркировки определенных категорий товаров. 2020 год стал последним этапом внедрения обязательной маркировки таких категорий товаров, как обувь, лекарственные средства, фототовары, табачная продукция, духи и туалетная вода, шины и покрышки [3]. Таким образом, реализация на рынке вышеназванных категорий товаров без соответствующей маркировки запрещена. С 1 января 2021 года начал действовать запрет на перемещение немаркированных товаров легкой промышленности. Национальная система цифровой маркировки «Честный знак», которая разработала мобильное приложение, дает потребителю самостоятельно проследить весь путь приобретаемого товара и узнать о его подлинности и легальности.

С момента введения запрета на реализацию немаркированной продукции, сотрудниками ОКВОТ было выявлено в Самаре и Оренбурге у недобросовестных поставщиков и продавцов 111 754 единиц обуви и 2688 единиц парфюмерии.

Предприняты первые успешные шаги к деятельности системы отслеживаемости пути товаров, которые включают в себя сквозной контроль товаров на территории РФ и таможенной территории Союза, от их поступления на территорию страны до реализации потребителем, с учетом информации о трансграничной торговле. Также реализуется задача по увеличению направлений проведения таможенного контроля в рамках смещения таможенного контроля с этапа таможенного декларирования и выпуска товаров на этап после выпуска товаров.

Приоритетом в организации деятельности ФТС станет создание и совершенствование информационно-программных технологий и средств, которые обеспечивают автоматизацию таможенных операций и таможенного контроля, в том числе после выпуска товаров. На всех этапах реализации Стратегии будет обеспечено развитие автоматизированных технологий по выбору объектов ТКПВТ.

Литература/источники

1. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года. [Электронный ресурс] Сайт Федеральной таможенной службы URL: <https://customs.gov.ru/activity/programmy-razvitiya/strategiya-razvitiya-fts-rossii-do-2030-goda> (дата обращения 04.04.2021)

2. Сайт Приволжского таможенного управления URL: <https://ptu.customs.gov.ru> (дата обращения 04.04.2021)

3. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ № «О таможенном регулировании Российской Федерации» [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/ (дата обращения 04.04.2021)

Конопацкая Е. А.
канд. экон. наук, доцент, СГЭУ,
Самара
Geba57@mail.ru

GII: ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ СООБЩЕСТВЕ, 2017–2020 ГГ

Аннотация. В статье определены особенности и приоритеты инновационного развития регионов Российской Федерации в международном сообществе, выявленные в процессе анализа глобального инновационного индекса (GII) за 2017–2020 гг.
Ключевые слова: *GII, глобальный инновационный индекс, рейтинг, международное сообщество*

В современной быстроменяющейся мировой экономике одним из факторов, способствующим развитию стран является их активное вовлечение в инновационную деятельность. Разработка и использование высокотехнологичных продуктов должны представлять конкурентное преимущество государств в мире. Формирование этого направления возможно в условиях привлечения квалифицированных специалистов.

Вопросам развития человека и человеческого капитала, как источнику инноваций, международным сообществом уделяется большое внимание. В ООН с 1900 г. в ежегодных докладах отражены результаты выполнения программы человеческого развития. Например, в докладе 2020 «Следующий рубеж: Человеческое развитие и антропоцен» [2] организация акцентирует внимание на том, что планетарные и социальные дисбалансы находятся в тесной взаимосвязи. Нестабильное состояние одного из них ухудшает положение другого. Это приводит к разрушению существующих экосистем. Таким образом успешное человеческое развитие в антропоцене должно основываться на социальной справедливости, инновациях и бережном, рациональном использовании ресурсов планеты. Всемирным банком объявлены цели искоренения крайней бедности и обеспечения благосостояния. Их успешная реализация осуществляется за счет принятия программ, направленных как на поддержку беднейших слоев населения, так и на развитие национального благосостояния государств. Особое внимание уделено изучению процессов накопления человеческого капитала, как одного из факторов экономического развития. В отчете «Обновление индекса человеческого капитала 2020: человеческий капитал во время COVID-19» [6] предложена методика обновленного индекса человеческого капитала (HCI), учитывающая риски его возможного неэффективного использования в будущем. Исследователи группы Всемирного банка акцентируют внимание на изменениях, вызванных пандемией COVID-19 в экономическом развитии стран, образе жизни населения, которые могут негативно повлиять на процесс накопления человеческого капитала, особенно в беднейших странах. С 2007 г. основные достижения государств в области человеческого капитала, научных исследований и результатов их внедрения в производство и бизнес представлены ежегодным рейтингом по глобальному инновационному индексу, разработанному Корнельским университетом, Международной бизнес-школой INSEAD и Всемирной организацией интеллектуальной собственности (WIPO).

В регионах Российской Федерации развитие инноваций поддержано на государственном уровне в рамках реализации программы стратегии инновационного развития [8] и национальных проектов в период до 2024 года [9]. Но, принятых усилий недостаточно. Многие организации и предприятия Российской Федерации, работающие в области инноваций, испытывают затруднения в финансировании наукоемких производств и продуктов, а также испытывают потребность в высококвалифицированных

кадрах. Следует отметить и сложность задач в области реализации результатов инновационной деятельности [7].

Разработке мер, направленных на решение этих вопросов, а также на совершенствование стратегии инновационного развития предшествует анализ оценки текущего состояния человеческого капитала, научных исследований и результатов их использования. Кроме того, в условиях глобализации, особую значимость приобретает обмен знаниями и опытом в этой области на международном уровне, выявление общих закономерностей развития для всех стран мира и индивидуальных особенностей, присущих, например, Российской Федерации.

Международным сообществом вопросам инновационного развития, а также его количественного оценивания уделяется большое внимание. Основные достижения стран в этой области отражены в рейтинге глобального инновационного индекса (GII), разработанного международной бизнес-школой INSEAD и Всемирной организацией интеллектуальной собственности (WIPO). Лидирующие позиции в нём занимает Швейцария. На протяжении последних 9 лет, с 2011 г. она занимает 1 место, что свидетельствует о завершенности процессов формирования в области инноваций. Среди других стран-участниц рейтинга процессы формирования инновационного развития находятся в стадии становления, поскольку они меняют своё положение в рейтинге относительно друг друга. К государствам с наиболее высоким уровнем инновационного развития относятся: Швеция, Нидерланды, США, Дания, Финляндия, Сингапур, Германия. За период с 2017 г. по 2020 г. их рейтинг не опускался ниже 10 позиции (Таблица) [3, 4, 1, 5].

Таблица – Глобальный инновационный индекс (GII) и рейтинг стран за 2017–2020

Страна	2017		2018		2019		2020	
	место	GII	Rank	GII	Rank	GII	Rank	GII
Швейцария	1	67.69	1	68.40	1	67.24	1	66.08
Швеция	2	63.82	3	63.08	2	63.65	2	62.47
США	4	61.40	6	59.81	3	61.73	3	60.56
Великобритания	5	60.89	4	60.13	5	61.30	4	59.78
Нидерланды	3	63.36	2	63.32	4	61.44	5	58.76
Германия	9	58.39	9	58.03	9	58.19	9	56.55
Республика Корея	11	57.70	12	56.63	11	56.55	10	56.11
Китай	22	52.54	17	53.06	14	54.82	14	53.28
Австрия	20	53.10	21	51.32	20	50.94	19	50.13
Норвегия	19	53.14	19	52.63	19	51.87	20	49.29
Эстония	25	50.93	24	50.51	24	49.97	25	48.28
Венгрия	39	41.74	33	44.94	33	44.51	35	41.53
Украина	50	37.62	43	38.52	47	37.40	45	36.32
Румыния	42	39.16	47	0.66	42	39.16	46	35.95
Российская Федерация	45	38.76	46	37.90	46	37.62	47	35.63
Индия	60	35.47	57	35.18	60	35.47	48	35.59

Российская Федерация относится к группе стран со средним уровнем GII. В 2020 г. она заняла 47 (GII=35,63) место, что на две позиции хуже, по сравнению с 2017 г. Это третий квартиль рейтинга государств с 33 по 65 места.

Следует отметить, что в 2020 году наблюдается общий спад достижений стран в области инноваций. Можно предположить, что негативные изменения в экономическом развитии государств, вызванные пандемией COVID-19 отразились и на научных исследованиях, и результатах их внедрения. Например, в 2020 г. индекс GII Швейцарии сократился на 1,16 пункта, что составило 1,7% по сравнению с 2019 г., индекс GII Швеции – на 1,8%, а индекс GII США – на 1,89%. Индекс GII Украины наоборот вырос на 2,97% из чего можно сделать вывод, что экономика этой страны оказалась более устойчива к негативным воздействиям.

В ходе анализа компонентов, входящих в состав глобального инновационного индекса Российской Федерации за 2020 г. (рисунок) [5], был сделан вывод, что ее конкурентное преимущество составляет уровень накопленного человеческого капитала и число исследований «Человеческий капитал & исследования». По этому показателю она занимает 30 место из 131 возможных и входит в группу государств с высоким уровнем развития (четвертый квартиль). Наихудшее положение страны, 71 место, наблюдается по показателю «Институты», характеризующийся стабильностью политической обстановки в стране, нормативно-правовым обеспечением и благоприятной деловой ситуацией. По этому значению она относится ко второму квартилю рейтинга. Это страны, занимающие места с 66 по 98. По компонентам: инфраструктура, уровень развития рынка, уровень развития бизнеса, наукоемкая и техноёмкая продукция, продукты творческого труда Российская Федерация входит в третий квартиль (с 33 по 65 позиции), и уступает таким странам как Румыния, Украина, Таиланд, Греция, Вьетнам и др. Например, по компонентам «Наукоемкая и техноёмкая продукция» и «Продукты творческого труда» Украина занимает 25 и 44 позиции, Польша 36 и 47, Португалия 32 и 29, а Российская Федерация – 50 и 60 места соответственно.

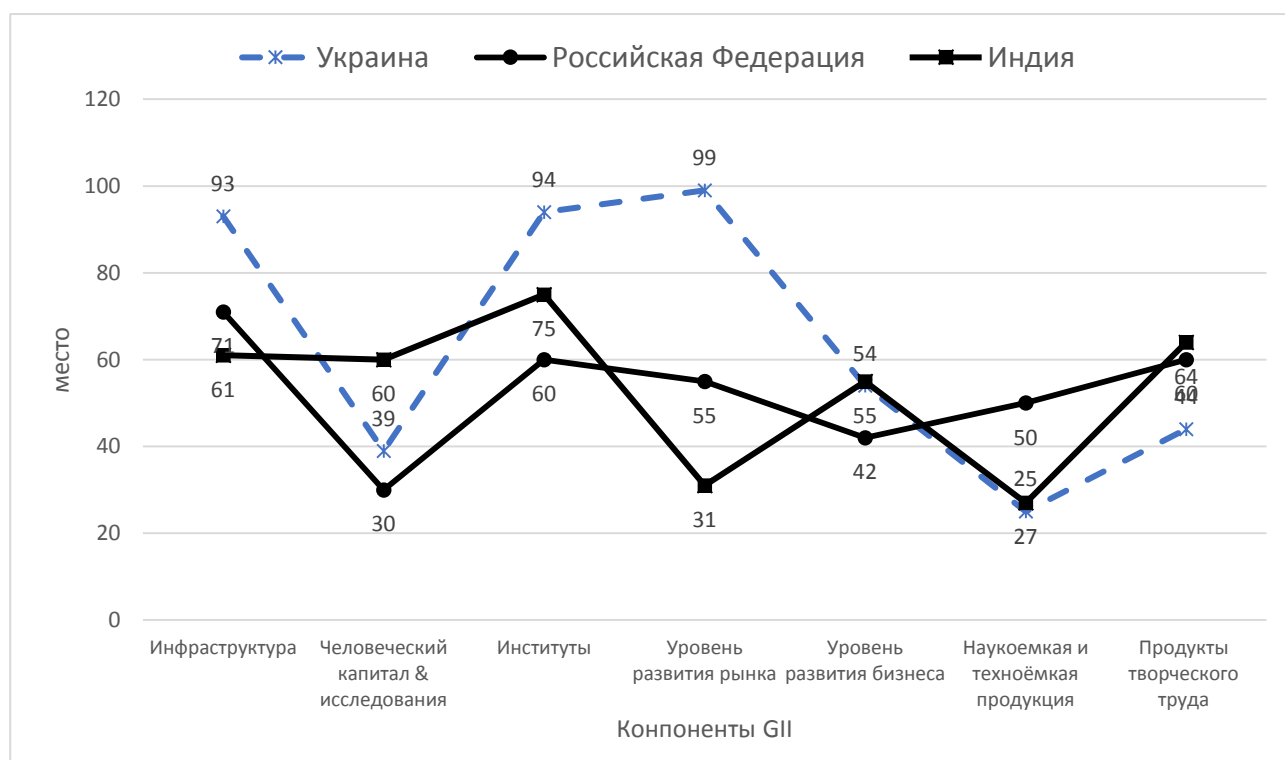


Рисунок – рейтинг GII Российской Федерации по компонентам за 2020

Таким образом, у Российской Федерации есть преимущество, которое необходимо поддерживать и улучшать. Усиленную работу следует проводить в области совершенствования работы институтов страны, а также в области разработки и внедрения на основе исследований наукоемкой и высокотехнологичной продукции, продуктов творческого труда и повышению уровня развития бизнеса в области инноваций, поскольку по этим направлениям наблюдается наибольшее отставание от государств с высоким уровнем развития экономики. Выработка и осуществление мер, направленных на стимулирование инновационной деятельности регионов Российской Федерации возможны в условиях проведения комплекса мероприятий, организованных на государственном уровне в различных областях, как человеческого капитала и исследованиях, так и экономических, налоговых, политических сферах.

Литература/Источники

1. Jewell C., GII 2019: Creating Healthy Lives – the Future of Medical Innovation (2019), <https://www.wipo.int/publications/en/details.jsp?id=4434>. Accessed 12 Dec 2020
2. Human Development Report 2020 “The next frontier Human development and the Anthropocene”. Available at: <http://www.hdr.undp.org/sites/default/files/hdr2020.pdf> Accessed 5 Dec 2021
3. Dutta S., Lanvin B., Wunsch-Vincent S. (eds.), Global Innovation Index 2017: Innovation Feeding the World (Cornell University, INSEAD, WIPO, 2017), <https://www.wipo.int/publications/en/details.jsp?id=4193>. Accessed 12 Dec 2021
4. Dutta S., Lanvin B., Wunsch-Vincent S. (eds.), Global Innovation Index 2018: Energizing the World with Innovation (Cornell University, INSEAD, WIPO, 2018), <https://www.wipo.int/publications/en/details.jsp?id=4330>. Accessed 12 Dec 2020
5. Dutta S., Lanvin B., Wunsch-Vincent S. (eds.), Global Innovation Index 2020: Who Will Finance Innovation? (Cornell University, INSEAD, WIPO, 2020), <https://www.wipo.int/publications/en/details.jsp?id=4514>. Accessed 12 Dec 2020
6. World Bank. 2020. The Human Capital Index 2020 Update: Human Capital in the Time of COVID-19. World Bank, Washington, DC. © World Bank. <https://openknowledge.worldbank.org/handle/10986/34432> License: CC BY 3.0 IGO Accessed 17 Dec 2020
7. Каверзина Л.А., Кубасова Т.И. (2019). Проблемы реализации инновационной деятельности в строительстве. Проблемы социально-экономического развития Сибири, 1, 42-52, 2224-1833. URL: https://brstu.ru/static/unit/journal_2/docs/number-35/42-52.pdf
8. Постановление Правительства Российской Федерации от 31.03.2020 № 376 «Экономическое развитие и инновационная экономика». URL: <https://programs.gov.ru/Portal/program/15/passport>. Дата обращения 12 декабря 2020
9. Указ от 7 мая 2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/57425>. Дата обращения 12 декабря 2020

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_026

Кунц Д. А.

студентка 3 курса, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

diana.anatolevna93@mail.ru

Пудовкина О. Е.

канд. экон. наук, доцент, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

olechkasgeu@mail.ru

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ НА ОСНОВЕ ФИНАНСОВЫХ КОЭФФИЦИЕНТОВ

Аннотация. В статье автором выделены системы показателей для оценки вероятности банкротства, анализ которых позволяет сделать вывод о финансовом состоянии предприятия. Особый акцент сделан на наиболее известных финансовых моделях, оценивающие степень банкротства компаний: это пятифакторная усовершенствованная модель Альтмана, оценка вероятности банкротства по распоряжению ФУДН, метод Иркутской государственной экономической академии (ИГЭА), метод А-счета Аргенти.

Ключевые слова: предприятие, финансовое состояние, модели банкротства, показатели банкротства.

В современных условиях волатильности экономики и влияния последствий пандемии особо актуально использование моделей прогнозирования банкротства для оценки финансового состояния предприятия. Своевременное выявление первых признаков кризисной ситуации позволит организации предпринять превентивные мероприятия для недопущения катастрофического кризиса.

Отметим, что неспособность предприятия отвечать по своим долговым обязательствам порождает риск его банкротства и ликвидации, поэтому возрастает значение своевременного выявления негативных тенденций в деятельности предприятия для предотвращения угрозы наступления его банкротства и подтверждения его конкурентоспособности [2]. На рисунке 1 представлена система показателей для оценки степени вероятности банкротства.



Рис. 1. Система показателей для оценки степени банкротства

Рассмотрим наиболее известные финансовые модели, оценивающие степень банкротства компаний.

Оценка вероятности банкротства по распоряжению ФУДН [3]. Оценка по данной методике осуществляется в два этапа. Целью первого этапа выступает анализ платежеспособности предприятия посредством расчета двух показателей с последующим сравнением их значений с нормативными. Формулы для расчета приведены ниже.

$$K_{\text{тл}} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Текущие обязательства}} < 2$$

$$K_{\text{ос}} = \frac{\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}}{\text{Оборотные активы}} < 0,1$$

По данной методике предприятие относится к неплатежеспособным, а структура его баланса расценивается как неудовлетворительная при выполнении хотя бы одного из указанных условий

В ходе второго этапа определяется способность предприятия вернуть платежеспособность за временной отрезок, охватывающий шесть месяцев, путем нахождения коэффициента восстановления платежеспособности указанной ниже формуле:

$$K_{\text{в}} = \frac{K_{\text{тл}} + 6/T \times (K_{\text{тлк}} - K_{\text{тлн}})}{2} > 1$$

где $K_{\text{тл.к}}$ и $K_{\text{тл.н}}$ – коэффициенты, отражающие текущую ликвидность предприятия на начало исследуемого периода и на его конец,

2– нормативная величина коэффициента ликвидности,

T – период отчетный, исчисляемый в месяцах,

Если значение $K_v < 1$, то организация признается неспособной вернуть платежеспособность за временной отрезок, охватывающий шесть месяцев.

В случае же отнесения предприятия к разряду платежеспособных, с целью выявления перспектив возникновения угрозы банкротства за временной отрезок, равный 3-м месяцам, на втором этапе находится другой показатель – коэффициент утраты платежеспособности по формуле, представленной ниже.

$$K_y = \frac{K_{ТЛ} + 3/T \times (K_{ТЛК} - K_{ТЛН})}{K_{1 \text{ норм.}}} > 1$$

Если значение $K_y < 1$, то компания рискует утратить платежеспособность на временном отрезке, равном трем месяцам.

Метод Иркутской государственной экономической академии (ИГЭА) был разработан на базе исследования бухгалтерской отчетности 2040 предприятий торговой сферы, расположенных в городе Иркутске и в Иркутской области с целью повышения точности оценки риска банкротства [1].

Данный метод основан на применении коэффициентов эффективности и оборачиваемости (таблица 1).

Таблица 1. Расчет по модели Иркутской государственной академии

Применяемые коэффициенты	Формула расчета	Значение	
- K1 – коэффициент эффективности используемых активов, рассчитываемый путем деления собственного оборотного капитала на суммарные активы компании; - K2 – коэффициент рентабельности собственного капитала, определяемый делением чистой прибыли (убытка) на собственный капитал компании; - K3 – коэффициент оборачиваемости активов, находящийся делением выручки от реализации на суммарные активы компании; - K4 – норма прибыли, рассчитываемая делением чистой прибыли (убытка) к суммарным затратам компании.	$R = 8,38K1 + K2 + 0,054K3 + 0,63K4$	R < 0	Вероятность банкротства максимальна до 100%
		R = 0–0,18	Вероятность банкротства высокая 60–80%
		R = 0,18–0,32	Вероятность банкротства средняя 35-50%
		R = 0,32–0,42	Вероятность банкротства низкая 15-20%
		R > 0,42	Вероятность банкротства минимальная до 10%

Пятифакторная усовершенствованная модель Альтмана 1983 года.

Модель для оценки вероятности банкротства 1968 года Эдвард Альтман разработал на основе анализа бухгалтерской отчетности 66 предприятий, из них 33 предприятий с устойчивым финансовым положением и 33 предприятий-банкротов [1]. В таблице 2 показана методика расчета по методике Альтмана.

Таблица 2. Расчет по модели Альтмана

Применяемые коэффициенты	Формула расчета	Значение	
- X1 – коэффициент, показывающий долю собственного оборотного капитала в суммарных активах компании; - X2 – коэффициент, отражающий уровень финансового рычага и рассчитываемый, как отношение накопленной прибыли (нераспределенная прибыль (убыток) по балансу+резервный капитал) суммарным активам предприятия; - X3 – коэффициент рентабельности активов по EBIT; - X4 – коэффициент, находящийся делением стоимости собственного капитала (в модели 1968 года рыночной, в модели 1983 года балансовой) к заемным средствам; - X5 – показатель оборачиваемости активов	$Z = 0,717X1 + 0,847X2 + 3,107X3 + 0,420X4 + 0,998X5$ (для производственных предприятий) $Z = 6,56X1 + 3,26X2 + 3,72X3 + 1,05X4$ (для непроизводственных предприятий)	Z<1,23	Степень банкротства высокая
		1,23<Z<1,29	Зона неведения
		Z>2,9	Степень утраты банкротства низкая

Метод А-счета Аргенти разработан Джоном Аргенти, заключается в бальной оценке финансового состояния компании и строится на следующих суждениях [1]:

- основная причина финансового кризиса на предприятии кроется, в первую очередь, в неэффективности системы управления и учета, а также в отсутствии гибкости и быстроты реагирования компании на изменения, имеющие место во внешней среде;

- на предприятии на момент оценки уже запущен процесс, продолжительностью от 5 до 10 лет, который ведет к его банкротству и протекает в три этапа под названиями:

- 1) недостатки, выявить которые возможно задолго до потери компанией финансовой устойчивости;
- 2) ошибки, которые совершает организация в результате наличия недостатков;
- 3) симптомы финансовой неустойчивости, проявляющиеся при совершении компанией ошибок, как правило, в последние 2-3 года перед наступлением несостоятельности предприятия.

Методика расчета по методу А-счета представлен в таблице 3.

Таблица 3. Расчет по методу А-счета

Показатели	Балл по Аргенти
1. Недостатки	
Директор-автократ	8
Президент совета директоров является директором	4
Пассивность совета директоров	2
Внутреннее противостояние в совете директоров	2
Слабый финансовый директор	2
Недостаток профессиональных менеджеров среднего и низшего звеньев	1
Недостатки системы учета:	
Брак бюджетного контроля	3
Брак прогноза денежных доходов	3
Отсутствие системы управленческого учета затрат	3
Слабая реакция на изменения (появление новых продуктов, технологий и т. д.)	15
Максимальная сумма баллов	43
Проходной балл	10
2. Ошибки	
Слишком высокая доля привлеченного капитала	15
Недостаточность оборотных средств	15
Наличие значительного проекта	15
Максимальная сумма баллов/	45
Проходной балл	15
3. Симптомы	

Ухудшение финансовых показателей	4
Использование «творческого учета»	4
Нефинансовые признаки неблагополучия	4
Окончательные симптомы кризиса	3
Максимально возможная сумма баллов	15
Максимально возможный А-счет	100
Проходной балл	25
Если сумма баллов более 25, компания может обанкротиться в течение ближайших пяти лет	
Большинство успешных компаний	5-18
Компании, испытывающие серьезные затруднения	35-70

Таким образом, отметим, что большинство методик оценки вероятности банкротства компании используют различные виды финансовых коэффициентов (коэффициенты ликвидности, рентабельности, оборачиваемости, финансовой независимости), в то же время присутствуют и методики, использующие также и качественные нефинансовые показатели оценки как стиля управления руководством компании, так и уровня зрелости системы внутреннего финансового контроля.

Литература/источники

1. Антикризисное управление: Учебник / Под ред. Э.М. Короткова. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 432 с.
2. Финансовый менеджмент: Теория и практика: Учебник/ Под ред. Е.С. Стояновой. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Перспектива, 2018.
3. Распоряжение Федерального управления по делам о несостоятельности (банкротстве) от 12 августа 1994 № 31-р (с изменениями от 12 сентября 1994 г.)

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_030

Лазаревский И. Д.
студент 1 курса МГТУ им. Н. Э. Баумана,
Москва,
ilyamokka@gmail.com
Суздалева Т. Р.
канд. ист. наук, доцент МГТУ им. Н. Э. Баумана,
Москва,
syzdalev@list.ru

ЦИФРОВИЗАЦИЯ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В XXI ВЕКЕ

Аннотация. Рассмотрен процесс цифровизации российской системы высшего образования в XXI веке, его причины, а также факторы, препятствующие ему. Проанализированы присущие ему социальные и юридические противоречия. Сделан вывод о том, что несмотря на остроту, присущую некоторым из этих противоречий, и влекомый ими в некоторых случаях имущественный вред, цифровизация высшего образования необходима Российской Федерации для обеспечения конкурентоспособности ее человеческого капитала в будущем.

Ключевые слова: образование, цифровизация, человеческий капитал, цифровая экономика, цифровая трансформация.

В современный период идет процесс цифровизации российской системы высшего образования, с чем сталкиваются все ее субъекты, от школьников до препода-

вателей высших учебных заведений. Рассмотрение проблемы цифровизации системы образования, невозможно без понимания терминов «человеческий капитал» и, собственно, «цифровизация», так как нет единой трактовки этих понятий.

Различные аспекты перехода к цифровым технологиям в современной образовательной системе стали предметом активного обсуждения в российском педагогическом сообществе. Практически все авторы подчеркивают, что цифровизация является доминантой развития высшей школы, но признают, что ее темпы отстают от развития информационных технологий [1].

Цель данной статьи – проанализировать процесс цифровизации российской системы высшего образования в XXI веке, его причины, а также факторы, препятствующие ему.

Можно привести следующую трактовку понятия «цифровизация»: это один из факторов цифровой трансформации, наряду с компьютеризацией и информатизацией. При этом компьютеризация – это процесс массового внедрения компьютеров в различные сферы жизни общества, информатизация – процесс упрощения доступа к информации и улучшения технологий ее обработки [2, с.73].

Неполный список трактовок понятия “человеческий капитал” включает в себя несколько интерпретаций. Одни исследователи определяют сетевой человеческий капитал, как комплекс сетевых способностей, навыков, а также компетенций работников, который используется для взаимодействия с сетевыми структурами государства, бизнеса, научными организациями и сообществами, социальными сетями, с целью получения благ и сетевых эффектов.

Другие исследователи постулирует, что человеческий капитал базируется на образовании, профессии и квалификации.

Третья трактовка рассматривает человеческий капитал, как социально-экономическое явление, связанное с воспроизводственными циклами и фазами общественного производства, с учетом их репродукции, диалектики и идентификации функционирования.

Согласно четвертой трактовке, человеческий капитал определяется как набор характеристик личности, а именно знаний, коммуникаций, творческих способностей, в которые вкладываются средства, капитализирующиеся в будущем.

Пятая трактовка определяет человеческий капитал, как совокупность накопленных характеристик работника, таких как здоровье, знания, способности и других, сформированных с учетом направленных на развитие человека инвестиций, с целью увеличения доходов.

Последняя, шестая, трактовка получена при анализе всех предыдущих. Согласно ей, человеческий капитал – это результирующий показатель совокупных инвестиций в социально-экономическую систему, направленных на развитие знаний, умений и полезных качеств человека [3, с. 21].

Важно понимать, что цифровая трансформация системы образования характеризуется в первую очередь не внедрением в нее новых технологий, а внедрением в нее новых моделей работы. К примеру, новая модель взаимодействия между преподавателем и потребителем образовательной услуги включает в себя менеджера. Менеджер образовательной услуги занимается обеспечением работы цифровой образовательной среды, тесно взаимодействуя с компаниям-поставщиками платформ для цифровой трансляции образовательных услуг, либо разрабатывая и поддерживая собственную такую платформу [3, с. 22].

В соответствии с этим меняется также и методология преподавания. Происходит персонализация образовательного процесса, наряду с ролью педагога-предметника возникает роль педагога-наставника. Благодаря внедрению систем автоматического принятия решений, например, машинного обучения, и технологий обработки больших

данных возможно достичь значительного эффекта: технологии автоматического принятия решений позволяют снизить нагрузку на педагога, а технологии обработки больших данных позволяют сохранять персонализацию образовательного процесса при масштабировании образовательной среды. Также в процессе цифровой трансформации российской системы высшего образования в нее внедряются такие технологии, как трехмерная печать, виртуальная и дополненная реальность, интернет вещей и мобильное обучение [2, с. 73–74].

Началом цифровизации российского высшего образования принято считать запуск приоритетного проекта «Современная цифровая образовательная среда в Российской Федерации» в середине десятых годов XXI века. При этом цифровая образовательная среда должна быть создана уже к 2024 году, в соответствии с Указом Президента России «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024» [2, с. 73].

На пути цифровизации российской системы образования имеется несколько препятствий: невозможность полного отказа от бумажного документооборота, необходимость распечатывать документы для подписи, дублирование данных и нарушение конфиденциальности.

Одна из проблем заключается в том, что бумажное представление многих документов, имеющих электронную версию, остается необходимым. Например, хотя технологии уже позволяют избавиться от бумажных зачетных книжек в пользу электронных, представление зачетной книжки в бумажном виде остается необходимым. Также многие учреждения и организации не готовы использовать электронные ответы и копии документов на поданные запросы, что вынуждает вузы параллельно с электронным вести и бумажный документооборот.

Другая проблема заключается в том, что для того, чтобы заверить данные, внесенные в электронную форму, необходимо распечатать данные, поставить подпись, отсканировать и приложить к форме. Это трудозатратная и ресурсозатратная операция, которой не всегда удается избежать.

Третья проблема заключается в том, что зачастую не существует общего интерфейса обмена данными между различными информационными системами ведомств, запрашивающих от вуза одинаковую информацию. Например, в 2018 году вузы 4 раза представляли сведения по обучению инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья и 3 раза – по проблемам международного сотрудничества и обучения иностранных граждан, а в 2019 дважды представляли данные о численности студентов и аспирантов.

Еще одна проблема заключается в том, что сбор и хранение большого количества персональных данных студентов, преподавателей и обслуживающего персонала неизбежно ставят их под угрозу утечки. Известны случаи звонков на телефоны, рассылки на электронную почту обучающихся предложений по переводу иностранных текстов, выполнению контрольных, курсовых, дипломных работ. При этом точное таргетирование рекламы в этих случаях указывает на то, что злоумышленнику были известны не только контактные данные студентов, но и род их занятий, а значит, утечку данных нельзя списать на случайность [4, с. 4–5].

При всех недостатках и противоречиях внедрения информационных технологий в систему образования остается очевидным, что цифровизация высшего образования необходима стране для формирования конкурентоспособной цифровой экономики. В ближайшее десятилетие процесс должен быть завершен, и уже сегодня можно видеть, что он приносит с собой всеобъемлющие изменения. Вероятно, мы столкнемся с новыми вызовами и трудностями в процессе цифровизации, однако только преодоление этих трудностей обеспечит конкурентоспособность человеческого капитала Российской Федерации на мировом рынке в будущем.

Литература/источники

1. Беспалова А.Г., Миргородская О.Н., Дадаян Н.А., Легконогих А.Н. Цифровые коммуникации – доминанта образовательного процесса в региональных вузах // Современные наукоемкие технологии. 2019. № 9. С. 122–125.
2. Бороненко Т.А., Федотова В.С. Предпосылки цифровой трансформации российской системы образования // Вестник Самарского университета. История, педагогика, филология, 2020. № 2. С. 70–78.
3. Ножкина Е.Б., Мавлютова Г.А., Алтухов П.Л. Трансформация образования в цифровой экономике как фактор развития человеческого капитала страны // Вестник Саратовского социально-экономического университета. 2020. № 3(82). С. 20–23.
4. Шабанов Г.А., Растягаев Д.В. Цифровизация вуза: реальность и ожидания. Высшее образование сегодня. 2020. № 1. С. 2–7.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_033

Реджепова Л. С.

студентка 4 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
redzhepova2000@mail.ru

Беспалова А. Е.

студентка 4 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
nastasya.bespalova.98@bk.ru

Шарохина С. В.

канд. экон. наук, доцент, Сызранский филиал СГЭУ,
г. Сызрань
sharokhinatv@gmail.com

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация. В статье авторы выявили и охарактеризовали основные компоненты региональной политики, а также рассмотрели ее методологию с позиций научного подхода. Сделан вывод о том, что содержание региональной экономики способствует формированию научно обоснованной региональной политики и стратегии, которая в РФ направлена на долгосрочное развитие регионов.

Ключевые слова: регион, региональная политика, государство, экономическое пространство, региональная экономика.

В настоящее время региональная политика всякого государства выступает как неременная составляющая, как правовой, так и политической системы общества. Социально-экономическое развитие страны рассматривается специалистами в качестве одного из приоритетных направлений внутренней политики Российской Федерации. Для российского государства, обладающего огромными площадями и территориями, с присущим ему разнообразием природно-климатических условий задача обеспечения относительной эквивалентности экономического пространства всегда будет находиться в ряду актуальных. В условиях сложившихся рыночных отношений и экономической асимметрии по отношению к центру и регионам, множась различий между ними, нецелесообразности внесения изменений без учета региональной специфики развития – растет интерес ученых к политике субъектов РФ. Особенно важную роль в региональной экономике играет научное обеспечение экономических преобразований, то есть создание единого экономического пространства с рационализацией межрегиональных связей, а также формирование региональных рынков.

К рассмотрению региональной политики осуществляются различные подходы. Так, Б. М. Штульберг и В. Г. Введенский обозначают ее следующим образом: «Региональная политика – это деятельность органов государственной власти и управления по обеспечению оптимального совершенствования субъектов Федерации и решению территориальных проблем межрегионального и общегосударственного характера» [1].

Региональная политика в этом случае рассматривается как некая система определенных действий и намерений, которая призвана реализовать интересы государства что касается не только регионов, но и обеспечить внутренние интересы самих регионов. Следовательно, региональная политика может осуществлять свои функции, если будет соблюдена вся возможная совокупность интересов, как всех регионов, так и всего государства.

Цели региональной политики в РФ:

- реализация правовых, социально-экономических, бюджетно-финансовых и организационных принципов федерализма, разработка и создание единого экономического, финансового и правового пространства, а также обеспечение целостности РФ;
- разработка для всех регионов минимальных социальных стандартов, гарантирование социальных прав граждан, независимо от реальных экономических возможностей конкретных регионов, прибегая к условному выравниванию социально-экономического развития всех регионов;
- приоритетное развитие тех регионов, что оцениваются, как имеющие особо важное стратегическое и геополитическое значение для РФ;
- обеспечение гарантированного развития местного самоуправления;
- ликвидация загрязнений окружающей среды и борьба с его возможными последствиями [2].

Объект региональной политики – это социально-экономическая система региона, а также конкретные субъекты. Данные объекты имеют большое значение для конкурентного преимущества региона, для решения ключевых социальных задач.

Субъектами региональной политики являются органы исполнительной власти, органы местного управления, которые решают проблемы социально-экономического развития региона.

Среди безусловных участников региональной политики, участвующих в ее реализации и формировании, можно выделить домохозяйства, бизнес, некоммерческие и профессиональные организации, а также иные общественные объединения.

Таким образом, одна из важнейших функций региона – обеспечение взаимосвязи всех составляющих регионального функционирования с государством, обеспечение социально-экономического развития региона, развития по всем направлениям. Все эти функции обеспечиваются, благодаря рационально функционирующей региональной политики.

Российская Федерация – государство, состоящее из регионов с различными климатическими, социально-демографическими, экономическими условиями. Поэтому каждый регион является уникальным по условиям своего развития, соответственно, и региональная политика не может быть одинаковой в регионах. Региональная политика является фактором развития региона. Но также она должна обеспечивать взаимодействие с государством в целом, обеспечивая единство развития страны.

В последнее время в России наметились признаки экономической дезинтеграции: усиление изоляции регионов и снижение интенсивности межрегиональных связей. Окончательная дезинтеграция – это потеря территории из экономической системы, ее изоляция или вхождение в другую систему. Можно сказать, что в регионах формируется внутренняя экономическая составляющая, а это приводит к обособлению данной территории и развитию различных инфраструктур внутри субъекта [3]. Такие объединительные пункты, как заинтересованность производителей в преодолении ограничений спроса и расширении рынка сбыта продукции требуют прямой государственной поддержки. Огромные различия между российскими регионами во всех предпосылках развития и федеративном устройстве страны могут обречь единое осуществление реформ на провал. Чтобы этого избежать, России необходимо разумное сочетание двух тенденций – регионализации и интеграции.

Регионализация – процесс сложный. Его необходимая составляющая – это учет специфики региона в общей политике России – финансовой, инвестиционной, соци-

ально-экономической, демографической и т. д. Объединяющим элементом могут служить программы развития регионов, общие реформы, нормативно-правовые инициативы. Процесс регионализации и интеграции неоднозначен. Стирание границ между городом и деревней не было осуществлено, что вызвало массовую миграцию сельского населения в города. Ограничение чрезмерного роста крупных городов осуществлялось административными и запретительными методами – путем ограничения регистрации. В то же время в городах развивались отрасли промышленности, не обеспеченные местной рабочей силой, что вынуждало их привлекать рабочих из других регионов. В то же время были ликвидированы небольшие сельские поселения – «бесперспективные деревни» [4].

Таким образом, для решения поставленной задачи необходимо было разработать и реализовать определенные стратегические задачи регионального развития, которые в настоящее время находятся в стадии реализации:

- реконструкция экономики старых промышленных районов и крупных городских агломераций путем преобразования оборонной и гражданской промышленности, модернизации инфраструктуры, улучшения экономической ситуации;
- преодоление депрессивного состояния агропромышленных регионов Нечерноземья, Южного Урала, Сибири и Дальнего Востока;
- возрождение малых городов и российских сел, ускорение восстановления утраченной среды обитания в сельской местности, развитие местной промышленной и социальной инфраструктуры, освоение заброшенных сельскохозяйственных угодий;
- стабилизация социально-экономической ситуации в регионах с экстремальными природными условиями и преимущественно сырьевой специализацией;
- создание условий для возрождения малочисленных народов, особенно в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, горных районах;
- продолжающееся формирование территориальных производственных комплексов и промышленных узлов в северных и восточных регионах в основном за счет нецентрализованных инвестиций и приоритетного развития производственных мощностей с комплексным использованием добытого сырья, соблюдением строгих экологических норм;
- стимулирование развития экспортно-импортзамещающих производств в районах, имеющих для этого наиболее благоприятные условия;
- формирование свободных экономических зон, а также технополисов как региональных центров внедрения научных достижений, ускорения экономического и социального прогресса;
- повторная специализация новых приграничных регионов;
- развитие межрегиональных и региональных инфраструктурных систем транспорта, связи и информатизации, обеспечивающих и стимулирующих региональные структурные сдвиги и повышение эффективности региональной экономики;
- преодоление чрезмерного отставания в уровне и качестве жизни населения отдельных республик и областей [5].

Следовательно, при рассмотрении региональной политике акцент ушел с освоения новых территорий на их стабилизацию через достижение преодоления депрессивного состояния, характерного для старых регионов; с ограничения роста больших городов на возрождение и развитие малых городов и сельских поселений. Так же произошло изменение соотношения центрального и регионального уровней власти. Вместе с тем возникли новые проблемы: безработица, которая в некоторых регионах достигает критического уровня; появление беженцев и вынужденных переселенцев; резкое ухудшение социально – экономической ситуации во многих регионах. В качестве особо важных следует выделить следующие цели региональной политики:

- нормализация экологической обстановки;
- адаптация беженцев и вынужденных переселенцев;

- создание новых рабочих мест и ускоренное развитие социальной инфраструктуры в регионах;
- нормализация ситуации в регионах, где сложилась критическая ситуация на рынке труда;
- решение проблемы гиперурбанизации через устранение перегруженности больших городов производственными объектами, населением, снижение экологической нагрузки и перегруженности социальной инфраструктуры.

Региональная политика может быть реализована как прямыми, так и косвенными методами. Реализуя прямые методы, характерные для региональной политики, государство всегда проявляет активное участие в инвестиционных проектах, что способствует совершенствованию всей территориальной структуры экономики, как – то: создание центров роста, индустриальных парков, инфраструктуры в районах преференций и др. Реализуя косвенные методы реализации региональной политики, государство посредством действующей финансовой системы (налоговой и таможенной) направлено на создание необходимого экономического климата на обозначенных территориях с целью стимулирования их быстреего развития и обеспечения должного управления всеми миграционными потоками [6].

Методы прямого участия государства в регулировании регионального развития тесно связаны с административными. Эти методы предполагают создание и реализацию региональных госпрограмм, отдельных инвестиционных проектов, размещение перспективных заказов на поставку конкретной продукции, что необходима для удовлетворения нужд всего государства, для поддержки проблемных регионов через внедрение и реализацию контрактной системы.

Методы косвенного регулирования регионального развития включают в себя:

- создание специальных фондов регионального развития;
- привлечение частных инвесторов;
- компенсация дополнительных затрат, что могут быть понесены при размещении предприятий в местах с тяжелыми климатическими условиями;
- предоставление налоговой скидки на истощение недр;
- установление льготных арендных ставок для площадей, что будут использоваться под строительство определенных предприятий, что необходимы для развития отраслевой и территориальной экономики;
- установление региональной дифференцированной амортизации;
- установление повышенных цен на экологически чистую продукцию;
- введение санкций для предприятий, загрязняющих окружающую среду.

Таким образом, рассмотрев проблемы, возникающие при решении стратегических задач регионального развития, и методы, способствующие их развитию, можно сделать вывод о долгосрочном развитии территорий РФ.

Литература/источники

1. Штульберг Б.М. Региональная политика России: теоретические основы, задачи и методы реализации. М. : Гелиос АРВ, 2000. 206 с.
2. Основы региональной экономики : учебник для среднего профессионального образования. Москва : Издательство «Юрайт», 2021. 338 с.
3. Иванова М.В. Региональная экономика в контексте российского федерализма // Север и рынок: формирование экономического порядка. 2017.Т. 2. № 28. С. 146 –149.
4. Кузьбожев Э. Н. Экономическая география и регионалистика (история, методы, состояние и перспективы размещения производительных сил): учеб. пособие. М.: Высшее образование, 2018. 540 с.
5. Кистанов В.В. Региональная экономика России: Учебник. М.: Финансы и статистика, 2018. 584 с.
6. Козьева И. Л. Экономическая география и регионалистика. М.: КНОРУС, 2018. 346 с.

Сало Х. О.
студентка 2 курса, СГЭУ
Самара
cristina632013@gmail.com

Черноусова К. С.
канд. экон. наук, доцент, СГЭУ
Самара
chernousovak.s@sseu.ru

ОФШОРЫ КАК СПОСОБ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация. Научная статья посвящена исследовательскому анализу практической роли офшоров как способа и метода оптимизации налогообложения предприятий. Актуальность исследования обусловлена ежегодным оттоком финансового капитала из экономики Российской Федерации, что связано с попытками крупных компаний страны проводить налоговую оптимизацию своих доходов. В рамках статьи рассмотрены особенности применения офшора, как способа оптимизации налогообложения. Проанализированы проблемы вывода финансового капитала в офшор для государства.

Ключевые слова: офшоры, налоговая оптимизация, оптимизация налогообложения, налогообложение прибыли, налоги, налоговая политика, отток финансового капитала.

На сегодняшний день налоговая политика Правительства РФ характеризуется принятием различных изменений и мероприятий, направленных на обеспечение экономической безопасности национальной экономики России, угрозой которой выступает макроэкономические последствия от распространения пандемии коронавируса.

Ввиду таких событий формируется вероятность увеличения степени налогового бремени на хозяйственную деятельность предпринимательских структур, что отражается через показатель «налоговой нагрузки».

Данные из рисунка 1, отражающие динамику уровня налоговой нагрузки на хозяйственную деятельность предприятий в экономике России, демонстрируют резкое увеличение бремени в 2019 году.

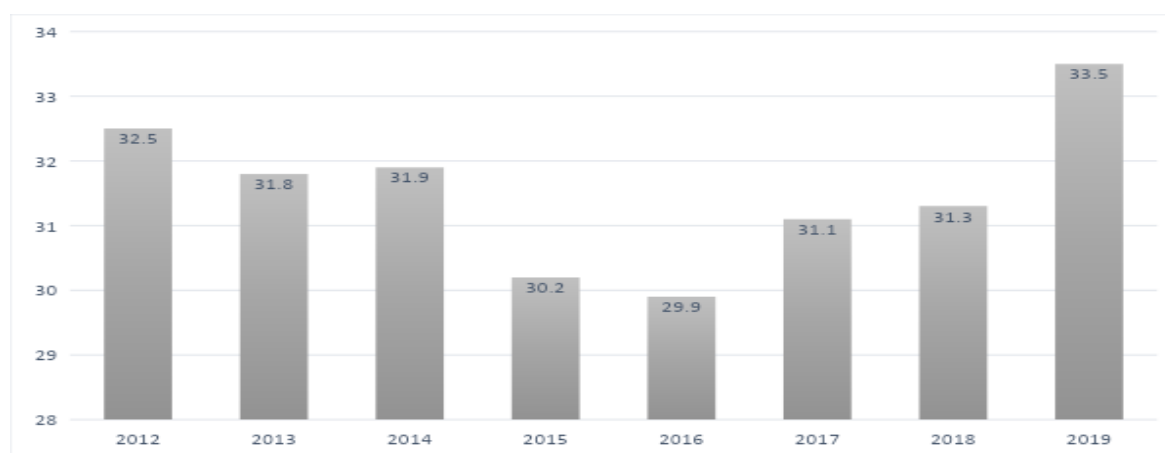


Рисунок 1 – Динамика уровня налоговой нагрузки на бизнес-предприятия экономики Российской Федерации в период 2012-2019 гг., в % [1].

По состоянию на 2019 год, уровень налоговой нагрузки с 2016 года вырос на 3,6%. Такое увеличение налогового бремени приводит к снижению финансовых результатов производственной деятельности предприятий, осуществляющих в дальнейшем более низкие капитальные вложения в развитие бизнеса и масштабирования производства.

Также, это приводит к тому, что многие предприятия пытаются уклоняться от уплаты налогов, что ухудшает качество функционирования системы налогового администрирования.

Налоговая оптимизация или снижение налоговой нагрузки на предприятии – это прежде всего деятельность, осуществляемая налогоплательщиком с целью снижения суммы выплат налоговых расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами. На сегодняшний день можно выделить следующие инструменты и методы оптимизации налогообложения, используемые предприятиями российской экономики [2]:

- метод смены юрисдикции регистрации предпринимательской деятельности;
- метод делегирования ответственности по уплате налогов;
- метод замены отношений;
- метод разделения отношений;
- метод отсрочки налогового платежа;
- метод прямого сокращения объекта налогообложения.

Однако одним из актуальных способов налоговой оптимизации в российской экономике выступает вывод финансового капитала в офшоры, подтверждением чему выступают данные из графика на рисунке 2.

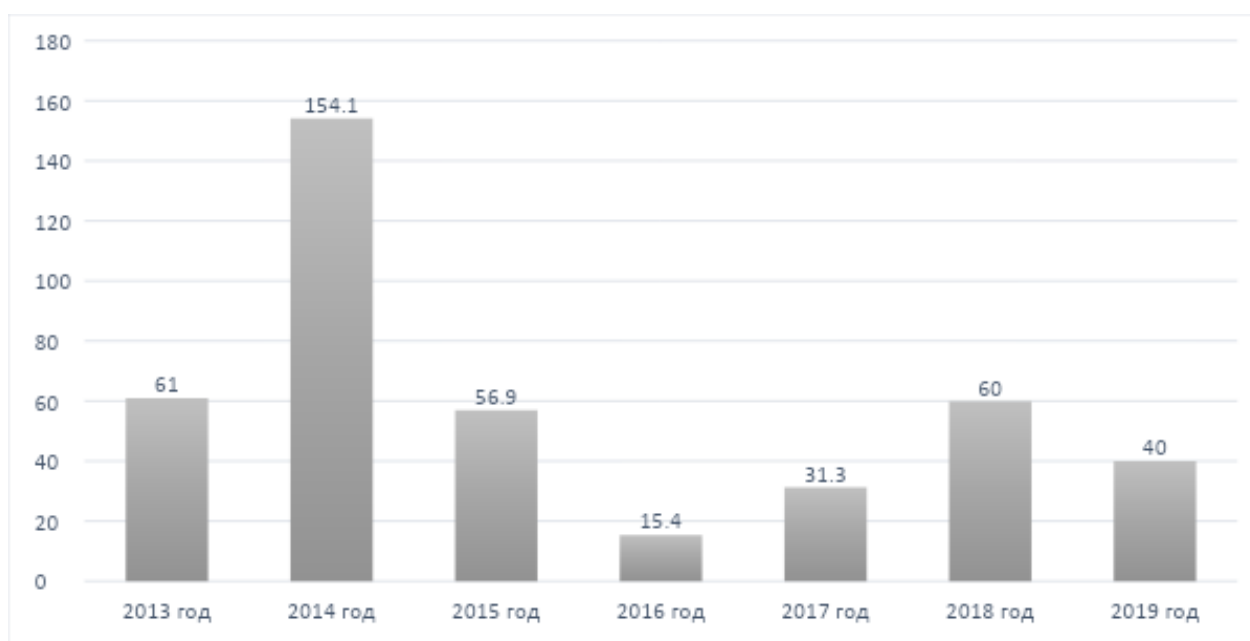


Рисунок 2 – Динамика оттока капитала из России в период 2014-2019 гг., в млрд долларов США.

Причиной оттока финансового капитала в офшоры является популярность офшоров, как способа оптимизации налогообложения прибыли и налоговой нагрузки на бизнес-деятельность. У государства и Правительства РФ нет эффективного контроля за операциями оффшорных компаний, ведь ситуация осложняется тем, что в последнее время большинство компаний, выводящие капитал за рубеж являются предприятиями малого и среднего бизнеса. Из-за того, что в России бюрократическая система налогообложения и в общем система налогов создает очень большую нагрузку на бизнес, компании пользуются этим, чтобы уйти от налогообложения [4].

Рассмотрим пример того, как офшоры применяются российскими компаниями в рамках налоговой оптимизации. Для этого, зачастую, используется открытие юридического лица в налоговой юрисдикции Кипра и Нидерландов [3]:

1. На первом этапе компания из России получает прибыль, например, в размере 1 млн долларов, из которых облагается налогом 5% всех доходов, а остальные 0,95 млн долларов начисляются нидерландской компании в виде дивидендов.

2. На втором этапе нидерландская компания все 0,95 млн долларов перечисляет своему учредителю – компании из Кипра. При этом в рамках соблюдения определенных требований налогом на прибыль или дивиденды эти доходы облагаться не будут.

3. На третьем этапе кипрская компания получает все 0,95 млн долларов и перечисляет их своему учредителю – офшорной. При этом налогом на прибыль или дивиденды эти доходы облагаться не будут по налоговому законодательству Кипра.

4. На четвертом и последнем этапе офшорная компания, например, с юрисдикцией на Британских Виргинских островах получит эти 0,95 млн доходов в виде прибыли. При этом они не облагаются налогом, как при получении, так и при распределении.

Итоговой результат налоговой оптимизации прибыли российской компании после всех четырех этапов действий составляет уплаченные налоги в размере 5%, что намного выгоднее, чем налогообложение внутри самой страны.

По нашему мнению, применение офшоров, как способа оптимизации налогообложения прибыли – эффективный механизм снижения уровня налоговой нагрузки для крупного бизнеса, однако, этот инструмент, недоступен для субъектов малого и среднего предпринимательства. При этом для государства и его социально-экономического развития – это негативное явление, которому противодействуют органы государственной власти.

С целью борьбы с офшоризацией доходов экономики России, необходимо принятие следующих мероприятий:

- стимулирование проведения расчетов и финансовых операций юридических лиц безналичными средствами;
- совершенствование механизма определения нарушений в сфере уклонения от уплаты налогов, путем вывода финансового капитала за рубеж;
- применение механизма налоговой амнистии предприятиям, которые ранее скрывали свою прибыль через вывод на офшорные счета.

Таким образом, вывод финансового капитала в офшоры выступает популярным способом оптимизации налогообложения для представителей крупного бизнеса, однако несет убытки и риски для экономической безопасности Российской Федерации. По этой причине, органам государственной власти необходимо проведение активной политики, направленной на снижение потоков по выводу прибыли и доходов российского бизнеса на зарубежные офшорные компании.

Литература/Источники

1. Налоговая нагрузка на российскую экономику. URL: <https://www.rbc.ru/economics/27/06/2019/5d13b4419a79476d97143a57> (дата обращения: 12.04.2021).

2. Жукова А.Н., Саламов М.А. Методы оптимизации налогов // Молодежный научный форум. V междунар. студ. науч.-практ. конф. № 5(5). 2018. С 57-59.

3. Петросян А.Р. Офшорные зоны как инструмент налоговой оптимизации // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. № 37. С 43

4. Шабейкина Я.А. Офшорные компании как метод оптимизации налогообложения // Science Time. 2014. № 4 (4). С 76

Чориева Ж. А

студентка 3 курса, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

chorieva@mail.ru**Пудовкина О. Е.**

канд. экон. наук, доцент, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

olechkasgeu@mail.ru

УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ КАПИТАЛА

Аннотация. В статье подробно рассмотрен подход в определении стоимости капитала по модели WACC и модели CAPM. Выделены проблемы использования WACC и ограничения его практического применения в современных условиях. Представлено определение стоимости капитала на основе модели CAPM, где учитываются такие показатели как: безрисковый уровень доходности, среднерыночная доходность и коэффициент рыночного риска.

Ключевые слова: модель WACC, модель CAPM, средневзвешенная стоимость капитала, структура капитала.

Стоимость капитала определяется затратами на его привлечение, которые складываются из суммы регулярных выплат, которые осуществляет компания владельцам капитала из расчета суммы привлеченного капитала. Наиболее распространенными подходами в определении стоимости капитала являются модель WACC и модель CAPM, рассмотрим их более подробно.

Средневзвешенная стоимость капитала показывает минимальный возврат средств предприятия на вложенный в его деятельность капитал, или его рентабельность. Стоимость компании на основании этого подхода может быть выражена формулой [2]:

$$WACC = \sum W_e \times C_e + (W_d \times C_d) \times (1 - T)$$

где:

W_d и W_e – доля заемного и собственного капитала, соответственно;

C_d и C_e – цена заемного и собственного капитала, соответственно;

T – ставка налога на прибыль.

Многие авторы считают WACC важным стратегическим финансовым показателем, в то же время существуют определенные проблемы, представленные на рисунке 1 [3].

Практическое применение WACC сводится к следующим ограничениям:

- в практике реального бизнеса показатель WACC фактически не используется;
- финансовые аналитики и, составители бизнес планов, нередко подгоняют значение WACC под «приемлемый» для инвестора уровень (в России обычно 20–35%);
- не могут рассчитать WACC в случае необходимости расчета этого показателя для ОАО и убыточных корпораций, прежде всего, в связи с отсутствием адекватных подходов в учебной и методической литературе.



Рис.1 Проблемы использования WACC

В основе наиболее известного способа получения средневзвешенной стоимости капитала находится модель CAPM (Capital Asset Pricing Model), по которой доходность определяется, применяя такие показатели, как [2]:

- безрисковый уровень доходности;
- среднерыночная доходность;
- коэффициент рыночного риска.

$$R_i = R_f + [B_i \times (R_m - R_f)]$$

где:

R_f - уровень доходности наиболее надежной ценной бумаги, свободной от риска (государственных облигаций);

R_m – доходность рыночного портфеля;

B_i – коэффициент бетта – уровень риска данной ценной бумаги относительно рынка.

С точки зрения управления портфелем ценных бумаг риск, связанный с той или иной бумагой выражается в том, насколько она повышает риск диверсифицированного портфеля. Коэффициент «бета» можно интерпретировать как наклон графика рыночной модели (рис.2).

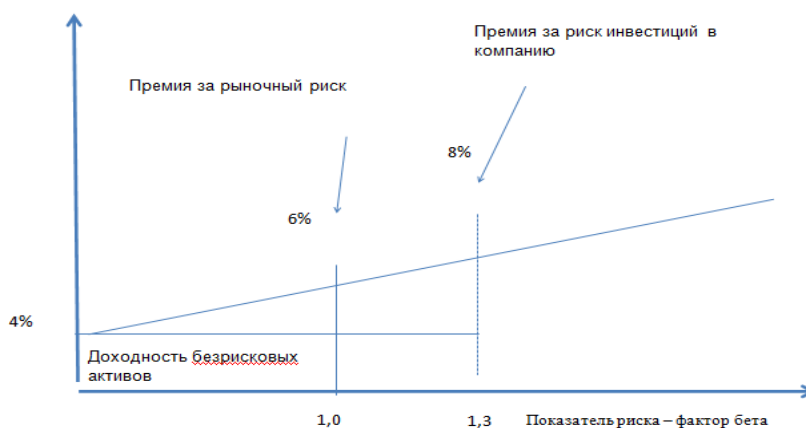


Рис.2 Показатель риска фактор бета

Рассмотрим каждую составляющую этой формулы более подробно (табл.1).

Таблица 1 Составляющие модели CAPM

Составляющие модели	Комментарии
Безрисковая ставка доходности	в качестве безрисковой ставки дохода в мировой практике , как правило, используется ставка дохода по долгосрочным государственным долговым обязательствам.
Коэффициент бетта	величина β имеет различные значения для различных ценных бумаг. $\beta = 1$ – ценная бумага копирует поведение рынка в целом $\beta > 1$ – реакция ценной бумаги опережает изменение рынка как в одну, так и в другую сторону. Систематический риск такого финансового актива выше среднего. $\beta < 1$ – менее рискованные активы
Доходность рыночного портфеля	В США таковым выступил индекс S&P 500, в России -РТС

С применением модели CAPM также существуют определенные проблемы (рис.3) [3].

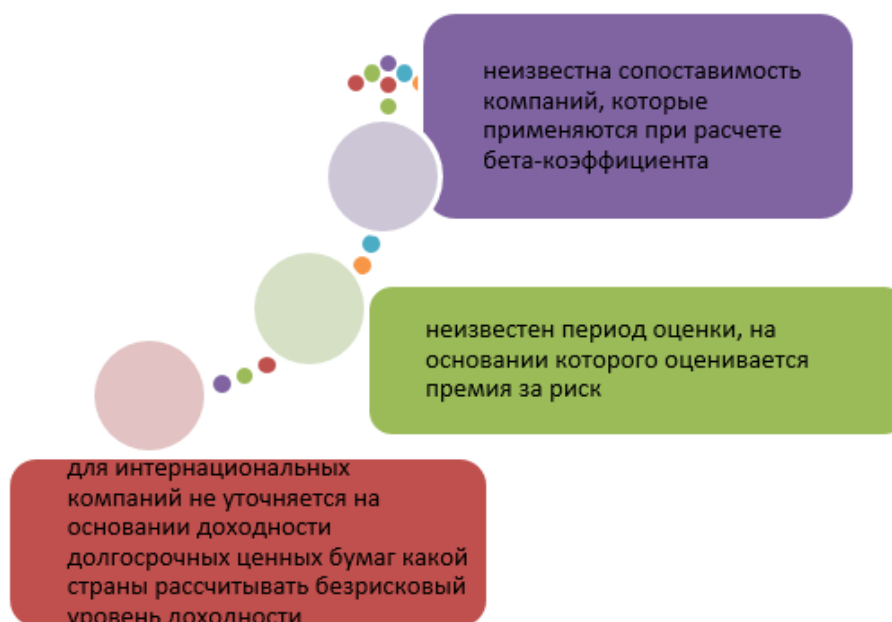


Рис.3. Проблемы использования модели CAPM

Таким образом, сделаем следующие выводы:

1. Определение стоимости капитала является первоочередной задачей при покупке компании, привлечении инвестиционного финансирования, поэтому подходы на основе моделей WACC и CAPM позволяют оценить капитал, как различной структуры, так и с использованием оценки безрисковой нормы доходности.
2. Подход в оценке стоимости на основании WACC позволяет оценить стоимость капитала, на основе средневзвешенной стоимости каждого источника капитала.
3. Подход в оценке стоимости на основании модели CAPM позволяет определять стоимость, используя безрисковый уровень доходности и показатели рыночного риска.

Литература/источники

1. Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учебный курс – 2-е изд., перераб. и доп. Ника-Центр, 2015. 656 с.
2. Кокин А.С. Финансовый менеджмент. М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2019. 511 с.
3. Рош Дж. Стоимость компании: От желаемого к действительному/Джулиан Рош; пер. с англ. Е.И. Недбальская; науч.ред. П.В. Лебедев.- Минск: Гревцов Паблшер, 2018.352 с.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_043

Чуркина Д. С.

студентка 3 курса, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,
г. Сызрань
dari.tchurkina@yandex.ru

Хчоян К. А.

студентка 3 курса, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,
г. Сызрань
karina.khchoyan21@gmail.com

Шарохина С. В.

канд. экон. наук, доцент, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,
г. Сызрань
sharokhinatv@gmail.com

ЗНАЧЕНИЕ РАЦИОНАЛЬНОГО/ИРРАЦИОНАЛЬНОГО В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ КАК КАТЕГОРИИ ТЕОРИИ ИГР

Аннотация. В статье доказано, что предпринимательство является предметом не только экономической теории, философии, психологии и других наук, но и теории игр. Именно как игрок (рациональный/иррациональный субъект инициативной экономической деятельности) предприниматель является человеком, для которого риск, в стремлении получить численно больший выигрыш, стал одной из важнейших характеристик его специфической деятельности.

Ключевые слова: предпринимательство, теория игр, рациональное, иррациональное, экономическая деятельность.

С позиций экономической теории игр предпринимательство рассматривается как игра особого вида и как квинтэссенция диалектики рационально-иррационального в инициативной экономической деятельности [1]. Исследуя феномен предпринимательства как перманентной игры в экономическом поле, обратимся к рассуждениям одного из популяризаторов теории игр Д. Мак-Дональда [2], что близко знал родоначальников этой теории Дж. Фон Неймана и О. Моргенштерна [3] и который сотрудничал с ними с создателями указанной теории Л. Шепли [4], М. Шубиком [5], В. Лукасом [6]. Д. Мак-Дональда считает, что важная роль в научной мысли принадлежит слову «рациональный».

Теория игр выработала собственное понимание: игрок рациональный тогда, когда он стремится получить большее числовое значение некоторой величины. Слово «больше» может означать более чистый воздух и воду, больше территории, большую ценность любого вида. Сказанное позволяет сделать вывод, что предприниматель как раз и является типичным игроком, потому что его стремление к максимизации прибыли является специфической формой реализации стремления игрока к увеличению ценности, выигрыша любого вида.

В свою очередь эта ценность и выигрыш и являются одними из самых мощных факторов – мотиваторов предпринимательства. Знаменательно и то, что стремление к выигрышу и ценности любого вида служит основной характеристикой рациональности игрока вообще и игрока-предпринимателя в частности. Итак, с позиций теории игр предприниматель – это, прежде всего игрок. И именно как игрок он и является предпринимателем, то есть человеком, для которого риск, в стремлении получить численно больший выигрыш, становится одной из важнейших характеристик его специфической деятельности.

Теория игр различает индивидуальную, групповую и общественную рациональность. Рациональность индивидуума оценивается тем, как он ведет себя в игре независимо от других игроков. Рациональность группы выражается в том, насколько больше может выиграть коалиция в целом по сравнению с тем, что может получить каждый ее участник, действуя индивидуально. Рациональность общества в целом выражается общей выгодой, которую оно может получить.

Стандартное экономическое мышление, направлено на поиск оптимальной эффективности общества, что состоит из индивидов. Теория игр признает значение, как группы, так и индивидов в создании общества и ищет оптимальное состояние, при котором каждый получает больше, действуя совместно [7]. Под стандартным экономическим мышлением Д. Мак-Дональд понимает политическую экономию, то есть те ее разделы, в которых речь идет о рациональном поведении в производстве и потреблении. Для этих концепций чересчур характерно представление об обществе как о механическом объединении элементов, составляющих его. Игра является подоплекой предпринимательства, составляющей его экономико-философской основы и сущности.

Вместе с тем игра неизбежно имеет место и присутствует во всех видах человеческой деятельности. Но чтобы лучше понять генетические сущностные корни игры в предпринимательстве, нужно конкретнее сформулировать отношение к сущностному дефинированию понятия «игра».

Издавна в слово «игра» укладывалось так много значений вплоть до использования его для обозначения легких средств наживы и непорядочного поведения, так что не так просто дать его строгое определение [8]. Однако теория игр существует, но в ней не учитывается удовольствие, получаемое от игры, за исключением того, что оно может повлиять на ценности, которыми руководствуются игроки. Так, некоторые люди получают наслаждение от риска, другие же его не чувствуют, но их предпочтения и ценности будут иметь влияние на ход игры.

По количеству игроков все игры делят на три вида: с одним, двумя, тремя и большим числом участников. Если игрок один, то он играет, подобно Робинзону Крузо, против природы. Если в игре отсутствует взаимодействие людей, то это – не игра в понимании современной теории игр. Игра начинается тогда, когда в ней участвует не менее двух человек.

Игры также делятся на те, в которых общая сумма выигрышей и проигрышей, общая сумма взаимных платежей равна нулю или некоторой постоянной величине; в которых возможны выигрыши или потери всего коллектива участников.

Например, существуют экономические игры общая сумма выигрышей и проигрышей, в которых равна некоторой постоянной величине. Для экономических игр типичным является наличие общей прибыли. Например, рыночная игра – торги являются играми по взаимному согласию. Если сделка между покупателем и продавцом не состоялась, каждый сохранил то, что имел.

Решение игр делится на два вида: кооперативные (коалиционные) и некооперативные (бескоалиционные). Если игрок выбирает кооперативную игру, то он принимает одностороннюю точку зрения на перспективу, изучает используемые стратегии, ищет способы независимого поведения, приводящие к наилучшим результатам при любых действиях других участников игры. Если же игрок выбирает кооперативный вариант и может вступать в коалиции, то он попытается определить преимущество или ценность участия в возможных коалициях по сравнению с ценностью игры индивидуально.

Рассматривая игру в предпринимательстве, сразу абстрагируемся от группы игр с одним участником (игр человека против природы), что могут быть объяснены с точки зрения теории вероятностей, а не с точки зрения теории игр. В этом случае на долю предпринимательства остаются, во-первых, игры с двумя участниками; во-вторых, – с тремя и более участниками. В последнем случае могут создаваться коалиции, что уже идентифицируется как социальное явление. Субъектами предпринимательства как кооперативной игры могут быть такие экономические персонажи, как предприниматели – продавцы, предприниматели-покупатели, покупатели – не предприниматели, предприниматели – производители, предприниматели-посредники, государство как коллективный предприниматель, государство как покупатель, государство как посредник.

Типичным для предпринимательской игры с тремя и более участниками является стремление к коалиции, то есть к олигополии или даже монополии. Стремление к коалиции, заговоры есть на протяжении века излюбленным нарушением правил игры со стороны предпринимателей [9].

Нередко бывают случаи, когда предпринимательство как игра объединяет двух участников. В этом случае общая сумма выигрышей-проигрышей, платежей – неплатежа равна «0» или некоторой константе. Предпринимательство как игра с участием двух предпринимателей может иметь нулевой результат, когда один из них полностью вытеснит конкурента с рынка, а может и иметь обоюдный выигрыш – проигрыш, что измеряется какой-то конкретной величиной. При этом следует подчеркнуть, что предпринимательство как игра с тремя и более участниками всегда имеет как результат какую-то конкретную величину для всего коллектива участников, но отнюдь не нулевой результат.

Игры с нулевым результатом всегда являются некооперативными (бескоалиционными).

Предпринимательские игры с результатом в виде некоей постоянной величины для всех участников игры могут в зависимости от обстоятельств быть как бескоалиционными, так и кооперативными.

О том, что игра является органическим компонентом предпринимательства и его мотивации, свидетельствует и тот факт, что неопределенность, риск, свобода выбора и принятия решений, интуиция являются неотъемлемыми атрибутами и игры как таковой, и собственно предпринимательства.

Любая игра, как правило, включает в себя два вида неопределенности: случайность и выбор. Если присутствует только случайность и участвует только одно лицо, ситуация не является теоретико-игровой. Игра выделяется благодаря такой определенности, которая возникает как результат свободы воли и выбора игроков, правда, в определенных пределах. Большинство игр содержит оба вида неопределенности.

Различие между неопределенностью случая и выбором – важный момент в теории игр. Это приводит к выделению двух видов игроков: стратегические игроки, которые имеют стратегические возможности, то делать выбор, и те, что имеют преимущества – носители интересов. В экономических играх типичными нестратегическими игроками являются потребители, мелкие акционеры и т. д. Стратегические игроки занимают решающие позиции при заключении сделок.

Безусловно, все без исключения предприниматели являются стратегическими игроками по определению и, как правильно отмечали родоначальники теории игр, ведут себя согласно постулатам этой теории и в тех случаях, когда даже не ведают, что ведут себя именно так. Это обусловлено так называемой экономической генетикой. В основе экономической генетики лежит такой вид неопределенности, как выбор. Именно благодаря такой определенности, как выбор, что является закономерностью существования предпринимательства, предпринимательство выступает как непрерывная цепь теоретико-игровых ситуаций, в основу которых положены конфликты и сотрудничество субъектов предпринимательского процесса.

Вне игры предпринимательство вообще не может существовать как реальность, потому что предприниматель никогда не выступает как одиночка. Предпринимательство является взаимодействием каждого отдельно взятого предпринимателя с подобными себе другими субъектами рыночных отношений. Основу такой деятельности и составляет осознанный выбор. Д. Мак-Дональд отмечает, что основной экономический вопрос, на решение которого нацелена теория игры, это – какие конечные взаимоотношения людей, которые в определенных пределах осуществляют свободный выбор. Предприниматели в теории игр модулируют реальные ситуации. Игра двух или большего числа лиц является моделью взаимодействия людей, вступающих в конфликт или сотрудничающих между собой.

Предпринимательство и является экономическим взаимодействием людей, которое формализуется и реализуется путем диалектического единства экономического сотрудничества и конфликтов между субъектами права, предпринимательства и наемного труда. С этой точки зрения предпринимательство всегда представляет собой игру. В их основе социальная, экономическая и психологическая составляющие. Возникает совсем другой взгляд на предпринимательство, если посмотреть на него через призму теории экономики и, тем более, теории игр. Предпринимательство как экономическая категория сразу же деидеологизируется, выходит за рамки социально-

политической конфронтации, но при этом, что очень важно, не десоциализируется, ибо экономическая, вернее, организационно-экономическая игра, которой является предпринимательство, не может быть асоциальной.

В рамках теории игр игра-предпринимательство является законченной формой реализации единства рационального и иррационального.

Комментариев требует и понятие «теория». Я. Корнаи пишет, что среди экономистов получили распространение два определения теории [10]. Согласно одному из них, теория – это общее описание взаимосвязей и закономерностей какой-либо группы явлений, объяснение их причин. Другое определение относит к теориям, что четко формализованные и математически доказанные утверждения. Теория игр в полной мере подходит и под первое, и под второе определение. И предпринимательство, как категория, может быть формализованной и описанной с помощью математического аппарата.

С другой стороны, предпринимательство как игра хорошо и комфортно себя чувствует в рамках теории игр как теории, что представляет собой общее описание взаимосвязей и закономерностей. Причем следует подчеркнуть, что при рассмотрении предпринимательства с позиции рационального, оно в равной степени адекватно ложится в русло любого из двух методологических подходов, приведенных Я. Корнаи. Если же говорить о предпринимательской деятельности с позиций ее иррациональной составляющей, то она в большей степени может быть описана теорией игр как такой, что представляет собой строго формализованные и математически доказанные утверждения.

Философская наука в чистом виде тоже не вмещает в себя диалектику рационального и иррационального так, как это способна сделать только теория игр. То, что не под силу объяснить в феномене предпринимательства экономической теории и философским наукам, призвана сделать теория игр. В Словаре современной экономической теории Макмиллана теория игр трактуется, как теория индивидуальных рациональных решений. Согласно источнику, теория игр исследует взаимодействие индивидуальных решений при некоторых предположениях, касающихся принятия решений в условиях риска, общих условий окружающей среды, кооперативного или некооперативного поведения других индивидов [11].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в общем виде формулирование теории игр и теории предпринимательства, как и сущность, что стоит за ними, абсолютно совпадают. Действительно, чем же является предпринимательство, как не принятием индивидуальных рациональных решений в условиях недостаточной информации относительно результатов этих решений, то есть в условиях некоторой иррациональности. И далее, чем же является предпринимательская деятельность, как не взаимодействием индивидуальных решений при некоторых предположениях, касающихся принятия решений в условиях риска и т. п. Кстати, риск – это тот стержень, вокруг которого вращается и любая игра вообще, и игра-предпринимательство в частности. Вне риска, таким образом, нет ни игры, ни предпринимательства. Итак, в своих общих чертах и характеристиках понятия «игра» и «предпринимательство» идентифицируются. И в большей степени благодаря тому, что и игра как таковая, и собственно предпринимательство представляют собой такие феномены, которые органически включают в себя симбиоз рационального и иррационального и существуют в этом диалектическом единстве.

Сказанное вовсе не означает, что предпринимательство перестает быть объектом экономической теории и полностью отдается в научную власть теории игр. Как и раньше, предпринимательство является предметом не только теории игр, но и экономической теории, философии, психологии и других наук. Речь идет лишь о том, что вектор мирового экономического развития определяет современные тенденции в развитии экономики, которые в ряде других выдвигают на первый план именно теорию игр.

Литература/источники

1. Лабскер Л.Г. Теория игр в экономике, финансах и бизнесе. М.: КноРус, 2016. 328 с.
2. Мак-Дональд Дж. Д. Игра называется бизнес. Москва : Экономика, 1979. 270 с.
3. Моргенштерн О. Теория игр и экономическое поведение. М.: Книга по Требованию, 2012. 708 с.

4. Лятифова С.Э. Теория игр в теории любви: алгоритм Гейла – Шепли. 2016. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2016/article/2016018795> (дата обращения: 18.04.2021).
5. Шубик М. Настоящее и будущее теории игр М.: МТИП. 2012. Т.4. № 1. – С.93–116.
6. Сигал А.В. Теория игр и ее экономические приложения. М.: Инфра-М, 2017. 413 с.
7. Черкасова М.С. Теория игр: основные понятия, типы игр, примеры // Молодой ученый. 2018. № 13 (199). С. 9-22. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/199/48947/> (дата обращения: 18.04.2021).
8. Смирнов В.Д., Колокольчиков А. В. Теория игр в жизни и бизнесе // Вестник науки и образования. 2020. № 12 (90). Ч.1. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoriya-igr-v-zhizni-i-biznese/viewer> (дата обращения: 18.04.2021).
9. Корнаи Я. Дефицит: Пер с венгерск. М.: Наука, 1990. 607 с.
10. Словарь современной экономической теории Макмиллана: Пер. с англ. М.: Изд. дом «ИНФРА-М», 1997. 607с.
11. Череданова Л.Н. Основы экономики и предпринимательства. М.: Academia, 2018. 352 с.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_047

Шевченко Т. А.

канд. экон. наук, Филиал ВУНЦ ВС «ВВА» в г.Сызрани.
privet7770@rambler.ru

Куликов В. М.

преподаватель, Филиал ВУНЦ ВС «ВВА» в г.Сызрани
privet7770@rambler.ru

Куликов В. М.

курсант 1 курса, Филиал ВУНЦ ВС «ВВА» в г.Сызрани
privet7770@rambler.ru

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ НА ОСНОВЕ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления развития оборонно-промышленного комплекса для успешного выполнения поставленных задач по обеспечению всех нужд Вооруженных Сил Российской Федерации в качественном, совершенном оружии, обладающим высоким уровнем конкурентоспособности на мировом рынке вооружений и военной техники и повышении эффективности расходования средств федерального бюджета, в том числе путем внедрения соответствующих механизмов финансирования государственных программ РФ в сфере ОПК.

Ключевые слова: оборонный бюджет, оборонно-промышленного комплекс, инновации, конкурентоспособность.

Современная политическая ситуация обуславливает необходимость модернизации и инновации оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации. В этой связи перед организациями оборонно-промышленного комплекса поставлена задача обеспечения необходимого уровня национальной безопасности страны за счет ускоренной разработки и внедрения наукоемкой продукции, создания конкурентоспособных изделий вооружений и военной техники.

Оборонно-промышленный комплекс Российской Федерации в наши дни – это множество научных, исследовательских организаций и структур, работающих как единое целое и предназначенных для совершенствования, развития, производства и постановки на обеспечение вооружения, военизированной и спецтехники, боеприпасов госструктурам и для отправки на экспорт. Оборонно-промышленный комплекс (ОПК) –

это около 2000 организаций и объектов высоких технологий, размещенных по всей территории Российской Федерации (РФ), на которых трудятся более 2 миллионов граждан нашей страны – строители, инженеры, профессора и ученые различных направлений исследования.

В бюджете нашей Родины на 2020 год расходы по направлению «Национальная Оборона» были организованы в размере чуть более 3,00 триллионов рублей (или 66,40 миллиардов долларов), это почти 19,00 процентов от всех бюджетных расходов или 5,40 процентов внутреннего валового продукта (ВВП). На фоне военных затрат наших ближайших «союзников» это не так уж и много. Однако на предприятия ОПК в данный момент приходится всего лишь около 6 процентов промышленного производства, так как ОПК представляет собой самый наукоемкий сектор национальной экономики.

На долю ОПК, в том числе на продукцию военного назначения, приходится более 70 процентов всей научной продукции в России, в нем занято более 50 процентов всех представителей науки. Он обеспечивает производство 70 процентов всех средств связи, 60 процентов сложной медицинской техники, 30 процентов оборудования для ТЭК. Поэтому оборонно-промышленный комплекс – это не только огромные траты, ведь в первую очередь это и двигатель прогресса, сосредоточенный на развитии и внедрении высоких технологий.

Все современные страны применяют новейшие технологии оборонно-промышленного комплекса в других сферах экономики. В наше время Отечественный оборонно-промышленный комплекс обязан выполнять не только свою первостепенную функцию – обеспечение всех нужд Вооруженных Сил Российской Федерации в качественном, совершенном оружии, при этом имеющим наивысший уровень конкурентоспособности на мировом рынке вооружений и военной техники. ОПК необходимо тесное взаимодействие с гражданскими отраслями промышленности, обладающими преимущественно передовыми технологиями.

Органы данного комплекса привязывают свою будущую деятельность с получением государственного оборонного заказа, но в то же время осознают, что могут его и не получить. Именно поэтому данные предприятия ищут возможность взаимодействовать с востребованной на рынке гражданской продукцией, которая соответствовала бы современным требованиям используемого оборудования и могла бы обеспечить высокую работоспособность предприятия. Такая продукция может дать шанс предприятию остаться конкурентоспособным при всевозможных переменах на современном рынке, тем самым стабилизировать свое финансовое положение. В рыночной экономике только за счет собственных средств, при изменяющихся требованиях рынка, сохранить финансовую устойчивость предприятия невозможно.

На данный момент РФ не способна догнать лидирующие страны в инновационном плане, в отраслях по переработке сырья, в технологиях будущего. Сырьевая модель экономики – есть не что иное, как низкий уровень развития совместного применения ресурсов, как трудовых, так и материальных, которая требует усовершенствования производственных процессов, преобразования и создания оборудования необходимого качества, соответствующего стандартам мировой практики [1].

Подобные инновационные мероприятия в сфере ОПК, обладающие должным уровнем конкурентоспособности с зарубежными аналогами, необходимы и в гражданских сферах промышленного производства.

На ОПК, кроме первостепенной задачи обеспечения необходимого уровня безопасности нашей Родины, возложена и суперзадача – быть лидером в развитии народного хозяйства. Однако, для воплощения этой задачи необходимы определенные денежные средства не только в военную промышленность, но и в смежные отрасли. Деятельность государственной власти в области внешних рыночных отношений также должна быть направлена на решение этой суперзадачи.

Сохранение равного соотношения выпуска военной и гражданской продукции в общем объеме ОПК является ориентиром для успешной работы предприятий ОПК в условиях рыночной экономики.

Для этого необходимо совершенствовать Законодательство Российской Федерации, регулирующее функционирование оборонного комплекса, который включает два блока: федеральные законы и нормативные правовые акты.

Основные направления и задачи развития оборонно-промышленного комплекса сформированы в постановлении Правительства РФ от 06.02.2019 года № 85-6 «О внесении изменений в государственную программу Российской Федерации «Развитие оборонно-промышленного комплекса»».

Наше государство выделило из средств федерального бюджета порядка 75 миллиардов рублей на развитие данной программы сроком до 2027 года.

Госпрограмма «Развитие оборонно-промышленного комплекса»- главный способ реализации политики государства в сфере поддержания укрепления оборонно-промышленного комплекса. Основополагающей частью, которой является подпрограмма «Стимулирование развития ОПК».

Подпрограмма состоит из четырех ключевых направлений [2]:

1. Поднятие приоритета и финансирование развития ячеек ОПК, с соответствующим получением современной качественной продукцией, как военного, так и гражданского направлений, с последующим выводом их на зарубежные рынки сбыта.

2. Поднятие денежной устойчивости всех структур и направлений ОПК, путем выделения средств из федерального бюджета страны.

3. Предоставление новых рабочих мест молодым специалистам, обучающихся на целевых направлениях отраслей ОПК.

4. Разработка новейших программ по применению современных достижений науки с целью изобретения и производства лучшего во всем мире вооружения и военной техники, способной вести здоровую конкуренцию с зарубежными аналогами.

Цель программы – повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции на основе стимулирования развития ОПК.

При этом требуется обеспечить повышение эффективности расходования средств федерального бюджета, в том числе путем внедрения соответствующих механизмов финансирования государственных программ РФ в сфере ОПК. Как итог проведения данных мероприятий должны стать повышение конкурентоспособности изделий оборонно-промышленного комплекса на всех рынках сбыта товара, увеличение объемов промышленного производства продукции в ОПК в 1,86 раза по отношению к уровню 2015 года и прирост доли современной продукции с 35,10 процентов в 2018 году до 39,20 процентов в 2027 году [3].

Литература/Источники

1. Сущность и особенности инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса в современных условиях (Караваев И.Е.) / Российское предпринимательство 2012. № 13 (23) С 45.

2. Постановление Правительства РФ от 6 февраля 2019 г. № 85-6 «О внесении изменений в государственную программу Российской Федерации «Развитие оборонно-промышленного комплекса» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72069012/> (дата обращения: 24.04. 2021).

3. Родригес Пендас А.А. Стратегические цели развития производственно- технологического потенциала организаций оборонно-промышленного комплекса// Научный вестник оборонно-промышленного комплекса России.2018. № 2. С.10–13.

Актуальные проблемы юриспруденции в эпоху цифровизации

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_050

Авясов М. А.
ст. преподаватель, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
2848@paso.ru

ЦИФРОВИЗАЦИЯ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация. В настоящее время цифровизация внедрена во все сферы жизни человечества как в мире, так и в России. С каждым днем создаются новые сервисы и ресурсы, позволяющие облегчить поиск и приобретать необходимые товары, получать услуги, осуществлять поиски и др. В уголовном законодательстве появляется ответственность за совершение преступлений с использованием компьютерных технологий и программ. С началом действия Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации опробован и в последующем внедрен в практически весь судебный процесс аудио протоколирование судебных заседаний. Неизменным до настоящего времени остается уголовный процесс, который требует координальных изменений с учетом цифровизации общества.

Ключевые слова: цифровизация уголовного права, цифровизация уголовного процесса, уголовный процесс, мера пресечения, *legal tech*, *law tech*.

В настоящий момент каждый из нас не сможет обойтись без гаджета, мобильного персонального компьютера или устройства, позволяющего найти необходимую информацию в сети интернет, осуществить фотосъемку высокого качества при помощи мобильного устройства или телефона и кратчайший промежуток времени отослать фотографию, информацию в цифровом формате другим адресатам. Постепенно внедряется в формат цифровизации избирательный процесс в Российской Федерации. Имеются предпосылки проведения политических выборов через сайты государственных органов. С развитием цифровизации в обществе стали совершаться кибер преступления, мошенничества в сфере информационных технологий, развиваться кибер-преступность [1]. С каждым годом вводится новая ответственность за совершение преступлений данной категории. Постепенно цифровизация внедряется в уголовный процесс. Информация в уголовном процессе стала переводится в электронный формат. Большие, объемные уголовные дела для удобства в работе переводятся в электронный формат.

В некоторых странах произошла масштабная цифровизация уголовного процесса. Введен электронный формат расследования уголовных дел. В настоящее время под электронным форматом расследования уголовного дела следует понимать закрытую электронную сеть (базу), доступную определенному кругу должностных лиц, за которыми уголовным процессом закреплены стадии расследования, надзора, предварительного и судебного следствия. Предусмотрена ответственность за внесение в базу цифрового уголовного дела недостоверной информации.

При расследовании уголовного дела не стоит забывать о таких понятиях: как тайна предварительного следствия, которая храниться на стадии досудебного следствия и гласность рассмотрения уголовных дел на стадии судебного следствия.

Нормами уголовно – процессуального законодательства Российской Федерации предусмотрено, что оно обязательно для исполнения всеми участниками уголовного процесса [2]. Давайте только представим: при возбуждении уголовного дела, постановление о возбуждении уголовного дела направляется: прокурору, заявителю, лицу в отношении которого возбуждено уголовное дело. Указанные лица могут отменить (прокурор), оспорить постановление возбуждения уголовного дела.

Соглашаясь с мнениями юристов, которые считают, что протоколы следственных действий изготавливаются с использованием технических средств, о чем указывается в протоколе следственного действия, что предусмотрено статьей 166 УПК РФ и подписываются участвующими лицами [3]. Пронся протокол следственного или процессуального действия в электронную форму (на электронную платформу) органа следствия исключается возможность его подмены, утраты и д.р. Уголовно процессуальным законом предусмотрен срок расследования уголовного дела, составляющий два месяца. При невозможности окончить уголовное дело в двухмесячный срок, срок предварительного следствия продлевается до трех месяцев руководителем органа предварительного следствия. До четырех месяцев руководителем следственного органа по субъекту Российской Федерации, а свыше года руководителем федерального следственного органа или их заместителем. Внутренними нормативными актами устанавливается порядок направления уголовных дел руководителям следственных органов с ходатайством о продлении срока предварительного следствия. Давайте представим, что в адрес руководителя будет направлено не само уголовное дело, а его электронная копия с постановлением о возбуждении ходатайства о продлении срока предварительного следствия. По практике, после направления уголовного дела с ходатайством о продлении срока следствия, расследование уголовного дела становится затруднительным, так как зачастую следователь не имеет возможности обращаться к материалам уголовного дела.

При избрании меры пресечения и дальнейшего продления данной меры, органами предварительного следствия в исполнение пункта 8 статьи 109 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в суд по месту расследования уголовного дела, соблюдая семи суточный срок направляется постановление о возбуждении перед судом ходатайства о продлении срока содержания под стражей, в котором излагаются основания для избрания меры пресечения, а также мотивы и основания в случае продления данной меры. К постановлению о возбуждении перед судом ходатайства прилагаются копии материалов уголовного дела. Сведения о проведенных следственных и процессуальных действиях произведенных после избрания меры пресечения стражи. Исходя из принципа гласности обвиняемый и его защитник вправе ознакомиться с постановлением о возбуждении перед судом ходатайства о продлении меры пресечения, а также приложенными к нему материалами. Для заблаговременного ознакомления с материалами, приложенными к постановлению и формированию позиции относительно ходатайства защитник, судья и прокурор могут заблаговременно ознакомиться с материалами путем перехода на сервер органа предварительного следствия и ознакомиться только с теми материалами к которым открыт доступ органами предварительного следствия. Такой способ предоставления информации обеспечит соблюдение права на защиту обвиняемого и защитника. Представит государственному обвинению и защитнику, участвующим в судебном процессе ознакомится с электронной копией материалов уголовного дела, приложенных к ходатайству. В последующем, при обжаловании судебного решения, в целях оперативности и ускорения процесса, данные материалы могут направляться путем передачи электронной ссылки к цифровому носителю (электронному серверу), а физическое участие в апелляционном процессе может ограничиться путем использования видеоконференцсвязи суда с адвокатом и обвиняемым.

При ограничении лиц, в Конституционных правах на жилище, тайну почтовых, телеграфных и иных отправлений в адрес суда также направляется ходатайство с копиями материалов уголовного дела. При ускорении процесса получения разрешения на проведение, к примеру, обыска в жилище, в адрес суда может направлено постановление о возбуждении перед судом ходатайства о проведении обыска в жилище. Направление органом предварительного следствия документов, подписанных усиленной электронно-цифровой подписью, позволит ускорить получения необходимых документов.

Уголовным процессом предусмотрен порядок обжалования и направления документов в суд в электронном формате, заверенные усиленной квалифицированной цифровой подписью. Материалы, прилагающиеся к направленному документу, также подаются в электронной форме. Приложения к электронному документу, должны заверяться усиленной квалифицированной цифровой подписью. По заявлению лица, направившего ходатайство, заявление, жалобу, судебное решение, не содержащее сведения составляющее охраняемую федеральным законодательством тайну, или сведения, затрагивающие безопасность государства, права несовершеннолетних, а также преступлений, связанных с половой неприкосновенностью может быть направлено в электронной форме судом, заверенной усиленной цифровой подписью. Принятие судебного решения коллегией судей, оно подписывается всеми судьями коллегиально. Таким образом, цифровизация постепенно развивается, внедряясь в уголовный процесс. Принятие нормативной базы вводящей цифровизацию в уголовный процесс позволит ускорить процессы в уголовном праве. Реализовать права лиц в отношении которых ведется уголовное преследование.

Подводя итог необходимо отметить: в настоящее время существуют проблемы введения цифровизации в уголовный процесс в связи с отсутствием законов, подзаконных актов, регламентирующих работу уголовного процесса в условиях цифровизации. Введение цифровизации в уголовный процесс в Российской Федерации позволит сократить время расследования, осуществить контроль за сроками следствия, изменением данных в процессуальные документы на стадии предварительного следствия. Позволит осуществлять процессуальный контроль за ходом расследования уголовного дела. Осуществлять надзор после расследования уголовного дела и перед направлением уголовного дела в суд, и улучшит качество расследования уголовных дел. Лицо, в отношении которого ведется уголовное преследование, в полном объеме сможет реализовать права на защиту, что позволит ему формировать заранее свою позицию, высказав ее участникам уголовного судопроизводства.

Литература/источники

1. Информационно правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/34672bc8c82c4b6f4b7c8cd4e77a9f414fed6cb1/ (дата обращения 02.04.2021 г.)
2. Информационно правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/f58a4b0cb77f034412407f9f39928eaffbbac5d1/ (дата обращения 02.04.2021 г.)
3. Долгов А.М. «Электронное уголовное дело в досудебных стадиях уголовного процесса» <https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnoe-ugolovnoe-delo-v-dosudebnyh-stadiyah-ugolovnogo-protsesssa-v-rossii/viewer> (дата обращения 02.04.2021 г.)
4. Канунникова К.А., Лошкорев А.В. Цифровизация в юридической профессии: угрозы и возможности <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-yuridicheskoy-professii-ugrozy-i-vozmozhnosti/viewer> .
5. Кангезов М.Р. «Электронное уголовное дело на предварительном следствии в условиях развития цифровых технологий». <https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnoe-ugolovnoe-delo-na-predvaritelnom-sledstvii-v-usloviyah-razvitiya-tsifrovyyh-tehnologiy/viewer>

Авясое М. А.
ст. преподаватель, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
2848@paso.ru

ЦИФРОВИЗАЦИЯ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА И ПЕРСПЕКТИВА ЕГО РАЗВИТИЯ

Аннотация. Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации утверждена Указом Президента № 203 от 17.05.2017 года. Выделены основные направления развития информационных и коммуникационных технологий, позволяющих в ближайшем будущем обеспечить право граждан на доступ к информации, получение знаний при работе с информацией. Реализация права граждан на информационный доступ к правосудию. Реализация права граждан на участие в судебных процессах с использованием телекоммуникационных сетей. В данной статье рассматривается правовое регулирование и перспективы развития, введение (внедрение) цифровизации в ходе расследовании уголовных дел, в уголовный процесс.

Ключевые слова: цифровизация уголовного права, цифровизация уголовного процесса, уголовный процесс, мера пресечения.

Государство задает трансформацию общества, его цифровую модель развития, цифровизацию нашей повседневной жизни на работе, дома, в обществе. Можно проследить и выделить этапы развития цифровизации права в Российской Федерации с момента внесения Указа Президента Российской Федерации от 28.06.1993 г. № 966 «О Концепции правовой информатизации России» [1], Постановление Правительства Российской Федерации от 28 января 2002 г. № 65 [2]. Принятие, которых дает отправную точку в активизации процесса создания государственных правовых информационных систем. На сегодняшний день государством сформирован крепкий фундамент использования информационных и коммуникационных систем в повседневной жизни. Введены и действуют правовые системы, которые основаны на законах, подзаконных актах, информационных письмах, ведомственных приказах. Справочные информационные порталы «Государственных услуг», «Налогового кабинета» прочно вошли в жизнь граждан Российской Федерации. Активно внедрен в судебную деятельность процесс направление исков, их регистрация с учетом электронного оборота. Направление уведомление о дате судебного заседания, путем СМС оповещения. Проведение судебного процесса с использованием видеоконференции. Направление судебных решений для исполнения, заверенных усиленной электронно – цифровой подписью. Юристам в судах обеспечено реализация права на направление исков подписанных электронно-цифровой подписью. Весь процесс цифровизации, направлен на сокращение времени для решения и исполнения, поставленных задач и улучшения качества «юридического» процесса.

Многие из практикующих юристов по уголовному праву сталкиваются со сложностью и времязатратностью, при ознакомлении с многотомными материалами уголовных дел на стадии предварительного и судебного следствия. Многие защитники в уголовном процессе желают иметь оцифрованное уголовное дело с функцией поиска, что позволяет значительно сократить затраты времени на повторное изучение материалов и поиск необходимых сведений. Прокурор и судья, имея «на руках» оцифрованное многотомное уголовное дело смогут в судебном обратиться к конкретному следственному или процессуальному действию в судебном заседании.

Многие юристы озвучивают проблему, возникающую при ознакомлении с материалами объемных уголовных дел в режимных учреждениях, в которых ограничено использование фототехники, для цифровизации материалов уголовного дела. Верховный суд в своих Постановлениях указывает, что обвиняемый (подсудимый) должен

иметь достаточное время и возможность защищать свои права и законные интересы, иметь свидания с защитником наедине и конфиденциально без ограничения их числа и продолжительности, знакомится со всеми материалами уголовного дела. В соответствии с нормой, указанной в пункте 7 части 1 статьи 53 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, дающей право защитнику (адвокату) знакомится по окончании предварительного следствия со всеми материалами уголовного дела, выписывать из уголовного дела любые сведения, в любом объеме снимать за свой счет копии материалов уголовного дела, в том числе с помощью технических средств. Следователи воспринимают длительное ознакомление как затягивание уголовного процесса и обращаясь в суды, ограничивают обвиняемых и защитников во времени ознакомления с материалами уголовных дел [3]. В России наработана и обобщена по данному поводу колоссальная судебная практика по ограничению защитников и обвиняемых в ознакомлении с материалами уголовных дел.

Авторы научных статей высказывают мнение о возникновении проблем при цифровизации уголовных дел, связанных с обеспечением тайны следствия при расследовании уголовных дел и требованием дополнительных мероприятий по обеспечению защиты свидетелей и потерпевших. Доступность показаний свидетелей и потерпевших неограниченному кругу лиц в информационных сетях. [4]. Однако, направление уголовных дел по закрытым каналам информационной связи позволит ускорить процесс расследования и рассмотрения уголовных дел в судах. Предоставит возможность ознакомления без ограничения во времени, лицу в отношении которого осуществляется уголовное преследование, его защитнику, заблаговременно изучить уголовное дело и сформировать способ защиты и позицию. Цифруя уголовное дело, начинается необратимый процесс сокращения, как времени, так и бумажных носителей. Представим, что судье, прокурору, защитнику, подозреваемому, потерпевшему будет доступно уголовное дело на электронном носителе, с наличием возможности ознакомиться с любым следственным действием в любой период, в том числе, находясь в судебном заседании.

В уголовном праве у подозреваемого (обвиняемого) имеется право, предусмотренное пунктом 13 части 4 статьи 47 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации «снимать» копии уголовного дела за свой счет с помощью технических средств.

На дату принятия указанной нормы были иные понятия цифровизации уголовного дела, которые ограничивались сохранением копий материалов на электронные носители и просмотр электронных данных на персональных компьютерах. В настоящее время существуют виртуальные диски, хранящие огромное количество информации, а просмотр информации возможен с использованием телефонов.

В Великобритании при помощи системы «цифрового правосудия», основанной на программном обеспечении Skype состоялся судебный процесс, через пользовательскую сеть с ограниченным доступом. Управление осуществлялось судьей, который может вывести на свой специальный широкоформатный монитор до четырех окон с изображением участников процесса. Доступ к заседанию они получают по специальной ссылке. Правила поведения на виртуальных слушаниях не отличаются от обычных, это также касается запрета на употребление еды и напитков, кроме воды. Рядом с ответчиком и истцом разрешено находиться друзьям или адвокатам, но только в поле зрения судьи. Аудиозапись запрещена [7].

В Казахстане в 2011–2012 году внедрена электронная регистрация сообщений о преступлениях в электронный журнал, а с 2015 года Прокуратурой Казахстана внедрен пилотный проект «Электронное уголовное дело», который запущен Комитетом Государственных доходов в Астане [6]. По мнению прокуратуры Казахстана, работа в электронном уголовном деле позволит добиться качества расследования уголовных дел, и позволит исключить фальсификацию доказательств со стороны должностных лиц.

По мнению правоприменителей переход на электронное судопроизводство позволит обеспечить более эффективное расследование уголовных дел. Сократит сроки расследования на 80 %.

В 2011 году в ходе правоохранительной реформы в Грузии введены колоссальные изменения, введен институт «универсального полицейского». Все решения о возбуждении уголовного дела принимает окружной прокурор. Детектив собирает доказательства, которые не имеют заранее установленную силу. Оценка на относимость, допустимость и достоверность осуществляется прокурором. На месте происшествия детектив фиксирует доказательства в планшет, имеющий специальное программное обеспечение и процессуальные бланки. В последующем с усиленной квалифицированной подписью направляются прокурору по сети интернет. Адвокаты имеют доступ к материалам уголовного дела, по решению прокурора. Имеют право на сбор доказательств и представление их прокурору для оценки. Обмен информацией между стороной защиты и обвинения, реализован в принципах состязательности сторон [9].

В декабре 2017 года в Республике Казахстан введены изменения в Уголовно-процессуальный кодекс [10], в части использования электронного формата при расследовании уголовного дела. Использование оцифрованного уголовного дела осуществляется с учетом мнений участников процесса. Орган предварительного следствия направляет сведения и документы прокурору (за исключением сведений требующих конфиденциальности) в электронном формате. Преступления небольшой и средней тяжести расследуются и направляются в суд, на бумажных и электронных носителях [7], [8].

Расследование уголовных дел, касающиеся половой неприкосновенности должны расследоваться в бумажном формате, с целью избегания распространения сведений, являющихся тайной следствия и уголовного процесса [10].

Конституцией Российской Федерации дано право гражданам России на свободу передвижения. Арест, заключение под стражу и содержание под стражей допускаются только по судебному решению. До судебного решения лицо не может быть подвергнуто задержанию на срок более 48 часов [11]. Ходатайство с материалами уголовного дела на ограничение данного права, направляются в суд для рассмотрения по существу. Только судом может быть избрана мера пресечения в виде заключения под стражей. Продление меры пресечения в виде содержания под стражей осуществляется на основании ходатайства следователя, которое направляется в суд за 7 суток в порядке ч. 8 статьи 109 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, с приложением копий материалов уголовного дела, на основании которых суд принимает решение. С ходатайством следователя и копиями материалов уголовного дела, до начала судебного заседания, имеет право знакомиться подозреваемый (обвиняемый) и его защитник. Заблаговременное ознакомление помогает сформировать позицию (подозреваемого) обвиняемого при избрании меры пресечения в виде заключения под стражей. Направление документов в электронном формате позволит сократить время рассмотрения ходатайства следователя, при этом будут соблюдены права подозреваемого (обвиняемого) на формирование и высказывание своей позиции и заблаговременным согласованием ее с защитником [5].

Подводя итог, необходимо отметить: цифровизация уголовного процесса в Российской Федерации позволит сократить время предварительного следствия на 30–40 % и улучшит качество расследования уголовных дел. Лицо, в отношении которого ведется уголовное преследование, в полном объеме сможет реализовать права на защиту, что позволит ему формировать заранее свою позицию, высказав ее участникам уголовного судопроизводства.

Литература/источники

1. Официальный сетевой ресурс Президента России [Электронный ресурс] <http://www.kremlin.ru/acts/bank/3892> (дата обращения 02.04.2021 г.)
2. Официальный сетевой ресурс Президента России [Электронный ресурс] <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41919> (дата обращения 02.04.2021 г.)
3. Информационно правовая система Консультант Плюс (Уголовно-процессуальный кодекс РФ) [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/b8cac026b1e4b82b0209d2939827c7eb506fc357/#dst104884 (дата обращения 02.04.2021 г.)
4. Головки Л.В. Цифровизация в уголовном процессе: Локальная оптимизация и глобальная революция [Электронный ресурс] <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-v-ugolovnom-protsesse-lokalnaya-ptimizatsiya-ili-globalnaya-revoljutsiya/viewer> (дата обращения 02.04.2021 г.)
5. Российская Газета [Электронный ресурс] <https://rg.ru/2014/03/13/sud-site.html> (дата обращения 02.04.2021 г.)
6. Информационное агентство ТОО «САПМАР» Ratel.kz [Электронный ресурс] https://ratel.kz/raw/e_ugolovnoe_delo_ili_sledovatelej_posylajut_v_onlajn (дата обращения 02.04.2021 г.)
7. Legal.Report [Электронный ресурс] <https://legal.report/article/28032018/pervyj-virtualnyj-sudebnyj-process-po-britanskomu-pravu> (дата обращения 02.04.2021 г.)
8. Генеральная прокуратура Республика Казахстан [Электронный ресурс] <http://prokuror.gov.kz/rus/novosti/stati/cifrovizaciya-prozrachno-i-effektivno/> (дата обращения 02.04.2021 г.)
9. Интернет ресурс Законодательный Вестник Грузии [Электронный ресурс] <https://matsne.gov.ge/ru/document/view/90034> (дата обращения 02.04.2021 г.)
10. Интернет ресурс kodeksy-kz.com [Электронный ресурс] https://kodeksy-kz.com/ka/ugolovno-protsessualnyj_kodeks/42-1.htm (дата обращения 02.04.2021 г.)
11. Информационно правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/2255a7b5ec966256ad533121186923d4cb1580d2/ (дата обращения 02.04.2021 г.)

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_056

Айсин Р. Н.

студент 4 курса, МГТУ им. Н. Э. Баумана,
Москва

aysin_r@mail.ru

Каравеева А. В.

ассистент-инженер кафедры «Цифровая криминалистика», МГТУ им.
Н. Э. Баумана,
Москва

karlova_av@bmstu.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ VR-ТЕХНОЛОГИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПОДГОТОВКЕ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТОВ

Аннотация. В статье проводится анализ перспектив и предпосылок к применению VR-технологий в экспертной деятельности. Приводятся примеры их внедрения в рабочий и учебный процесс, в зарубежной и отечественной практике. Рассматриваются основные, программные продукты, применяемые в экспертной практике. Особое внимание автор уделяет выставке «Инторполитех-2018», где были представлены новинки экспертно-криминалистического оборудования.

Ключевые слова: виртуальная реальность, VR-технологии, судебная экспертиза, AutoCAD, Инторполитех-2018.

Внедрение цифровых технологий в образовательный процесс является важнейшим фактором повышения его качества и эффективности, что отражено указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204. Несомненно, цифровизация должна происходить на всех уровнях системы образования, но, по мнению автора, особенную роль информационные технологии играют при подготовке судебных экспертов.

Прикладной характер обучения данным специальностям вызывает необходимость применения различных программных и технических средств.

На сегодняшний день становится актуальным вопрос применения VR-технологий (систем виртуальной реальности), для наглядности и интерактивности процесса. Они позволяют смоделировать взаимодействие пользователя с виртуальной средой, путём воздействия на имеющиеся у него органы чувств.

В качестве аппаратного обеспечения используются шлем виртуальной реальности и, до недавнего времени, перчатки виртуальной реальности [1].

Шлем виртуальной реальности состоит из очков и нескольких дисплеев, на которые выводится изображение. Для отслеживания положения пользователя в пространстве используется система трекинга, разрабатываемая на основе гироскопа.

Перчатки виртуальной реальности были изобретены студентами Калифорнийского университета в Сан-Диего на основе технологии изготовления мягких роботов. Они позволяют ощутить тактильный отклик при взаимодействии с виртуальной реальностью.

В США проводят эксперименты с интеграцией VR-технологий в процесс обучения следователей. Так, несмотря на малый бюджет, группа студентов – юристов из Юридического колледжа Университета Далласа, создала виртуальное место преступления. Эксперимент был проведён с помощью подручных материалов, например, следы крови были имитированы кетчупом, а дорогостоящий VR –шлем был заменён на 360-градусную камеру. Технической частью вопроса занималась группа из подразделения по юридическим образовательным технологиям [2].

В России технология виртуальной реальности в обучении не применяется в виду дороговизны оборудования, но эффективность такого способа подготовки специалистов несомненна. Например, в практической деятельности судебные эксперты применяют такой метод исследования как моделирование. Моделирование есть изучение некоторого объекта посредством наблюдений и экспериментов, проводимых с его моделью [3].

На взгляд автора, данный метод был бы намного эффективнее, с применением VR-технологий. Исследования объектов экспертизы часто приводит к их видоизменению, поэтому целесообразнее начать исследование с его 3D модели. Это гарантировало бы сохранность и целостность объектов и позволило бы применять к ним разрушающие методы исследования.

Трёхмерные реконструкции (3D-моделирование) в области судебной экспертизы – это применение набора различных компьютерных средств и методов, направленных на реконструкцию места происшествия или объяснение появления тех или иных следов. Данный вид моделирования использует визуальный подход и предоставляет важные доказательства с использованием интерактивной технологии 3D, также позволяет эксперту проводить измерения на 3D-модели места преступления, находясь в экспертном учреждении.

Вот несколько примеров применения технологии 3D-моделирования:

- моделирование места происшествия;
- моделирование персонажей и предметов;
- добавление персонажей и предметов на место происшествия;
- эмуляция различных версий произошедшего события [4].

В настоящее время сформировались предпосылки к применению технологии виртуальной реальности. Существует множество программ при помощи, которых создаются компьютерно-графические модели объектов.

Одной из наиболее часто используемых в профессиональной деятельности судебных экспертов является «AutoCAD». Данное программное обеспечение применяется в таких видах судебных экспертиз как автотехническая, строительно-техническая, землеустроительная и другие.

В «AutoCAD» все построения происходят в трёхмерном пространстве с заданной системой координат. Благодаря координатной сетке, фиксация объектов исследования происходит с высокой точностью, вплоть до восьмого знака после запятой. Его преимуществами, также, являются: наглядность; простота создания, изменения и добавления новых объектов исследования; возможность лёгкого и быстрого проведения сравнительных операций [5].

Особое внимание заслуживает выставка «Инторполитех-2018», на которой был представлен виртуальный конструктор места происшествия для криминалистов. Программа была разработана в «Сколково» при участии Главного Управления криминалистики Следственного Комитета и, по своей сути, является автоматизированным рабочим местом эксперта-криминалиста. Так, она позволяет создавать информационные слои на картах местности, рисовать планы и схемы происшествий. Каждый объект может быть детально описан и снабжен аудио-, фото- и видеоматериалами с места происшествия. В программе имеется специальная библиотека иллюстрирующего материала. Объект «гильза», к примеру, имеет поля для ввода ее криминалистических признаков описания: тип, калибр, цвет, маркировка, размер донной части, дульца и так далее [6].

Таким образом, применение VR-технологий в деятельности и процессе обучения экспертов имеют в будущем большие перспективы. Так, это позволит сократить время на решение экспертных задач и ускорить раскрываемость преступлений. Появится возможность применения тех методов экспертного исследования, которые могут нанести вред объектам экспертного исследования. Технология виртуальной реальности повысит качество подготовки судебных экспертов, поскольку процесс обучения будет более наглядным.

Литература/источники

1. Иванова А.В. Технологии виртуальной и дополненной реальности: возможности и препятствия применения // CPPM. 2018. № 3 (108). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tehnologii-virtualnoy-i-dopolnennoy-realnosti-vozmozhnosti-i-prepyatstviya-primeneniya>. Дата обращения: 23.03.2021.
2. Издательская группа «Закон». URL: https://zakon.ru/blog/2019/1/10/ispolzovanie_virtualnoj_realnosti_pro_obuchenii_studentov_opyt_ssha. Дата обращения: 23.03.2021.
3. Голикова В.В. Применение метода моделирования при производстве судебных экономических экспертиз // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2013. № 4-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-metoda-modelirovaniya-pri-proizvodstve-sudebnyh-ekonomicheskikh-ekspertiz>. Дата обращения: 23.03.2021.
4. Карлова А.В. Метод 3D-моделирования в современной судебной экспертизе // MODERN SCIENCE. Издательство: Научно-информационный издательский центр «Институт стратегических исследований» (Москва). ISSN: 2414-9918. № 1-3. С.81-85. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42331742>. Дата обращения: 23.03.2021.
5. Салов С.М., Самойленко Д.В., Фаткулина А.В. Программа AutoCAD как средство создания компьютерно-графической модели для проведения исследований при производстве судебной землеустроительной экспертизы // Московский экономический журнал. 2020. № 6. URL: [https://cyberleninka.ru/article/n/programma-autocad-kak-sredstvo-sozdaniya-kompyuterno-graficheskoy-modeli-dlya-provedeniya-issledovaniy-pri-proizvodstve-sudebnoy](https://cyberleninka.ru/article/n/programma-autocad-kak-sredstvo-sozdaniya-kompyuterno-graficheskoy-modeli-dlya-provedeniya-issledovaniy-pri-proizvodstve-sudebnoy-zemleustroyitelnoy-ekspertizy). Дата обращения: 23.03.2021.
6. IZ.RU – информационный портал газеты «Известия». URL: <https://iz.ru/793625/dmitrii-liudmirskii/sozdan-virtualnyi-konstruktor-mesta-proisshestviia-dlia-kriminalistov>. Дата обращения: 23.03.2021.

Анашкина Е. М.
студент 2 курса (Группа М.ПОБФДиН), СГЭУ,
Самара
nikzheka14@mail.ru

Коробова А. П.
к. ю. н., доцент кафедры теории права и философии, СГЭУ,
Самара

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация. На сегодняшний день малое предпринимательство играет значительную роль в экономике каждой стране. Россия является не исключением, поэтому в нашей стране очень остро стоит вопрос о создании более благоприятных условий для привлечения новых предпринимателей в сфере малого бизнеса.

Ключевые слова: малое предпринимательство, малый бизнес, упрощенная система налогообложения, единый налог на вмененный доход, экономика, налогообложение.

В современной рыночной экономике малый бизнес играет важную роль. Если ориентироваться на опыт развитых стран, то в секторе должно быть сосредоточено до 2/3 экономически активного населения. Организация малого бизнеса должна решать проблемы занятости, повышения благосостояния населения, способствовать поддержанию конкурентной среды и практических инноваций. Но существование малого бизнеса практически невозможно без активной поддержки государства, которое должно заключаться в разработке различных программ по продвижению малого бизнеса, включая формирование налоговой политики, стимулирующей его развитие [1].

Сегодня малый бизнес играет важную роль в экономике России. Поиск определения понятия малого предпринимательства, прежде всего необходимо начать с Федерального закона от 24.07.2007 года «О развитии малого предпринимательства в Российской Федерации» в актуальной редакции от 08.06.2020 года. В данном документе обосновывается принадлежность того или иного предприятия к субъекту малого предпринимательства, согласно указанным критериям – доход от деятельности и количество штатных единиц. [2].

Малое предпринимательство, согласно указанному закону, в качестве критериев отнесения имеет:

- доходность до 800 млн. в год;
- численность персонала до 100 человек;
- ограничение относительно доли участия других организаций в уставном капитале фирмы [2].

Последний критерий выражается в следующих числовых эквивалентах:

- до 25% – при участии федеральных и муниципальных формирований, религиозных и общественных организаций;
- до 49% – при участии юридических лиц.

Доля участия организаций, которые сами являются субъектами малого предпринимательства, лимитом не ограничена.

Выбор направления легальной деятельности малых предприятий не ограничивается законом. В качестве примера малого предприятия может выступать парикмахерская, продуктовый магазин, турагент, консультант, плотник, сантехник, электрик и т. д. Эти люди управляют или владеют собственным бизнесом и нанимают членов семьи или местных служащих. Они финансируют бизнес, реализуя ссуды, предоставляемые государством для малого бизнеса.

Малые предприятия – это частные корпорации, партнерства или индивидуальные предприятия, у которых меньше сотрудников или меньше годовой доход, чем у предприятий или корпораций обычного размера. Также, бизнес определяется как «малый» с точки зрения возможности подавать заявку на государственную поддержку, и право на льготную налоговую политику.

Малые предприятия также можно классифицировать по другим методам, таким как годовая выручка, отгрузки, продажи, активы или по годовой валовой или чистой выручке, или чистой прибыли, количество сотрудников является одним из наиболее широко используемых показателей [3].

Малые предприятия во многих странах включают услуги или розничные операции, такие как мини-маркеты, небольшие продуктовые магазины, пекарни или деликатесы, парикмахерские или ремесленники (например, плотники, электрики), рестораны, гостевые дома, фотографов, очень мелкое производство и Интернет – предприятия, такие как веб-дизайн и компьютерное программирование.

Некоторые специалисты действуют как малые предприятия, например, юристы, бухгалтеры, стоматологи и врачи (хотя эти специалисты также могут работать в крупных организациях или компаниях). Малые предприятия сильно различаются по размеру, доходам и полномочиям регулирующих органов как внутри страны, так и от страны к стране. Некоторым малым предприятиям, таким как домашний бухгалтерский учет, может потребоваться только бизнес-лицензия. С другой стороны, другие малые предприятия, такие как детские сады, дома престарелых и рестораны, где подают спиртные напитки, более строго регулируются и могут потребовать проверки и сертификации со стороны различных государственных органов.

В современной российской экономике развиты и реализуются общесистемные и финансовые меры по поддержке малого бизнеса. Все это формирует благоприятную среду для функционирования и развития данного сектора в экономике.

Рассмотрим, какие налоговые условия для сектора малого предпринимательства существуют в 2021 году в Российской Федерации.

В Налоговом Кодексе Российской Федерации предусмотрены следующие специальные налоговые режимы, используемые малым бизнесом:

-Система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей или единый сельский налог;

-Упрощенная система налогообложения;

-Патентная система налогообложения;

В порядке эксперимента 27.11.2018 года введен налог на профессиональный доход.

Упрощенная система налогообложения – это специальный льготный налоговый режим, распространяемый на малые и средние предприятия. Упрощенная система налогообложения заменяет обычные правила уплаты налога на прибыль, освобождает от обязанности уплаты НДС за проданные услуги и товары и предоставляет (для определенных видов бизнеса) льготы по социальным взносам работодателя.

У налогоплательщика есть выбор между двумя альтернативными налоговыми базами и ставками по ним, а именно:

-Налогообложение валовой выручки по ставке до 6% или;

-Налогообложение прибыли до 15%.

Регионы России имеют право снижать ставки в диапазоне от 5 до 15% для различных видов деятельности бизнеса.

Малые предприниматели, облагаемые налогом на прибыль, обязаны платить минимальный налог в размере 1% от выручки, даже если нет прибыли. Однако компания может отразить уплаченный таким образом минимальный налог в качестве расхода в следующем году в той степени, в которой он представляет собой надбавку по сравнению с рассчитанным налогом на прибыль (это также возможно в качестве резерва на перенос убытков).

Компании, которые выбрали валовую выручку (в отличие от прибыли) в качестве объекта налогообложения, могут снизить обычно подлежащий уплате налог максимум на 50%, вычитая суммы, соответствующие уплаченным социальным взносам работодателя.

Налоговый период составляет один календарный год. Отчетными периодами являются первый квартал, полугодие и три квартала года. Налог уплачивается ежеквартальными авансовыми платежами до 25 числа первого месяца после окончания квартала. Авансовые платежи включаются в окончательный годовой налоговый платеж.

В 2016 году начал функционирование единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства (ЕРСМиСП), благодаря которому в Российской Федерации осуществляется учет и контроль деятельности предприятий.

Реестр содержит информацию о деятельности указанного экономического сектора, основываясь на налоговых декларациях, отчетах о среднесписочном количестве сотрудников, данных единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ) и единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП).

Информация о индивидуальных предпринимателях, включенных в ЕРСМиСП, размещается на официальном сайте Федеральной налоговой службы и представляет собой открытые данные для любого пользователя сетью Интернет.

Существующая налоговая система в России предоставляет малому бизнесу в зависимости от размера и видов осуществляемой деятельности выбор одной из этих «льготных» версий налогообложения, которые описаны в разделе Налогового кодекса «Специальный налог» [4]:

1. Упрощенная система налогообложения (УСН) с объектом налогообложения «Доходы» дает возможность уменьшить сумму налога, исчисляемую на величину уплаченных взносов на обязательное социальное и пенсионное страхование. При применении данной системы необходимо соблюдать следующие ограничения: выручка от продажи товаров и услуг не должна превышать 800 миллионов рублей в год; количество сотрудников – 100 человек; наличие запрета на использование упрощенной системы налогообложения для отдельных видов деятельности.

2. Упрощенная система налогообложения с объектом налогообложения «прибыль за вычетом расходов» включает использование налоговой базы в результате финансовой деятельности организации. Ограничения на его использование аналогичны перечисленным в первом случае.

3. Систему налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей (ЕСХН) используют налогоплательщики, доля доходов от реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции которых составляет не менее 70%.

4. Патентная система налогообложения применима только к предпринимателям, осуществляющим определенные виды деятельности. Ограничениями данной системы являются размер заработка (не более 60 млн. рублей) и количество сотрудников (менее 15 человек). Патентная система освобождает предпринимателей от уплаты налогов: на доходы физических лиц, на имущество физических лиц, НДС (за исключением НДС подлежащего уплате при видах деятельности, не принадлежащих к патентной системе налогообложения, при ввозе товаров на территорию РФ и иные территории, под юрисдикцией страны, при осуществлении операций, предусмотренных статьями 161 и 174.1 Налогового кодекса РФ). Реализация патентной системы налогообложения может совмещаться с другими режимами, однако предприниматель обязан вести учет имущества, обязательств и экономическо-хозяйственных операций в соответствии с порядком применяемых систем налогообложения. Налоговый период действует на срок выдачи патента, налоговая ставка составляет 6%. Также существует возможность налоговой ставки 0% на два года для ИП, впервые зарегистрированных и осуществляющих деятельность в производственной, социальной или научной сферах, а также в сфере бытовых услуг населению.

5. Налог на профессиональную деятельность самозанятых граждан. Данный вид налога был введен в качестве эксперимента с 2018 года. Его суть заключается в следующем:

- налогоплательщиками являются физические лица, не имеющие работодателя и не привлекающие наемных работников;
- налоговая ставка зависит от того налогоплательщик получает доход – налог от прибыли от физических лиц ставка составляет 4%, от ИП и юрлиц – 6%;
- налоговый период – календарный месяц, оплата осуществляется через мобильное приложение «Мой налог»;
- налогоплательщик не предоставляет налоговую декларацию в налоговые органы.

Подводя некоторые итоги, мы можем констатировать, что в Российской Федерации наряду с общей системой налогообложения, для малого бизнеса существуют варианты налоговых систем, подробно описанных в Налоговом Кодексе в разделе «специальные режимы налогообложения» и которые могут быть использованы малым бизнесом. Безусловно, создание благоприятных условий и прозрачности налогообложения, будет способствовать, стабильности и росту числа малых предприятий, что в свою очередь, положительно скажется на росте экономики России.

Литература/источники

1. Васева А.А., Разумовская Е.А. Налогообложение малого предпринимательства в России: состояние и перспективы // Вестник молодежной науки. 2018. № 1 (13). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogooblozhenie-malogo-predprinimatelstva-v-rossii-sostoyanie-i-perspektivy> (дата обращения: 03.04.2021);
2. Власенкова, В.А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы / В. А. Власенкова // Налоговый вестник. -2013. – № 2. – С. 3 – 8. URL: <https://moluch.ru/archive/84/15642/> (дата обращения: 03.04.2021);
3. Яковлев Д.И. проблемы налогообложение малого предпринимательства// Вестник СГЮА. 2020. № 1 (132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-malogo-predprinimatelstva-provedeniya-kameralnoy-i-vyezdnoy-nalogovyh-proverok> (дата обращения: 03.03.2021).
4. Белогорская Алла Николаевна, Улыбина Лариса Витальевна, Жукова Татьяна Владимировна Актуальные проблемы эффективного налогообложения в Российской Федерации // Вестник РУК. 2019. № 2 (36). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-effektivnosti-nalogooblazhenia-v-rossii-skoi-federatsii> (дата обращения: 03.04.2021);

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_062

Андреева Е. В.

студентка 2 курса, СГЭУ,

Самара

elenkaandreeva2013@yandex.ru

Петроградская А. А.

канд. юрид. наук, доцент, СГЭУ,

Самара

petrogradskaya@yandex.ru

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАЛОГОВОГО ПРЕСТУПНИКА

Аннотация. Статья посвящена комплексному анализу криминологической характеристике налогового преступника. Налоговая преступность является одной из самых распространенных и трудно доказуемых среди экономических преступлений.

Только за пять лет с 2015 по 2020 гг. материальный ущерб, причиненный налоговыми преступлениями, составил 455 086 898 тыс. рублей.

Ключевые слова: преступность, налоговая преступность, налоги, криминология.

Понятие «налоговая преступность» стало широко использоваться в научной литературе с середины 90-х годов в связи с резким ростом количества преступлений, выражающихся в уклонении от уплаты налоговых платежей, что послужило общему признанию криминологов о существовании данного вида преступности. В настоящее время отсутствует единый подход к определению его понятия и признаках [3, с. 152].

Е. С. Выволокина понимает налоговую преступность как общественно опасное социально-правовое явление, в основе которого лежит конфликт по поводу бюджетно-налогового перераспределения денежных средств, одной стороной которого выступают государство и общество в целом, в лице налоговых и правоохранительных органов, а другой – уклоняющиеся или не в полной мере уплачивающие налоги и страховые взносы налогоплательщики, и включающее в себя совокупность преступлений, объектом которых являются охраняемые уголовным законом отношения по поводу взимания налогов и иных обязательных платежей, а также осуществление контроля за своевременностью и полнотой их уплаты [4, с. 195].

По мнению Н. С. Александровой «налоговая преступность представляет собой относительно массовое, социально-негативное явление, состоящее из совокупности налоговых преступлений, посягающих на охраняемые уголовным законом финансовые интересы государства в части формирования бюджета и государственных внебюджетных фондов от сбора налогов и страховых взносов с физических и юридических лиц» [3, с. 152].

А. Н. Цанева рассматривает понятие «налоговая преступность» в тесной взаимосвязи с рыночной экономической системой. И мы, по своим субъективным причинам, больше склоняемся к ее мнению, что «налоговая преступность – динамичное, прогрессирующее явление, проявляющееся в многообразных формах девиантного поведения и поразившее в той или иной степени практически все отрасли отечественной экономики. В современных условиях налоговая преступность приобретает межнациональный глобальный характер» [3, с. 153].

Как мы видим, каждый автор интерпретирует данное понятие по-своему, но каждое определение несет в себе единый смысл данной преступности, который по своей природе является общественно-опасным, негативным, патологическим, направленный на причинение крупного ущерба государству, а, следовательно, причиняется ущерб, вред и всему населению Российской Федерации в целом. Как и в любой другой отрасли права, каждому понятию, должно быть четко закрепленное определение в официальных источниках. Тем не менее, понятие «налоговая преступность» в уголовном праве и криминологии отсутствует, поэтому мы предлагаем закрепить следующее определение – «налоговая преступность – это общественно-опасное, негативное, патологическое, направленное на причинение крупного ущерба государству путем совершения негативных действий, которые охраняются и защищаются Уголовным кодексом Российской Федерации.

М. Н. Шувалов отмечает, что уровень налоговой преступности в России остается стабильно высоким, а показатели действительно впечатляющие, как наглядно представлено ниже:



Также автор считает, что показатели, которые отражены в официальной статистике, далеко не отражают реального уровня налоговой преступности в Российской Федерации, который намного выше. Об этом свидетельствует ряд факторов [8, с. 105]:

1) высокая латентность налоговых преступлений (по оценкам криминологов – от 50 до 99 %);

2) растущие объемы теневой экономики РФ, более 2/3 доходов которой, с позиции экспертов, составляют именно средства уклонения от налогообложения;

3) весомый разрыв официальными и реальными доходами населения, расходами и декларированными доходами;

4) значительные объемы неоформленного труда;

5) увеличение средств, незаконно вывозимых за границу.

Во-вторых, показатели уровня налоговых преступлений и лиц, их совершивших, несколько не совпадают.

Криминологический анализ налоговых преступлений не может быть полным, если не изучать личность налогового преступника и не раскрыть его характерные черты.

Личность преступника по мнению М. В. Кузьменцовой – это определенный набор свойств, присущий лицу, совершившему или совершившему преступление, составляющий его личность. Лицо, совершившее преступление, отличается социальной опасностью, степень которой зависит от глубины изменения морально-психологических качеств. Структура личности преступника – это совокупность социально значимых свойств, которые сложились в процессе взаимодействия с другими людьми [6, с. 25].

Выявление личностных черт, характерных для преступников, совершивших преступления в налоговой сфере, позволило выявить структуру, основанную на наборе систематических поведенческих черт, характерных для лиц, совершивших преступления. В психологической науке разработаны подходы к определению и содержанию личности преступника, на основе которых в данном исследовании выделяются элементы структуры личности преступников, совершивших преступления в сфере налогообложения.

Для характеристики личности преступников, совершивших налоговые преступления, такими структурными элементами явились: возраст, потребности, жизненные цели, круг интересов, образ жизни, сформированный на основе противоправных действий.

Большинство авторов представляют схожие характеристики личности налогового преступника. Л. Е. Гришко, М. В. Кузьменцова выделяют следующие структурные элементы характеристики личности налоговых преступников [5, с. 42; 6, с. 26]:

1) пол: среди лиц, совершивших налоговые преступления, преобладают мужчины – 71,7 %;

2) возраст: лица, совершившие налоговые преступления, показатель равен 41 году;

3) образование: лица, совершающие налоговые преступления, отличаются высоким уровнем образования. Доля осужденных, имеющих среднее специальное и высшее образование, составляет 83,4 %;

4) род занятий до осуждения: среди осужденных за налоговые преступления большинство – служащие коммерческих или иных организаций и индивидуальные предприниматели (74,3 %). Например, физическое лицо занимало должности руководителя, исполнительного директора, то есть являлось лицом, выполняющим управленческие функции в организации, с правом распоряжения денежными средствами. Когда на предприятии налоговым органом были заблокированы расчетные счета, руководитель стал проводить расчёты с контрагентами через счета сторонних компаний [9];

5) семейное положение: высока доля лиц, состоявшие в браке (53,4 %).

Из числа лиц, совершивших налоговые преступления за 1 полугодие 2020 г., 10,42 % были осуждены по ст. 198 УК РФ, 56,25 % – ст. 199 УК РФ, 33,33 % – ст. ст. 199.1 УК РФ, 199.2, 199.3, 199.4 УК РФ [13;14].

Установлено, что наибольшее количество налоговых преступлений совершается лицами в возрасте от 31 до 40 лет и от 41 до 50 лет. Это объясняется тем, что к этому возрасту относятся наиболее активные участники предпринимательской деятельности. Лица моложе не имеют соответствующего должностного положения и часто не имеют доступ к денежным средствам, для лиц же старшего возраста характерны осмотрительность и законопослушность [7, с. 226].

Важным фактором, характеризующим личность лиц, совершивших налоговые преступления, является их уровень образования. Антисоциальное поведение во многом зависит от уровня образования, интеллектуального развития, интересов, потребностей, хобби, поведения.

В. Д. Ларичев и А. П. Бембетов подчеркивают: «налоговые преступники отлично ориентированы на правовые и экономические вопросы, их отличает хорошая реакция на изменение социально-экономической ситуации и умение тонко ощущать ситуацию в экономической сфере» [7, с. 226].

Для криминологического исследования личности преступников, совершающих преступления в сфере налогообложения, большое значение имеет информация об их служебном положении. Большинство составляют руководители организаций, бухгалтеры, служащие организаций, материально ответственные лица. Низкий процент от общего числа совершается гражданами, зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

Такой высокий социальный статус преступников в сфере налогообложения, объясняется тем фактом, что для совершения налоговых преступлений, преступник обладает высоким уровнем знаний, уверено ориентируется в налоговом и бюджетном законодательстве, обладает бухгалтерскими и иными специальными знаниями, и обязательно имеет опыт в управлении и ведении бизнеса.

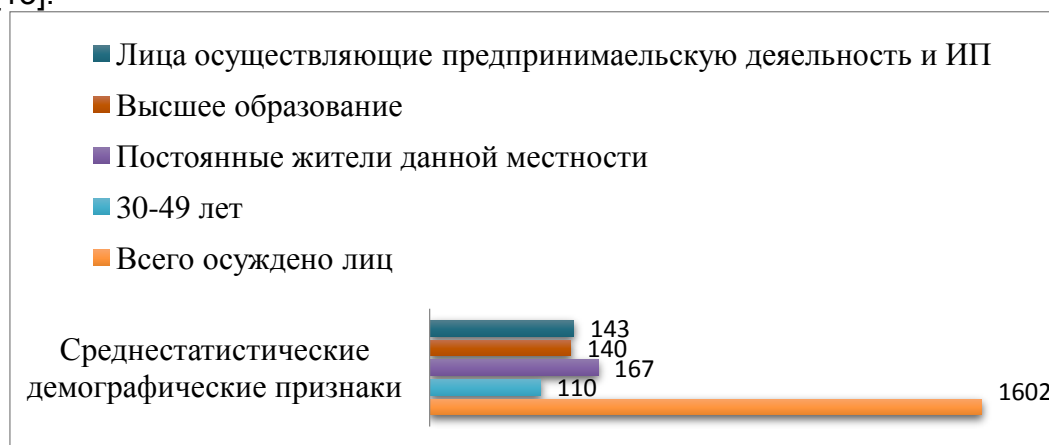
Налоговые преступления нечасто совершаются группами людей. Как правило, группа состоит из двух человек, например, руководитель и бухгалтер. Слаженность их действий позволяет использовать различные способы сокрытия объектов налогообложения, вносить недостоверную информацию в документы.

Мораль и психология как характеристики в изучении налогового преступника, представляют значительный интерес для изучения личности лиц, совершающих налоговые преступления. Преступление как вид сознательно-волевой деятельности человека понимается путем выяснения целей и мотивов его совершения. Мотивация таких преступников часто корыстная.

Лица, совершающие настоящие преступления, рассматриваемые в рамках ст. ст. 198-199.4 УК РФ, в большинстве случаев характеризуются повышенным уровнем материальных притязаний, стремлением извлечь выгоду. Уклонение от уплаты обязательных платежей также является одним из способов достижения цели, а именно: получение материальной выгоды [6, с. 26].

Категории, которые тесно взаимосвязаны между собой – это мотив и цель. Мотив – это потребности и интересы, осознанные побуждением к совершению общественно опасного, противоправного деяния, а цель – желаемые изменения в окружающей действительности, которых стремятся достичь преступники в области налогообложения. Данные категории, взятые в совокупности, содержат в себе смысл его совершения: выяснение мотива позволяет ответить на вопрос: «Почему человек совершил преступление?», а установление цели позволит определить направленность его деятельности и преступный результат, к которому человек стремится [6, с. 27].

Как мы видим, описание портрета личности типичного налогового преступника рассматривалось и изучалось многими учеными, которые представляют схожие характеристики. Проанализированный нами отчет о демографических признаках, осужденных за 1 полугодие 2020 г., наглядно продемонстрированы ниже и подтверждает представленные характеристики личности налоговых преступников, но требует уточнения [13]:



Так анализ лиц, осужденных за налоговые преступления показывает, что:

- 1) 110 человек совершили налоговые преступления в возрасте от 30 до 49 лет, а 52 человека – 50 лет и старше;
- 2) 13 человека – это мужчины, достигшие к моменту вынесения судом приговора шестнадцатилетнего возраста, и 2 человека – это женщины пенсионного возраста;
- 3) 140 человек имели высшее образование, 30 человек – среднее профессиональное образование;
- 4) 27 осужденных являлись служащими в коммерческих (иных) организациях, 143 осужденных – лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность и индивидуальные предприниматели.

Так, например, Советский районный суд г. Владикавказа вынес решение в отношении Азатяна Р. В., гражданина Российской Федерации, с высшим образованием, состоящего в браке, являющегося индивидуальным предпринимателем. Суд признал его виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 198 УК РФ, и назначил ему наказание в виде штрафа в размере 100 000 (сто тысяч) рублей [11].

Индивидуальным предпринимателем так же являлся и осужденный Васюра С.А., который представлял налоговые декларации, содержащие заведомо ложные сведения относительно сумм налога, подлежащего уплате в бюджет [12]. Также исходя из судебной практики, имели место случаи «подстрекательство и пособничество уклонению от уплаты налогов индивидуальными предпринимателями С. и К. по ч.5 ст.33, п. «а» ч.2 ст. 199 УК РФ (пособничество уклонению от уплаты налогов ООО «С<...>», ООО «П<...>», ООО «Э<...>»), по ч.ч.4, 5 ст.33, п. «а» ч.2 ст. 199 УК РФ (подстрекательство и пособничество уклонению от уплаты налогов ООО «Г<...>», ООО «Х<...>», ООО фирма «Г<...>», ООО «П<...>х»)» [10]. К сожалению, это не единичные случаи на практике.

Е. С. Погребатько утверждает, что «социально-психологическая характеристика налогового преступника, присущ ряд характерных черт, таких как: удовлетворение материальных потребностей любыми средствами, в том числе и незаконными; отсутствие сдерживающих факторов к совершению аморальных и антиобщественных поступков; завышенная самооценка и чувство вседозволенности; правовой нигилизм; явное неуважение к общепринятым социальным и правовым нормам» [7, с. 228].

Проанализировав отчеты Судебного департамента при Верховном Суде РФ и статистические данные Министерства внутренних дел РФ, предлагаем внести изменения в статьи УК РФ или их декриминализовать, посвященные уклонению и сокрытию обязательных платежей лицами, и назначать наказание в виде обязательных или исправительных работ, вместо, например, лишения свободы. Либо увеличить размер штрафа, который до соразмерности причинения ущерба налоговым преступлением государству. Тогда, на наш взгляд, это положительно отразится на последующих действиях данных преступников, при сдаче налоговой отчетности в соответствующие органы государственной власти.

Таким образом, изучение криминологической характеристики налогового преступника (правонарушителя), а именно его личности; определение его особенностей, безусловно, позволяет систематизировать существующие меры по борьбе с налоговыми преступлениями, повысить их эффективность и разработать новые меры по предупреждению таких преступлений. К сожалению, любая практика в сфере ужесточения норм уголовного права не оказывает положительного влияния на снижение количества уголовных преступлений, в частности налоговых преступлений.

Литература/источники

1. Конституция Российской Федерации. Принята Всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. 1993. 25 декабря.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации : федеральный закон от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ ; ред. 27.10.2020 г. // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996, № 25. Ст. 2954.
3. Абакумова О.А. Понятие и общественная опасность налоговой преступности //Академический вестник. 2009. № 1. С. 152 –157.
4. Выволокина Е.С. Причины совершения налоговых преступлений // Перспективы интеграции науки и практики. 2014.№ 1.С. 193–196.
5. Гришко Л.Е. Личность осужденного за налоговые преступления // Вестник Кузбасского института. 2016. № 4 (29). С. 41–44.
6. Кузьменцова М.В. Характеристика налогового преступника, совершающего преступление в налоговой сфере // Современные проблемы правотворчества и правоприменения :материалы Всероссийской студенческой научно-практической конференции, 2017. Научная электронная библиотека [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru>.

7. Погребатько Е.С. Криминологическая характеристика налоговой преступности // Новая наука: гипотезы, взгляды и факты. 2017. С. 225 – 228.
8. Шувалов, М.Н. Криминологическая характеристика налоговой преступности в Российской Федерации / М.Н. Шувалов // Противодействие налоговой преступности: материалы конференции. – Москва : Московская академия СК РФ, 2018. – 239 с.
9. Апелляционное постановление Ивановского областного суда по делу № 22-0005 от 24 января 2017 года. Налоговый адвокат [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.camer-ton.ru>.
10. Постановление Верховного суда Российской Федерации № 293-Ш8 от 05.06.2019 г. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sudact.ru>
11. Приговор Советского районного суда г. Владикавказа Республики Северной Осетии-Алании № 1-185/2018 от 23. 05. 2018 г. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sudact.ru>.
12. Решение Октябрьского районного суда г. Саратова Саратовской области № 2-1226/2018 от 22. 05. 2018 г. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sudact.ru>.
13. Отчет о демографических признаках осужденных по всем составам преступлений УК РФ за I полугодие 2020 г. Судебный департамент при Верховном суде Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cdep.ru>.
14. Отчет о числе осужденных по всем составам преступлений УК РФ и иных лиц, в отношении которых вынесены судебные акты по уголовным делам за I полугодие 2020 г. Судебный департамент при Верховном суде Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cdep.ru>.
15. Состояние преступности в Российской Федерации за период 2015 – 2020 гг. Официальный сайт Министерства внутренних дел РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://мвд.рф>.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_068

Беспалова А. Е.
студентка 4 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
nastasya.bespalova.98@bk.ru

Реджепова Л. С.
студентка 4 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
redzhepova2000@mail.ru

Шарохина С. В.
канд. экон. наук, доцент, Сызранский филиал СГЭУ,
г. Сызрань
sharokhinatv@gmail.com

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ПРИ ВВОЗЕ НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРРИТОРИЮ ЕАЭС ВЫСОКОЧАСТОТНЫХ УСТРОЙСТВ ГРАЖДАНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Аннотация. В статье авторы констатируют, что высокотехнологичная продукция является неотъемлемой частью рынка любой страны. В связи с этим рассматривают правила таможенного контроля при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза высокочастотных устройств гражданского назначения. Делается акцент на особенностях подачи таможенной декларации.

Ключевые слова: таможенный контроль, таможенная декларация, высокочастотные устройства гражданского назначения, рынок, импорт.

Высокотехнологичная продукция является неотъемлемой частью рынка любой страны. Под термином «высокотехнологичная продукция» понимается продукция, выпускаемая предприятиями наукоемких отраслей, произведенная с использованием новейших образцов техники и новейших технологий, воплощающая современные научные достижения, передовой опыт и обладающая высокой социально-экономической эффективностью. Основными импортерами высокотехнологичной продукции являются Китай, США, страны Европейского союза, Евразийского экономического союза (ЕАЭС) [4]. Импорт в Россию за 2019 г. составил 242,8 млрд. долл., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1,86%. Машины, оборудование и аппаратура занимают в общем объеме импорта 30%. Это обеспечивает большую нагрузку на таможенные органы, осуществляющие таможенный контроль при проверке правильности классификации товаров по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (ТН ВЭД ЕАЭС).

Актуальность проблем, относящихся к классификации машин, оборудования и аппаратуры согласно ТН ВЭД ЕАЭС, подтверждает рост утвержденных таможенными органами классификационных решений, что относятся к предварительным. Именно классификация товаров на практике выступает ключевым направлением деятельности всех таможенных органов. Классификация товаров – это специализированная деятельность, что требует обязательной проверки предоставляемых таможенных деклараций, сопроводительных документов, изучения научной, технической, справочной литературы, проведения экспертиз. Те, кто не согласен с изменением классификационного кода, инициируют рассмотрение решений таможенных служб в суде [5].

Подача таможенной декларации ВЧУ гражданского назначения должна сопровождаться представлением таможенному органу документов, на основании которых заполнена таможенная декларация. К таким документам относятся:

- документы, подтверждающие полномочия лица, подающего таможенную декларацию;
- документы, подтверждающие совершение внешнеэкономической сделки, а в случае отсутствия внешнеэкономической сделки – иные документы, подтверждающие право владения, пользования и (или) распоряжения товарами, а также и иные коммерческие документы, имеющиеся в распоряжении декларанта;
- транспортные (перевозочные) документы;
- документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений;
- документы, подтверждающие соблюдение ограничений в связи с применением специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер;
- документы, подтверждающие страну происхождения товаров;
- документы, на основании которых был заявлен классификационный код товара по ТН ВЭД ТС;
- документы, подтверждающие уплату и (или) обеспечение уплаты таможенных платежей;
- документы, подтверждающие право на льготы по уплате таможенных платежей, на применение полного или частичного освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов в соответствии с таможенными процедурами, либо на уменьшение базы (налоговой базы) для исчисления таможенных пошлин, налогов;
- документы, подтверждающие изменение срока уплаты таможенных пошлин, налогов;
- документы, подтверждающие заявленную таможенную стоимость товаров и выбранный метод определения таможенной стоимости товаров;
- документ, подтверждающий соблюдение требований в области валютного контроля, в соответствии с валютным законодательством государств – членов ТС;

– документ о регистрации и национальной принадлежности транспортного средства международной перевозки – в случае перевозки товаров автомобильным транспортом при их помещении под таможенную процедуру таможенного транзита.

При таможенном декларировании ТН ВЭД ЕАЭС используется для заполнения 31-й, 33-й и 41-й граф ДТ. Порядок заполнения этих граф определен Инструкцией о порядке заполнения декларации на товары, регламентированной Решением КТС от 20.05.2010 № 257 (в редакции Решения КТС от 7 апреля 2011 г. № 617) [1].

Графа 31 ДТ называется «Грузовые места и описание товаров». Участником ВЭД заполняется только второй подраздел данной графы – «Маркировка и количество» – «Номера Контейнеров» – «Количество и отличительные особенности».

Во втором подразделе графы 31 ДТ указываются сведения о декларируемом товаре, необходимые для исчисления и взимания таможенных и иных платежей, взимание которых возложено на таможенные органы, обеспечения соблюдения запретов и ограничений, идентификации, отнесения к одному десятизначному классификационному коду по ТН ВЭД, а также о грузовых местах.

Высокочастотные устройства гражданского назначения входят в перечень товаров, к описанию которых устанавливаются специальные требования при заявлении таможенных процедур выпуска для внутреннего потребления, переработки на таможенной территории, переработки вне таможенной территории, временного ввоза (допуска), временного вывоза, реимпорта, реэкспорта, таможенного склада, свободной таможенной зоны, свободного склада. В связи с этим согласно Решению Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 N 257 (ред. от 17.12.2019) «О форме декларации на товары и порядке ее заполнения» утвержден Перечень сведений, указываемых в отношении отдельных категорий товаров, помещаемых под таможенную процедуру отказа в пользу государства. Таким образом, подлежит обязательному внесению под номером 1 в графу 31 ДТ следующая информация – уникальный идентификационный номер (серийный заводской номер) либо информация об отсутствии такого номера.

Графа 33 ДТ называется «Код товара». В первом подразделе указывается без пробелов цифровой десятизначный код товара в соответствии с ЕТН ВЭД ТС. Во втором подразделе графы указывается буква «О», которая применяется при декларировании товаров различных наименований с указанием одного классификационного кода по ТН ВЭД ТС.

Графа 41 ДТ называется «Дополнит. единицы». В графе указывается без пробелов количество товара, сведения о котором указаны в графе 31 ДТ, в дополнительной единице измерения, если в соответствии с ЕТН ВЭД ТС в отношении декларируемого товара применяется дополнительная единица измерения. Далее через пробел указывается код дополнительной единицы измерения в соответствии Классификатором единиц измерения.

Количество товара в дополнительной единице измерения указывается с точностью до второго знака после запятой. Если количество товара в дополнительной единице измерения меньше «0,01», в графе указывается количество товара в дополнительной единице измерения с точностью до шестого знака после запятой.

В РФ данная графа согласно законодательству не заполняется:

а) при декларировании товаров различных наименований с указанием одного классификационного кода по ТН ВЭД ТС с приложением Списка;

б) если дополнительная единица измерения не предусмотрена в соответствии с ТН ВЭД ТС, то есть применяется основная единица измерения – килограмм.

В графе 44 ДТ указываются сведения о документах, на основании которых заполнена ДТ, подтверждающих заявленные сведения о каждом товаре, указанном в графе 31 ДТ. Информация о новом документе указывается с новой строки с указанием кода в соответствии с утвержденным классификатором видов документов и сведений. Далее через знак разделения «/» указывается признак, что подтверждает предоставление либо непредоставление конкретного документа при подаче таможенной декларации.

ДТ подается в электронной форме. Проверка документов и сведений – одна из основных форм таможенного контроля. При проверке документов и сведений таможенные органы должны достичь следующих основных целей:

- установить подлинность предоставленных документов;
- проверить достоверность сведений, содержащихся в предоставленных документах;
- проверить правильность оформления предоставленных документов.

Таможенные документы составляют исключительно для таможенных целей. Во время осуществления таможенного контроля таможенный орган может аргументировано сделать запрос в письменной форме о предоставлении необходимых дополнительных документов, чтобы осуществить необходимую проверку предоставленных сведений в таможенных документах. В этом случае, согласно установленным правилам запрос дополнительных документов и сведений, а также их проверка не должны создавать препятствия для выпуска товаров. В то же время достоверность предоставленных сведений может быть проверена путем осуществления запроса в различные органы: правоохранительные, налоговые, иные контролирующие. На сомнительный характер документов указывают: отсутствие предусмотренных реквизитов, нечеткость оттисков печатей, штампов; наличие исправлений; разночтения в текстах разных экземпляров одного и того же документа.

Достоверность сведений, представленных таможенным органам при совершении таможенных операций, проверяется путем их сопоставления с данными из других источников. Это могут быть сведения о лицах, в том числе по результатам проведения иных форм таможенного контроля; данные анализа таможенной статистики, в том числе полученные путем обработки с использованием информационных технологий, другими способами, не запрещенными таможенным законодательством.

Чтобы идентифицировать документы таможенные органы имеют право пользоваться специфическими средствами, как – то:

- проставление на документах печатей и штампов;
- нанесение специальных наклеек, специальных защитных приспособлений;
- помещение документов, необходимых для таможенных целей, в грузовые отделения транспортных средств, контейнеров или съемных кузовов, на которые налагаются таможенные пломбы и печати;
- помещение документов, необходимых для таможенных целей, в сейф – пакеты.

Документы подаются в электронной форме.

Если обнаружено наличие в составе ВЧУ специальных техсредств, что используются с целью негласного получения какой – либо информации, а также шифровальных либо криптографических средств, их ввоз реализуется соответственно с порядком ввоза на таможенную территорию Таможенного союза и вывоза с таможенной территории Таможенного союза специальных техсредств, что предназначены для целей негласного получения информации [2].

Уполномоченным на выдачу разрешительных документов в отношении ввоза либо вывоза ВЧУ согласно Распоряжению Правительства от 23 сентября 2010 г. N 1567-р выступает Роскомнадзор [3].

Таким образом, товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности – систематизированный перечень товаров, используемый в целях государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и включающий кодовое обозначение товара, его наименование и сокращенное обозначение единиц измерения. ТНВЭД является основополагающей составляющей эффективно действующего механизма таможенного регулирования, что является неотъемлемым условием для проведения в Российской Федерации активной и целостной таможенной политики, а также решения таможенными органами задач по обеспечению экономической безопасности РФ, защите ее многосторонних интересов.

Литература/источники

1. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 N 257 (ред. от 17.12.2019) «О форме декларации на товары и порядке ее заполнения» (вместе с «Порядком заполнения декларации на товары») [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_101257/ (дата обращения: 10.04.2021).
2. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 (ред. от 11.08.2020) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.alt.ru/tamdoc/15kr0030/> (дата обращения: 10.04.2021).
3. Распоряжение Правительства РФ от 23.09.2010 № 1567-р [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.alt.ru/tamdoc/10rs1567/> (дата обращения: 10.04.2021).
4. Итоги внешней торговли России. Аналитика за 2019 год. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru-stat.com/analytics/6556> (дата обращения: 10.04.2021).
5. Буваева Н. Э. Международное таможенное право. М. : Издательство Юрайт, 2019. 298 с.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_072

Бобков О. Б.

*магистрант 2 курса, направление «Юриспруденция», канд. псих. наук, доцент,
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»,
Самара
habol-oleg@mail.ru*

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы финансово-правовой политики, проводится краткий анализ организационно-политических, организационно-экономических и организационно-правовых проблем, рекомендации по решению проблем в области правового регулирования финансового обеспечения.

Ключевые слова: финансовая политика, финансово-правовые правоотношения, принципы финансового права.

Финансово-правовая политика способствует реализации финансовой политики путем принятия и применения государственными и муниципальными органами власти правовых актов, нормы которых определяют права и обязанности участников финансово-правовых правоотношений, а также ответственность за их нарушение. Все это, безусловно, свидетельствует о значимости финансово-правовой политики в обеспечении эффективности функционирования государства и муниципальных образований, а также реализации намеченных перспектив развития страны.

Формирование и развитие рыночной экономики государства влечет за собой развитие финансового права и становление финансовых правоотношений, что, безусловно, порождает определенные проблемы, которые осложняют продуктивность финансово-хозяйственной деятельности (ФХД). Проблемы финансово-правовой политики можно разделить на три группы: организационно-политические, организационно-экономические, организационно-правовые.

Организационно-политические проблемы связаны с отсутствием государственной Программы, которая бы первоочередное финансирование отдавала хозяйственной деятельности. Кроме того, Верховная власть РФ не обладает полномочиями в

плане обеспечения высококвалифицированными специалистами финансовых институтов. Отдельно необходимо отметить проблему коррумпированности в финансовой системе страны. Реализация антикризисных программ невозможна без принятия мер по борьбе с коррупцией. Распространение коррупции ведет к сдерживанию процессов развития государства, замедлению экономического роста, поскольку порождает инерцию и неэффективность. Так, завышение стоимости сделок (из-за взяток и злоупотребления положением) приводит к высоким ценам, что повышает стоимость жизни и тревожит потребителей, которые имеют и так низкий уровень доходов. Обратимся в качестве примера к государственным и региональным целевым программам. По сути, они представляют собой тот механизм, который должен способствовать правильному и четкому распределению финансов. На практике же сталкиваемся с тем, что в процессе формирования и утверждения целевых программ наблюдается лоббирование со стороны заинтересованных лиц.

Обозначенная проблема является следствием того, что отсутствует строгий контроль и надзор за ведением финансового хозяйства, распределением и использованием финансовых ресурсов государства.

Организационно-политические проблемы в финансовой сфере считаются самыми серьезными и порождают другие группы проблем. Недостатки правового обеспечения финансовой деятельности и слабый механизм государственного управления приводят к тому, что многие чиновники начинают злоупотреблять своими полномочиями, незаконно расходовать финансовые фонды страны, расхищать бюджетные средства. Все уровни государственного и местного управления подвергаются хищениям денежных средств, поскольку отсутствует надлежащий контроль и надзор за использованием бюджетных средств и поступлениями в бюджет государства.

Отсутствие стабильности в финансово-бюджетной сфере, а также несоблюдение закона приводят к появлению значительной дебиторской и кредиторской задолженности государства, тормозят инвестиционные процессы, и в итоге приводят к финансовому кризису в государстве.

Главными источниками неплатежей в народном хозяйстве являются неисполнение бюджетных ассигнований на оплату государственных заказов, на обеспечение социальной сферы, на содержание Вооруженных Сил, на субвенции дотационным регионам, а также различные махинации по уклонению от уплаты налогов. Данные неплатежи вызывают цепную реакцию, что увеличивает их первоначальную сумму в разы. Так, сокращение бюджетных ассигнований способствует росту неплатежей, что в свою очередь приводит к спаду производства и, как следствие, к уменьшению налоговой базы. Решение проблем по налоговым сборам, пресечению неплатежей и задержек и невыплат заработных плат невозможно осуществить с помощью административных и организационно-финансовых методов [3]. В данном случае необходимо изменить всю экономическую политику страны, оживить реальный сектор экономики, в том числе инвестиционный, но самое главное – создать надежную защиту от посягательств на бюджетные средства.

Многие высшие должностные лица государства неоднократно заявляли о необходимости определить первоочередные меры, направленные на стабилизацию экономики, и основные направления по оказанию финансовой поддержки сферам государственной деятельности, дающим наибольший экономический эффект, однако, до сих пор в стране отсутствует четкая программа, определяющая такие направления. Ведь суть государственной финансовой политики заключается не только в грамотном распределении финансовых ресурсов, но и в достижении баланса интересов значимых отраслей, влияющих на экономический рост и создании условий для их развития. Выделяются организационно-экономические проблемы, главная из которых заключается в отсутствии приоритетных направлений финансирования, что сдерживает эко-

номический эффект. Помимо этого, многие государственные чиновники, пользователи бюджетных средств, нередко расходуют финансовые ресурсы государства в своих целях. А большинство российских предпринимателей бесконтрольно вывозят из страны капиталы за рубеж.

Организационно-экономические проблемы тесно взаимосвязаны с остальными проблемами эффективной реализации финансово-правовой политики государства. С экономической точки зрения необходимо определить первостепенные перспективные направления финансирования государственной экономической деятельности, за счет которой осуществляется приток финансовых капиталов и обеспечивается национальная безопасность государства. Поддержка и развитие отечественных государственных промышленных предприятий, не находящихся в зависимости от частного сектора экономики, будет являться одним из таких направлений [1]. Действительно, на сегодняшний день Правительство РФ приняло ряд программ, в которых содержится стратегия приоритетного развития большинства отраслей российской экономики: энергетики, металлургии, транспорта, авиации, автомобилестроения, электроники, космической промышленности и т. д. Однако развитие перечисленных отраслей осуществляется низкими темпами, поскольку финансирование является недостаточным, а контроль со стороны государства за использованием бюджетных средств – слабым. Со стороны законодательных и исполнительных органов государственной власти не поступают предложения о закреплении основных положений данных стратегий в виде нормативных правовых актов. Отсутствие комплексной Программы финансово-промышленного развития приводит к все большему отставанию РФ от развитых стран. Поэтому наблюдается неоправданное расходование бюджетных средств, часть которых не доходит до своего назначения и расхищается.

При выборе приоритетов финансирования промышленного сектора необходимо учитывать увеличение значения высокотехнологичных отраслей с высокой добавленной стоимостью. Если говорить о приоритетах финансово-экономического развития в целом, то здесь важно принимать во внимание национальные интересы страны.

На первом месте по финансированию государства должны стоять промышленные предприятия пятого и шестого технологического уклада, опирающиеся на современные инженерные решения, в основе которых телекоммуникации, электроника, оптоволоконные и лазерные устройства, биотехнология, микро- и наноэлектроника, геновая инженерия, нетрадиционная энергетика.

На современном этапе в России мало предприятий, занимающихся производством и выпускающих высокотехнологичную продукцию. Это обусловлено не только недостаточной финансовой поддержкой со стороны государства, но и дефицитом специалистов данной сферы и государственных научно-исследовательских учреждений.

Создание и развитие всего спектра наукоемких технологий за короткий период времени с учетом серьезного технологического отставания от развитых стран – задача нереальная. Важно рационально подойти к финансированию этих отраслей научно-производственного развития, оказывая умеренную финансовую поддержку, поскольку невозможно ожидать от них немедленных результатов, т.к. для начала необходимо восстановить научный потенциал страны.

На наш взгляд, при оказании поддержки, необходимо сделать акцент на развитие тех промышленных отраслей, которые приносят наибольший доход в бюджет государства и, соответственно, в которых страна может претендовать на мировое лидерство. Первоочередная поддержка требуется отраслям, обеспечивающим национальную безопасность государства: энергетическому и атомному машиностроению, авиационной и космической промышленности, оборонно-промышленному комплексу, судостроению, станкостроению, биотехнологиям и медицинской промышленности и сфере обеспечения охраны общественного порядка и безопасности внутри страны. Уровень развития данных направлений влияет на технологическую независимость нашей

страны и конкурентоспособность промышленного сектора, более того, отсутствие надлежащей финансовой поддержки этих сфер приведет к краху всей финансовой системы государства [1].

Считаем, что необходимо затронуть непосредственно правовой аспект проблем финансово-правовой политики, так называемые организационно-правовые проблемы. Нормы, регулирующие основные направления ФХД государства, не всегда принимаются своевременно, более того, зачастую характеризуются противоречивостью. В качестве еще одной проблемы данной группы следует отметить тот факт, что субъекты ФХД порой игнорируют правовые принципы – открытость и прозрачность ведения финансового хозяйства. Кроме того, система финансового права не содержит нормы, в которых бы устанавливались ответственные лица за целевое использование бюджетных средств, а также персонифицировалась государственная ответственность должностных лиц, задействованных в руководстве финансовой деятельностью государства.

Организационно-правовые проблемы затрагивают все стороны ФХД государства.

Данная группа проблем наиболее опасна и может привести к значительным потерям для государства. Обратимся к известному примеру.

В 2003 году Правительство Российской Федерации предложило Государственной Думе проект Федерального закона «О внесении дополнений в Бюджетный кодекс Российской Федерации в части создания Стабилизационного фонда Российской Федерации». В 2004 году данное решение было введено в действие. Согласно данному Положению Правительство РФ планировало использовать Стабилизационный фонд с целью поддержания экономики и преодоления экономических трудностей.

Предполагалось, что стабилизационный (внебюджетный) фонд будет выполнять ряд функций: защищать население от безработицы, обеспечивать устойчивость финансовой системы, предоставлять финансирование инвестиционным программам, которые способствовали бы снижению бюджетных расходов в будущем. Фактически, это финансовые активы, которые находились в прямом распоряжении Правительства. Так, в 2004 году размер стабилизационного фонда планировали довести до 83 миллиардов рублей, но реальное положение дел предвосхитило ожидания – к концу года размер фонда оказался в пять раз больше. Его существенный рост сохранялся в течение всего 2005 года, и на конец 2005 года Стабилизационный фонд насчитывал триллион рублей благодаря высоким ценам на нефть. Постоянные отчисления способствовали росту Стабилизационного фонда, и в начале 2008 года его размер достиг почти четырех триллионов рублей.

В 2007 году Стабилизационный Фонд РФ занял восьмое место по размеру активов в списке крупнейших государственных инвестиционных фондов мира.

Однако в феврале 2008 года Стабилизационный фонд пропал из поля зрения финансовой деятельности. Причиной послужило то, что положения о системе управления Стабилизационным фондом и о формах контроля за расходом его средств не были четко закреплены в Бюджетном кодексе РФ. Правила Правительства разделили его на нефтегазовый трансферт, создав при этом Резервный фонд и Фонд национального благосостояния.

В статье 96.11 Бюджетного кодекса закрепили порядок управления средствами образованных фондов. Согласно данной статье управление фондами принадлежит Министерству финансов РФ. Вместе с тем находим положения, согласно которым некоторыми полномочиями по управлению средствами Резервного фонда наделяется Банк России, а средствами Фонда национального благосостояния могут управлять Банк России и специализированные финансовые организации, при условии заключения договора с Министерством финансов РФ, и в порядке, установленном Правительством РФ. Статья также содержит цели управления названными средствами, в числе которых обеспечить сохранность Резервного фонда и Фонда национального благосостояния и стабильный уровень доходов от их размещения в долгосрочной перспективе. В статье

отражены направления размещения средств созданных фондов [2]. Так, средства Резервного фонда планируется размещать в более ликвидных ценных бумагах иностранных государств на развитых рынках. А размещение средств Фонда национального благосостояния возможно и в других ценных бумагах, более рискованных.

Средства из Стабилизационного фонда направлялись на институты развития: Банк развития, Фонд содействия реорганизации ЖКХ, корпорация по нанотехнологиям, Инвестиционный фонд. Как видим, финансовая поддержка была оказана банкам и ряду фондов. Кроме того, средства Стабилизационного фонда покрыли государственные долги, взятые в период правления Б. Н. Ельцина.

Если внимательно изучить расходы средств Стабилизационного фонда, то увидим, что фонд не вкладывал их в развитие отечественной экономики, а инвестировал в экономику других стран. Не будем исключать тот факт, что многие коррумпированные государственные чиновники часть денежных средств перевели на зарубежные счета. Естественно, произошло списание финансовых средств Стабилизационного фонда на экономический кризис РФ. Очевидно, что такие принципы как законность, открытость, гласность и прозрачность финансовой политики государства на данном этапе не соблюдались, следовательно, не можем говорить и об эффективности финансового законодательства.

В конечном счете в 2007 году Государственная Дума, обсуждая новый вариант Бюджетного кодекса РФ, приняла решение о прекращении существования Стабилизационного фонда с 1 января 2008 года и разделение его на Резервный фонд и Фонд будущих поколений. Предполагалось, что это нововведение изменит структуру федерального бюджета, разделив его доходы на нефтегазовые и ненефтегазовые. Согласно Бюджетному кодексу объем Резервного фонда не должен превышать 10 процентов ВВП. В случае превышения этой величины должно начаться пополнение Фонда будущих поколений. Текущие расходы можно производить только с помощью средств Резервного фонда – с помощью его средств планируется формировать «нефтегазовый трансферт», который будет покрывать «нефтегазовый дефицит» федерального бюджета. Использование Резервного фонда возможно в случае, когда доходы от нефти и газа будут меньше, чем установленный нефтегазовый трансферт. При этом часть нефтегазовых доходов все-таки будет направляться на текущие расходы бюджета (так называемый «нефтегазовый трансферт»). Закон о бюджете на очередной финансовый период определяет величину данного трансферта в абсолютном размере, который исчисляется в размере 3,7 % прогнозируемого на соответствующий год ВВП. В поправках в кодекс также установлено, что нефтегазовый дефицит бюджета не должен превышать 4,7 процента ВВП соответствующего периода [2].

Итак, в феврале 2008 года Стабилизационный фонд прекращает свое существование и делится на Резервный фонд и Фонд национального благосостояния. Бюджетное законодательство также устанавливало общий объем средств для зачисления на счёт нефтегазового трансферта, безусловно, с привязкой к размеру ВВП: в 2008 году – 6,1 % ВВП, в 2009 году – 5,5 %, в 2010 году – 4,5 %, а после 2010 года данный объем составлял 3,7 % ВВП.

В начале 2015 года объем средств резервного фонда РФ составлял 4,95 триллиона рублей. Введение США и Евросоюзом экономических санкций в отношении России, а также международные политические события в целом дали толчок к переосмыслению руководством страны всей финансовой политики государства. Так, на данном этапе экономика РФ предпринимает попытки освобождения от ненадежных зарубежных партнеров с помощью средств Резервного фонда, в частности его расход связан с оказанием поддержки наиболее перспективным направлениям экономики страны.

Таким образом, непосредственная связь категорий «финансы», «финансовые ресурсы» «денежные фонды» побуждает к анализу механизма правового воздействия на состояние финансовой и денежной системы страны, которые находятся под воздействием современной рыночной экономики. Известно, что на поведение хозяйствующих субъектов прямое влияние оказывают экономические законы. В данном случае

не что иное, как юридические законы обеспечат соответствие хозяйственной деятельности участников рынка экономическим законам. Только согласованность экономических и юридических законов позволит достичь эффективности экономической деятельности. Можно долго искать пути выхода из кризиса, способы преодоления посткризисных явлений, условия модернизации экономики, однако если направления и механизм реализации финансовой политики не находят отражения в финансово-правовых нормах, или не в полной мере регулируют финансово-правовые правоотношения, то об эффективной финансовой политике не приходится говорить.

В настоящее время в финансовом законодательстве не находим системного закрепления следующих явлений: финансовый процесс, финансовое правонарушение, финансово-правовая ответственность, финансовые санкции.

Современное финансовое право развивается в условиях различных изменений, дополнений и отмен. Именно системность, охватывающая финансовое право во взаимосвязи с его подотраслями и институтами, является главным условием эффективного развития данной правовой отрасли.

Соблюдение принципов финансового права также играет важное значение в системе регулирования экономических, финансовых процессов, т.к. именно в принципах заложены приемлемые модели поведения всех участников финансовой деятельности. Научное обоснование и закрепление в нормах права принципов повысит эффективность всего процесса финансово-правовой политики и позволит преодолеть ряд существующих проблем [3].

Обеспечение единства финансово-правовой политики на всех уровнях власти, особенно в бюджетной и налоговой сферах, также является первостепенной задачей. В своем развитии бюджетная и налоговая политика не должны идти вперед права. С одной стороны, необходимо выстроить тесную связь бюджетных и налоговых отношений с политикой, а с другой – бюджетная и налоговая политика должны оптимально функционировать в рамках правовой политики государства, не идти с ней вразрез.

Нет оснований сомневаться, что в постсоветский период финансово-правовые нормы закреплялись законодательством в условиях спешки, поскольку требовалось охватить многие сферы, чтобы обеспечить их правовое регулирование. Сегодня, как нам кажется, необходимо уделять внимание качественному наполнению правовых норм. На самом деле, некоторые финансовые правовые конструкции не отражают реальный экономический смысл.

В настоящее время мы сталкиваемся с разнообразной трактовкой термина «финансы», что ведет к рассистематизации смысла. Кроме того, некоторые конституционные положения неоправданно расширяются или не находят конкретизации в федеральном законодательстве. Иногда понятия замещаются, что порождает неясность и приводит к расширению или снижению полномочий и сфер деятельности, связанных с финансовыми правоотношениями. Несмотря на существование единой конституционной основы, в области финансовых правоотношений наблюдается одна общая закономерность – им свойственна неоднородность.

Таким образом, проблемы в области правового регулирования финансового обеспечения требуют создания четкой программы действий по их преодолению. Во-первых, необходимо внести определенные изменения в основной закон страны, т.к. прошло уже достаточно много времени с момента принятия Конституции РФ, накопился дополнительный конституционный опыт, требующий актуализации. Необходимо определить содержание федеральных финансов, региональных финансов, местных финансов, частных денежных средств, иностранных финансов. Данным понятиям должно быть присуще единообразие на всех уровнях власти. Изменения, происходящие в финансовой сфере, неразрывно связаны с развитием информационных отношений и международной интеграции. В основе этих многогранных отношений могут хорошо известные, в области ценных бумаг, биржевой, ломбардной деятельности, азартных игр и лотерей, а также не так давно появившиеся в виде электронных денежных средств. Эти отношения также должны быть зафиксированы. В нормативных

актах также необходимо закрепить конкретные антиинфляционные действия и правила поведения участников антиинфляционной политики. Инфляция является злободневной проблемой на сегодняшний день, поэтому важно закрепить механизм, сдерживающий инфляцию, в нормах права для поддержания стабильности цен и обеспечения устойчивого экономического роста и повышения уровня жизни населения.

Подводя итог вышесказанному, отметим, что внесение изменений и нововведений в законодательство страны, будет способствовать созданию более устойчивой и сбалансированной системы правового регулирования финансовой деятельности. Помимо четкого законодательного регулирования экономики, важно осуществлять жесткий контроль со стороны государства за соблюдением законов, вырабатывать конкретные механизмы и инструменты, позволяющие снизить потери от коррупционных проявлений, вводить принципы неотвратимости наказания за коррупционную деятельность. Только в этом случае Россия может рассчитывать на экономический рост, улучшение благосостояния и успешное преодоление кризисных явлений.

Литература/источники

1. Ильин, И.М., Орлов, В.А. Конституционный аспект унификации отдельных финансово-правовых норм со смыслом экономических понятий // Казанская наука. – № 2 – 2013. – Казань: Казанский издательский дом, 2013. – 212 с.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 03.08.1998. – № 31. – Ст. 3823.
3. Федоринова Е.А. Приоритетные направления правовой политики современного российского государства. – Ленинградский юридический журнал, 2016. С. 78-83.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_078

Гриценко Д. С.
студентка 3 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
daryagritsen@mail.ru
Тарасова Ю. А.
канд. ист. наук, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
sangria80@mail.ru

УГОЛОВНАЯ И АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОНТРАБАНДУ

Аннотация. *Контрабанда является одним из наиболее тяжких преступлений в сфере экономической деятельности в Российской Федерации. Согласно ст. 74 Конституции РФ «ограничения перемещения товаров и услуг могут вводиться в соответствии с федеральным законом, если это необходимо для обеспечения безопасности, защиты жизни и здоровья людей, охраны природы и культурных ценностей». В статье содержится анализ истории развития уголовно-правовых, административных норм об ответственности за контрабанду, поднимаются проблемы, связанные с контрабандой и меры ее предупреждения.*

Ключевые слова: *уголовный кодекс, кодекс об административных правонарушениях, таможенная граница, незаконное перемещение товаров, преступление, Российская Федерация, контрабанда, товар.*

Во многих странах мира выделяется одно из самых опасных преступлений – контрабанда. Данная проблема возникла в эпоху развития товарно-денежных отношений. Несмотря на длительное существование нелегальных действий, применение мер по обеспечению борьбы с преступностью в сфере контрабанды, а также изменения

законодательства – реализация такого вида преступности на протяжении многих веков продолжает действовать.

Термин «контрабанда» ведет свое происхождение от итальянского языка *contra* – против, *bando* – правительственный указ. Что означает нарушение закона государства или правительственного распоряжения. Таким образом, контрабанда – это действия, предпринимаемые кем-либо вопреки решению властей, связанные с незаконным перемещением через государственную границу товаров, ценностей и иных предметов [6].

Виды контрабанды подразделяются по типу перемещаемых через границу предметов, выделяют: товары и объекты интеллектуальной собственности; денежные средства и связанные с ними инструменты; алкоголь и табачная продукция; наркотики и другие психотропные вещества; оружия и ядовитые вещества; важные для экономики страны ресурсы, товары, культурные ценности [1].

Возможными причинами роста контрабанды являются: неосновательно высокие ставки налогов и пошлин; низкий уровень налогового и таможенного контроля; факты коррупции со стороны правоохранительных и контролирующих органов; низкий уровень благосостояния граждан, когда малообеспеченные люди, вынуждены заниматься нелегальным бизнесом.

Сегодня одним из основных направлений сотрудничества правоохранительных органов и таможенных служб разных стран считается взаимодействие в целях борьбы с контрабандой. Это можно обосновать тем, что последствия контрабандной деятельности проявляется в нескольких направлениях, таких как: политика (препятствие нормальным отношениям межгосударственных с пограничными странами), экономика (неполучение средств в госбюджет), социальные отношения (снижение уровня жизни населения из-за недостатка благ) и криминальная среда (ухудшение криминальной обстановки в стране) [7].

Ответственность за контрабанду грозит по нормам таможенного права, статьями Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ) и Кодекса об Административных правонарушениях РФ (далее – КоАП РФ). Рассмотрим историю развития, и современные санкции по законодательству, с начала появления контрабанды.

После формирования государственных и таможенных границ, фиксировались случаи контрабанды. Начиная с XVII по XIX вв. понятие «контрабанда» рассматривается как серьезное преступление и обретает конкретное определение. В данный период таможенное законодательство прогрессирует, вместе с этим количество преступлений становится меньше, но остроумие и изобретательность преступников увеличивается [5].

Таможенный устав Российской империи 1819 года различал контрабанду двух видов: тайный провоз через границу в обход таможенных и пограничных постов и провоз товаров через таможню без объявления. При этом вводились первые штрафы, которые выражались в денежном эквиваленте, конфискации товара, повышение таможенных пошлин на будущий провоз товаров через границу [4].

Также, в последующих таможенных уставах 1857 и 1892 годов предусматривали в качестве наказания за контрабанду конфискацию пошлинных товаров с одновременным взысканием с нарушителей пошлины в увеличенном размере. В то же время беспошлинные и не запрещенные к ввозу товары возвращались владельцам без каких-либо последствий.

С появлением Уголовного уложения 1903 года, предусматриваются такие виды наказания, как: удаление от сухопутной и морской границы на срок от одного года до пяти лет; наказание в виде тюремного заключения или пребывания в исправительном доме. Высшая мера наказания была ссылка на каторгу в срок от четырех до шести лет, которая применялась к лицам, неоднократно осуждавшимся за контрабанду. Применялись также санкции в виде ссылки в Сибирь на поселение или жилье, ссылка в

одну из отдаленных губерний или заключение в тюрьму. На виновных также по всем видам наказаний налагались денежные взыскания [4].

Декрет СНК РСФСР от 3 января 1921 г. «О реквизиатах и конфискациях» включало определение понятию контрабанда, признаки, характеризующие такой вид преступления. За нарушение норм права впервые предусматривалась высшая мера наказания – расстрел. В данном Декрете различаются административная и уголовно-наказуемая контрабанда.

Спустя тридцать лет законодательство относящиеся к борьбе с контрабандой сохранялось в неизменном виде, до принятия Закона СССР от 12.12.1958 года «Об уголовной ответственности за государственные преступления». В закон внесли изменения в виде ужесточения санкций, а также было дано более объемное понятие определению контрабанда.

В Российской Федерации до 2011 года за такой род преступления, если они совершались в крупных размерах, предусматривалась только уголовная ответственность. Статьей 188 (ст.118.Контрабанда) УК РФ, в первой части рассматривались вопросы, в которой устанавливались санкции за перевозку через границу нашего государства товаров и материальных ценностей, во второй – случаи, когда перемещается особый груз: наркотики, оружие, взрывчатых веществ, запрещенных препаратов [9].

Статья 188 УК РФ утратила силу, так как, по мнению законодателя, контрабанда не запрещенных к обороту товаров совершается в целях уклонения от уплаты таможенных платежей и полностью охватывается составом статьи 194 УК РФ, которая предусматривает уголовную ответственность за уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица [3]. То есть, можно сказать, что статья была перенасыщена деяниями с различными объектами и предметами преступления. Вместе первой части ст.188 УК РФ, теперь действуют статьи КоАП РФ. В них предусмотрены административные санкции за несоблюдение таможенного порядка [2].

Поэтому, после внесения изменений в данный раздел УК РФ, появились четыре новые статьи:

- 200.1 – Контрабанда наличных денежных средств
- 200.2 – Контрабанда алкоголя и сигарет
- 226.1 – Контрабанда сильнодействующих веществ, оружия, товаров и ресурсов, культурных ценностей, ценных диких животных
- 229.1 – Контрабанда наркотиков, психотропных веществ, инструментов, оборудования и др [1].

Таблица 1 – Уголовная ответственность за контрабанду

Статья	Объект преступления	Санкция минимальная	Санкция максимальная	Примечание
194-Уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица	Обязанность уплатить таможенный платеж при перемещении через границу товаров, не запрещенных к обороту.	Часть 1 – штраф в размере от 100 000 до 500000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от года до трех лет, либо обязательные работы до 480 часов, либо принудительные работы двух лет, либо лишение	Часть 4 – квалифицированная контрабанда, совершенная группой лиц – лишение свободы на срок от семи до двенадцати лет со штрафом в размере до 1 000000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с	Крупный размер, если сумма неуплаченных таможенных платежей превышает 2 000000 рублей, особо крупный – 6 000000 рублей.

		свободы на тот же срок	ограничением свободы на срок до двух лет или без такового.	
200.1 – Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов	Общественные отношения, регулирующие нормальное функционирование сферы внешнеэкономической деятельности и таможенного контроля. В качестве дополнительного объекта можно рассматривать обеспечение общественной безопасности.	Часть 1 – штраф в размере от трехкратной до десятикратной суммы незаконно перемещенных наличных денежных средств и (или) стоимости незаконно перемещенных денежных инструментов или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо ограничением свободы на срок до двух лет, либо принудительными работами на срок до двух лет.	Часть 2 – штраф в размере от десятикратной до пятнадцатикратной суммы незаконно перемещенных наличных денежных средств и (или) стоимости незаконно перемещенных денежных инструментов или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет, либо ограничением свободы на срок до четырех лет, либо принудительными работами на срок до четырех лет.	-
200.2 -Контрабанда алкогольной продукции и (или) табачных изделий	Отношения по поводу легитимного перемещения товаров через таможенную границу и уплаты таможенных платежей	Часть 1 – штраф в размере от 300000 до 1 миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от года до трех лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет, либо лишением свободы на тот же срок.	Часть 2 – лишение свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет или без такового.	Деяния признаются совершенными в крупном размере, если стоимость алкогольной продукции и (или) табачных изделий превышает двести пятьдесят тысяч рублей.
226.1- Контрабанда сильнодействующих веществ, оружия, товаров и ресурсов, культурных ценностей, ценных диких животных	Общественная безопасность в сфере оборота оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств.	Часть 1 – лишение свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до 1000000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до года или без такового.	Часть 2 – лишение свободы на срок от пяти до десяти лет со штрафом в размере до 1000000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до полутора лет или без такового.	Перечень стратегически важных товаров и ресурсов утверждается Правительством Российской Федерации.

229.1 – Контрабанда наркотических средств, психотропных веществ, инструментов, оборудования и т. д.	Здоровье населения	Часть 1 – лишение свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до 1000000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до года или без такового.	Часть 2 – лишение свободы на срок от пяти до десяти лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до полугода лет или без такового.	Утратили силу
---	--------------------	--	--	---------------

Серьезным из вышеперечисленных наказаний за контрабанду считается, исходя из ст. 229.1 УК РФ – Контрабанда наркотиков, психотропных веществ. Это вполне разумно и наглядно понятно, поскольку поправки помогли отличить уголовные преступления от административных правонарушений [7].

Говоря об административных правонарушениях, борьба с нарушениями таможенного законодательства активно применяет не только нормы законов уголовного права. Нововведенные меры в области уголовно-правовой ответственности за незаконное перемещение через государственную границу товаров переместили некоторые аспекты в сторону административной ответственности.

Как говорилось ранее, статья 188 УК РФ была исключена. Это не означает, что за действия контрабанды не предусмотрена уголовная ответственность. Имея ввиду «товарную контрабанду», то частично она регулируется КоАП РФ, и частично ответственность предусматривается статьей 194 УК РФ.

Если незаконные действия контрабандистов не попадают под признаки преступления, то санкции последуют по нормам КоАП РФ. Административные наказания предусматривают: штрафы установленного размера или рассчитанные в долевом соотношении к стоимости контрабандных товаров; конфискацию незаконно перевезимого груза [2].

Так как контрабанда в России относится к числу особо опасных деяний, государство постоянно ужесточает контроль за ввозом и вывозом товаров через границу принимают меры в пяти направлениях: в области международного сотрудничества (взаимодействие с правоохранителями и службами других государств); информационное сотрудничество (информирование граждан, обработка поступающей информации, обмен данными между правоохранительными ведомствами); организационные меры взаимодействия (определение порядка лицензирования международных перевозок, ужесточение ответственности); оперативные меры (поиск организаторов каналов поставки, задержание преступников); технические мероприятия (компьютеризированные средства контроля, специальные маркировки и упаковку) [8].

Таким образом, следует сказать, что государство боролось с ввозом на свою территорию товаров в обход таможни с первых лет своего существования. Контрабанда как правонарушение характеризовалась не только как незаконное перемещение товаров, но и как нарушение запретов на оборот отдельных вещей, которые государство признавало опасными для власти или населения.

Категория тайно провозимого товара напрямую влияла на суровость санкции. В качестве мер борьбы с контрабандой в историческом процессе сформировались два их вида: нормативно-правовые и экономические. Как те, так и другие подкреплялись госу-

дарственным принуждением. Первые выражались в принятии законов, предусматривающих наказание за различные виды контрабанды. Вторые включали как меры экономических санкций для преступников (конфискация товаров и штрафы), так и меры поощрения служащих, которые внесли наибольший вклад в обнаружение и задержание контрабандистов. Ответственность за таможенные правонарушения описывается Кодексом об Административных правонарушениях РФ и Уголовным Кодексом РФ, в зависимости от категории тайно провозимого товара и объемов правонарушения.

Литература/источники

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 07.04.2020) // Система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ Дата обращения: 20.01.2021

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195 – ФЗ (ред. От 22.12.2020)//Система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ Дата обращения 21.01.2021

3. Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 07.12.2011 N 420-ФЗ (последняя редакция) // Система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122864/ Дата обращения: 20.01.2021

4. Бойков, А. И. Контрабанда: история, социально-экономическое содержание и ответственность. СПб. Юридический центр пресс, 2012. 290 с

5. Деятельность таможенных органов по выявлению и раскрытию преступлений / под ред. А. В. Федорова, А. В. Аграшенкова. СПб., 2018. 230 с.

6. Карпушин, М. П. Уголовная ответственность за контрабанду. М., 1963. 232 с.

7. Коротков, А. П. Преступления в сфере экономической деятельности как угроза экономической безопасности России М. : Приор, 2002. 96 с.

8. Подройкина И.А. К проблеме уголовной наказуемости экономических видов контрабанды // Особенности государственного регулирования внешнеторговой деятельности в современных условиях: материалы III Всероссийской научно-практической конференции (Ростов-на-Дону, 17-18 ноября 2016 г.). В 2 ч. Ч. II. Ростов н/Д: Ростовская таможенная академия, Ростовский филиал, 2016. С. 115-121.

9. Подройкина И.А., Кругликова Д.А. Проблемы регламентации уголовной ответственности за контрабанду в современном законодательстве // Современное право. 2018. № 9. С. 100–105.

Елисеева А. И.
студентка 2 курса, СГЭУ,
Самара
aieliseeva@yandex.ru

Маликова А. Х.
д. юр. н., профессор, СГЭУ,
Самара
malikova_ax@mail.ru

ПРИЧИНЫ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВОЙ АМНИСТИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И МИРЕ

Аннотация. Существует несколько причин, по которым многие страны мира применяют политику налоговой амнистии, например, небольшое количество зарегистрированных налогоплательщиков, низкий уровень соблюдения налоговых требований, слабая налоговая база данных, большая сумма налоговых долгов, низкий размер государственных доходов, особенно от налогов и низкий уровень экономического роста соответствующих стран.

Ключевые слова: налоговая амнистия, налоговая ответственность, налогоплательщики, налоговые поступления, обязательные платежи.

Актуальность разработки мер грамотного правового обеспечения финансовой, в том числе налоговой, деятельности в государстве возрастает [4]. Среди названных мер особое место занимает налоговая амнистия. По имеющимся данным, 37 стран мира, как развитых, так и развивающихся, ввели политику налоговой амнистии: США, Канада, Россия, Италия, Франция, Нидерланды, Швейцария, Германия, Австрия, Венгрия, Финляндия, Турция, Аргентина, Ирландия, Испания, Бельгия, Португалия, Греция, Южная Африка, Гондурас, Уругвай, Бразилия, Перу, Панама, Чили, Боливия, Колумбия, Коста-Рика, Мексика, Эквадор, Австралия, Новая Зеландия, Пакистан, Шри-Ланка, Индия, Филиппины и Малайзия.

Понятие «налоговая амнистия» не закреплено в законодательстве Российской Федерации. Однако ученые и представители государственной власти данным термином регулярно оперируют. Поэтому поиск в научной литературе определения налоговой амнистии не вызывает трудностей [1]. Так, например, в терминологическом словаре под редакцией А. М. Литовских и И. К. Шевченко под налоговой амнистией понимается комплекс мероприятий по погашению задолженности по налоговым и другим обязательным платежам налогоплательщиками, а также освобождение от уплаты штрафов и пеней с сумм добровольно уплачиваемых ими платежей в бюджет.

В результате проведенного анализа научных источников можно сделать вывод, что налоговая амнистия обуславливается несколькими причинами:

1. Целевой показатель невыплаченных налоговых поступлений из года в год

Из целевого показателя налоговых поступлений, установленного правительством, Федеральной налоговой службе России часто не удается достичь целевого уровня налоговых поступлений.

2. Низкое количество зарегистрированных налогоплательщиков

Количество налогоплательщиков в лице юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в России в 2021 году составляет 6 926 518.

3. Низкий уровень налогового соблюдения при исполнении налоговых обязательств

4. Низкий уровень экономического роста[2].

Можно поделить фискальную политику на два определения: широкое и узкое. Налогово-бюджетная политика в широком определении – это государственная политика, влияющая на общественное производство, возможности трудоустройства и инфляцию с использованием инструментов удержания налогов и государственных расходов. Более того, фискальная политика в узком определении – это политика, связанная с определением тех, кто облагается налогом, какова будет налоговая база, как рассчитать сумму налогов, подлежащих уплате, и порядок уплаты подлежащих уплате налогов.

Согласно ОЭСР, при формировании налоговой системы лица, определяющие политику, должны сосредоточить внимание на целях, которые должна быть достигнута системой. Лица, определяющие политику, должны балансировать между эффективностью и уровнем роста. Следует учитывать влияние налоговых поступлений, уклонения от уплаты налогов и контрабанды, а также уровень соблюдения и правоприменения. Лица, определяющие политику, также должны рассматривать налоговую систему в целом, а не как отдельные элементы.

Политика налоговой амнистии – это одна из налоговых политик, проводимых правительством для решения существующих проблем. Известно, что налоговая амнистия оказывает разнообразное воздействие, которое можно разделить на краткосрочное и долгосрочное. В краткосрочной перспективе налоговая амнистия улучшит соблюдение требований и приведет к появлению новых налогоплательщиков и подоходного налога в теневой экономике. Однако в долгосрочной перспективе налоговая амнистия окажет негативное влияние в виде снижения уровня соблюдения налоговых требований.

По словам Андреойни, налоговая амнистия должна предоставляться время от времени в течение определенного периода, чтобы не повышать ожидания налогоплательщиков. Однако налоговая амнистия имеет и негативные последствия. Андреойни подчеркивает, что налоговая амнистия может реально повлиять на эффективность и справедливость.

Реализация политики налоговой амнистии в других странах.

Реализация политики налоговой амнистии в других странах показывает, что одни страны добиваются успеха, а другие терпят поражение. На успех и неудачу реализации налоговой амнистии в других странах также влияет несколько факторов [6].

Ирландия

В 80-е годы Ирландия была самой успешной страной, внедрившей налоговую амнистию. Факторы, поддерживающие успех, включают предоставление 10-месячного периода для уплаты налога на недоплату без штрафа или санкций. Налогоплательщики также были освобождены от судебных исков. Распространение среди общественности проводилось с использованием массовых средств массовой информации, а имена налогоплательщиков, имеющих задолженность, были включены в национальные газеты Ирландии.

Наряду с введением налоговой амнистии Ирландия увеличила количество налоговых служащих, называемых налоговыми шерифами, отвечающих за сбор налогов. Налоговая амнистия, проведенная в 1988 году, стала первой и последней налоговой амнистией для Ирландии. По окончании внедрения Ирландия ввела новую налоговую систему, увеличив штрафы и штрафы за нарушение требований налогоплательщиков и разрешив налоговым органам конфисковывать активы и инвентарь налогоплательщиков, имеющих задолженность, и замораживать банковские счета налогоплательщиков.

Аргентина

В Аргентине была введена первая налоговая амнистия в 1987 году. Все доходы за рубежом для инвестиционных целей, о которых не сообщалось, освобождены от подоходного налога. Это было сделано, чтобы побудить налогоплательщиков с активами за границей вернуть свои активы в свою страну. Эта деятельность также была частью программы долга к собственному капиталу.

Каждый капитал, конвертированный в долги, должен был быть добавлен инвесторами дополнительным новым капиталом. Капитал, используемый в этой программе, будет освобожден от налогов и не подлежит проверке. Кроме того, в 1994 году Аргентина ввела в действие вторую налоговую амнистию, за которой последовала последняя в 2009 году.

Проведение политики налоговой амнистии в Аргентине было сочтено неудачей, поскольку эта политика не подкреплялась улучшением системы налогообложения и усилением правоохранительных органов.

Италия

В Италии налоговая амнистия применялась несколько раз. Первая налоговая амнистия была проведена в 1990 году с изданием Королевского указа № 367 от 11 ноября 1990 года. Первая налоговая амнистия была проведена для всех налогоплательщиков, за которой последовала налоговая реформа как инструмент, способствующий переходному периоду к новой системе налогообложения. Причина, по которой налоговая амнистия проводилась так часто в Италии, заключалась в том, что в Италии не было сильной правовой системы, о чем свидетельствует низкий уровень соблюдения и неэффективность налогового администрирования.

В конце 2001 и 2002 годов правительство Италии издало два постановления, а именно Закон-декрет 35 от 25 сентября 2001 года, который ввел налоговый щит для репатриированных активов из-за границы, и Закон 289 (27 декабря 2001 года), содержащий 3 стандарты амнистии. Целью этой программы налоговой амнистии в Италии была репатриация незаконных активов за границу. С налогоплательщиков будет взиматься подлежащая выкупу ставка, которая меняется каждый год для активов, которые будут репатриированы в страну.

В 2001 году ставка погашения составляла 2,5%, а в 2003 году она увеличилась до 4%. Однако налогоплательщики также должны были уплатить дополнительный сбор в размере 300 евро в соответствии с заранее определенными секторами, основанными на статистических параметрах. Кроме того, те, кто воспользуется этой налоговой амнистией, заплатят 600 евро.

В 2009 году подлежащая погашению ставка составляла 5% от репатриированной суммы или 1% в течение 5 лет. Чтобы охватить теневой сектор экономики, Италия предоставила специальную ставку для взносов на социальное обеспечение в размере 8%, 10% и 12% и налоговые ставки в размере 10%, 15% и 20%.

Интересно, что до введения налоговой амнистии итальянское правительство направило своих агентов разведки, чтобы отслеживать местонахождение средств людей, припаркованных за границей. Поэтому перед амнистией Италия направила свою экономическую разведку, чтобы проверить, где были сохранены деньги итальянцев. Было обнаружено, что в Монако и Ватикане было сэкономлено 600 миллиардов евро.

Внедрение политики налоговой амнистии в Италии было признано успешным, потому что Италия смогла привлечь средства людей, припаркованные за границей, в размере до 80 миллиардов евро, до введения налоговой амнистии итальянское правительство направило агентов разведки для отслеживания местонахождения людей. средства, припаркованные за границей.

Индия

В 1981 году правительство Индии ввело уникальную форму налоговой амнистии. Правительство продавало облигации, которые использовались специально для получения необлагаемых налогом доходов. Любой, кто имел доход от темного или черного секторов рынка, мог покупать облигации, предоставленные государством. Происхождение или источник дохода для получения этих облигаций не будет проверяться и облагаться подоходным налогом на всех уровнях (налог на имущество, подоходный налог). Вложение денег в эти специальные облигации было бы более прибыльным, чем вложение в обычные государственные облигации. Однако политика налоговой амнистии в 1981 году была признана провальной, потому что за этой политикой не последовало улучшение системы налогообложения и укрепление закона.

В 1997 году в Индии снова была объявлена налоговая амнистия. Налоговая амнистия стала самой успешной налоговой амнистией по сравнению с предыдущими годами. Когда налогоплательщики сообщают о своих доходах, которые не были указаны, они могут использовать более низкие налоговые ставки, чем применяемые ранее налоговые ставки. Налогоплательщики также могут сообщать об активах, которые не были учтены, с использованием балансовой стоимости. Эта налоговая амнистия была последней амнистией для такого рода объектов и больше никогда не проводилась.

Колумбия

В 1987 году Колумбия провела налоговую амнистию, которая позволила лицам, которые имели активы, о которых не сообщалось, или которые имели налоговые долги, исправлять свои отчеты без штрафных санкций или судебных исков. Чтобы участвовать в этой программе, люди должны были отчитаться о своих минимальных доходах, равных доходам, зарегистрированным в течение года. Наряду с введением налоговой амнистии правительство Колумбии также изменило некоторые системы налогообложения, в том числе:

- Снижение ставок налога на прибыль
- Устранение двойного налогообложения дивидендов – Повышение ставок налога на прибыль.

Помимо изменения налоговой системы, Колумбия также улучшила качество своей правоохранительной деятельности. В результате этой налоговой амнистии Колумбии удалось собрать почти 100 миллионов долларов, или 0,3% ВВП за тот год.

Франция

В 1986 году Франция провела налоговую амнистию, направленную на покрытие убытков из-за доходов, полученных незаконным путем. Чтобы привлечь интерес налогоплательщиков, правительство Франции снизило ставку для репатриированных активов и отменило налог на наследство. Ставка погашения, используемая в то время, составляла 10%. Эта ставка была ниже, чем применяемая обычная ставка. Эта налоговая амнистия была улучшением налоговой амнистии 1982 года с более низкой ставкой. Однако политика налоговой амнистии во Франции была признана неудачной, потому что политика не подкреплялась улучшением правоприменения или суровыми санкциями.

Южная Африка

Южная Африка 4 раза применяла налоговую амнистию с целью репатриации южноафриканских активов, хранящихся за границей. Налоговая амнистия впервые была проведена в 1994 и 1995 годах. Ее целью были налогоплательщики, не уплатившие свои налоговые долги. Третья налоговая амнистия была объявлена в 2003 году после того, как Южная Африка изменила свою налоговую юрисдикцию с источника налогообложения на основание резидентства. Последняя политика налоговой амнистии, проведенная в 2006 году, была нацелена на малый бизнес. Особое отношение к налогоплательщикам, желающим заявить о совершенном нарушении. Налогоплательщики будут освобождены от санкций. Однако налогоплательщики, которые не захотели раскрыть эту информацию, будут оштрафованы до 200% их долгов.

Осуществление политики налоговой амнистии в Южной Африке было признано успешным, потому что, помимо очень привлекательных возможностей правительства, Южная Африка провела амнистию после политического примирения. Правительство Южной Африки, как гарантировал президент Мандела, также пообещало постоянно совершенствовать свои экономические реформы в течение следующих 20 лет, если налоговая амнистия будет успешно проведена [3].

Основываясь на исследовании причин реализации политики налоговой амнистии в России и других вышеупомянутых странах, можно сделать вывод, что поддерживающими и сдерживающими факторами успеха и неудачи реализации политики налоговой амнистии, а также причинами ее применения, являются следующие:

- Интересные возможности (гарантия отсутствия частых проверок, гарантии устранения налоговых преступлений и т. д.).
- Массовое распространение среди общественности

- Хорошее налоговое администрирование и организованная база данных
- Дальнейшие действия должностных лиц по налоговой амнистии, а именно улучшение налогообложения правоохранительные органы по системной амнистии и амнистии после уплаты налогов.

Литература/источники

1. Белова Т.А. Соотношение налоговой амнистии с мерами обеспечения исполнения налоговой обязанности // *Налоги*. 2014. № 2. С. 10–17.
2. Кондукторов А.С. Институт налоговой амнистии и типы правореализующего поведения в налоговом праве // *Вестник Саратовской государственной юридической академии*. 2015. № 2. С. 237-242.
3. Кричевский Н.А. Амнистия капиталов: зарубежный опыт и российские перспективы // *Финансы*. 2014. № 9. С. 27-33.
4. Маликова А.Х. Влияние бюджетно-финансовой политики на проблемы обеспечения достойной жизни // *Развитие рынка труда на современном этапе социально-экономических преобразований: сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции Пенза: РИО ПГАУ, 2020. 110 с., С.52-55.*
5. Меньков И.А. Проведение налоговой амнистии и амнистии капиталов в Российской Федерации // *International Scientific Review*. 2016. № 2 (12). С. 157-162.
6. Шарапова О.А. Налоговая амнистия: сравнительно-правовой и историко-правовой взгляды на проблему// *Реформы и право*, 2008. № 1.С. 58-59.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_088

Ершов Ю. А.
студент 2 курса, СГЭУ,
Самара
ascendant555@mail.ru

Цельникер Г. Ф.
канд. юрид. наук, доцент, СГЭУ,
Самара
grigorij-celniker@yandex.ru

ЦИФРОВИЗАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация. Современный этап развития общественных отношений характеризуется в настоящее время активными процессами цифровизации. Право, являясь важным регулятором общественных отношений, а также иные правовые явления, включая правоотношения, подвергаются влиянию цифровых технологий. В статье рассмотрены теоретико-правовые подходы к цифровизации правовых явлений (на примере налоговых правоотношений). Исследованы особенности процессов цифровизации налоговых правоотношений, определены предпосылки и содержание цифровизации налоговых правоотношений.

Ключевые слова: цифровизация, налоговые правоотношения, информатизация, цифровые технологии, налоговая система, налоговый контроль.

Цифровизация непосредственно связана с цифровыми технологиями, где термин «цифровой» используется в контексте особого способа хранения и (или) передачи данных с помощью двоичного кода. Сам двоичный код предполагает использование импульсов (значение 1) либо их отсутствие (значение 0). Перевод аналоговой и иной информации в цифровую форму составляет техническую основу цифровизации [4, С.23].

Цифровые технологии – это технологии, использующие электронно-вычислительную аппаратуру для записи кодовых импульсов в определенной последовательности и с определенной частотой¹, дискретные системы, основанные на методах кодировки и передачи информации, которые позволяют реализовывать множество различных задач за кратчайший период времени [8].

Понятие информационных технологий значительно шире понятия цифровых технологий: данные понятия соотносятся как общее и частное. Так, легальное понятие информации включает любые сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления.² Данное обстоятельство предполагает, что информационные технологии включают в свой состав не только цифровые, но и аналоговые, звуковые, световые и иные технологии (включая даже бумажные носители и т. д.).

В данном аспекте и понятие информатизации шире понятия цифровизации, что позволяет ряду специалистов рассматривать цифровизацию в качестве современного этапа информатизации [7, С. 63]. В то же время в научной литературе существует позиция, согласно которой цифровизация и информатизация рассматриваются в качестве синонимов [6, С.23]

Очень часто понятие цифровизации отождествляют с понятием диджитализации, что неудивительно, учитывая то обстоятельство, что английское слово digital переводится на русский язык как «цифровой» (digital technology, цифровые технологии). Представляется, что использование в правовой доктрине и публицистике термина «диджитализация» [1,2,5] не предполагает какого-либо смыслового отличия данного термина от термина «цифровизация» и связано лишь с субъективным подходом конкретного автора к используемой терминологии (прежде всего, к использованию англицизмов).

90-е годы XX в. характеризуются отсутствием правового регулирования отношений, связанных с использованием цифровых технологий. Цифровизация в данный период упоминается в нормативных документах концептуального и программного характера, определяющих пути развития отдельных отраслей российской промышленности либо систем коммуникаций (например, электросвязи)³. В XXI в. понятие цифровизации в отечественных правовых актах используется повсеместно⁴, став к концу первого десятилетия XXI в. популярной целью декларативных и программных документов. Так, важное значение на формирование тренда по развитию цифровых технологий оказала Государственная программа «Информационное общество» (2011 – 2020 гг.).

¹ Определение данного понятия содержится в Государственном стандарте Российской Федерации "Единый российский страховой фонд документации. Порядок создания страхового фонда документации, являющейся национальным научным, культурным и историческим наследием" (принят и введен в действие Постановлением Госстандарта России от 29.07.2003 N 255-ст). URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200032423>.

² Легальное определение информационных технологий закреплено в п. 2 ст. 2 Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации". См.: СПС "КонсультантПлюс".

³ См., напр.: Приказ Минсвязи РФ от 23 апреля 1994 г. N 105 "Об упорядочении закупки, строительства и задействования коммутационной техники импортного производства на сети связи общего пользования"; Указ Президента РФ от 11 января 1995 г. N 31 "О Президентской программе "Российский народный телефон"; Концепция развития в России до 2010 года сетей сухопутной подвижной радиосвязи общего пользования (в части сотовых, радиально-зонавых и радиальных сетей) (утв. решением Коллегии Минсвязи РФ от 18.02.1994 N 3-1) // СПС "КонсультантПлюс".

⁴ Постановление Правительства РФ от 3 декабря 2009 г. N 985 "О федеральной целевой программе "Развитие телерадиовещания в Российской Федерации на 2009 – 2018 года"; распоряжение Правительства РФ от 18 ноября 2011 г. N 2074-р "Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Северо-Западного федерального округа на период до 2020 года"; распоряжение Правительства РФ от 20 октября 2010 г. N 1815-р "О государственной программе Российской Федерации "Информационное общество (2011 – 2020 года)" // СПС "КонсультантПлюс".

При этом изначально понятие цифровизации не является строго юридической категорией. Напротив, процесс цифровизации носит прежде всего социально-экономический и технический характер, в то же время активно влияющий на сферы государственного управления и правового регулирования.

Так, О. В. Танимов, определяя понятие цифровизации, указывает на процесс по преобразованию определенной сферы жизнедеятельности посредством внедрения цифровых технологий либо инновационных технологических решений [10]. А. А. Капина связывает цифровизацию экономики прежде всего с появлением новых цифровых средств и активным их внедрением в экономические отношения [13]. С. М. Зубарев рассматривает цифровизацию как процесс применения цифровых технологий в различных сферах [4], В. Г. Халин и Г. В. Чернова – в качестве перехода к цифровому формату представления информации, направленного на улучшение качества жизни и повышение эффективности экономики [14].

По мнению А. А. Саурина, с точки зрения права цифровизация представляет собой комплекс отношений по генерации, обработке и передаче информации на принципах двоичного кода [9]. Данная позиция прямо следует из нормативного определения информатизации как отношений, связанных с поиском, получением, передачей, производством и распространением информации с применением информационных технологий⁵.

С. М. Зубарев определяет цифровизацию государственного управления в качестве процесса внедрения в деятельность государственных органов цифровых технологий, качественно преобразующих реализацию государственных функций (оказание государственных услуг) и обеспечивающих эффективное взаимодействие граждан и государства.

Соответственно, цифровизация в рамках правовых исследований рассматривается в нескольких аспектах:

1. Цифровизация как технологический процесс, трансформирующий (преобразующий) правовые явления (например, использование данной категории в следующем контексте: «...влияние цифровизации на правовое регулирование общественных отношений») [16, С.32].

2. Цифровизация как отношение, на которое распространяет регулятивное воздействие право в качестве социального регулятора.

Представляется, что в рамках исследования налоговых правоотношений цифровизацию необходимо рассматривать именно в первом аспекте, ведь, во-первых, цифровизация в данном случае выступает внешним фактором трансформации правового явления, а во-вторых, отношения, связанные с поиском, получением, передачей, производством и распространением информации, включая цифровую информацию, являются объектом исследований преимущественно в рамках информационного, а не финансового (налогового) права.

При этом влияние цифровизации на правовую систему имеет особое значение в тех отраслях права, в которых эффективность основана на качестве сбора, хранения или анализа информации. Например, налоговое право, информационное право, избирательное право и иные отрасли права.

Данное обстоятельство не является удивительным, ведь, как точно замечают И. И. Кучеров и иные правоведы, общественные отношения, урегулированные нормами гражданского, информационного, финансового права, в наибольшей степени имеют своим элементом оцифрованную информацию [12].

В настоящее время в теории налогового права активное развитие получил комплексный подход к понятию налогового правоотношения, предполагающий рассмотрение налоговых правоотношений во всем их многообразии с учетом императивных и

⁵ Подпункт 1 п. 1 ст. 12 Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации". URL: <http://www.pravo.gov.ru>.

диспозитивных особенностей без строгой привязки к этатистской основе. В рамках данного подхода налогоплательщик, налоговые органы и иные субъекты признаются полноценными управомоченными (обязанными) субъектами, в установленных законом случаях выступающими инициаторами налоговых правоотношений [12]. Как справедливо отмечает Т. А. Гусева, налоговые правоотношения часто становятся производными от иных, как правило, имущественных отношений [3, С.72].

В ст. 2 Налогового кодекса РФ определен перечень общественных отношений, урегулированных законодательством о налогах и сборах, среди которых отношения по установлению, введению и взиманию налогов, сборов, страховых взносов в Российской Федерации, отношения, возникающие в процессе осуществления налогового контроля, обжалования актов налоговых органов, действий (бездействия) их должностных лиц и привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения.

Соответственно, налоговые правоотношения не ограничиваются только отношениями, связанными с уплатой налога, но и включают иные правоотношения, связанные с представлением деклараций, налоговым учетом, налоговым контролем, досудебным урегулированием налоговых споров, взысканием неуплаченных налогов, представлением информации, используемой при налогообложении и т. д. [11].

Следует отметить, что налоговые правоотношения характеризуются значительной динамикой расширения, что связано с развитием законодательства о налогах и сборах, в которое включены (либо обсуждается вопрос включения) нормы права, регулирующие вопросы уплаты страховых взносов, фиксирования расчетов и оперативного контроля, национальной системы прослеживания товаров⁶ и так далее. К причинам соответствующего динамичного расширения сферы регулирования можно отнести особенности отечественной кодификации, значительную дискрецию законодателя, особые успехи налоговых органов в рамках налогового администрирования и иные обстоятельства.

Предпосылки для развития цифровизации налоговых правоотношений и налогового администрирования связаны прежде всего с общими социально-экономическими и техническими процессами развития цифровых технологий. Так, анализ предпосылок цифровизации налоговых правоотношений в Российской Федерации позволяет классифицировать их на следующие группы:

1) технологические предпосылки (достижения научно-технического процесса, среди которых существенное развитие и совершенствование систем хранения, обработки, передачи и анализа больших данных (Big data); разработка облачных технологий, коммуникационных платформ; создание эффективных центров обработки данных и иные);

2) социально-экономические предпосылки (трансформация бизнес-моделей (развитие рынка цифровых услуг без физического присутствия, ускорение цифрового взаимодействия хозяйствующих субъектов и т. д.); повсеместная «гаджетизация» населения и иные обстоятельства);

3) административные предпосылки (потребности государства в лице налоговой администрации в легализации значительной сферы теневого бизнеса, не формирующего какие-либо фискальные поступления в бюджетную систему Российской Федерации).

Таким образом, предпосылки цифровизации налоговых правоотношений лежат в плоскости объективных процессов развития информационно-цифровых технологий, изменения социально-экономических основ применения технологий, а также стремления государства увеличить эффективность отечественной фискальной системы.

Преобразующее воздействие цифровых технологий на налоговые правоотношения заключается прежде всего в трансформации содержания и состава данных пра-

⁶ Проект Федерального закона N 991147-7 "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации (о создании национальной системы прослеживаемости товаров)". URL: <http://www.pravo.gov.ru>.

воотношений, а также в совершенствовании и автоматизации реализации субъективных прав и юридических обязанностей участников соответствующих отношений. Трансформация содержания налоговых правоотношений происходит за счет развития моделей автоматизированного исчисления налога (налог на профессиональный доход, имущественные налоги, УСН-онлайн и иные), исключения обязанности налогоплательщиков по представлению налоговых деклараций (налог на профессиональный доход, земельный и транспортный налоги, УСН-онлайн, страховые взносы и иные), дифференциации моделей правоотношений, возникающих в ходе уплаты налога, а также осуществления налогового контроля.

Автоматизация реализации прав и обязанностей участников налоговых правоотношений осуществляется за счет внедрения и совершенствования АИС «Налог-3» (например, в рамках реализации обязанности по исчислению имущественных налогов), а также интерактивных сервисов ФНС России, которые приобретают значение составных элементов налогово-правового статуса налогоплательщиков.

В научной литературе отмечаются положительные моменты развития цифровых технологий в сфере налоговых правоотношений. Научное сообщество, в том числе в рамках финансово-правовых исследований, придерживается в целом позиции технооптимизма. Так, И. А. Цинделиани отмечает, что «внедрение новых информационных технологий и постепенное формирование единого информационного пространства администрирования позволили без увеличения налоговой нагрузки значительно повысить собираемость доходов бюджетов»[15, С.85].

В то же время понятия цифровизации налоговых правоотношений и цифровизации налогового администрирования (правовой аспект) не являются тождественными: цифровизация налогового администрирования не охватывается лишь налоговыми правоотношениями и выходит за пределы соответствующих правоотношений и их реализации. Цифровые системы налогового контроля (например, АСК «НДС-2, ПП «ППА») сами по себе без законодательных изменений лишь повышают эффективность внутренних аналитико-организационных подходов к деятельности налоговых органов, не меняя налогового правоотношения.

Таким образом, исследование теоретико-правовых основ цифровизации налоговых правоотношений позволяет прийти к выводу о том, что цифровизация налоговых правоотношений представляет собой процесс создания, внедрения, применения и совершенствования цифровых технологий и информационных систем, влияющих на трансформацию состава и содержания отношений, урегулированных нормами налогового права, а также совершенствование и автоматизацию реализации субъективных прав и юридических обязанностей участников соответствующих отношений.

Литература

1. Бит-Шабо И.В. Значение диджитализации налогообложения в процессе повышения эффективности исполнения обязанности по уплате налогов // Финансовое право. 2019. N 12. С. 33 – 36.
2. Васяев А.А. Диджитализация адвокатуры // Адвокатская практика. 2019. N 3. С. 49 – 53.
3. Гусева Т.А. Налоговое планирование в предпринимательской деятельности: правовое регулирование / Т.А. Гусева; под редакцией Н.И. Химичевой. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Волтерс Клувер, 2007. 413 с.
4. Зубарев С.М. Правовые риски цифровизации государственного управления // Актуальные проблемы российского права. 2020. N 6. С. 23 – 26.
5. Ивашкова Т. Электронные коносаменты: преодолимы ли препятствия на пути диджитализации внешней торговли? // Международные банковские операции. 2019. N 1. С. 79 – 85.

6. Липень С.В. Законы о нормативных правовых актах стран СНГ – индикаторы процессов информатизации и цифровизации системы законодательства // Актуальные проблемы российского права. 2019. N 8. С. 22 – 33.
7. Москалева О.В. Опасности, которые таит цифровизация // Жилищное право. 2017. N 10. С. 63 – 72.
8. Романова Т. Цифровые технологии – это будущее человечества / Т. Романова. [Электронный ресурс] URL: <http://fb.ru/article/335698/tsifrovyye-tehnologii-eto-budushee-chelovechestva>.
9. Саурин А.А. Цифровизация как фактор трансформации права // Конституционное и муниципальное право. 2019. N 8. С. 26 – 27.
10. Танимов О.В. Влияние цифровых технологий на появление новых структурных элементов системы права // Российская юстиция. 2019. N 7. С. 2 – 5.
11. Тютин Д.В. Налоговое право: курс лекций // Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2020.
12. Уголовно-юрисдикционная деятельность в условиях цифровизации: монография / Н.А. Голованова, А.А. Гравина, О.А. Зайцев и др. Москва: ИЗиСП, Контракт, 2019. 212 с.
13. Финансовое право в условиях развития цифровой экономики: монография / К.Т. Анисина, Б.Г. Бадмаев, И.В. Бит-Шабо [и др.]; под редакцией И.А. Цинделиани. Москва: Проспект, 2019. 320 с.
14. Халин В.Г. Цифровизация и ее влияние на российскую экономику и общество: преимущества, вызовы, угрозы, риски / В.Г. Халин, Г.В. Чернова // Управленческое консультирование. 2018. N 10. С. 46 – 63.
15. Цинделиани И.А. Роль налоговой системы в функционировании публичных финансов государства в условиях развития цифровой экономики / И.А. Цинделиани // Налоговая система Российской Федерации в условиях развития цифровой экономики: правовые и экономические аспекты: материалы Международной научно-практической конференции (г. Москва, 30 ноября – 1 декабря 2018 г.): сборник научных статей / под редакцией И.А. Цинделиани. Москва: РГУП, 2019. С. 83 – 102.
16. Шабанова И.Н. Использование информационных технологий при проведении налогового контроля при прекращении деятельности юридического лица / И.Н. Шабанова // Финансовое право. 2020. N 1. С. 30 – 33.
17. Ядрихинский С.А. К вопросу о понятии налогового правоотношения // Налоги. 2018. N 6. С. 16 – 19.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_093

Касимов Э. Р.
студент 2 курса, СГЭУ, Институт права,
Самара
kasimka14005@yandex.ru
Суркова О. Е.
кандидат юридических наук, доцент, СГЭУ
Самара
surkova.olga2011@yandex.ru

ДОСТУПНОСТЬ ПРАВОСУДИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Аннотация. В данной статье будут раскрываться вопросы, связанные с доступностью юридической квалифицированной помощи для необеспеченных граждан, правосудие в гражданском процессе. Делается вывод, что доступность правосудия имеет свои различия в сравнении практики и теории. Каждый человек когда-либо

задумывался о существовании доступности правосудия, есть ли она, или же все-таки нет. Ответ на этот вопрос делится на две стороны, первая – это сторона, где правосудие описывается должным образом только на теории, а вторая – это сторона, на которой правосудие полностью отличается от теории и строит свой механизм в соответствии с настоящим законодательством, но действует и реализуется не так, как стоило бы ожидать.

Ключевые слова: юридическая помощь, доступность правосудия, проблема доступности судебной защиты.

После принятия Конституции 1993 в России велась правовая реформа, меняя при этом законодательство. Нормы приобретали все более современный и ужесточенный вид, т. е. началось эффективное развитие законодательства в целом. Государство в статьях изобразило систему взаимосвязанных норм, регулирующих различные сферы, в частности интересы граждан и их защиту на законной основе. Но тут есть некоторые и особенности. Существуют в нашей стране достаточное количество норм, которые, казалось бы, должны улучшить жизнь каждого гражданина, но, для каждого регулятора, должен быть свой эффективный механизм применения. Для того, чтобы эти механизмы запустить, нужно любым доступным образом уравнивать права и сделать доступной защиту интересов всех граждан, вне зависимости от их уровня доходов [1].

В нашем современном мире защита нарушенных прав предполагает большие затраты, которые отличаются от доходов основной массы населения. Если просмотреть некоторые статьи Конституции, а именно 46 и 47 статью, то поймем, что из их содержания следует, что абсолютно каждому должна предоставляться судебная защита его нарушенных прав и свобод и рассмотрение его дела судебными органами. Даже Юстиниан писал «Правосудие есть неизменная и постоянная воля предоставлять каждому его право».

Также, мы обратимся к статье 19 Конституции, из нее следует, что все граждане равны перед законом и судом. Для реализации на практике данной статьи, нужно наделить абсолютно каждого гражданина равными правами и, соответственно, равными правами на их использование. Но, если обратиться к фактической стороне, то большинство населения являются необеспеченными и социально незащищенными, из этого следует, что они не обладают возможностью получения квалифицированной юридической помощи, по сравнению с другими, более обеспеченными. Поэтому, можно сделать вывод – не все слои населения обладают равными правами и возможностями. Помимо этого, я с уверенностью могу сказать, что многие не обладают какими-либо правовыми познаниями и не могут выступать независимо в суде с целями защиты своих нарушенных прав. Данный способ трактуется как «самозащита» и используется в тех случаях, когда граждане либо не получают помощи со стороны государства, либо, когда они изначально не надеются на нее, при этом даже не пытаются ее получить.

Для того, чтобы хоть как-то поспособствовать решению этой проблемы, можно создать единую цельную систему оказания бесплатной юридической помощи в целях защиты прав и интересов других граждан. Как вариант, можно создать организацию или центр по оказанию помощи. На мой взгляд, хорошим решением может стать предложение возможности студентам последних курсов высших учебных заведений проходить практику в качестве специалистов для помощи необеспеченным гражданам. Здесь существует выгода для обеих сторон, например:

- Дополнительный источник дохода для преподавателя.
- Развивает профессионализм преподавателя, так как образованность студента определяется за счет его учителя
- За счет этого ВУЗ создает хорошую репутацию
- Развивается ориентирование студента в среде закона и т. д.

Допустим, что на теории в нашем государстве существует система для оказания помощи. В России появилась данная система и она является эффективно разработанной для специальной категории населения, которая нуждается в реализации правосудии. Общая информация, ответы на все вопросы содержатся в Федеральном законе от 21.11.2011 N 324-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [2]. Помощь, которая дается от государства, должна быть реализована за счет его бюджета.

Это все теоретически, теперь обратимся к практике, так как она имеет свои отличия по реализации. Процесс получения помощи имеет сложный и запутанный порядок. Усложнения связаны с документами, из-за которых процедура получает нестандартный характер. Большинство малообеспеченных граждан не могут выполнить все требования, из-за чего просто отказываются от нее, оставаясь при этом в проигрыше. Я могу выделить несколько причин, которые влияют на данное следствие:

- Получение как минимум десяти документов, подтверждающих статус малоимущего.
- Количество адвокатов, находящихся в одном районе (данные взяты из министерства юстиции)
- Достаточно большое расстояние между центрами оказания юридической помощи и сел (деревень), где находится основная масса малообеспеченных граждан.

При анализировании 20 статьи Федерального закона «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» можно понять какие категории лиц могут получить квалифицированную помощь, при этом выявил проблему, связанную с лицами, не входящими в данный список и не имеющих средств, они не будут подлежать бесплатной помощи? Возьмем, к примеру, первый пункт, где пишут «граждане, среднедушевой доход семей которых ниже величины прожиточного минимума», а что, если доход не ниже прожиточного минимума, но превышает его на незначительную сумму, получается, что для такой категории шанс получить помощь за пределами возможного [3].

Рассмотрим другой способ, когда у людей нету возможности получить помощь от государства. Для таких случаев предусмотрена «самозащита» – статья 46 Конституции. Но, как я писал ранее, не все граждане обладают какими-либо правовыми знаниями, поэтому использовать данный способ не вариант. Обращаться в суды не так просто, как кажется, ведь гражданско-правовые споры могут разрешаться не только в судах общей юрисдикции, но и в арбитражных судах, поэтому нужно знать основу и точную суть своего дела. Определить орган, куда обращаться, тоже довольно проблематично.

Гражданин может подать заявление в любой суд, но если он окажется не тем, то судья должен отказать в деле и разъяснить куда следует обращаться. Это требует больших временных затрат. Поэтому доступность судебной защиты находится под большим вопросом [4].

Подводя итоги моему исследованию и анализу, необходимо внести предложения о предоставлении каждому возможность судебной защиты. Прежде всего, нужно создать действительно цельную и эффективную систему по оказанию помощи. В эту систему можно включить создание центров и организаций при суде, которые будут осуществлять свою работу за счет государственного бюджета, а также частных лиц. Также снизить количество документов, необходимых для подтверждения статуса малоимущего и, соответственно, упростить порядок и их предоставление.

Кроме всего этого, нужно акцентировать внимание на качестве бесплатной судебной помощи. Правосудие – это основа государства!

Литература/источники

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_28399/ Дата обращения 06.04.2021

2. Федеральный закон «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» от 21.11.2011 N 324-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document/> Дата обращения 06.04.2021

3. Уровень бедности по данным Росстат [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rosinfostat.ru/uroven-bednosti/> Дата обращения 06.04.2021

4. Мархгейм, М.В. Доступность правосудия – проблема системная / М.В. Мархгейм // Сайт финансово-правового агентства. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.fpa.su> Дата обращения 06.04.2021

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_096

Леонова А. О.

студентка 2 курса, СГЭУ, Институт права,

Самара

annleonova2001@gmail.com

Суркова О. Е.

канд. юр. наук, доцент, СГЭУ

Самара

surkova.olga2011@yandex.ru

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА НЕПРИКОСНОВЕННОСТЬ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы защиты права на неприкосновенность личной жизни в контексте цифровизации. Используются международно-правовые документы, российское национальное законодательство, примеры из правоприменительной практики. Авторская позиция такова: технологическая революция и цифровая реальность не могут служить основанием для нарушений неприкосновенности личной жизни. Предлагается принятие необходимых мер, в том числе и законодательных, чтобы сохранить автономию личности.

Ключевые слова: информационные технологии; фундаментальные права человека; автономия личности; оптимизация функционирования институтов государства; способы оборота информации; возможности технологической революции и цифровой реальности; киберпространство.

При характеристике XXI века многие ученые различных сфер обращают внимание на бурное развитие информационных технологий, которое приводит к формированию цифровой реальности. Цифровизация на сегодняшний день затронула уже практически все сферы человеческой деятельности. Однако не стоит забывать о давно существующих правилах и устоях в жизни людей. Широкое развитие цифровизации, затрагивая частую жизнь человека, не должно нарушать права и свободы личности, регламентируемые законодательством страны. Что выявляет необходимость обозначения допустимых границ вмешательства государства в сферу личной жизни. Цель развития цифровой сферы в различных отношениях – сохранить все то прогрессивное, что выработано человечеством в сфере межличностных отношений, а также отношений государства и общества.

Цифровизация по своей сути приводит к тому, что практически вся личная информация человека размещается в сети Интернет и становится легкодоступной лицам и организациям, и фактически возникает и увеличивается угроза утраты свободы и личной автономии лица.

В правовой среде вопрос сохранения неприкосновенности частной жизни человека в цифровом обществе активно обсуждается и анализируется. Так, Верховный

комиссар ООН по правам человека в своем докладе «Право на неприкосновенность частной жизни в цифровой век» обратил внимание на необходимость сохранения неприкосновенности частной жизни и выразил обеспокоенность по этому поводу. Ряд резолюций Совета по правам человека и Генассамблеи ООН обращают внимание на риски для неприкосновенности частной жизни в связи с расширением государственных мер слежения, а также возможным вмешательством в эту сферу со стороны иных организаций и частных лиц. Особую сложность урегулирования данного вопроса состоит в том, что действующие законодательства большинства стран, в том числе и РФ, не имеют механизмов для упорядочивания размариваемого вопроса.

Нельзя рассматривать цифровизацию, лишь как негативное явление, поскольку она предполагает в себе развитие технологий и мира в целом. Например, фиксация и слежение способствуют эффективному предотвращению правонарушений или их раскрытия, обеспечению правопорядка. При правильном использовании и регулировании данного явления возможны высокие результаты в одной сфере, без значительного ущерба для другой.

Нельзя не согласиться с В. Д. Зорькиным, который подчеркнул, что «прежнее нормативно-правовое регулирование различных сфер социальной жизни нуждается в существенной модернизации» Он отметил, что зарождается новое право – «право второго модерна», которое регулирует экономические и социальные отношения в цифровом мире. По его мнению, наступило время для конкретизации прав и свобод человека и гражданина в контексте цифровой реальности. Речь идет о так называемых цифровых правах, под которыми понимаются права человека и гражданина на доступ, использование, создание и публикацию цифровых произведений. Кроме того, можно говорить о правовых аспектах использования различных электронных устройств и коммуникационных сетей, в том числе и Интернета. [1, с. 64]

В научном мире уже введен термин «цифровые права человека», *фактически это есть универсальные права человека и гражданина*, которые гарантированы международным правом и отражены в конституциях демократических государств. Обязанность государства не только признавать, но и создать механизмы защиты этих прав. [2, с. 5]

В России действует Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». Кроме того, имеются законы «О персональных данных», «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» и др. Однако существующие законы в сфере информационного права имеют ряд недостатков. Они не соотнесены в достаточной мере между собой, а самое главное, механизмы их реализации не обеспечивают в достаточной мере защиту прав граждан. С чем это связано? Мы полагаем, что основные недостатки коренятся не только в определенной сложности защиты прав человека и гражданина, связанной с процессом цифровизации, но и в системных проблемах самой российской государственности. Законодательно провозглашенные права человека и гражданина на практике не всегда обеспечиваются. Невысокий уровень работы исполнительных и правоохранительных органов власти привел к ситуации, когда паспортные и иные персональные данные (метаданные) бесконтрольно собираются не только государственными и негосударственными организациями, но и фактически находятся в свободном доступе, открытом в том числе и для криминальных структур.

Ряд ученых-юристов полагают, что выходом из такой ситуации могла бы быть систематизация законодательства. Институтом государства и права РАН еще в 2014 году была подготовлена концепция проекта Информационного кодекса РФ. Трудно возразить против данного предложения, но принятие этого акта вряд ли сможет обеспечить цифровые права граждан.

Для обеспечения непрерывно развивающихся цифровых прав российских граждан предлагается следующее.

В основе недостатков в обеспечении прав человека и гражданина в России лежит неполное соответствие конституционно провозглашенного и реального. Причины общеизвестны: нарушение принципа разделения властей, недостаточно развитое гражданское общество, определенная зависимость средств массовой информации от власти, низкий уровень жизни населения, несменяемость власти, коррупция и др. [4, с. 8]

Отдельным аспектом права в цифровом пространстве является киберправо и киберпреступность. Речь здесь идет прежде всего о правонарушениях, совершаемых во всех сферах компьютерных и информационных технологий. Развитие права, а точнее национального законодательства, как правило, не успевает за неправомерными действиями в сети Интернет. Граждане, к сожалению, не застрахованы от мошенничества в цифровой среде, а государственные органы не предпринимают своевременных мер для предотвращения подобных правонарушений.

Конвенция о киберпреступности воспринята и обществом, и властью неоднозначно, она вызывает много вопросов, а порой и неудовольствие. Так, многие полагают, что «регулировать правовую часть можно только за счет сбора информации о пользователях, а ведь именно этот момент противоречит основной статье Европейской конвенции о защите прав человека»

Государство должно четко определять границы действия цифровых прав. Это касается и пределов контроля информационной среды со стороны государства и его правоохранительных органов. Найти оптимальный вариант, сохранить цифровые права граждан непросто, но необходимо. Естественно, что каждое государство имеет свою специфику по характеру и традициям взаимоотношений власти и населения, которая повлияет на выбор этого варианта.

Нельзя не согласиться с позицией В. Д. Зорькина о «необходимости поиска в законодательном регулировании оптимального правового компромисса между возможностью доступа правоохранительных служб и компьютерной информацией, и правом граждан на ее конфиденциальность». Основной ориентир в этой сфере, как отмечает автор, – конституционные принципы и нормы. Центром проблемы выступает конфликт между возможностью доступа государственных органов, прежде всего правоохранительных, к компьютерной (в целом – цифровой) информации и правом граждан на ее конфиденциальность. [3, с. 90]

Для того чтобы предложить какие-либо действенные рекомендации законодательным органам, необходимо четко представлять реально происходящие процессы, связанные в России с цифровизацией.

В РФ не спешат с принятием законодательства, которое бы регулировало вопросы, связанные с распознаванием лиц. В соответствии с действующим законом «О персональных данных» биометрию допустимо использовать только с согласия самого человека и лишь в исключительных случаях для противодействия терроризму, защиты общественного правопорядка. Формулировки норм закона весьма расплывчаты, они оставляют возможности для злоупотреблений. Прежде всего это касается механизмов действия правоохранительных органов. Дело в том, что в самой системе распознавания лиц могут быть ложные срабатывания. Но, что самое важное, данные технологии фактически не оставляют места для приватности и личного пространства. Граница между частной и публичной сферой постепенно размывается.

В России прошло несколько судебных процессов, где предметом иска был запрет на видеоидентификацию лиц, так как система биометрии не предусматривает предварительного письменного согласия на сбор и использование данных. Так, Савеловский суд Москвы отклонил иск Алены Поповой, требовавшей запретить применение в столице технологии видеоидентификации лиц. Ответчиками по иску выступали МВД, Департамент информационных технологий Москвы и управление Роскомнадзора по

ЦФО. Представитель Департамента информационных технологий пояснил, что система распознавания лиц и видеонаблюдения нужны не только для идентификации граждан, но и для выявления проблем во дворах жилых домов.

Истец подчеркнула, что данные технологии распознавания лиц явились основанием, когда ее оштрафовали на 20 тыс. рублей за одиночный пикет у здания Госдумы весной 2018 года.

Наибольшую опасность представляет фактическая бесконтрольность использования данных и масштабные утечки информации. В средствах массовой информации неоднократно приводились случаи, когда копии паспортов граждан, другие персональные данные появлялись в свободном доступе. Утечки информации зафиксированы в банках, в том числе и в Сбербанке, ГИБДД, раз личных негосударственных организациях. Необходимо законодательное регулирование использования технологии распознавания метаданных. Неслучайно ряд юристов, простых граждан требует наложить мораторий на использование технологий распознавания лиц.

У большинства граждан России пока нет особого беспокойства по поводу сохранения конфиденциальности данных. Однако широкую общественную огласку уже получили случаи, когда граждане, столкнувшись с незаконным использованием паспортных данных, потеряли право собственности на свои квартиры или деньги со своих счетов. Для этих махинаций мошенники использовали втемную судебные органы, нотариусов, банки.

Какие выводы из вышесказанного можно сделать и что считаем нужным предложить:

1. Назрела необходимость подготовки и принятия международной Конвенции об обеспечении прав человека в условиях цифровизации. Суть: подтвердить незыблемость положений международно-правовых документов о правах человека в условиях цифровизации.

Возложить на государства обязанности обеспечения прав человека и гражданина в новых реалиях путем создания соответствующих правовых механизмов.

2. Применительно к Российской Федерации.

Необходимо проведение всестороннего анализа правовых механизмов исполнения нормативно-правовых актов, которые должны, с одной стороны, обеспечивать ход процесса цифровизации, но в то же время и сохранять конфиденциальность данных граждан, автономию их личности. Существующие недостатки в этой сфере требуют законодательных изменений.

3. Проанализировать правоприменительную практику, связанную с использованием цифровизации при обеспечении прав и свобод граждан (эффективность работы в этом плане госорганов, в том числе и судебных).

4. Провести экспертизу всех законопроектов, которые используются или могут быть использованы в процессе цифровизации и касаются прав и свобод граждан.

5. Законодательным органам в первоочередном порядке следует вносить изменения в действующее законодательство в случае обнаружения возможности использования технологий цифровизации для нарушения прав и законных интересов граждан.

6. С учетом активизации использования компьютерных технологий для совершения преступлений в отношении граждан и организаций возникает необходимость усиления работы соответствующих государственных органов по раннему выявлению и предупреждению правонарушений и преступлений в этой сфере.

7. Необходимо усиление и координация государственного и общественного контроля за сбором, хранением и оборотом личных данных граждан, использованием компьютерных технологий в противоправных целях.

Системные проблемы российской государственности, мы их отмечали выше, могут быть осмыслены и сведены к минимуму. Изменения Конституции, самой политической системы, которые были озвучены президентом РФ в Послании Федеральному

собранию в январе 2020 года, несомненно, будут способствовать защите прав и законных интересов граждан России. Нынешняя модель российского государства должна быть приведена в соответствие с собственными конституционными принципами и нормами международного права.

Литература/источники

1. Баранов П.П. Конституционные права и свободы человека в цифровую эпоху. Северо-Кавказский юридический вестник. 2019. № 2. С. 63-69
2. Малько А.В., Солдаткина О. А. Приоритеты российской правовой политики и изменения права в условиях цифровизации. Журнал российского права. 2019. № 9. С. 5-19
3. Северухин В.А. Проблемы защиты права на неприкосновенность жизни в контексте цифровизации. Вестник Московского государственного педагогического университета. Серия: юридические науки. 2020. № 2. с. 85-98
4. Хабриева Т.Я. Право перед вызовами цифровой реальности. Журнал российского права. 2020. № 8. С. 5-16.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_100

Леонова А. О.
студентка 2 курса, СГЭУ, Институт права,
Самара
annleonova2001@gmail.com
Казанкова Т. Н.
канд. пед. наук, доцент, СГЭУ
Самара
tatianaok78@yandex.ru

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. В статье рассматривается понятие налогового контроля, субъекты, объекты, методы, принципы налогового контроля, а также анализируются особенности организации налогового контроля в системе государственного финансового контроля

Ключевые слова: налоговый контроль, финансовый контроль, Налоговый Кодекс РФ, налоги, налогоплательщики.

Согласно статье 82 НК РФ налоговый контроль – это деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах и сборах [1].

Система налогового надзора многообразна и состоит из объектов, субъектов, предмета, форм и методов.

Так, в качестве объекта налогового контроля рассматриваются денежные средства в процессе накопления общественных валютных фондов, а также материальных, трудовых и иных ресурсов налогоплательщиков.

Субъекты налогового контроля можно разделить на две категории:

- Контролирующие субъекты – органы, реализующие интересы государства в сфере налогового контроля;
- Контролируемые субъекты – то, за чем производится налоговый контроль.

Предметы налогового контроля: налоговые декларации, кассовые и валютные операции, сметы предприятий, бухгалтерская документация.

Под формой налогового контроля подразумеваются способы, осуществляющие и закрепляющие результаты мероприятий налогового контроля [3, с. 58].

Формы налогового контроля включают:

- Учет поступлений и дополнительных сведений – внутренняя форма налогового контроля, которая не затрагивает интересы налогоплательщиков.
- Учет налогоплательщиков – осуществляется органами налогового надзора.
- Налоговая проверка – осуществление контроля налоговыми органами за соблюдением законодательства.

Существует 2 вида проверок: камеральная и выездная. Первый вид проверки проводится по месту нахождения налогового органа, второй – непосредственно на территории налогоплательщика.

В 2015 году Федеральным законом № 348-ФЗ от 4 ноября 2014 г был введен налоговый мониторинг – новая форма налогового контроля. Благодаря ей спорные вопросы с налоговыми органами стали решаться открыто и более оперативно.

Налоговый мониторинг также способствует снижению налоговых рисков, которые связаны с применением легальных методов оптимизации налоговых платежей. Если налогоплательщик сомневается правомерно ли применяется конкретный инструмент снижения налогового платежа, тогда он может направить налоговому органу запрос с целью получения мотивированного мнения.

Под методами налогового контроля понимается совокупность способов и приемов, которые применяют субъекты, чтобы установить данные по выполнению налоговых обязательств субъектами налоговой проверки.

Существуют следующие принципы налогового контроля [2, с. 145]:

- принцип безвозмездности – осуществление налогового контроля за счет бюджетных средств;
- принцип правомочности – проведение налогового контроля государственными органами в пределах своих полномочий;
- принцип полноты – охват всех налогоплательщиков единой системой контроля;
- принцип профессионализма – осуществление контроля лицами, которые обладают необходимыми знаниями и соответствующей подготовкой;
- принцип координации и взаимодействия органов контроля, в соответствии с которым, каждый орган налогового контроля является участником системы налогового контроля и выполняет непосредственно возложенные на него задачи;

Нельзя не упомянуть особые принципы налогового контроля. Они включают в себя: соблюдение процессуальной формы, презумпцию правоты налогоплательщика, соблюдение налоговой тайны, презумпцию невиновности налогоплательщика.

У налогоплательщика есть невиновность, которая может быть опровергнута только в судебном порядке, в соответствии с принципом презумпции невиновности налогоплательщика.

Согласно принципу соблюдения процессуальной формы лицо может быть привлечено к какой-либо ответственности только на основании и в порядке, предусмотренным НК РФ.

За разглашение налоговой тайны, согласно принципу соблюдения налоговой тайны, лицо несет административную, материальную либо уголовную ответственность.

Все сомнения, которые могут возникнуть у налогоплательщика из-за неясности и противоречий в НК РФ, трактуются в его пользу, согласно принципу презумпции правоты налогоплательщика.

Необходимо отметить, что налоговый контроль, как один из видов государственного финансового контроля, выполняет важную задачу – проверку выполнения финансовых обязательств юридическими и физическими лицами. Он также проводится в отношении предупреждения и устранения нарушений налоговой дисциплины.

Подводя итог, можно сказать, что налоговый контроль является разновидностью финансовой деятельности государства, так как он осуществляется в связи с образованием, распределением и использованием публичных денежных фондов.

Литература/источники

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 17.02.2021) ст. 82 // Консультант Плюс. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ Дата обращения 07.04.2021
2. Косов М.Е., Савельева Е.Н. Налоговый контроль как сфера налогового администрирования // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 5. С. 144-149.
3. Максимовских Д.В. Перспективы совершенствования налогового контроля в Российской Федерации: сближение механизмов налогового контроля в России и за рубежом/Академический вестник.2015. № 2(32). с.57-70

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_102

Орлов С. А.
студент 1 курса, ФГАОУ ВО СГЭУ,
Самара
orlovser90@mail.ru
Азархин А. В.
к. ю. н., доцент, ФГАОУ ВО СГЭУ,
Самара
aazarkhin@mail.ru

ПРИНЦИПЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ОРГАНОВ РФ И ИХ ОТРАЖЕНИЕ В СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ СЧЕТНОЙ ПАЛАТЫ

Аннотация. *Статья посвящена содержательному раскрытию принципов деятельности Счетной палаты РФ. Проведен сравнительный анализ Принципов деятельности контрольно-счетных органов РФ и содержания Стратегии развития Счетной палаты РФ на 2018-2024г. Установлена преемственность в трактовке принципов независимости, гласности, эффективности и объективности. Актуализация этих принципов прослеживается с учетом тренда цифровизации.*

Ключевые слова: *стратегия, развития, принцип, перспектива, открытость, эффективность, объективность, цифровизация.*

Актуальность заявленной темы связана с несколькими обстоятельствами. Во-первых, современный этап нормотворчества в РФ характеризуется высокими темпами, а законодатели стремятся, совершенствуя свою деятельность, сохранять все лучшие идеи, практики и положения, сформулированные в документах, принятых ранее. Во-вторых, во всех сферах совершенствования социальной жизни, органы государственной власти формируют перспективное видение, направленное на развитие и улучшение как реальной практики, так и юридических аспектов ее функционирования. Стратегическое видение документально объявлено и внедряется в практику функционирования системы образования, системы воспитания, развития молодежной политики в стране в целом, но также и в отдельных субъектах РФ, муниципалитетах, отраслях промышленности и производства. Таким образом, необходимость формирования Стратегии развития Счетной палаты и внедрения этого документа в практику деятельности важнейшего контрольно-счетного органа страны не вызывает сомнений, что и было сделано в 2018г.

Наряду с этим логично допустить, что имеются существенные связи между Стратегией и законодательными нормами функционирования Счетной палаты, принятыми ранее. О связи и преемственности в деятельности контрольно-счетных органов и работе Счетной палаты, в частности, прямо говорится в тексте: «Стратегия развития Счетной палаты в 2018–2024 годах основывается на традициях и накопленном опыте,

которые лежат в основе ее ежедневной деятельности, и определяет приоритетные направления развития для реализации новых задач» [1]. Исходя из указанных положений выстраивается гипотеза настоящей работы: основные идеи и положения Стратегии развития продолжают идеи и принципы, сформулированные в законодательных актах, принятых ранее, часть из которых сохранена полностью, а другая приобрела более современный и отвечающий актуальным векторам развития органов государственной власти вид. Методологией исследования послужит сравнительный анализ документов, а также аналитическая работа с источниками, актуальными экспертными материалами.

Основным документом, предшествующим по времени принятия Стратегии развития Счетной палаты, является Федеральный закон от 7 февраля 2011 г. № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» [2] и принятые к нему изменения. Принципы, которые определяются в этом законе сформулированы в Статье 4, а именно: «Деятельность контрольно-счетных органов основывается на принципах объективности, эффективности, независимости и гласности» [2]. Эти принципы впервые даны в Лимской декларации руководящих принципов контроля, которая была принята IX Конгрессом Международной организации высших органов финансового контроля (ИНТОСАИ) в г.Лиме (Перу) в 1977г. [3]. Подробное содержание этих, как и ряда других принципов закреплено в Декларации принципов деятельности контрольно-счетных органов РФ, принятой IV конференцией Ассоциации контрольно-счетных органов Российской Федерации в 2002г.[4]. Всего в последнем документе названо 8 принципов, а именно: принципы законности, независимости, объективности, системности, гласности, ответственности, профессионализма и соблюдения профессиональной этики.

Какова трактовка названных в законе принципов? Очевидно, что если в самом Законе не присутствует их полная интерпретация, значит она сформулирована в других действующих нормативных актах, а в данном случае речь должна идти о Декларации принципов. В трактовке объективности обратим внимание на «недопущение предвзятости или предубежденности против наличия (отсутствия) негативных аспектов в деятельности проверяемых объектов, исключение каких-либо мотивов (корысть, политический заказ и т. п.) при проведении контрольных, экспертно-аналитических иных мероприятий, а также на «беспристрастность и обоснованность выводов по результатам проверок, подтверждение их данными, содержащими достоверную официальную информацию». Под независимостью понимается необходимость законодательного закрепления организационной, функциональной и финансовой независимости контрольно-счетных органов, а в содержательном отношении обратим внимание на следующие аспекты: «право самостоятельно определять предмет, объект, сроки и методы контроля и отклонять необоснованные запросы на проведение контроля со стороны других органов», а также «наделение контрольно-счетных органов статусом юридического лица» и «политический нейтралитет и свободу от любого политического воздействия». Под гласностью понимается, в первую очередь «открытость деятельности контрольно-счетных органов, информированность общества о результатах их деятельности» [4] и также обязательность законодательного закрепления процедуры обнародования результатов контроля и регулярное предоставление для публикации в СМИ отчетных материалов и материалов о мерах, принятых по итогам контрольной, экспертно-аналитической и др. видов деятельности. Определенную сложность представляет такая же по степени точности трактовка принципа эффективности, который указан в Законе, но отсутствует в Декларации. Можно обоснованно предположить, что частично он закрепляется в установлении правового механизма защиты этого принципа. Так, п.6. ст.18 Закона № 6-ФЗ 7 февраля 2011г. утверждает, что контрольно-счетная палата субъекта Российской Федерации осуществляет «анализ деятельности контрольно-счетных органов муниципальных образований» и также «дает рекомендации по повышению эф-

фективности их работы» [1]. Отметим также п.7 упомянутого Закона, где устанавливаются такие же функции Счетной палаты РФ по отношению к контрольно-счетным органам субъектов РФ.

Формулировки законов – это работа, которая подлежит критике и объективно нуждается в совершенствовании, так как практика применения законов открывает различные «слабые места», невидимые при первичном утверждении. Для совершенствования текстов законодательных актов требуется критическая позиция авторов, экспертная работа аналитиков и практиков. По отношению к трактовкам в данном законе критическую позицию занимает эксперт И. Б. Лагутин. Он отмечает расплывчатость, неконкретность ряда положений закона, но более важным ему представляется следующий недостаток этого законодательного акта: отсутствие разграничения принципов организации и принципов деятельности контрольно-счетных органов [5. с.54]. На наш взгляд попытка преодоления этого недостатка проделана в тексте Стратегии развития Счетной палаты на 2018–2024г.

Обратимся к названным принципам и рассмотрим, каким образом они представлены в тексте Стратегии развития. Здесь в полной мере присутствует опора на Лимскую декларацию и лучшие международные практики деятельности контрольно-счетных органов. Перечисление принципов по аналогии с Законом не представлено, однако принципиальные установки как самой деятельности счетной палаты, так и вектора ее развития сформулированы в полном объеме. На наш взгляд, принцип гласности получает интерпретацию через характеристики «прозрачность» и «открытость». Во-первых, утверждается, что осуществляя функции парламентского контроля, Счетная палата поддерживает прозрачность использования бюджетных средств. Во-вторых, качественно обеспечивая право граждан на участие в управлении делами государства, Счетная палата способствует развитию «чувства налогоплательщика» через открытость. В-третьих, видение Счетной палаты как «Гаранта прозрачности» означает, что обеспечена информационная открытость деятельности, предоставляется объективная информация о реальной ситуации в стране, организовано содействие прозрачности системы государственного управления, подотчетности органов власти перед обществом и их ответственности за результат.

Рассмотрим принцип эффективности. Во-первых, «эффективная реализация приоритетов развития страны» является тем, на что направлена деятельность Счетной палаты. Во-вторых, как «Борец за справедливость» она «устраняет возможности злоупотреблений, нецелевого и неэффективного использования ресурсов». Таким образом, принцип эффективности в Стратегии выражается в усилиях по контролю за использованием бюджетных средств в соответствии с национальными интересами и соотношением возможностей, ресурсов, имеющихся в распоряжении госорганов и практикой их целевого и системного расходования.

Обратимся к принципу объективности. В Стратегии указано, что Счетная палата стимулирует внутренний аудит госорганов, что безусловно соотносится с определением объективности оценки деятельности этих органов. Кроме того, счетной палатой предоставляется объективная информация о реальной ситуации в стране на суд общественности. Одним из индикаторов достижения Стратегической цели деятельности Счетной палаты является оценка со стороны общества и бизнеса, что предполагает не только внутреннюю, но и внешнюю оценку и таким образом способствует формированию объективного видения как деятельности самой счетной палаты, так и ситуации в стране.

Принцип независимости не получает содержательного раскрытия в тексте Стратегии развития Счетной палаты, однако, на наш взгляд он имплицитно содержится в тексте, является фундаментом Стратегии. Это заключение мы делаем исходя из нескольких аргументов. Во-первых, сама Счетная палата определяется как «высший независимый орган внешнего государственного аудита (контроля); во-вторых, указаны законодательные основания деятельности Счетной палаты; в-третьих, во всех случаях, когда в тексте Стратегии говорится о целях и задачах деятельности Счетной палаты

речь идет об интересах общества, развитии страны в целом, но никогда не упоминаются отдельные группы интересов, установки конкретных акторов, ведомств, структур и групп населения. Это позволяет утверждать, что независимость является априорным основанием актуального состояния и перспектив развития Счетной палаты.

Практика показывает, что декларативный характер принципов деятельности какого-либо актора остается сугубо формальным, если не прописаны механизмы следования этим принципам в самой непосредственной работе конкретного актора. Конкретизация принципов содержится в формулировках задач и механизмов реализации Стратегии. На наш взгляд, каждый из принципов пронизывает собой все аспекты Стратегии, но вместе с тем, отдельные задачи в большей степени раскрывают тот или иной принцип. Так, задача 3 «Укрепление культуры публичности и открытости...» «связана с принципом гласности, задача 2 «Содействие повышению эффективности управления...» «соотносится с принципом эффективности, задача 4 «Развитие среды добросовестности ...» «имеет прямое отношение к принципу независимости, а задача 1 «Содействие формированию стратегического видения...» ориентирует на принцип объективности.

Действенность названных принципов получает конкретизацию в документе, описывающем реализацию Стратегии, а именно в тексте «Основные направления деятельности Счетной палаты Российской Федерации на 2019 – 2021 годы (далее – Основные направления деятельности Счетной палаты)» [6], которые были подготовлены на основании статьи 33 Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» и положений Стратегии развития Счетной палаты Российской Федерации на 2018 – 2024 годы. Исходя из этого документа, становится очевидно, что реализация Стратегии – планомерный, измеримый, открытый, прозрачный, подлежащий объективной оценке и наглядный процесс. В частности, отмечается, что все направления деятельности будут использовать риск-ориентированный подход, предельно важным является обеспечение информационной открытости деятельности Счетной палаты, в результате чего будет очевидный рост узнаваемости, рост осведомленности о различных сторонах ее деятельности среди целевых аудиторий, а также рост восприятия Счетной палаты в общественном мнении как важного общественного института.

Стоит отметить еще один важный аспект содержания и процесса реализации Стратегии, который отражает актуальное состояние развития общественных отношений в условиях высокоскоростного развития цифровых технологий. Этот тренд прослеживается во всем мире, и в РФ затрагивает деятельность всех органов власти и общественного управления, отражается как в жизни общества в целом, так и в жизни каждого конкретного человека. Речь идет о цифровизации. В Стратегии, как и в «Основных направлениях» цифровизации уделено достаточно большое внимание. Именно поэтому Стратегия способна реализовать видение Счетной палаты как «Центра компетенций», который должен выступать проводником системного развития передовых стандартов, методов и технологий государственного управления, аудита и контроля.

Как отмечают эксперты, сегодня все большую роль в работе Счетной палаты РФ играет Департамент автоматизации информационного обеспечения, функциональные задачи этого департамента: своевременное получение, обработка и ввод в базы данных информации в электронном виде, размещение на внутреннем информационном портале материалов, необходимых для осуществления оперативного анализа и контроля, доступ пользователей к УВГА, СП-АУДИТ, Полигон СП, Эксперт СП, КПС Роспись и др. Выполнение этих задач Департамент, обеспеченный всеми необходимыми техническими и методическими инструментами, гарантирует, реализуя тем самым одно из общесистемных направлений развития счетной палаты, а именно, направление 3 «Внедрение и развитие современных цифровых технологий государственного аудита». Теоретические дискуссии и анализ практик внедрения цифровых инструментов в деятельность Счетной палаты приводит специалистов к выводам относительно целесообразности и перспектив цифровизации. В частности, исследователи Бурякова А.О. и Варнавский А.В. считают, что «Внедрение цифровых технологий в работу органов государственного финансового контроля целесообразно при соблюдении следующих условий: доказано повышение эффективности работы ведомств

при реализации своих полномочий; сформирована нормативная база, определяющая орган власти, ответственный за создание/модернизацию системы; проведена оценка угроз безопасности информации; архитектура разрабатываемых решений предполагает автоматизацию операционных процессов контрольного органа и, как следствие, сокращение временных и трудовых затрат; технологическое решение ориентировано на возможность обработки и анализа информации в режиме реального времени и др.»[7. с.112]. Мы же со своей стороны, отметим, что тренд цифровизации объединяет в себе все актуальные принципы деятельности Счетной палаты на новом технологическом уровне и в полной мере способствует открытости, гласности, объективности, эффективности и независимости в практической работе.

Таким образом, можно утверждать, что Стратегия развития счетной палаты РФ в полной мере соответствует положениям, закрепленным в законодательной базе, отвечает основным векторам развития органов государственной власти РФ и сохраняет преемственность в принципах своей деятельности с Декларацией принципов деятельности контрольно-счетных органов РФ. Принципы гласности, независимости, открытости и эффективности получили детализацию, проработаны с точки зрения механизмов применения. Актуальную трактовку они получают в связи с развитием тренда цифровизации, что учитывает национальные интересы, общественную повестку дня и конструктивные перспективы развития государственной власти.

Литература/источники

1. Стратегия развития Счетной палаты РФ на 2018-2024гг. / Официальный сайт Счетной палаты Российской Федерации // <https://ach.gov.ru/documents/strategy/> (Дата обращения: 03.03.2021г.)
2. Федеральный закон от 7 февраля 2011 г. № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» // <https://rg.ru/2011/02/11/audit-dok.htm> (Дата обращения: 02.03.2021)
3. Лимская декларация руководящих принципов контроля. Официальный сайт Контрольно-счетной Палаты Москвы <http://www.ksp.mos.ru/documents/deklaratsii/> (Дата обращения: 10.03.2021г.)
4. Декларация принципов деятельности контрольно-счетных органов РФ. Официальный сайт Контрольно-счетной Палаты Москвы // http://www.ksp.mos.ru/documents/deklaratsii/business_principles/ (Дата обращения: 10.03.2021г.)
5. Лагутин И.Б. Новый закон о контрольно-счетных органах субъектов РФ и муниципальных образований: особенности и перспективы // Право. Журнал Высшей Школы Экономики. № 2, 2011г. С.51-59
6. Основные направления деятельности Счетной палаты Российской Федерации на 2019 – 2021 годы / Официальный сайт «Судебные и нормативные акты РФ» // <https://sudact.ru/law/osnovnyie-napravleniia-deiatelnosti-schetnoi-palaty-rossiiskoi-federatsii/> (Дата обращения: 15.03.2021г.)
7. Бурякова А. О., Варнавский А. В. Цифровизация деятельности Счетной палаты Российской Федерации. Управленческие науки. 2019;9(4):98-114. DOI: 10.26794/2404-022X-2019-9-4-98-114

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_107

Родионычева В. И.
студентка 1 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
Rodionychevavioletta2002@gmail.com

Порунова О. Г.
ст. преподаватель, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
olga.porunova@rambler.ru

ПСИХОЛОГИЯ ПЕРЕГОВОРОВ С ТЕРРОРИСТАМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНИК СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИЧЕСКОЙ ПСИХОЛОГИИ

Аннотация. Переговоры с террористами – это вид деятельности, который востребован в правоохранительной практике. Сотрудникам подразделений, занимающихся борьбой с организованной преступностью и терроризмом, приходится выполнять ряд целей, когда важно добиться поставленной задачи без применения силы, а с помощью переговоров [5, с. 3]. В связи с этим, актуальны работы, которые не просто указывают на необходимость решения указанных целей, а те, которые способствуют подготовке переговорщиков к практическому выполнению своих обязанностей. Достижение результата зависит и от того, используют ли сотрудники техники современной практической психологии. Данная статья представлена для ознакомления переговорщиков с методами, когда в ходе переговоров важно применить современные и проверенные психотехники.

Ключевые слова: современные техники переговоров, гештальттерапия, логотерапия, когнитивная терапия, переговоры с террористами.

Основные техники переговоров, используемые в современной психологии, являются гештальттерапия, логотерапия и когнитивная терапия. Разработанные учеными методы этих техник позволяют вести переговоры с террористами в большинстве случаев без применения силы.

Переговоры с террористами с применением техники гештальттерапии.

Гештальттерапия занимает ведущее место в современной гуманистической психологии. Основателем данного метода является Фредерик С. Перлз. Гештальт – это способ организации целого и его частей. Контекст, в котором появляется элемент (или «фигура», как его называют эксперты), называется «фоном». Взаимосвязь между фигурой и фоном является наиболее важной в гештальт-терапии [1, с. 3]. Для здорового психического состояния отношения между фигурой и фоном – это процесс формирования фигуры и последующий процесс отклонения от фона. Это процесс постоянного появления и исчезновения, а также чередование фигуры и фона. При неврозах нарушается гибкость формирования фонового изображения. Либо ригидность (фиксация), либо отсутствие фигуры (вытеснение). Оба будут мешать завершению правильного гештальта. Любой незаконченный гештальт образует «незавершенную ситуацию». Формирование целостного и взаимосвязанного гештальта является условием эффективного проведения опросов со свидетелями или потерпевшими, а также условием эффективных переговоров.

Основные техники гештальттерапии:

1. «Диалог между различными частями себя». Этот метод помогает произвести интеграцию личности и помогает: а) понять человеку что является для него интроектом (чувства, мысли или правила), связанные с ним, и то, что такое проекция (то, что человек не принимает в себе); б) понять механизм ретрофлексии (механизм, при котором человек подавляет в себе определенные чувства).

2. «Совершите круг». Технологии также: а) способствуют осознанию проблемы; б) например, вы можете определить свои страхи и перенести проблему с «фона» на «фигуру», то есть поставить ее в центр внимания.

3. «Преувеличение». «Сопротивлением чему-то никогда не закончить дело. Прекратить это можно только путем глубокого исследования». Борьба дзюдо может проиллюстрировать описанную выше ситуацию, когда дзюдоисты используют силу и инерцию движений противника для его устранения.

4. «Вербальная медитация». Технологии помогают людям понять свои самые сокровенные мысли и чувства.

5. «Парадоксальная интенция» позволяет что-то раскрыть (например, желание что-то скрыть от правоохранительных органов с целью отнесения к преступной группе). Показывается неприличность этих усилий и отсутствие в них реальных человеческих потребностей.

Достоинство методов гештальттерапии заключается в том, что их возможно применять в условиях психологического сопротивления, то есть их можно использовать даже тогда, когда собеседник не желает этого.

Гештальттерапия – это не инструмент, с помощью которого удовлетворяются требования террориста; переговорщик осуществляет психологическое сопровождение преступника туда, куда он направляется [3, с. 3].

Психология переговоров в русле логотерапии В. Франкла.

Этот метод относится к экзистенциальной психотерапии. Экзистенциальная психотерапия (от existential – существование) – это собирательное понятие психотерапевтических подходов, отличающееся акцентом на свободное развитие личности, «осознание ответственности человека за формирование собственного внутреннего мира и выбор жизненного пути».

Цель логотерапии – обретение смысла жизни. «Тот, кому есть для чего жить, сможет выдержать почти любое «как» (Ницше).

В. Франкл считал, что отсутствие смысла существования создает духовное незаполненное пространство. Эту пустоту люди стараются заполнить чем угодно или выжигать, что может делать людей агрессивными. Когда же установленные моральные ценности разрушаются это приводит к потере смысла жизни и сужению направлений интересов, что в свою очередь переходит в экзистенциальную фрустрацию, то есть блокировку на пути к поиску смысла.

Можно использовать следующие **методы логотерапии** в ходе переговоров:

- Постановка вопросов, которые увеличивают диапазон источников смысла;
- Использовать сравнения;
- В ходе сократического диалога извлекать смысл;
- Предложить новые смыслы, например, в форме кратких принципов или правил поведения.

Речевые коммуникации в русле логотерапии уместны в ряде случаев при переговорах с лицами, захватившими заложников, лицам, склонным к суициду и др.

Психология переговоров с использованием приемов когнитивной терапии.

В основном русле когнитивной терапии речевые коммуникации связаны с вербальным влиянием на возможные иррациональные взгляды. Согласно теории когнитивной терапии, стимул (событие активации, такое как террорист, обнаруживающий свою травмирующую ситуацию) и его эмоциональная реакция (гнев, печаль, страх, тревога или разочарование в жизни) являются когниции, то есть мыслью, убеждением, установкой [2, с. 3].

Переговорщики, работающие в рамках когнитивной терапии, должны помнить, что эмоционально-поведенческая реакция преступника будет зависеть от того, как он оценивает свои жизненные события (подготовка к терактам; конфликты с федеральными силами; возможная смерть родственников и т. д.).

Когнитивные техники, которые можно использовать в процессе переговоров:

1. Определение, идентификация, детекция иррациональных идей;
2. Оспаривание иррациональных идей, в этом русле возможно поставить террористу такие вопросы, как, например, «В чем вы убеждены точно, а в чем нет? Есть ли доказательства? Почему вы считаете именно так?»

3. Дискриминация иррациональных идей, то есть внесение в сознание террориста различий между его неабсолютными планами, с одной стороны, и императивные потребности, с другой.

4. Переоценка и изменение иррациональных идей.

Эффективность деятельности переговорщика связана не только с приобретением современных знаний по проблеме переговоров с террористами, но и отработкой полученных умений на практике.

Изложенное позволяет сделать следующие выводы:

1. Результативность переговоров зависит не только от желания сотрудников, но и от использования ими современных средств и методов ведения переговоров с террористами.

2. Проводить подготовку к переговорам таким образом, чтобы сместить акцент на использование современных применяемых психотехник.

3. Основная идея подготовки переговорщиков: получение знаний, приобретение навыков и отработка полученных умений для достижения мастерства в процессе практической деятельности.

Литература/источники

1. Булюбаш И.Д. Руководство по гештальт-терапии.- 2-е изд. Москва: «Психотерапия», 2018. 765 с.

2. Гейвин Х. Когнитивная психология/[Пер. с англ. С. Комаров]. М. [и др.] : Питер, 2017 (СПб. : ГП Техн. кн.). 268 с.

3. Лебедева Н.М. , Иванова Е.А. Путешествие в Гештальт: теория и практика. СПб.: «Речь», 2019. 560 с.

4. МакМаллин Р. Практикум по когнитивной терапии: Пер. с англ. СПб.: «Речь», 2018. 560 с.

5. Чевердюк Л.Н. Психологическое обеспечение переговорного процесса в условиях захвата заложников/ Всерос. ин-т повышения квалификации работников МВД России, Центр подгот. специалистов по борьбе с терроризмом и экстремизмом. – Домодедово: «ВИПК МВД России», 2018. 57с.

6. Третьяков О.Е. Речевые коммуникации: Вербальный сбор информации: учебно-методическое пособие. Саратов, 2020. 68 с.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_109

Русанова О. В.

*студентка 1 курса магистратуры, СГЭУ,
Самара*

olya.rusanova.1998@mail.ru

Маликова А. Х.

*доктор юрид. наук, профессор
кафедры теории права и философии,
СГЭУ, Самара*

malikova_ax@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ

Аннотация. Развитие в России экономических отношений характеризуется созданием рабочего и прозрачного механизма формирования и распределения финансовых ресурсов между субъектами экономической деятельности в зависимости от рыночных правил и законов. Одним из таких генерирующих и парораспределительных каналов должен стать рынок ценных бумаг как важная составляющая обеспечения целостности и согласованности функционирования всех элементов экономической системы государства.

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, рыночная экономика, трансформация, экономическое развитие, фондовые рынки, экономика.

Актуальность разработки мер грамотного правового обеспечения финансово-бюджетной деятельности в государстве возрастает [4]. На сегодняшний день нестабильность мировой экономики, в частности России, вынуждает акцентировать особое внимание на проблемы, которые связаны с функционированием рынка ценных бумаг. Данный рынок интересен, в основном тем, что участники рынка никак не задействованы в производстве реальных товаров и услуг. Целью деятельности на рынке ценных бумаг, как и в предпринимательской деятельности, является получение прибыли. В качестве основного ресурса здесь выступает денежный капитал. Для этого рынка справедливо выражение американского предпринимателя, инвестора, писателя Роберта Тора Кийосаки «Деньги делают деньги»; который получил всемирную известность после выхода книги «Богаты папа, бедный папа».

Так что же собой представляет рынок ценных бумаг? Рынок ценных бумаг – это экономические отношения между участниками особого рынка, которые возникают в результате выпуска и обращения различных ценных бумаг. Роль рынка ценных бумаг заключается в транспортировке ресурсов из одного сектора экономики в другой, а также разделение и перераспределение своего капитала компании между областями. Другими словами, перераспределение финансовых ресурсов и их аккумуляция. Данный рынок является составной частью финансового рынка (на котором происходит перераспределение финансов с помощью ценных бумаг) и находится он между рынком капитала и денежным рынком [1].

Ценная бумага – форма существования капитала, отличающаяся от его товарной, производительной и денежной форм, которая может обращаться на рынке как товар и приносить доход. Другими словами, ценная бумага – это документ, соответствующий установленным законным требованиям и у которой есть обязательственные и иные права, осуществление и передача которых возможны только при предъявлении документов. На сегодня большая часть ценных бумаг представлена не в бумажной форме (как сложилось исторически), а в безбумажной или бездокументарной форме. Ценными бумагами являются: облигации, вексель, чек, депозитный или сберегательный сертификаты, банковская сберегательная книжка на предъявителя, коносамент, акция, приватизационные ценные бумаги, опцион, варрант [2].

Для того чтобы получить деньги от продажи ценных бумаг, необходимо найти на них покупателя. Отсюда следует, что рынок ценных бумаг одновременно выступает и объектом для вложения свободных денежных средств предприятий и организаций, населения, и как субъект в качестве сферы, где происходит увеличение капитала.

На развитие рынка ценных бумаг постоянно оказывают влияние различные факторы: состояние рыночной экономики, кризисы, переходные периоды, трансформация общества, негативная геополитическая обстановка можно перечислять бесконечно [3].

Каждому рынку, в частности рынку ценных бумаг, присущи свои задачи. К ним относятся: перемещение свободных ресурсов для производства конкретных инвестиций, создание такой инфраструктуры рынка, которая бы отвечала мировым стандартам, продвижение вторичного рынка, активизация маркетинговых исследований, изменение характера отношений собственности, улучшение рыночного механизма и систем управления, сокращение инвестиционного риска, формирование положительной динамики ценообразования, а так же осуществление процедур контроля над фондовым капиталом на базе регулирования государственными структурами [5].

Для того чтобы рассмотреть особенности развития рынка ценных бумаг, ненадолго вернемся в 19 век. Покупка и продажа ценных бумаг происходила через фондовые биржи и государственные банки России; в основном на 3-х биржах Москва, Санкт-Петербург и Гельсингфорс. В 1883 году были утверждены первые правила для сделок

по покупке и продаже акций на бирже (только за наличные). С началом новой экономической политики началось оживление данного рынка за счет выпуска гос. облигаций и акций. Уничтожение рынка ценных бумаг в нашей стране начало происходить из-за развития командно-административной системы управления; после НЭПа весь рынок ценных бумаг СССР стал государственным. Что касается постсоветского периода, что рынок ценных бумаг наполнялся ими очень хаотично, потому что не было определенного систематизированного выпуска, а также отсутствовало полное доверие у населения. Инфляции и инфляционное ожидание так же оказывает риск обесценивания денег, что приводит к сдерживанию инвесторов от долгосрочных вложений; а также значимую роль на пути развития эффективного фондового рынка произвело несовершенное Российское законодательство [6].

Что касается проблем развития рынка ценных бумаг в советское время, то можно выделить следующие, на которые в первую очередь следует обратить внимание. Во-первых, необходимо преодолеть негативно влияющие внешние факторы, к таким относятся: хозяйственный кризис, политическая и социальная нестабильность. Во-вторых, целевая переориентация рынка ценных бумаг с первоочередного обслуживания денежных вопросов государства и мобилизация крупных пакетов акций, направленных на восстановление и развитие производства на территории нашей страны. В-третьих, улучшение законодательства, а также контроль за выполнением этого законодательства. В-четвертых, повышение роли государства на фондовом рынке. В-пятых, реализация принципа открытости информации через увеличение объема публикаций деятельности, органов, которые занимаются выпуском ценных бумаг, а также дополнительно введение рейтинговых оценок данных органов и создание единой системы показателей для оценки рынка ценных бумаг. Безусловно, решение данных поставленных проблем приведет к формированию спроса на и инвестиционную активность рынка ценных бумаг [7].

На сегодняшний день главным атрибутом финансовой системы является фондовый рынок (рынок ценных бумаг). К сожалению, в России он развит очень слабо, поэтому существует шанс того, что Российская Федерация окажется в полной финансовой изоляции, ставя под огромный удар экономическую безопасность, которая является важной частью национальной безопасности России [8].

В настоящее время первой крупной проблемой российского рынка ценных бумаг состоит в нежелании населения связываться с данным рынком, как повелось изначально большинство граждан, которые имеют какие-либо накопления, распоряжаются ими чаще всего на покупку недвижимости. Хотелось бы отметить, что фондовый рынок имеет сильную зависимость от количества и объема инвестиции. Получается так, что когда фондовый рынок недополучает необходимую активность, то уменьшается ликвидность и появляется возможность для манипуляции рынком ценных бумаг, что, в свою очередь, уменьшает привлекательность ещё сильнее. Финансовая безграмотность населения также является проблемой современного рынка ценных бумаг. Когда большинство населения получают доступ к рынку ценных бумаг, то становятся банкротами в первый год. Поэтому чтобы грамотно распоряжаться денежными средствами необходимо не только хорошая теоретическая база, но и в основном, практический опыт. Эта важность обуславливается, прежде всего, психологическим фактором, который и является ключевым фактором успеха. Обобщая вышесказанные современные проблемы рынка ценных бумаг нашей страны, хотелось заметить, что рынок ценных бумаг зависит от количества инвестиции, а инвестиции зависимы от финансовой образованности населения. Таким образом, чем более грамотными будут люди на территории нашей страны, тем больше будет процветать фондовый рынок и вся экономика в целом [9].

Для того чтобы выйти на новый уровень нужно вести более рациональную внешнюю политику, а также встать на путь дискуссии и сотрудничества, а также сконцентрировать внимание на экономике и благосостоянии граждан. Это все необходимо для того чтобы наши рейтинги показали и был открыт доступ для западных инвесторов, чьи объемы инвестиции очень внушительны. Так же следует обратить большое внимание на улучшение законодательных условий существования рынка ценных бумаг. Создавать благоприятный имидж рынка ценных бумаг, разными способами освещать преимущества и недостатки какого рода вложений, для того чтобы люди видели все ясно и открыто. Далее, что касается проблемы финансовой грамотности населения, ее можно решить обучением и усовершенствованием обучающих программ, для тех, кто подался на рынок ценных бумаг в текущих условиях; а также чтобы после завершения обучения за начинающим профессионалом присматривал опытный наставник, тем самым передавая накопленные знания и опыт.

В настоящее время в современном мире развитый рынок ценных бумаг является основой экономики, доказательством служит фондовые рынки США, Японии и Великобритании. И Россия не является исключением. Рынок ценных бумаг в Российской Федерации имеет все шансы стать сильным, стабильным и процветающим, а также стать движущей силой экономики и значительно насыщать экономику страны свободными денежными ресурсами. Достижение этой цели невозможно без принятия ряда реформ, как со стороны государства, так и со стороны всех участников рынка. Принятие вышеописанных мер позволит улучшить условия существования российского рынка ценных бумаг и способствовать росту всей экономики.

Литература/источники

1. Беловозов В.А., Общие положения о ценных бумагах: некоторые юридические заблуждения // Законодательство, 2016 г., № 2.
2. Галанов В.А., Рынок ценных бумаг: Учебник. – М.: ИНФА-М, 2016-379 с.
3. Данилов Ю.А., Анализ и прогноз развития российского рынка ценных бумаг. // ЭКО. – 2015. -№ 2. – с. 21-67.
4. Маликова А.Х. Влияние бюджетно-финансовой политики на проблемы обеспечения достойной жизни // Развитие рынка труда на современном этапе социально-экономических преобразований: сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции – Пенза: РИО ПГАУ, 2020. 110 с., С.52-55.
5. Николаенкова М.С., Современное состояние и перспективы развития российского фондового рынка // Современные научные исследования и инновации. – 2016-№ 2.
6. Санжаровский Ю.И., Рынок государственных ценных бумаг в России // Экономический журнал. 2016. № 3. (35)
7. Сизов Ю.А., Актуальные проблемы развития фондового рынка. // Вопросы экономики, 2015 г. № 7 с.26-42.
8. Российский экономический журнал [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: / <http://www/re-j.ru/> (дата обращения 19.04.2021)
9. Особенности развития рынка ценных бумаг в Российской Федерации [Электронный ресурс] Режим доступа: / <https://studfiles.net/pteviw/1485493/page/6/> (дата обращения 19.04.2021)

Сапов Е. А.

студент 4 курса, Сызранский филиал ФГАОУ ВО СГЭУ,

Сызрань

aisapov@rambler.ru

Порунова О. Г.

ст. преподаватель, Сызранский филиал ФГАОУ СГЭУ,

Сызрань

olga.porunova@rambler.ru

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Аннотация. В данной статье будут рассмотрены основные аспекты развития цифровых технологий в сфере юриспруденции, применение которых в практической деятельности правоохранительных органов позволит наиболее эффективно осуществлять не только проведение следственно-оперативных мероприятий, но также и отправлять правосудие, осуществлять оперативно-розыскную деятельность и устанавливать лиц, причастных к совершению преступлений.

Ключевые слова: юриспруденция, цифровые технологии, информация, программное обеспечение, обучение.

Постоянные нововведения и появление новых технологических решений затрагивают такие сферы как юриспруденция, экономика, торговля и им подобные. Особое внимание на данный момент активно уделяется сфере права и закона. Связанно это с тем, что на данный момент из-за сложностей получения необходимой информации и её изучением имеет место быть повсеместная систематизация всех баз данных, содержащих все необходимые нормативно-правовые акты.

Широкое использование ИТ в деятельности правоохранительных органов рассматривал И. П. Рак [1].

Многообразие информационных систем, используемых в юридической деятельности не привело к потере актуальности поиска оптимальных средств и методов технологического и программного решения необходимых задач посредством как модернизации существующих решений, так и создания новых. Некоторыми исследователями предлагается модернизировать уже существующие технологические и программные решения. Так, М. А. Масюк предлагает комплексный подход к совершенствованию СПС и электронных баз данных посредством интеграции в них системы, которая реализует визуальное отображение взаимосвязей документов и их анализ на соответствие нормам законодательства [2]. Предлагаемая система визуализации состоит из трех модулей: подсистемы расстановки гиперссылок, подсистемы автоматического анализа наличия связей, некорректных с точки зрения норм законодательства, подсистемы визуализации. Реализация программных решений предлагается на основе Lotus Notes/Domino, визуализация схемы связей осуществляется в браузере Internet Explorer с использованием технологии VML (Vector Markup Language) [3].

Продолжается поиск и разработка отдельных модулей, направлений возможной модернизации существующих ИТ в юридической деятельности. Е. В. Булгаковой, В. Г. Булгаковым разработано программное средство для хранения видеоархивов данных, основанных на динамических признаках человека (походка), предназначенное для решения криминалистических задач [4]. Эта программа имеет встроенные алгоритмы для сравнения походки человека с данными, хранящимися в базе данных. Особое значение разработчиками программы придается обеспечению информационной безопасности системы. Она реализуется с помощью безопасной конфигурации на уровне

СУБД, парольной защиты, шифрования базы данных, шифрования соединений с сервером, установления прав доступа, резервного копирования, мониторинга подключений, аудита работы и др. В качестве направления расширения использования ИТ технологий в юриспруденции можно рассмотреть предлагаемую Г. М. Семененко, И. А. Стрижченко модернизацию приема обращений граждан в ОВД [6]. Использование терминалов предоставления полицией услуг населению полностью переведет регистрацию обращений граждан в электронный вид, что исключит вероятность уклонения от регистрации обращений, отказов гражданам в приеме сообщений, что в результате позволит исключить роль человеческого фактора при регистрации обращений граждан, повысит качество фиксации информации и ответственность сотрудников полиции. Таким образом, в юридической деятельности применяется огромное количество разнообразных информационных технологий. Они позволяют хранить большие массивы данных, получать, передавать, обрабатывать информацию, решать конкретные, узконаправленные задачи, принимать решения (ЭС-системы), что во многом облегчает работу профессионалов в юридической сфере. Главной задачей использования ИТ-технологий в юриспруденции чаще всего выступает подготовка юридически выверенного решения. При этом традиционно применяемые информационные технологии зачастую не могут обеспечить единый организационно-технологический цикл выполнения работ в юридической деятельности. Несмотря на широкую автоматизацию юридической деятельности посредством ИТ-технологий, поиск новых возможностей применения информационных технологий продолжается. Направлениями совершенствования действующих ИТ являются повышение мобильности (применение технологий мобильного доступа), улучшение функционала существующих систем (в направлении удобства для пользователей). При этом активно обсуждаются вопросы защиты информации от несанкционированного доступа, эффективных технологий хранения и воспроизведения электронной информации (например, в виде электронных доказательств).

Актуальность данной статьи заключается в том, что её необходимо использовать для всестороннего изучения с целью последующего развития цифровых технологий в сфере юриспруденции, а также возможности применения этих технологий для обучающих целей.

В России также идёт стремительное развитие технологий, направленных на решение задач, актуальных для юриспруденции. Помимо пользующихся спросом у юристов систем «Гарант» и «Консультант Плюс», популярность набирает система LegalTech, основная задача которой предоставление потребителям юридических услуг с использованием информационных технологий, а также обслуживание профессиональной юридической деятельности. Также в приоритете у данной системы, возможность поиска организаций, которые оказывают юридические услуги, поэтапное внедрение новых видов юридических услуг, а также законодательные изменения, которые также повышают требования к юридическим услугам.

На территории стран Евразийского экономического союза, на данный момент, активно применяются Основные направления реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза, которая продлится до 2025 года. Основной их задачей является обновление имеющейся законодательной базы для сотрудничества стран Союза, при наличии перехода экономических систем на новые стандарты, крайне необходимые для развития трудовых ресурсов и формирования новых рынков и предприятий.

В приоритете также будет программа «Цифровая экономика Российской Федерации», основная задача которой будет создание экосистемы цифровой экономики Российской Федерации, а именно, цифровизация имеющихся данных, которая будет играть важную роль во всех отраслях социально-экономической деятельности.

Обязательным, для правового государства, является обеспечение достойных условий для соблюдения всех необходимых прав и свобод человека. В соответствии со статьей 16 Федерального конституционного закона от 17 декабря 1997 г. N 2-ФКЗ

«О Правительстве Российской Федерации», Правительство Российской Федерации осуществляет полномочия в социальной сфере, а именно: развития благотворительности и социального обеспечения, реализация конституционных прав граждан в области социального обеспечения, а также создание мер по реализации трудовых прав граждан, решения проблем семьи, материнства, отцовства и детства, разработка и осуществление мер по развитию санаторно-курортной сферы, а также обеспечение проведения единой государственной социальной политики. Таким образом, Правительство ставит перед собой цель улучшить качество развития социальной сферы, при помощи автоматизации и развития цифровых технологий.

В заключении необходимо напомнить, что цифровые технологии, на данный момент затрагивают абсолютно все сферы деятельности. Помимо юриспруденции и экономики, инновации также применяются в промышленных и торговых сферах, которые так или иначе связаны с правом. Необходимо понимать, что правильное применение и развитие технологий такого вида может дать очень сильный толчок развитию юридической и экономической сфер, а также в значительной степени помочь в подготовке высококлассных специалистов, занимающихся в этих направлениях.

Литература/источники

1. Булгакова Е.В., Булгаков В.Г. Хранилище видеоархивов данных о динамических признаках человека, предназначенное для решения криминалистических задач // Правовая информатика. 2018. № 4. С.28–31.

2. Драпезо Р. Г., Сергеев О. Д., Жариков Е. В., Лященко И. В., Быданцев Н. А. Краткий обзор ИТ-технологий, используемых в юридической деятельности // Вестник КемГУ. 2017. № 3 (55). С.306–312.

3. Латышев Д.С. Краткий обзор информационных технологий, используемых в юридической деятельности // Инновационная наука. 2017. № 10. С.14–17.

4. Масюк М.А. Анализ и визуализация взаимосвязей нормативно-правовых документов в справочно-правовых системах // Сибирский журнал науки и технологий. 2019. № 2 (35). С.40–45.

5. Рак И.П. Информационные технологии в деятельности правоохранительных органов // Инновационная наука. – 2020. – № 2–3 (14). – С.132–135.

6. Семенов Г.М., Стрижченко И.А. К вопросу эффективности применения информационно-телекоммуникационной технологии приема обращений граждан в органы внутренних дел // Символ науки. 2019. № 8. С.215–218.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_115

Сизов И. А.
магистрант 2 курса, СГЭУ,
Самара
ilya.andreevich7@gmail.com

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ФИНАНСОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Аннотация. В статье будут рассмотрены органы исполнительной власти (высшие государственные органы, государственные органы специальной компетенции, федеральные органы, органы государственной власти субъектов РФ, органы местного самоуправления), которые осуществляют финансовую деятельность на территории Российской Федерации. Разобрана их разновидность, а также правовые полномочия в соответствии с Конституцией РФ и федеральными законами.
Ключевые слова: финансы, право, органы власти, бюджет.

Коренные изменения в социально-экономической системе России и в методах управления экономикой сделали неизбежной коренную трансформацию одного из важнейших рычагов финансово-экономического управления – финансового контроля.

Ликвидация административно-командной системы управления экономикой с глобальным регулированием экономической деятельности серьезно пошатнула основы ранее созданной системы финансового контроля, которая перестала удовлетворять потребности общества, его социально-экономические реалии [6]. Это не заставило себя долго ждать на практике и повлекло за собой ряд негативных последствий.

Сегодня практически все государственные и муниципальные органы, государственные органы и организации, а также частные компании, государственные органы и граждане-налогоплательщики вовлечены в финансовую деятельность.

Существуют следующие группы, которые структурируют государственные органы, отвечающие за производство финансовой деятельности в Российской Федерации:

1) высшие государственные органы, ответственные за общее руководство финансовой деятельностью. К ним относятся: Президент РФ, Государственная Дума РФ, Правительство РФ.

2) государственные органы особой компетенции, в состав которых входят: Минфин России [1] и Центральный Банк РФ.

3) федеральные органы исполнительной власти (их финансовые управления и другие финансовые подразделения);

4) органы государственной власти субъектов РФ;

5) органы местного самоуправления.

Высшие государственные органы, осуществляющие общее руководство финансовой деятельностью.

Президент Российской Федерации по поручению Председателя Правительства Российской Федерации назначает Министра финансов Российской Федерации, представляет в Думу кандидата в Президенты Центрального банка Российской Федерации, подписывает и объявляет федеральные законы о введении или отмене налогов при выдаче государственных займов в федеральный бюджет; обращаясь к Госдуме в адрес бюджета. Осуществляя регулирующие полномочия, Президент Российской Федерации издает указы об исполнении бюджетного, налогового и денежно-кредитного регулирования, укреплении финансовой дисциплины и обеспечении финансового контроля со стороны государства.

Государственная Дума рассматривает и принимает федеральный бюджет, назначает и освобождает от должности президента Центрального банка Российской Федерации, председателя Счетной палаты и половину ее аудиторов, принимает федеральные законы о федеральных налогах, финансах, валюте, кредите, таможене, пошлине, регулировании, деньгах.

Правительство Российской Федерации в соответствии со ст. 114 [2] Конституции Российской Федерации формирует и вносит в Государственную Думу федеральный бюджет, обеспечивает его исполнение, а также обеспечивает проведение единой финансовой, кредитной и денежно-кредитной политики в Российской Федерации.

Государственные органы специальной компетенции

Для государственных органов с определенной юрисдикцией финансовая деятельность является наиболее важной.

Минфин России является одним из федеральных ведомств, утвержденных постановлением. Постановление Правительства Российской Федерации от 30 июня 2004 г. № 3292 – федеральный орган исполнительной власти, ответственный за разработку государственной политики и правовое регулирование в области бюджетного, налогового, страхового, валютного, банковского и кредитного сотрудничества [3]. Отвечает за государственный долг, аудит, бухгалтерский учет, производство, перера-

ботку и сбыт драгоценных металлов и камней, таможенные платежи, определение таможенной стоимости товаров, инвестирование средств для финансирования финансируемой части трудовой пенсии, организацию и проведение лотерей, азартных игр, производства и продажа более безопасной полиграфической продукции, финансовая поддержка государственного сектора.

Минфин России координирует и контролирует деятельность Федеральной налоговой службы России, Федеральной службы страхового надзора, Федеральной службы по финансово-бюджетному надзору и Федерального казначейства [4], находящихся в его ведении.

Основные функции Минфина России:

- подготовка проекта федерального бюджета;
- утверждение сводного бюджетного перечня федерального бюджета;
- передача показателей из сводного бюджетного списка ключевым администраторам, администраторам и получателям средств федерального бюджета в форме уведомлений о бюджетных ассигнованиях;
- открытие счета в ЦБ РФ и кредитных организациях для учета средств федерального бюджета;
- управление средствами Стабилизационного фонда РФ;
- отправка запросов и получение в установленном порядке информацию, необходимую для принятия решений по вопросам, относящимся к компетенции Минфина России.

Из этих федеральных служб, находящихся в ведении Минфина России, особую роль в осуществлении финансовой деятельности играет Федеральное казначейство, которое отвечает за исполнение федерального бюджета как по доходам, так и по расходам, накопление и использование средств как бюджетных, так и забалансовых, для состояния государственной казны. При исполнении бюджета Федеральное казначейство организует сбор налогов, сборов и других доходов из бюджета; открывает бюджетные ссуды и предоставляет средства в соответствии с утвержденными ассигнованиями.

Центральный банк Российской Федерации – еще один специальный орган, который осуществляет финансовую деятельность и управляет банковской деятельностью в стране. В соответствии с Законом о Банке России этот орган выпускает деньги, организует денежное обращение, защищает и стабилизирует рубль, развивает и укрепляет банковскую систему страны.

Центральный банк Российской Федерации осуществляет свои функции и полномочия независимо от других федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Федерации и органов местного самоуправления.

Федеральные органы исполнительной власти

Большую группу составляют федеральные органы исполнительной власти, для которых финансовая деятельность не является основной, но, являясь вспомогательной, определяет наличие в их составе специальных финансовых структурных единиц. Например, в МВД России есть финансово-экономический департамент. Аналогичные структурные подразделения имеются и в других федеральных органах исполнительной власти: Минздравсоцразвития РФ, Минсельхозе РФ и др.

Органы государственной власти субъектов РФ

Органы государственной власти субъектов Российской Федерации осуществляют финансовую деятельность на своей территории. Представительные органы рассматривают и утверждают бюджет субъекта Российской Федерации, контролируют его исполнение. Исполнительные органы власти исполняют бюджет. Согласно Уставу Иркутской области, администрация области как исполнительный орган составляет проект областного бюджета, исполняет областной бюджет, готовит отчет об исполнении областного бюджета и представляет его губернатору на рассмотрение и утверждение Законодательным собранием.

В рамках администраций субъектов Российской Федерации существуют финансовые отделы, которые проводят технические работы по подготовке проекта бюджета, его исполнению, управляют государственным и муниципальным долгом, создают фонды поддержки. финансовая помощь муниципалитетов, выдача ссуд, предоставление субсидий органам местного самоуправления и другие формы финансовой помощи, осуществление государственного финансового контроля на соответствующей территории.

Органы местного самоуправления

Органы местного самоуправления осуществляют свою финансовую деятельность в основном через финансовые и бюджетные отделы администрации. Местные финансы включают средства местного бюджета, государственные и муниципальные ценные бумаги [5] органов местного самоуправления, и другие финансовые ресурсы. Каждый орган местного самоуправления имеет право на получение своего бюджета и право на получение в соответствии с бюджетным положением средств из федерального бюджета и из бюджета субъекта Российской Федерации.

Органы местного самоуправления (представительные и исполнительные):

- определять местные налоги и сборы и оказывать услуги по их уплате в соответствии с федеральным законом;
- запрашивать финансовую помощь у федеральных органов и органов субъектов Российской Федерации, осуществляющих перевод средств из фондов финансовой поддержки в муниципальные бюджеты;
- составляет проект местного бюджета, рассматривает и утверждает его, исполняет и отчитывается о его исполнении;
- взаимодействовать с местными финансовыми органами с финансово-кредитными организациями;
- осуществлять выпуск муниципальных облигаций и жилищных сертификатов;
- предоставить необходимую информацию в налоговые органы;
- получать краткосрочные и долгосрочные ссуды от банков и других кредитных организаций;
- реализовывать муниципальные займы путем выпуска муниципальных облигаций.

Литература/источники

1. Постановление Правительства РФ от 7 апреля 2004 г. № 185 [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_47368/ Дата обращения 08.04.2021
2. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) ст. 114. [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ Дата обращения 08.04.2021
3. Постановление Правительства РФ от 30 сентября 2004 г. № 506 «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе» [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_49673/ Дата обращения 08.04.2021
4. Постановление Правительства РФ от 1 декабря 2004 г. № 703 «О Федеральном казначействе» [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_50565/ Дата обращения 08.04.2021
5. Бюджетный кодекс РФ: ст. 155 БК РФ [Электронный ресурс] Система КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ Дата обращения 08.04.2021
6. Маликова А.Х. Влияние бюджетно-финансовой политики на проблемы обеспечения достойной жизни // Развитие рынка труда на современном этапе социально-экономических преобразований: сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции. Пенза: РИО ПГАУ, 2020. 110 с., С.52-55.

Стародубова В. С.
студентка 1 курса магистратуры СГЭУ,
Самара
Wikulya_sta@mail.ru
Калашникова Е. Б.
к. и. н., доцент СГЭУ,
Самара
kalashnikova-helen@yandex.ru

К ВОПРОСУ О ПРОТИВОДЕЙСТВИИ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. В статье изучена проблематика ключевых аспектов легализации (отмывания) преступных доходов в сфере банковской деятельности, сформулированы основные понятия в рамках рассматриваемой темы, проведен анализ статистических данных, изучена законодательная база о противодействии легализации, сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: Легализация денежных средств, банковская деятельность, кредитные организации, преступления в сфере экономики, противодействие легализации, идентификация личности.

На современном этапе одним из главных каналов движения финансовых средств, непосредственно полученных незаконным путем, выступают банковские (денежно-кредитные) организации. Анализ статистических показателей позволяет сделать вывод о низкой раскрываемости преступлений данной категории. Согласно анализу статистике Главного информационно-аналитического центра МВД, в 2016 г. на территории Российской Федерации было зарегистрировано 819 преступлений по основаниям, предусмотренным составом легализации (отмывания), 2017 г. – 712, 2018 г. – 974, 2019 г. – 947, и за 4 месяца 2020 г. – 352 преступления [1].

Понятие «легализация», в свою очередь, закрепляется Федеральным законом «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» и обозначает следующее: придание правомерного вида владению, пользованию и распоряжению денежными средствами или иным имуществом, полученными в ходе реализации преступных действий [2].

В настоящий момент посредством денежно-кредитных организаций осуществляется множество незаконных операций в целях легализации имущества, приобретенного преступным путем. В частности, перевод денежных активов по номинальным договорам, обналичивание денежных средств, перевод денежных на иностранные счета по фиктивным основаниям, оборот иностранной валюты через третьих лиц, оформление кредитных договоров с целью погашения их преступными доходами, отмывание денежных средств с использованием пластиковых банковских карт и др. Например, М. был признан виновным в совершении преступления, охватываемого п. «б» ч. 2 ст. 174.1 УК РФ. Применяя принцип действия так называемых «фирм-однодневок», произвел обналичивание денежных средств в сумме более 2 млрд. руб. Также, А., действуя в составе организованной группы, конвертировал криптовалюту, приобретенную незаконным путем, в российские рубли, в последующем осуществил перевод денежных средств на электронные кошельки и банковские счета, зарегистрированные на третьих лиц. Действия А. были квалифицированы судом как легализация [3].

Оценка рисков и пресечение различных вариантов отмывания преступных доходов выступает важнейшим направлением деятельности сотрудников банковских организаций и представителей правоохранительных органов, поскольку последствия

легализация неблагоприятно сказывается на безопасности национальной экономике России [5].

Изучением проблематики отмыывания преступных доходов занимаются множество ученых, в частности Г. А. Русанов, С. В. Пыхтин, Е. В. Золотарев, З. И. Хасимова и др. Но важно отметить, что проблема легализации в банковской деятельности не утрачивает своей актуальности, что свидетельствует о низкой эффективности законодательства в данной области. В целях пресечения отмыывания преступных доходов Закон № 115-ФЗ требует от банковских организаций осуществление контрольной функции за некоторыми операциями. Стоит отметить, что данным нормативным правовым актом предусмотрены сделки и с недвижимым имуществом, а также на кредитные организации возложена обязанность по разработке правил внутреннего контроля. В настоящий момент банковские организации специализируются на подготовке соответствующих программ по противодействию преступности в сфере отмыывания доходов [4]. Так, в рамках данной деятельности была внедрена программа идентификации личности клиентов, которая не позволяет финансовым организациям и клиентам использовать анонимные счета, а также осуществляет последующий контроль, включающий в себя фиксирование информации об источниках дохода клиентов и проводимых операциях. Подотчетность банков контрольным государственным органам и сотрудничество с международными финансовыми образованиями так же позволяет обеспечить «прозрачность» деятельности банковского сектора.

Таким образом, считаем целесообразным последующее совершенствование нормативно-правовой базы с целью противодействия легализации в банковских учреждениях, поскольку данные организации способствуют стабильному функционированию как отдельных предприятий, так и всей экономической системе РФ в целом. Полагаем, что необходимо разработать методические рекомендации по выявлению и пресечению преступлений данной категории для сотрудников денежно-кредитных организаций. Практический опыт зарубежных стран в области борьбы с легализацией криминальных доходов окажет положительное влияние на показатели преступности.

Литература/источники

1. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 № 115-ФЗ (с изменениями от 07.04.2020) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32834/ Дата обращения 09.04.2021
2. Официальный сайт информационно-аналитического центра МВД. [Электронный ресурс] // https://xn--b1aew.xnp1ai/mvd/structure1/Centri/Glavnij_informacionno_analiticheskij_cen/ Дата обращения 09.04.2021
3. Ионина Т.Р. Реальные риски отмыывания денег в банковском секторе и программы его минимизации // Вестник экспертного совета. 2019. № 3 (18). С. 42-47.
4. Кравец Ю.П. Усиление ответственности за новые преступления в сфере незаконных финансовых операций // Вестник Нижегородского университета. Лобачевский. 2016. № 3. С. 144–121.
5. Кутовой Я.С., Калашникова Е.Б. Реальные проблемы киберпреступности в банковском секторе // Современная наука. 2019. № 10 (3).

Требунских А. Г.,
магистрант 2 курса, СГЭУ,
Самара
tovtag2018@mail.ru

**Научный руководитель –
Маликова А. Х.**

д. ю. н., профессор кафедры теории права и философии, СГЭУ,
Самара

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. В статье раскрывается государственный налоговый контроль как система мер по проверке законности, осуществимости и эффективности мер по привлечению государственных средств на всех уровнях государственного управления и администрации в области налоговых поступлений, выявлению резервов для увеличения налоговых поступлений в бюджет и повышению налоговой дисциплины.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, налоговый контроль, формы, методы, специфика.

Государственный финансовый контроль является важным элементом управления государственными финансами и предпосылкой эффективного функционирования финансовой системы, оказывает влияние на успешность развития социально-экономической политики в целом [1]. Его главная цель заключается в содействии успешному осуществлению финансовой политики государства в процессе формирования и использования средств, необходимых для выполнения его функций. Эффективность финансового контроля государства во многом зависит от экономического и политического благополучия государства. Наиболее важными компонентами системы государственных финансов являются государственные доходы и расходы, поэтому финансовый контроль сосредоточен главным образом на проверке своевременности и полноты мобилизации доходов, законности и осуществимости государственных расходов.

Налоговые поступления являются основным источником доходов бюджетов всех уровней, более 80% общих доходов консолидированного бюджета РФ составляют налоги и сборы, взимаемые физическими и юридическими лицами.

Величина налогов в процессе формирования государственных средств определяет особую роль налогового контроля в системе государственного финансового контроля. Еще одним фактором, определяющим актуальность организации эффективной системы налогового контроля, является использование налогового механизма в процессе государственного регулирования.

Государственный налоговый контроль представляет собой систему мер по проверке законности, осуществимости и эффективности мер по привлечению государственных средств на всех уровнях государственного управления и администрации в области налоговых поступлений, выявлению резервов для увеличения налоговых поступлений в бюджет и повышению налоговой дисциплины – комплекс методов и методов, используемых государственными органами [3].

Налоговый контроль является необходимым условием существования другой налоговой системы, он обеспечивает обратную связь налогоплательщиков с органами со специальными правами и полномочиями по всем налоговым вопросам.

Налоговый контроль является заключительным этапом налогового администрирования, одним из элементов методологии планирования налоговых поступлений. Двойной характер налогового контроля обусловлен тем, что, с одной стороны, это форма реализации налоговой роли: количественная способность отражать налоговые

поступления, сопоставлять их с требованиями государства, выявлять необходимость внесения изменений в налоговое законодательство. С другой стороны, налоги являются вынужденными денежными отношениями, налоговый контроль со стороны государства является объективной необходимостью существования налогов, то есть внутренний контроль присущ этой экономической категории, он необходим для того, чтобы налоги могли в полной мере выполнять свою налоговую функцию – формирование государственной денежной массы. В научной литературе налоговый контроль государства в самом широком смысле этого слова определяется как особый метод обеспечения законности. Среди его основных целей – поступление в бюджеты различных уровней всех предусмотренных законом налогов и сборов, воспрепятствование уходу от налогов (то есть налоговый контроль считается проверкой соблюдения законов, исправлением ошибок и нарушений). Если рассматривать налоговый контроль как элемент системы налогового управления, то очевидно, что это всего лишь форма налогового контроля.

Согласно части 1 Налогового кодекса, субъектами налогового контроля (органами, занимающимися налоговым контролем) являются Министерство РФ по налогам и сборам и его подразделение, таможенные органы и органы государственной власти. Основными формами налогового контроля являются налоговый контроль, получение деклараций от налогоплательщиков и т. д.

Объектом государственного налогового контроля является весь набор налоговых отношений как обязательных денежно-кредитных отношений, в ходе которых формируются государственные средства. Объектом налогового контроля в любом случае могут быть различные аспекты и проявления налоговых отношений: законность, надежность, добросовестность, своевременность, обоснованность, целесообразность, эффективность, оптимальность [2].

В зависимости от набора субъектов налогового контроля для сфер государственной власти можно выделить: контроль законодательных (представительных) органов исполнительной, судебной и президентской власти, конечно, для большинства субъектов государственной власти налоговый контроль – одно из видов деятельности. В системе налогового контроля исполнительная власть назначила ведомственный контроль. С точки зрения реализации, различают такие виды налоговых проверок, как предварительные, текущие и последующие.

Это разделение очень условно, поскольку одни и те же меры контроля могут быть как предварительными, текущими, так и последующими для различных действий, связанных с исполнением налоговых обязательств.

Формы налогового контроля, как способы выражения своего содержания, делятся на две группы:

- осуществление государственного налогового контроля над налоговым императивом (различные виды проверок, проводимых налоговыми, таможенными органами, Федеральным казначейством, налоговой полицией). Существенной особенностью этой формы налоговой проверки является возможность применения штрафов за нарушение налогового законодательства непосредственно в процессе реализации результатов проверки (часто дополнительная проверка, по крайней мере, результатов). Одной из форм предварительного контроля в этой группе является предотвращение налоговых преступлений (регистрация налогоплательщиков, налоговые консультации и т. д.);

- применение государственного налогового контроля, обусловленного ролью налогового управления (контроль, получение и обработка информации об отклонениях налоговых поступлений от указанных параметров, анализ и оценка налоговых решений, в том числе нормативных актов и т. д.) [5].

Методы государственного налогового контроля, то есть методы и методы практического осуществления этого вида деятельности, очень разнообразны. Каждый тип

налогового контроля (в зависимости от времени реализации, объекта контроля), каждая форма налогового контроля имеет свои присущие ей методы. Выбор тех или иных приемов зависит от конкретных задач, поставленных перед субъектом управления, его функций и полномочий. Методы государственного налогового контроля можно классифицировать следующим образом:

- воздействие на субъектов налоговых отношений, которые, в свою очередь, подразделяются на методы убеждения и принуждения, или прямые (административные) и косвенные (экономические);
- выполнение отдельных контрольных действий (процедурные методы);
- организация контрольной работы.

Этот субъект налогового контроля, помимо государственного, может иметь следующие виды: муниципальный, независимый (аудит), внутренний (внутрихозяйственный) и общественный. Независимый аудит проводится специализированными компаниями, внутренний контроль осуществляется службами организации, учреждения [4].

Определенная специфика муниципального окончательного контроля проистекает из того факта, что местные органы власти являются независимой формой децентрализованного управления [6]. При этом исключительной обязанностью представительных органов местного самоуправления является установление и определение ряда элементов местных налогов и сборов (за исключением муниципалитетов Москвы и Санкт-Петербурга). Таким образом, муниципальный налоговый контроль занимает промежуточное положение между государственным налоговым контролем законодательных (представительных) органов власти и общественным налоговым контролем.

Общественный налоговый контроль осуществляется отдельными гражданами, трудовыми коллективами, политическими партиями, общественными организациями и другими аналогичными формами, в частности: представление законодательной инициативы по налоговым вопросам в законодательные (представительные) органы власти и органы местного самоуправления, обжалование действий налоговых органов, действий или бездействия их должностных лиц в вышестоящий налоговый орган или суд, и подачи жалоб в Конституционный Суд РФ на несовместимость налогового законодательства с Конституцией РФ. Основными критериями эффективности налогового контроля являются его безусловное соблюдение принципов законности, объективности, прозрачности и систематизации.

Литература/источники

1. Бойко Н.Н. Совершенствование и развитие налогового контроля в Российской Федерации // Рос. юстиция. 2016. N 4. С.52-54.
2. Воронин Ю.М. Государственный финансовый контроль: вопросы теории и практики.- М.: Финансовый контроль, 2018. 269с.
3. Грачева Е.Ю., Хорина Л.Я. Правовое регулирование бюджетного контроля в Российской Федерации: Курс лекций. М.,2019. 176с.
4. Дадашев, А.З. Налоговый контроль в Российской Федерации. Учебное пособие / А.З. Дадашев. М.: КноРус, 2015. 531с.
5. Маликова А.Х. Влияние бюджетно-финансовой политики на проблемы обеспечения достойной жизни // Развитие рынка труда на современном этапе социально-экономических преобразований: сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции – Пенза: РИО ПГАУ, 2020. 110 с. С.52-55.
6. Овсянников Л.Н. Становление государственного финансового контроля// Финансы. 2019. № 6. с.59-64.

Унисков Р. О.
студент 1 курса, СГЭУ,
Самара
rawka163@gmail.com

Калашникова Е. Б.
канд. истор. наук, доцент, СГЭУ,
г. Самара,
kalashnikova-helen@yandex.ru

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 54.1 НАЛОГОВОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. *Статья посвящена практике применения соблюдения требований статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации по формированию доказательной базы должностными лицами налоговых органов при проведении камеральных и выездных налоговых проверок и принятия решений по проведенным камеральным и выездным налоговым проверкам. Автор дает оценку соблюдения норм статьи 54.1 при формировании доказательной базы по проводимым мероприятиям должностными лицами, с целью соблюдения ими законодательства, нормативно-правовых актов при проведении камеральных и выездных налоговых проверок и вынесении решений по ним.*

Ключевые слова: *выездные налоговые проверки, статья, Налоговый кодекс РФ, обстоятельства, ФНС России, проблемы применения статьи, уточненная декларация по НДС, разрывы в цепочке.*

В СССР налоговой системы не существовало.

До начала «перестройки» контроль за исчислением и сбором налоговых платежей и сборов осуществлялся Министерством финансов СССР.

Министерством финансов СССР была построена система планирования финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций, при которой каждым предприятием и организацией составлялись промфинпланы, содержащие конечные результаты деятельности, и представлялись в финансовые отделы и вышестоящие организации на их утверждение.

Финансовыми отделами (отделы КРУ) и вышестоящей организацией осуществлялся контроль за перечислением в бюджет свободного остатка прибыли, начислением и уплатой налога с оборота, путем проведения ежегодных ревизий за выполнением спущенных производственных планов и предоставляемым государством финансированием.

В начале 90-х стала перестраиваться вся система государственного планирования и была создана налоговая система: был принят Закон Российской Федерации «Об основах налоговой системы» № 2118-1 от 21.12.1991г. Закон давал понятия налогов и сборов, формулировал основные принципы налогообложения и льготы при налогообложении. Заработала фискальная система. Принятые законы не давали точного определения погашения налогов. В этот период стали в основном применяться зачетная система и оплата векселями. Погашение налогов и сборов неденежными средствами привело к определенным трудностям.

Основными источниками доходной части бюджета были: подоходный налог, налог на прибыль, акцизы, налог на имущество, НДС, земельный налог, налог, связанный с разработкой и добычей ископаемых, налог на реализацию ГСМ, налог на пользователей автодорог, налог с владельцев транспортных средств, акцизы на ав-

томобили, приобретаемые в личное пользование, налог на операции с ценными бумагами, дорожные фонды, доходы от продажи валюты, налог с продаж, налог на холостяков и малосемейных граждан.

Принятые в спешке законы не давали эффективности и содержали противоречия, что давало возможность уклонения от уплаты налогов. Многие предприятия не платили налоги. Все это требовало проведения налоговой реформы. В 1998 году была принята часть первая Налогового кодекса Российской Федерации, а в 2002 году были приняты части главы второй Налогового кодекса Российской Федерации.

Контроль за деятельностью предприятий и организаций стали осуществлять налоговые органы путем проведения камеральных и выездных проверок.

Постановлением Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12 октября 2006 года № 53 была введена обязанность налоговых органов доказывать получение необоснованной налоговой выгоды налогоплательщиками: отсутствие должной осмотрительности при выборе контрагента, наличие взаимозависимости и аффилированности налогоплательщика с контрагентом, и ее влияние на получение налоговой выгоды.

При проведении выездных налоговых проверок, в силу либо некомпетентности, либо превышения должностных полномочий, сотрудниками налоговых органов доначисление налогов по результатам проверок производилось без приведения доказательств о получении необоснованной налоговой выгоды налогоплательщиками.

В актах проверок производилась формальная ссылка на Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12 октября 2006 года № 53, что приводило к многочисленным судебным разбирательствам.

Доказательства налогового органа в части получения необоснованной налоговой выгоды сводились в основном к определению взаимосвязанности лиц, задействованных в процессе сделок, наличия у них одного юридического и IP- адреса.

Выводы о получении необоснованной налоговой выгоды делались по результатам выявленной взаимозависимости о согласованности налогоплательщика с взаимозависимыми лицами.

На основании взаимозависимости делался вывод об отсутствии реальности сделок.

Выводы должностных лиц, осуществляющих проверки, об отсутствии реальности сделок, без приведения доказательств, вызывали спорные вопросы с налогоплательщиками по их обоснованности и вели к судебным разбирательствам.

Введение в действие статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации планировалось с целью предотвращения незаконных действий налогоплательщиков по снижению налоговых обязательств.

Действие данной статьи направлено на предотвращение злоупотреблений со стороны налогоплательщиков с учетом сложившейся судебной практики.

Однако на самом деле введение указанной статьи в действие создало проблемы не только для недобросовестных налогоплательщиков, но и для организаций, которые добросовестно платили налоги.

В статье 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации, с учетом сложившейся судебной практики, более расширенно приведены признаки и действия налогоплательщиков по искажению хозяйственных операций, направленных на получение налоговой выгоды [1].

Действия налогоплательщика по искажению фактов хозяйственной жизни влекут к признанию нереальными (отраженными на бумаге) совершенных операций при проведении налоговых проверок. При проведении камеральных и выездных проверок налоговый орган должен доказать факты искажения хозяйственных операций, не соотвествуя делового документооборота обычным условиям его ведения.

При формировании доказательств по искажению хозяйственных операций, ведению формального документооборота, отсутствия реальности сделок, направленных

на получение налоговой выгоды, налоговый орган должен учитывать, что недобросовестность контрагентов второго, третьего и последующих звеньев не должна учитываться. Данные условия регламентированы п. 5 ст. 82 НК РФ [1].

Данный факт так же подтверждается судебной практикой.

В Определении Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 14.05.2020 г. № 307-ЭС19-27597 указано, что налогоплательщик, не преследующий цель уклонения от уплаты налогов, и действующий в рамках разумного ведения хозяйственного оборота, не знал и не мог знать о допущенных контрагентами нарушений налогового законодательства и поэтому не мог их предотвратить.

При формировании доказательств налоговый орган должен учитывать положения п. 3 ст. 54.1 Налогового кодекса РФ, определяющий условия недобросовестности налогоплательщика, которые не могут быть использованы налоговым органом в качестве самостоятельных фактов доказательств получения налоговой выгоды, формального отражения хозяйственных операций [1].

Фактически при проведении выездных и камеральных проверок налоговыми органами применяются в основном пункты 1 и 2 статьи 54.1 Налогового кодекса РФ, и игнорируется пункт 3 статьи 54.1 Налогового кодекса РФ при заключении выводов о злоупотреблениях налогоплательщиков.

В связи с введением в действие статьи 54.1 Налогового кодекса РФ, ФНС выпустила несколько писем, разъясняющих применение статьи 54.1 Налогового кодекса РФ при проведении камеральных и выездных проверок, при этом в письмах проводилась судебная практика только в пользу налоговых органов.

В письме 16.08.2017 N СА-4-7/16152@ ФНС указывает, что норма п.1 ст. 54.1 НК РФ определяет условия, которые препятствуют созданию схем уклонения от уплаты налогов. В письме указано, что налоговыми органами, осуществляющими проверки, должны быть исследованы все обстоятельства, подтверждающие (опровергающие) реальность сделки с контрагентом, и доначисление налогов возможно лишь при доказательстве налогового органа фактанереальности сделки.

Умышленные действия налогоплательщика, направленные на получение налоговой выгоды, должны быть исследованы налоговым органом.

В выводах налоговых органов, свидетельствующих об умышленных действиях налогоплательщика, должны быть приведены доказательства. К фактам умышленных действий, направленных на получение налоговой выгоды, могут относиться: подконтрольность и взаимозависимость налогоплательщика и

контрагентов, факты наличия «транзитных» операций между взаимозависимыми лицами, согласованность действий с контрагентом.

В случае доказанности умышленных действий, направленных на занижение налоговых обязательств, обязательства, возникшие в результате проведения нереальных сделок, корректируются полностью.

В письме ФНС России от 31.10.2017 № ЕД-4-9/22123@ «О рекомендациях по применению ст. 54.1 НК РФ» указывается, что в целях применения статьи 54.1 НК РФ налоговым органам следует доказать, что целью предпринимательской деятельности явилось получение налоговой экономии, сделка не исполнена заявленным контрагентом и налогоплательщик использовал формальный документооборот [3].

Следует так же учесть, что статья 54.1 НК РФ не содержит расширения полномочий налоговых органов при сборе доказательной базы, принцип добросовестности налогоплательщика сохраняет силу.

При доказательствах умышленных действий налогоплательщиков следует приводить конкретные действия должностных лиц организации, свидетельствующих о намерениях нанесения вреда бюджету.

Фактически, при проведении проверок, налоговым органом в качестве доказательств умышленных действий приводятся факты подконтрольности и согласованности участников сделки, наличие формального документооборота, отражение в учете заведомо искаженных данных, получение налоговой экономии. Доказательства отсутствия деловой цели, а также получения суммы экономической выгоды, сопровождаемой расчетом, не приводятся, что не позволит однозначно утверждать о получении (отсутствии) экономической выгоды.

Если при проведении проверки будет установлено, что целью сделки было получение налоговой экономии, то налоговым органом должны быть приведены доказательства, что сделка не имеет экономического смысла. При этом должна быть проведена реальность сделки, путем приведения доказательств исполнения сделки иным лицом.

В этом случае налоговые органы должны эффективно использовать пояснения лиц, имеющих отношение к сделке, проводить осмотры помещений, территорий, документов, технических средств, сопоставление объема поставляемых товаров размеру складских помещений (территорий); инвентаризация имущества; анализ и воссоздание полного баланса предприятия (товарного баланса, складского учета и т. п.) и другое.

При сборе доказательств налоговый орган должен четко понимать целесообразность проведения каждого мероприятия налогового контроля.

Наличие формального документооборота может быть подтверждено обналичиванием денежных средств, расходование средств на нужды учредителей, должностных лиц, использование одних IP-адресов, обнаружение печатей и документации контрагента на территории (в помещении) проверяемого налогоплательщика и другие.

Несоблюдение налогоплательщиком требований пункта 2 статьи 54.1 может подтверждаться не типичностью документооборота, несоответствием обычаю делового оборота поведения участников сделки, должностных лиц налогоплательщика при заключении, сопровождении, оформлении результатов сделок.

Фактически при проведении камеральных и выездных проверок налоговым органом приводятся доказательства согласованности и умышленных действий налогоплательщика, выразившиеся в использовании одних IP-адресов, одних телефонов, взаимозависимости. Данные факты приводятся так же в подтверждение

отсутствия реальности сделок в совокупности с приведенными доказательствами отсутствия у контрагента сотрудников, складских помещений, основных средств, транспортных средств, отсутствие платежей за аренду помещения, отсутствие по месту регистрации и другие.

Факты того, что налогоплательщиком перед заключением сделок контрагент был проверен на сайте ИФНС, затребовал документацию о его регистрации и постановке на учет в налоговых органах, налоговым органом не учитываются для подтверждения реальности сделок.

При этом уже не имеет значение должная осмотрительность организации при выборе контрагента.

При проверках основной упор делается на отсутствие реальности сделок, а если реальность подтверждается, то налоговый орган ищет способ доказать, что сделка не исполнена лицом, с которым заключен договор, либо в актах проверки делаются формальные выводы, без подтверждения доказательствами, о нарушении налогоплательщиком ст. 54.1 Налогового Кодекса РФ.

В актах проверки имеются многочисленные ссылки на большое количество фактов и обстоятельств, которые не могут влиять на нарушения, и тем самым налоговый орган маскирует недоказанность собственных выводов.

В актах проверок приводятся доказательства отражения поступления товаров (работ, услуг) и дальнейшее списание стоимости приобретенных товаров на расходы. В то же время налоговым органом данная сделка относится к нереальной, делается вывод о формальном документообороте и умышленных действиях сотрудников, направленных на получение налоговой выгоды, без проведения расчета получения положительного или отрицательного результата от сделок.

При проведении проверок не исследуются факты дальнейшего движения приобретенных товаров, работ, услуг — использования их в хозяйственной деятельности налогоплательщика.

Добросовестный налогоплательщик, получив информацию о контрагенте, и заключив с ним сделку, приобретает товар, который в дальнейшем реализуется. С реализации исчисляются налоги на прибыль и НДС. Конечным результатом является получение прибыли.

Однако данный факт «опускается» налоговым органом, поскольку он не в пользу налоговых органов, что впоследствии приводит к судебным разбирательствам.

Налоговым органом приводятся выводы о том, что сделка была заключена с «технической» организацией, и ни о каких реальных сделках не может быть речи,

У налогоплательщика исключается стоимость приобретенных товаров из расходов без корректировки доходов от полученных сделок, исключаются вычеты по НДС.

Налоговый орган при проведении проверок к «техническим» организациям относит организации, имеющие следующие данные:

- отсутствие персонала, необходимого для выполнения работ;
- отсутствие основных средств, транспортных средств и складских помещений;
- движение денежных средств на расчетных счетах не подтверждает реальной деятельности организации по причине отсутствия платежей, связанных с хозяйственной деятельностью (аренда помещений, заработная плата, коммунальные услуги и другие);
- отсутствие организации по юридическому адресу;
- низкая налоговая нагрузка.

Такой формальный подход со стороны налоговых органов к выявлению обстоятельств получения налогоплательщиком налоговой экономии порождает многочисленные судебные разбирательства.

При рассмотрении судами дел, связанных с применением статьи 54.1, судами ее применение трактуется по-разному: либо в пользу налоговых органов, либо в пользу налогоплательщика.

Постановление АС Восточно-Сибирского округа от 22.07.2020 N Ф02-3123/2020 по делу N А58-9333/2019 – суд признал нереальность сделок и признал законным решение налогового органа.

Постановление АС Уральского округа от 02.07.2020 N Ф09-1413/20 по делу N А76-15817/2019 — налоговый орган отказал в вычете по трем счетам-фактурам по причине того, что их выписали «технические компании» и контрагенты были включены в цепочку для увеличения стоимости товара.

Постановление Седьмого арбитражного апелляционного суда от 20 января 2020 года по делу № А27-17275/2019 – отменено решение налогового органа в части исключения вычетов по НДС и расходов по налогу на прибыль.

Возможность проведения «налоговой реконструкции» – определении реальных налоговых обязательств, при введении в действие статьи 54.1 ФНС России полностью отменила. Минфин России полностью поддержал ФНС (Письмо Минфина России от 13 декабря 2019г. № 01-03-11/97904).

В то же время статья 89 Налогового кодекса обязывает налоговый орган при проведении выездных проверок определять действительные результаты деятельности налогоплательщика [1].

В Определении Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 14.05.2020 № 307-ЭС19-27597 указано, что налогоплательщик, не преследовавший цель уклонения от налогов и действующий в рамках разумного поведения, не может быть лишен права на вычеты, поскольку не знал о допущенных контрагентом нарушениях законодательства.

Сложившаяся в последнее время судебная практика дает надежду налогоплательщикам на то, что при применении ст. 54.1 НК РФ при налоговых проверках, при исключении стоимости приобретенных товаров из расходов, будет корректироваться и полученный доход от сделок (будет применяться «налоговая реконструкция»).

Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 19 марта 2020 г. по делу № А56-50990/2019; Определение ВС РФ от 11 июня 2020 г. № 307-ЭС20- 8927 ; Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 9 июля 2020г. № Ф04-611/2020 по делу № А27-17275/2019 (Кузбассконсервмолоко);

Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 30 июля 2020 г. № 13АП-5916/2020, № 13АП-5914/2020, № 13АП-4985/2020 по делу № А65-85058/2019 (Балтийская экспедиторская компания);

Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 23 октября 2020 г. по делу № А27-14675/2019 (Сибирская инжиниринговая торговая компания);

Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 28 октября 2020 г. № 13АП-21631/2020, 13АП-21931/2020 по делу № А56-13469/2020 (Балтийская группа) и т. д.

В то же время доля дел, которые отвергают «налоговую реконструкцию» очень много.

Постановление Арбитражного суда Московского округа от 10 ноября 2020 г. № Ф05-17165/2020 по делу № А41-83291/19 , Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 9 июня 2020 г. № 08АП-18337/2019 по делу № А75-15855/2019 , Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 4 июня 2020 г. № Ф06-61054/2020 по делу № А55-26674/2019, Определение ВС РФ от 18 сентября 2020 г. № 306-ЭС20-11944 и другие.

Судами в указанных случаях подтверждаются выводы нижестоящих судов о том, что ст. 54.1 устанавливает повышенную ответственность.

Верховный суд подтвердил правомерность принятых решений в принятии иотказе «налоговой реконструкции» судебными инстанциями.

В то же время ФНС России доводит до нижестоящих органов толькоотрицательную судебную практику, как подтверждающую собственное мнение по неприменению «налоговой реконструкции».

Исходя из неопределенности применения ст. 54.1 НК РФ возникла необходимость дополнительных разъяснений по ее применению.

Разговоры о дополнительном выпуске письма начались около года назад и на форуме представители ФНС подтвердили информацию, сообщив, что ведется подготовка проекта соответствующего документа.

Что касается споров с участием «технических» организаций, то предусматривается два варианта: приводятся доказательства причастностиналогоплательщика к формальному документообороту, встраивании в него «технических» организаций, и сбор доказательств о том, что налогоплательщик знало «технических» организациях.

ФНС России письмом от 10.03.21г. № БВ-4-7/3060@ «О практике применения ст.54.1 НК РФ» направлены нижестоящим налоговым органам рекомендации для доказывания выявленных нарушений законодательства при исчислении налогов налогоплательщиком, а также с целью обоснования выводов по проведенным контрольным мероприятиям при рассмотрении судебных споров [2].

В письме приведены примеры искажения данных налогоплательщиками с целью занижения налогов, подлежащих уплате в бюджет. Даны рекомендации налоговым органам по установлению и оценке умышленных действий налогоплательщиков, использующих формальный документооборот с участием «технических компаний».

В рекомендациях указано, что налоговым органом не применяется «налоговая реконструкция», поскольку налогоплательщик не представил данные о фактическом исполнителе: право на вычет НДС не представляется, расходы по проведенным сделкам не учитываются и расчетный способ определения налоговой обязанности, предусмотренный п.1 ст. 31 НК РФ не применяется.

Поскольку судебная практика исходит из стандарта осмотрительности и добросовестности контрагента, то в письме ФНС от 10.03.21г. № БВ-4-7/3060@ даныуказания по оценке обстоятельств, характеризующих выбор контрагента.

Если налогоплательщиком будет доказана его осмотрительность при выборе контрагента, то в его действиях не будет признано правонарушений. В таком случае он имеет право на предъявление НДС к вычету и учету расходов.

Для определения цели неправомерного уменьшения НДС, налоговым органам следует определить, существенно ли отклоняются цены приобретения товаров от рыночных, а также определить деловую цель проведенных сделок, отсутствие дробления бизнеса.

Письмо ФНС от 10.03.21г. № БВ-4-7/3060@, как и предыдущие письма, не содержит конкретных указаний по определению умышленных действий налогоплательщиков в части неправомерного уменьшения налоговой базы, связанных с искажением налогоплательщиком фактов хозяйственной жизни, что продолжит все более разгорающиеся споры по применению статьи 54.1 НК РФ.

В настоящее время в налоговой системе проводится реорганизация: проводится укрупнение районных ФНС, намечены мероприятия по введению систем контроля банковских счетов налогоплательщиков, физических лиц (АСК-3), усовершенствуется действующая система контроля АСК НДС – 2, увеличиваются случаи привлечения органов министерства внутренних дел к проведению контрольных мероприятий.

Введение данных систем в действие без внесения изменений в налоговое законодательство, регламентирующее исчисление налогов возможно приведет к многочисленным судебным разбирательствам.

Система АСК НДС – 2 позволяет контролировать цепочку налогоплательщиков, задействованных в вычетах по НДС, выявлять взаимосвязь между налогоплательщиками, постановку на налоговый учет, и прочее.

При введении в действие указанной программы не урегулирован вопрос по подаче уточненной декларации по НДС при изменении данных книг покупок и продаж, не влекущих изменения налога.

В статье 81 Налогового кодекса Российской Федерации предусмотрены случаи обязательной подачи уточненной декларации по НДС: сумма налога изменяется при внесении исправлений – возникает обязанность по подаче уточненной декларации, сумма налога не изменяется при внесении исправлений в декларацию по НДС — возникает право налогоплательщика подать (не подавать) уточненную декларацию.

По этой причине могут возникнуть разрывы в цепочке, влекущие к запросам пояснений у налогоплательщиков и создания нервной обстановки.

Литература/источники

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ//Система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ Дата обращения: 20.01.2021

2. Письмо ФНС России от 16.08.2017 № СА-4-7/16152@ «О применении норм Федерального закона от 18.07.2017 N 163-ФЗ «О внесении изменений в часть Налогового кодекса Российской Федерации» Система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_223373/ Дата обращения: 15.01.2021

3. Письмо ФНС России от 31.10.2017 № ЕД-4-9/22123@ «О рекомендациях по применению ст. 54.1 НК РФ» //Система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_282284/ Дата обращения: 20.01.2021

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_131

Хчоян К. А.
студентка 3 курса, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,
г. Сызрань
karina.khchoyan21@gmail.com

Чуркина Д. С.
студентка 3 курса, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,
г. Сызрань
dari.tchurkina@yandex.ru

Шарохина С. В.
канд. экон. наук, доцент, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,
г. Сызрань
sharokhinatv@gmail.com

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ ВЫСОКОЧАСТОТНЫХ УСТРОЙСТВ ГРАЖДАНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Аннотация. В статье авторы объясняют, какие изделия следует считать высокочастотными устройствами гражданского назначения. Названы государственные органы, которые согласно законодательству проводят проверку соответствия оборудования установленным требованиям. Приведены примеры нарушения таможенного законодательства при перемещении товаров, в отношении которых применяются запреты и ограничения и ответственности за это.

Ключевые слова: высокочастотные устройства гражданского назначения, таможенный контроль, таможенное законодательство, уполномоченный орган.

Объектами таможенного контроля являются высокочастотные устройства (ВЧУ) гражданского назначения [1]. Высокочастотные устройства – оборудование или приборы, предназначенные для генерирования и использования радиочастотной энергии в промышленных, научных, медицинских, бытовых или других целях, за исключением применения в области электросвязи [2]. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 17 июля 1996 г. N 832 «Об утверждении особых условий приобретения радиоэлектронных средств и высокочастотных устройств» к высокочастотным устройствам относятся устройства, при работе которых используется электромагнитные колебания с частотами выше 9 килогерц (оборудование или приборы, предназначенные для генерирования и использования радиочастотной энергии в промышленных, научных, медицинских, бытовых или других целях, за исключением применения в области электросвязи) [3]. Однако, в соответствии с другими документами, частота может быть и ниже. Например, в соответствии с Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) от 21.04.2015 N 30_минимальной частотой отражена – 1,0 кГц +/- 20% [4]. В Письме Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) от 23 сентября 2014 г. «Об импорте ультразвукового медицинского оборудования» есть упоминание о том, что регламентом радиосвязи МСЭ радиочастотный спектр ограничен диапазоном частот от 3 кГц до 3000 ГГц [5]. Таким образом, к **ВЧУ можно отнести:** томограф, электрокардиостимулятор, индукционную плавильную печь, генератор, входящий в состав ультразвуковой диагностической аппаратуры и др. Какие изделия следует считать ВЧУ указано в списке, размещенном в пункте 2.16 Решения Коллегии ЕЭК от 21.04.2015 N 30, там же указываются и соответствующие коды ТН ВЭД ЕАЭС.

Для данного оборудования законодательством РФ установлены определённые требования. Проверку на соответствие оборудования этим требованиям проводит уполномоченный национальным законодательством федеральный орган. По результатам проверки создается документ, установленный также национальным законода-

тельством. Законодательство ЕАЭС лишь указывает регламент действий, и в нём используется формулировка «уполномоченный орган», а, какой конкретно орган уполномочен проводить те или иные процедуры, устанавливает национальный закон.

В РФ требования к ВЧУ установлены Государственной комиссией по радиочастотам (ГКРЧ), а подтверждением соответствия занимается Федеральное государственное унитарное предприятие «Главный радиочастотный центр» (ФГУП «ГРЧЦ»). По результатам проверки это учреждение готовит Заключение ГРЧЦ. В свою очередь, по результатам проверок Роскомнадзор ведёт единый реестр ВЧУ, соответствующих этим требованиям. Если в ФГУП «ГРЧЦ» какое-то оборудование проходит проверку на подтверждение соответствия, запись об этом оборудовании появляется в реестре Роскомнадзора.

В реестре содержится оборудование, которое можно ввозить в РФ, но для этого нужна лицензия. **Единый реестр ВЧУ** гражданского назначения, при ввозе которых на таможенную территорию ЕАЭС не требуется лицензия или заключение, это – реестр ЕАЭС, который ведёт ЕЭК. В нём указаны устройства, которые можно ввозить на территорию ЕАЭС без лицензии.

В Решении ЕЭК от 21.04.2015 N 30 существует Перечень ВЧУ гражданского назначения, при ввозе которых на таможенную территорию ЕАЭС не требуется представление лицензии, заключения или сведений из единого реестра. Отличие этого перечня от реестра ЕЭК следующее: при наличии продукции в реестре, на таможне необходимо показывать выписку из этого реестра, которая подтверждает, что эта продукция входит в реестр и не подлежит лицензированию, а при наличии продукции в перечне, на таможне не надо показывать никаких документов. Кроме того, в реестре содержится перечень конкретного оборудования (наименование, марка, модель, изготовитель, страна производства), а в перечне описаны лишь характеристики устройств.

Согласно статистике таможенных органов за 2017–2019 годы 10–15% от общего количества возбужденных таможенными органами административных дел касаются именно несоблюдения запретов и ограничений при ввозе или вывозе товаров через таможенную границу ЕАЭС [6]. Далее мы в нашей работе приведем пример из судебной практики, который касается заявленной темы [7].

Дзержинский районный суд г. Оренбурга 06 ноября 2019 года рассмотрел в открытом судебном заседании жалобу директора общества с ограниченной ответственностью Фролова А.В. на постановление Оренбургской таможни по делу об административном правонарушении, предусмотренном ст. 16.3 КоАП РФ [8]. Фролов А. В. не представил на Оренбургский таможенный пост при таможенном декларировании деактиватора меток – генератора высокочастотных сигналов разрешительные документы или сведения из единого реестра ВЧУ, разрешенных для ввоза на территорию РФ, тем самым нарушил требования ст. 176, ст. 181, ст. 183, ст. 210 Таможенного кодекса ЕАЭС [9], чем совершил административное правонарушение.

На Оренбургский таможенный пост Оренбургской таможни была подана декларация на товары для помещения товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. В числе прочих в ДТ были заявлены следующие сведения о товаре № 1: деактиватор меток – генератор высокочастотных сигналов. предназначен для работы в комплексе с панелью деактиватора для снятия защитных свойств радиочастотных этикеток. Принцип снятия защитных свойств сводится к поднесению товара в радиус зоны действия поля, создаваемого деактиватором. Состоит из блока электроники и деактивационной панели. Внешний размер: 240*240*16мм. Всего: 140 шт. Не имеют функции шифрования (криптографии), изготовитель: CASTLESTONE INTELLIGENT TECHNOLOGY (SHANGHAI) CO., LTD. Товарный знак отсутствует, марка отсутствует, модель отсутствует. Код ТН ВЭД ЕАЭС: 8543709000. Указанные товары ввезены на территорию Таможенного союза ЕАЭС из Китая в рамках исполнения внешнеторгового контракта, заключенного на условиях поставки.

В ходе проведения таможенного контроля было установлено, что при регистрации ДТ в отношении товара № 1 в графе 33 указан символ «С» – свободно от применения

запретов и ограничений. Согласно технической документации на товар, рабочая частота деактиватора меток – генератор высокочастотных сигналов составила 8,2 МГц. Таким образом, декларантом не были представлены разрешительные документы, а именно лицензии, сведения из единого реестра ВЧУ разрешенных для ввоза на территорию РФ.

На основании вышеизложенного, учитывая, что Фролов А.В. данное правонарушение совершено впервые, отсутствует причинение вреда или угроза причинения вреда жизни и здоровью людей, отсутствует имущественный ущерб, суд счел возможным заменить назначенное Фролову А.В. административное наказание на предупреждение.

Таким образом, следует понимать, насколько необходимо для защиты интересов РФ знание информации, рассмотренной в данной работе и, как профессионально применяют на практике представители таможенных органов следующие сведения и мероприятия: характеристика товара; особенности классификации; идентификация товаров; порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров, в отношении которых применяются запреты и ограничения; особенности осуществления таможенных операций и таможенного контроля товаров, в отношении которых применяются запреты и ограничения.

Литература/источники

1. Постановление Правительства РФ от 5 июня 1994 года N 643 «Об утверждении Положения о порядке изготовления, ввоза в Российскую Федерацию и использования на территории Российской Федерации радиоэлектронных средств (высокочастотных устройств) (с изменениями на 17 ноября 2004 года)» [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/9006044> (дата обращения: 18.04.2021).

2. Федеральный закон от 07.07.2003 N 126-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «О связи» [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_43224/b819c620a8c698de35861ad4c9d9696ee0c3ee7a/ (дата обращения: 18.04.2021).

3. Постановление Правительства РФ от 17.07.1996 N 832 (ред. от 17.11.2004) «Об утверждении особых условий приобретения радиоэлектронных средств и высокочастотных устройств» [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11085/ (дата обращения: 18.04.2021).

4. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 (ред. от 11.08.2020) [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.alt.ru/tamdoc/15kr0030/> (дата обращения: 18.04.2021).

5. Письмо Роскомнадзора от 23.09.2014 N 06ПА-62367 «Об импорте ультразвукового медицинского оборудования» [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_151165/ (дата обращения: 18.04.2021).

6. Чем грозит несоблюдение запретов и ограничений при перемещении товаров через границу ЕАЭС? [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://правовед.рф/articles/chem-grozit-nesoblyudenie-zapretov-i-ogranichenij-pri-peremeshhenii-tovarov-cherez-granitsu-eaes/> (дата обращения: 18.04.2021).

7. Судебные решения РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://судебныерешения.рф/46330982> (дата обращения: 18.04.2021).

8. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 15.10.2020, с изм. от 16.10.2020) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/7caa4677f9e8336d3c481ad2c12e2ee3806e9ce/ (дата обращения: 18.04.2021).

9. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза. – [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 18.04.2021).

Шкарина Д. Д.
студентка 1 курса магистратуры, СГЭУ,
Самара
shkarinad@list.ru
Коробова А. П.
канд. юрид. наук, доцент СГЭУ,
Самара
a.p.korobova@bk.ru

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТА

Аннотация. *Кредитный договор в современном обществе – это широко популярное экономическое и правовое явление. Для того чтобы не возникало спорных ситуаций и кредитный договор развивался, законодательство модернизирует существующие положения и вносит поправки. Среди современно-правовых проблем регулирование рынка кредитных отношений самой распространенной является проблема нарушение Закона о защите прав потребителей, в частности касательно вопросов досрочного погашения кредита.*

Ключевые слова: *потребительское кредитование, доступность финансовых услуг, финансовая грамотность, дистанционные технологии, кредитный риск.*

Несмотря на наличие в России развитой инфраструктуры потребительского кредитования по данным службы кредитных рейтингов Standard & Poor's, сохраняется высокий уровень доли проблемных активов: в 2020 году этот показатель прогнозируется на уровне 15,5%.

По итогам 2020 г. были зафиксированы высокие темпы роста рынка потребительского кредитования. Этот рост свидетельствовал о повышении доступности кредитов для населения в условиях умеренной инфляции и стабильного финансового положения домашних хозяйств. Дополнительным стимулом роста стала избыточная ликвидность банковского сектора [1]. Вместе с тем чрезмерный уровень долговой нагрузки может привести к потерям в банковском секторе, создать риски для реального сектора экономики, вызвать негативные социальные последствия.

Выявлены три главные проблемы, связанные с предоставлением потребительского кредита и своевременным его погашением: низкий уровень качества информации, содержащейся в бюро кредитных историй, низкий уровень доступности финансовых услуг для отдельных категорий граждан, малонаселенных и труднодоступных регионов России; проблема низкого уровня финансовой грамотности населения.

Актуальность проблемы неравного доступа к финансовым услугам среди населения регионов России, удаленных от финансовых центров, усиливается в связи с современной угрозой рецессии российской экономики [2].

В перечень мер, решающих проблему доступности финансовых услуг граждан, проживающих на удаленных территориях, а также для пожилой и малоподвижной части населения, следует включить расширение ассортимента продукции, учитывающей особенности отдельных категорий граждан, создание мобильной консультационной банковской службы, с целью оказания консультационных услуг маломобильному населению, проживающему в удаленных населенных пунктах Российской Федерации, и оснащения их необходимым оборудованием, для проведения банковских операций с помощью использования личного кабинета. Позволит преодолеть неравенство в доступе к услугам кредитных организаций также развитие проекта «Cash out», с помощью которого население сможет осуществлять отдельные операции посредством касс в торговых точках.

Внедрение дистанционных технологий позволяет упростить доступ к финансовым услугам, в том числе к получению потребительских кредитов, однако с другой стороны, приводит к росту кредитного риска. Для его снижения необходимо использовать в моделях прогнозирования риска транзакционные данные клиентов, а также учитывать данные из социальных сетей заемщиков с помощью технологии «Big data».

Однако любые мероприятия, направленные на повышение доступности финансовых услуг для населения не дадут результата, пока не будет решена проблема низкого уровня финансовой грамотности населения.

По данным аналитического центра НАФИ индекс финансовой грамотности населения России составляет 12,1 балла из 21 возможных. Наиболее грамотными являются люди, имеющие вклады и инвестиции, в то время как, например, у клиентов микрофинансовых компаний и ломбардов уровень финансовой грамотности ниже установленного индекса [3].

В ходе проведенного опроса было выявлено, что в России лишь 18% населения ответственно и грамотно подходит к заключению договоров.

Подтверждает проблему низкого уровня финансовой грамотности также тот факт, что по данным на 2020 год значительная часть заемщиков не осознает последствия неплатежа или несвоевременного платежа по кредиту: так, 38% опрошенных полагают, что небольшая задержка платежа или несвоевременное внесение средств по кредиту не является проблемой и лишь 26% опрошенных считают невозврат кредита преступлением.

Для решения данной проблемы финансовой грамотности населения необходимо разработать регламент, включающий перечень практических действий, охватывающий все категории населения, начиная со школьного и заканчивая пенсионным возрастом. Так как Сбербанк является крупнейшим коммерческим банком как в целом по России, целесообразно разработать «Регламент работ Сбербанка России по повышению финансовой грамотности в отдельных регионах». В рамках данного регламента предлагается:

- внедрить в школьные программы обучения обязательные факультативы, направленные на получение знаний в области финансов;
- создать единый консультационный центр по оказанию финансовой помощи в рамках единого портала государственных услуг и функций (ЕПГУ), где специалист будет отвечать на вопросы граждан, связанные с банковским законодательством, правами и обязанностями сторон кредитной сделки;
- внедрить канал мобильной бесплатной финансовой помощи, когда представители департамента экономического развития, Банка России и представители крупнейших коммерческих банков будут отвечать на вопросы граждан, связанные со сферой финансовых услуг;
- создать в СМИ региона обучающие ролики, которые будут направлены на повышение финансовой грамотности населения.

Цифровая трансформация страховой сферы в перспективе может способствовать эффективному взаимодействию всех участников страховой деятельности, повышению информационной прозрачности и качеству аналитических данных, оптимизации бизнес-процессов страховщиков, вовлечению более широкого спектра страховых услуг в онлайн-среду [4, С.67].

Для упрощения работы обуславливается необходимость создания единой базы клиентов, задействованных в таких процессах, как автоматизированный сбор, анализ и хранение. Подобной базой может стать бюро страховых историй. Отмечено, что «Стратегией развития страховой отрасли Российской Федерации на 2019-2021 годы» предусмотрено создание и использование страховых историй по различным видам страхования по аналогии с кредитными историями. Учитывая, что в последние годы наряду с традиционными видами кредитования получило развитие ипотечное кредитование, предлагается создать бюро страховых историй по ипотеке [5, С.105].

Подводя итоги, можно сделать вывод, что потребительское кредитование в Российской Федерации – это одно из перспективных направлений развития кредитного

рынка, что обусловлено высоким спросом и привлекательностью для клиентов данного вида кредитного продукта. В связи с этим, важно повысить уровень доступности финансовых услуг с целью большего охвата клиентов, что позволит кредитным организациям получать большую прибыль, решить проблему низкого уровня финансовой грамотности и низкого качества информации,

1. Необходимо разработать единую шкалу оценки заемщиков с целью унификации информации, содержащейся в бюро кредитных историй.

2. Для повышения уровня финансовой доступности следует расширить ассортимент банковских продуктов, учитывающий особенности отдельных категорий граждан, создать мобильную консультационную банковскую службу, обеспечить реализацию проекта «Cash out». Для снижения кредитного риска следует использовать транзакционные данные клиентов и данные из социальных сетей заемщиков с помощью технологии «Big data».

3. Для повышения уровня финансовой грамотности следует разработать «Регламент работ Сбербанка России по повышению финансовой грамотности в отдельных регионах», который будет включать перечень практических действий по повышению финансовой грамотности всех категорий населения: начиная от школьного, и заканчивая пенсионным возрастом.

Литература/источники

1. Современные проблемы и перспективы развития потребительского кредитования в Российской Федерации М.Б. Арисова, В.Д. Павелкин, В.В. Сульдина, А.А. Ахмедов // ПРО-Экономика. 2020. № 1. С. 2-8.

2. Мичурина Е.А. Некоторые способы обеспечения исполнения кредитных обязательств: автореферат диссертации / Е. А. Мичурина; науч. рук. Н. А. Баринов, А. А. Акатов. Саратов, 2016. С. 42-43.

3. Рейтинг финансовой грамотности регионов России. Рейтинговое агентство НАФИ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://nafi.ru/upload/iblock/da9/da90822f7facb074eda089d90175c57e.pdf>, свободный (дата обращения 20.04.2021).

4. Чхутиашвили Л.В. Актуальные вопросы регулирования кредитного договора по российскому праву // Банковское право. 2012. № 1. С. 65 – 68.

5. Ломидзе О.Г., Ломидзе Э.Ю. Актуальные вопросы оказания банковских услуг по кредитованию // Северо-Кавказский юридический вестник. 2020. № 1. С. 105-111.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_136

Щеулов А. А.

курсант 2 курса

филиала ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

irina.curilowa@mail.ru

Курилова И. С.

преподаватель 12 кафедры математики и естественнонаучных дисциплин

филиала ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

irina.curilowa@mail.ru

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБЛАСТИ ВОЕННОЙ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Аннотация. В данной статье анализируется внедрение современных цифровых технологий в среду военной юриспруденции. Приводятся примеры организации работы военного юриста и его обязанности. Определены положительные качества цифровых технологий в деятельности военного юриста.

Ключевые слова: Цифровая система поиска, маркетплейсмент юриста, технология электронного правосудия, искусственный интеллект, обязанности военного юриста.

Бесспорно, можно заявить, что цифровые технологии проникли практически во все сферы жизнедеятельности человека, не обошли стороной цифровые технологии юриспруденцию и даже военное дело. По некоторым оценкам экспертов, таких как, например, Герман Греф, главы «Сбербанка», уровень проникновения технологий непосредственно в юриспруденции на данный момент составляет около 30 процентов. Но более усугубляющий показатель – 4–5 процентов – юридические онлайн-услуги, которыми могут пользоваться пользователи в общем доступе.

Такой результат хоть и невысок, однако, как прогнозируют профессиональные юристы, в течение двух-трёх лет он увеличится в 2.5 раза. Уровень возрастания применения цифровых технологий в области юриспруденции показан на диаграмме (рисунок 1).



Рисунок 1 . Применение цифровых технологий в области юриспруденции.

Оптимистичный взгляд на развитие современной, технологичной юриспруденции выдвигают эксперты во время конференции LegalTech. Здесь формируются представления о будущем юридической профессии с творческой точки зрения, то есть решения юридических вопросов будут происходить более креативно, а искусственный интеллект станет основополагающей утилитой юриста. Здесь же стоит отметить, что такая оптимизация коснётся и военной сферы. Полагаясь на прогнозы специалистов, принимавших участие в конференции, мы можем наблюдать такую картину: пользование услугами военных юристов будет представлять чётко организованную систему цифрового пользования, где военнослужащим станет проще ориентироваться в правовых и законодательных сферах, область которых непосредственно затрагивает их деятельность. Также удобством послужит ознакомление с правами, обязанностями и льготами лицами, проходящими срочную и контрактную военную службу. Самим же военным юристам эта система будет оказывать сильную поддержку, поскольку облегчается их труд.

Про развитие новаторских приспособлений, дающих широкий спектр возможностей современному поколению, можно говорить уже сейчас. Цифровой арсенал современных юристов в ближайшее время может пополниться за счёт презентованных уже программных обеспечений. Стоит всё же рассказать о некоторых из них:

Platforma – программа, подыскивающая адвокатов, которые получают оплату только в случае выигрыша дела в суде;

Flexbby – устройство, автоматизирующее документный оборот;

Jeffit – распорядитель информации о судебных заседаниях, также выполняющих функцию выставления счетов клиентам;

XSUP – осуществляет работу по контролю сотрудников судопроизводства;

Patentbot – программа, позволяющая вполне легко зарегистрировать товарные знаки и продукции;

Freshdoc – бот, составляющий договоры на основе аналогий и трафаретов;

Simpleyer – предоставляет различные пути решения самоисполняемых договоров.

Российские разработки не остались в стороне. Сервис «Правовед.ру» Владимира Богаева предоставляет возможность консультировать массы клиентов. Это такой бот, который в 85% случаях правильно разрешает вопросы в области защиты прав потребителей.

Затрагивается речь и об уберизации рынка юридических услуг. Многозначное место занимают программы по маркетплейсменту юристов, то есть упрощается подбор специалиста, необходимого в той или иной задаче (деле), учитывая также себестоимость услуг и прочих параметров. Такие программы разработаны не во многих, но ведущих странах – в США (Lexoo), в Великобритании (Avvo) и в России (Legal Space).

В связи с развитием цифровых технологий прорицается пересмотр структуры юридического рынка труда, а также возрастание роли военной юриспруденции [1, С.154]. В скором времени простейший правовой анализ, а также составление типовой документации целиком и полностью станет заниматься искусственный интеллект. Это выводит юристов гражданской и военной сферы на более высокий, современный и мобильный уровень. Для выпускающейся молодёжи на юридических факультетах благодаря такой тенденции обостряется конкуренция в начале их новой, уже технологической профессии.

Современный юрист не может обойтись без справочно-правовых систем, которые позволяют повысить уровень правоприменения и законотворчества, а также наиболее точно сконцентрировать решение того или иного юридического (судебного) вопроса. Ранее юристам приходилось работать с газетами и журналами, в которых были сформулированы официальные тексты нормативно-правовых актов, чтобы анализировать и структурировать их. Цифровая система поиска нужной правовой информации очень облегчает работу, экономя Ваши силы и время.

Наиболее популярными системами, позволяющими быстро находить необходимую информацию такого рода, являются «Консультант Плюс», «ГАРАНТ» – в России и «INFOLEX» – в Великобритании.

Существуют и другие технологичные инструменты. Так, например, в России в арбитражных судах была создана передовая технология электронного правосудия, а в последствие она стала внедряться в суды общей юрисдикции. Также не исключено, что такая система сыграет роль и в военных судах.

Говоря о военной сфере и цифровых технологиях, стоит отметить, что передовые системы позволят гораздо лучше ознакомиться военнослужащим различных родов войск о своих правах и обязанностях, связанных с их служебной деятельностью. В том числе возникают благоприятные условия для рассмотрения, как военнослужащими, так и гражданскими лицами недавно вышедших нормативно-правовых актов и конституционных правок.

Стоит отметить, что современные технологии наиболее качественно отражают способы обеспечения законности в Вооруженных Силах Российской Федерации, такие как внутренний и внешний контроль, надзор и право подачи жалобы [2]. Под контролем в военной сфере понимается комплекс плановых мероприятий, проводимых в целях проверки состояния боевой готовности, оперативной и боевой подготовки, выполнения личным составом воинских частей, соединений и военных учебно-научных заведений положений воинских уставов, приказов и распоряжений командиров (начальников).

Цифровизация здесь обеспечивает высокую мобильность и качественный контроль проведения мероприятий повседневной деятельности военнослужащих.

Также остановимся на деятельности военного юриста. Цифровые технологии позволяют лучше организовывать работу военного юриста в соответствии возлагаемыми на него обязанностями. А именно:

1) ознакомление с проектами решений руководства предприятия, касающимися его деятельности;

- 2) разрешение вопросов международно-правового характера;
- 3) вносить предложения по совершенствованию работы личного состава и организационно-штатной структуры;
- 4) сообщать непосредственному начальнику о недостатках в служебной деятельности отдела и вносить предложения по их ликвидации;
- 5) требовать от руководства оказания помощи в исполнении своих прав и обязанностей [3, С.113].

Одной из важных обязанностей является осуществление в подразделениях «Сержантского совета», в которых рассматриваются вопросы по боевой подготовке войск, осуществляются мероприятия по предупреждению уклонений от военной службы и др. Введение в эту сферу искусственного интеллекта способствует росту мобильности в организации и проведении мероприятий такого рода.

Наиболее положительным качеством цифровых технологий в деятельности военного юриста, на мой взгляд, является дистанционная консультация по юридическим вопросам военнослужащих разных категорий. Дело в том, что некоторые предписания в военных законодательных базах не всегда бывают понятны. Работа военного юриста совместно с передовыми технологиями помогает наиболее полно разрешить поставленные вопросы.

Подводя итоги рассматриваемой темы, мы приходим к выводу, что в освоении цифровой сферы наблюдаются весомые положительные моменты как для гражданской, так и военной деятельности. Исходя из этого, можно заявить, что передовые технологии – это широкий шаг в развитии юриспруденции.

Литература/ источники:

1. Корякин В., Харитонов С. Законность и правопорядок: основные направления и способы их обеспечения в вооруженных силах российской федерации // Армейский сборник 2020. № 9, 208 с.
2. Справочник по организации правового обеспечения повседневной деятельности / под общ. ред. О.Г. Безбабнова. – М.: Министерство обороны Российской Федерации, АО «Красная Звезда», 2015.
3. Курилова И.С., Бугрова Л.А. Анализ взаимосвязи прокрастинации с учебной мотивацией у курсантов // Глобальный научный потенциал. 2019. № 11(104). с.112-115.

Социально-гуманитарные исследования в современном информационном обществе

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_140

Белов Д. В.

курсант 1 курса

филиала ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

irina.curilowa@mail.ru

Бармин Г. А.

курсант 2 курса

филиала ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

irina.curilowa@mail.ru

Курилова И. С.

преподаватель 12 кафедры математики и естественнонаучных дисциплин

филиала ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

irina.curilowa@mail.ru

КОСМОНАВТИКА НАШЕГО ГОСУДАРСТВА, ЕЁ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация. Главной задачей данной статьи является поэтапное изучение развития космической сферы в нашей стране. А для людей, которые хотят изучать данную тему более подробно, мы с помощью этой статьи попытаемся расширить кругозор в данной теме и сделать её более понятной.

Ключевые слова: цифровая система контроля военного оборудования в космосе, система Глонасс, аэрокосмические исследования, финансирование военного космоса.

Тема космоса в наше время довольно популярна среди молодёжи, ведь эта тема одна из самых больших и интересных для обсуждения. Поэтому с помощью данной статьи мы попытаемся расширить кругозор людей в данной теме и сделать её более простой для понимания.

Можно смело утверждать: без космоса не существовало бы современной мировой экономики. Ведь космос – это самая важная инфраструктура, от которой зависят все остальные инфраструктуры. Речь идёт не о какой-то отдельно взятой стране, речь идёт о любом государстве. Стоит на один день ограничить страны от космоса, как тут же произойдёт мировой крах экономики.

60 лет полёта первого человека в космос Юрий Алексеевич Гагарин является одной из самых знаменитых личностей благодаря своему первому в мире полёту в космос.

Подготовка к этому моменту шла очень долгое время. Отрабатывались все возможные исходы этого полёта, проверялось абсолютно всё, вплоть до мелочей, но никто так и не мог дать 100% гарантии того, что полёт пройдёт успешно. Невероятное напряжение, царившее в центре управления, длилось все 108 минут этого эпохального полёта. Хоть во время полёта и возникало множество проблем, но Юрию Алексеевичу удалось благополучно возвратиться на Землю 12 апреля 1961 года. Его полёт открыл новые возможности и показал, что прогресс в нашей стране не стоит на месте. Подвиг Гагарина – подвиг всей страны.

Мировые лидеры в космической сфере.

Мы рассмотрим три страны-лидера в космической сфере. Это Россия, США и Китай.

Начнем же с нашей страны. Космическая отрасль России насчитывает около 100 предприятий, в которых занято около 250 000 человек. Крупнейшим же из этих предприятий является РКК «Энергия» – главный подрядчик пилотируемых космических полётов. Корпорация успешно предоставляет услуги запуска другим странам, но и конечно же выполняет и свои программы: выводит наши спутники на орбиту, продвигает отечественную систему Глонасс, а также контролирует работу военного оборудования в космосе. В сотрудничестве с Европейским космическим агентством «Роскосмос» ищет доказательства жизни на Марсе, работает над запуском полностью роботизированной базы (Луна-Глоб). И хоть бюджет российской компании не так велик (всего 3,2 млрд долларов), пока без русских ракет мир обойтись не может.

Давайте же теперь рассмотрим Соединенные Штаты Америки. Основными целями военно-космической политики США являются: расширение знаний о Земле, солнечной системе и Вселенной; расширение научных и технических возможностей. Наверное, каждый из всех здесь сидящих слышал о такой организации как НАСА. Агентство занимается развитием передовых авиационных технологий, способствует развитию космических технологий, а также готовит астронавтов к полётам в космос. Организация уже выполнила более 200 пилотируемых полётов, а 70 объектов работают на орбите и в настоящее время. США больше всех тратит в мире на космос – это 20,7 млрд долларов.

Что же касается Китая, Китайское национальное космическое управление (CNSA) было создано в 1993-м году. Благодаря США, китайцы были отстранены от участия в работе МКС. Но такой исход их не сломил. Уже с 2003-го года Китай произвёл огромное количество внеземных пилотируемых полётов. И, строя планы на будущее, эта страна не жалеет средств. Бюджет CNSA на 2017 год составил 5,8 млрд долларов. Сравнение бюджетов, направленных на развитие космических программ США, Китая и России, представлены на диаграмме рисунка 1.

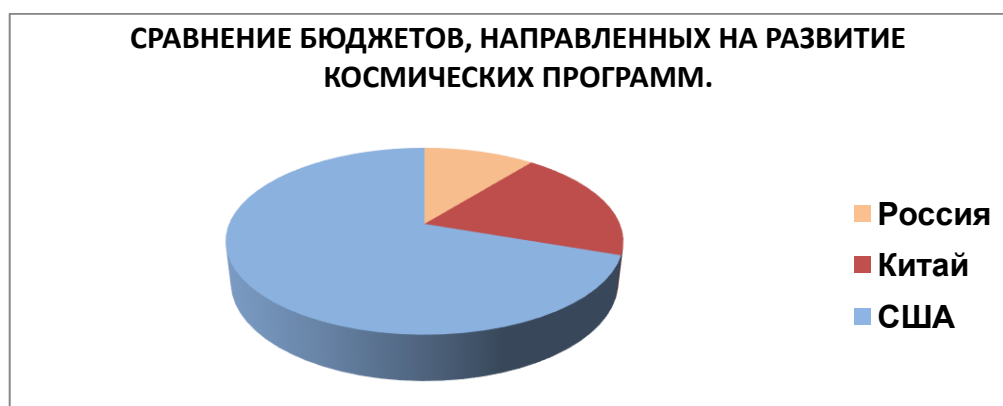


Рисунок 1. Завод «Прогресс»

Наша Самарская область оказала немалое влияние на развитие ракетостроения в России в целом, а если быть точнее, то речь идёт о Самарском ракетно-космическом центре «Прогресс». Это предприятие было основано в 1996-м году вследствие объединения центрального специализированного конструкторского бюро (ЦСКБ) и самарского завода «Прогресс». Здесь было создано и отдано под эксплуатацию более 10 модификация ракет-носителей и 26 ракетно-космических комплексов различного назначения. В общем, за все время было произведено 1826 запусков ракет-носителей и 981 запуск космических аппаратов разработки РКЦ «Прогресс». А ещё данное предприятие имеет контракт с «Роскосмосом» на запуск двух спутников «Ресурс-П». Стоимость производства одного такого аппарата составляет 3,5 млрд рублей.

Сравним еще десять мировых держав (Рисунок 2), которые финансируют государственными средствами освоение космоса. Из списка исключим США, так как эта страна тратит колоссальные ресурсы. И космический бюджет любой страны не идет ни в какое сравнение с финансированием космических программ США.

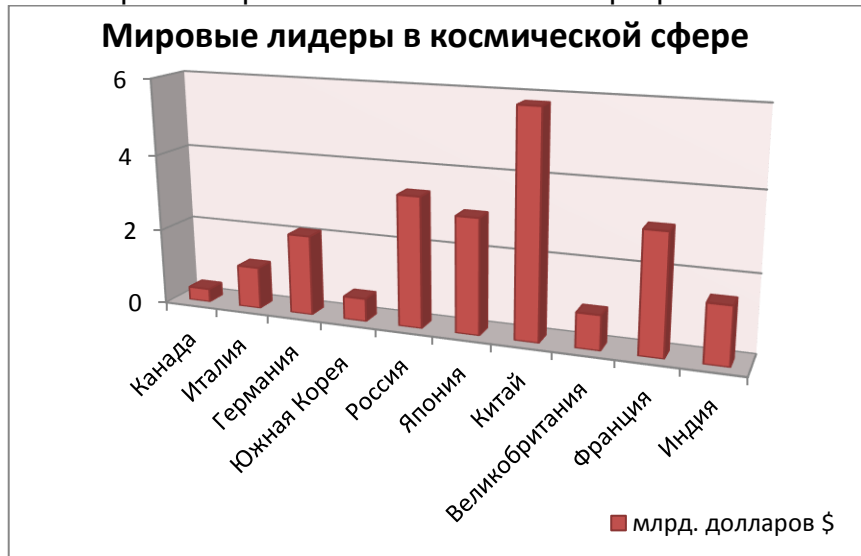


Рисунок 2.

10 место. Канада занимает последнее место в нашем списке. Канада тратит около 315 млн долларов на свою космическую программу, Канадское космическое агентство (CNA).

9 место. Южная Корея затрачивает на свою космическую программу, Корейский институт аэрокосмических исследований, около 600 млн долларов.

8 место Великобритании обходится их космическая программа, Космическое агентство Соединённого Королевства, в 900 млн долларов.

7 место Италия, которая тратит приблизительно 1,1 млрд долларов, отдаёт лишь 468 млн в свою космическую программу, Agenzia Spaziale Italiana (ASI), а остальные деньги уходят в Европейское космическое агентство.

6 место Индия тратит на освоение космоса порядка 1,5 млрд долларов. Их космическая программа называется Индийская организация космических исследований (ISRO)

5 место Германия же вкладывает в космос около 2,1 млрд долларов, из которых 981 млн уходит на финансирование ЕКА, что составляет 20 % бюджета ЕКА, а остальные средства поступают в Германский центр авиации и космонавтики (DLR).

4 место Япония вкладывает в космос 3 млрд долларов, включая военные космические программы. 1,7 млрд этих средств поступают в Японское агентство аэрокосмических исследований (JAXA).

3 место Франция является центром освоения космоса в Европе. Она тратит порядка 3,1 млрд долларов на космос.

2 место Наша страна тратит 3,4 млрд долларов на свою космическую программу Роскосмос.

1 место И первое место в нашем списке занимает Китай, тратя 5,8 млрд долларов на космос. Эти средства идут как на финансирование военного космоса, так и на свою космическую программу, Китайское национальное космическое агентство (CNSA).

Литература/источники

1. Федеральная космическая программа [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.roscosmos.ru/22347/>, с 17-25.

Божу А. С.
курсант 1 курса, 54 группы, филиал ВВУНЦ ВВС ВВА,
Сызрань
Григорьев А. И.
курсант 1 курса, 63 группы, филиал ВВУНЦ ВВС ВВА
Сызрань
Сибряев А. А.
курсант 1 курса, 55 группы, филиал ВВУНЦ ВВС ВВА
Сызрань
Клейменова Т. Н.
старший преподаватель 12 кафедры МиЕНД
tanja.56@list.ru

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КРЫМА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация. В данной статье показано как за семь лет изменилась ситуация на полуострове Крым в составе Российской Федерации. Отмечено какие проекты уже реализованы в целях поступательного социально-экономического развития Республики в условиях перехода к цифровой экономике. Предполагается, что в период до 2030 года в социальной сфере Республики Крым произойдут значимые качественные изменения.

Ключевые слова: Крымский мост, федеральная трасса, Крым, энергопотребление, аэропорт, социально-экономические показатели.

16 марта 2014 года президент России подписал указ о признании Республики Крым суверенным и независимым государством.

В августе 2014 г. была принята федеральная целевая программа «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 г.» (ФЦП) с финансированием в 837 млрд рублей [6].

В ходе ее реализации успехи достигнуты на следующих направлениях: транспортная инфраструктура; энергетика; улучшение качества жизни населения.

15 мая 2018 года состоялось официальное открытие Крымского моста. Он считается одним из крупнейших мостов в России, его протяженность составляет 19 км. Мост состоит из параллельно расположенных автомобильной и железнодорожной трасс. Автомобильная трасса состоит из 4 полос, пропускная способность – до 40 тысяч автомобилей в сутки. Железная дорога запустила первые поезда в 2019 году. Это два пути с пропускной способностью до 47 пар поездов в сутки.

Мост не препятствует судоходству в Керченском проливе. Для этого предусмотрены арочные пролеты длиной 227 метров и высотой над зеркалом воды 35 метров.

Благодаря возведению Крымского моста достигнуты следующие цели: прямое бесплатное автомобильное сообщение с полуостровом Крымом и Севастополем, бесперебойное железнодорожное сообщение, рост туристической привлекательности региона, стабильный товарооборот между полуостровом и материковой частью России.

С 2016–2018 г. были реализованы еще два проекта: новый терминал аэропорта в Симферополе «Крымская волна» и федеральная трасса «Таврида».

При присоединении Крыма к России в 2014 году, функционировал единственный аэропорт в городе Симферополе. Он осуществлял исключительно внутрироссийские рейсы, так как зарубежные авиационные организации не признавали его российской юрисдикции [1].

В 2016 г. началось строительство нового терминала в Симферополе [2]. В апреле 2018 года аэропорт принял своих первых пассажиров. Терминал был построен в рекордные сроки – 22 месяца и на строительство было потрачено 45 млрд рублей. Из них 30% составляют инвестиции, и 70% – крымские кредитные вложения банков РНКБ и «Россия» [3].

В новом здании авиатерминала имеются следующие объекты: 55 регистрационных стоек, 12 эскалаторов, 28 лифтов, 8 телетрапов для выхода на посадку. Парковка рассчитана на 1400 машин. Пассажиры и посетители аэропорта восхищаются тропическими и субтропическими растениями в стеклянных кубах. В одной из зон можно посмотреть карту Крыма площадью 18 м² полностью из разноцветного мха. Пассажиропоток составлял сначала 6,5 миллионов человек в год, а впоследствии был увеличен до 10 миллионов человек. Пропускная способность терминала в час пик – 3,65 тысяч пассажиров в час.

Новый аэропорт Симферополя стал одним из значимых проектов Крыма. В здании стало достаточно пространства для активного досуга и ожидания рейсов: места отдыха, кафе, терраса. К аэропорту примыкает трасса «Таврида». Поэтому загруженность дорог по городу Симферополь значительно сократилась. Новое место позволило расширить примыкающие к аэропорту технические зоны: парковки, остановки и полосы подъезда. Терминал оснащен всем необходимым, соответствует мировым современным стандартам. Сложное дизайнерское решение еще задолго до окончания строительства сделало его узнаваемым объектом практически во всем мире! Временно аэропорт используется только для внутренних рейсов. В связи с закрытыми из-за пандемии границами, многие жители России кинулись осваивать родные просторы. Пассажиропоток аэропорта Симферополь в первом квартале 2021 года превысил показатели доковидного периода. Отдыхающие восхищаются также и красотами Крыма. Считают, что Россию можно и нужно открывать для себя бесконечно. Если границы и в дальнейшем будут периодически закрыты, многие пожелают проводить отдых и лечение в Крыму. При этом необходимо всегда помнить о безопасности путешествия. Несмотря на то, что ж/д и авиаперевозчики продают билеты по всей стране, они настоятельно рекомендуют пассажирам соблюдать правила безопасности. Прежде чем отправиться в путь, необходимо изучить требования к правилам безопасности перевозчика. Не лишним будет узнать и о требованиях Крымского региона. Основной упор в Крыму делают на вакцинацию. Ежедневно безопасность полётов в аэропорту обеспечивают авиадиспетчеры и десятки специалистов по радиотехническому обеспечению полётов. Ответственность за обеспечение безопасности в контролируемых зонах возлагается на соответствующие заинтересованные государственные органы. К ним относятся депутаты Крыма, руководители военной и транспортной прокуратуры, ФСБ, руководство ООО «Международный аэропорт «Симферополь» и другие. На территории контролируемой зоны устанавливается пропускной режим. Сотрудники полиции осуществляют досмотр, имеют право осуществлять повторный досмотр и проверить правомерность его нахождения. Имеют место случаи задержания нарушителей при попытке проникновения в контролируемую зону аэродрома. Периметровое ограждение установлено везде, где оно требуется в целях безопасности. Обеспечивается охрана воздушных судов на стоянках. Полностью исключён доступ посторонних лиц и транспортных средств в контролируемую зону.

И последний воплощённый проект, связанный с транспортной инфраструктурой – это строительство федеральной трассы «Таврида».

Автотрасса проходит согласно маршруту: Керчь – Феодосия – Белогорск – Симферополь – Бахчисарай – Севастополь. Новейшая четырех полосная дорога длиной 250,75 км соединяет Керчь, где ранее возведен мост через пролив, с Симферополем и Севастополем. Довольно длинный участок трассы проложен за пределами имею-

щейся дороги Симферополь-Феодосия. «Таврида» отчасти совпадает с ранее существующей трассой, в частности на Керченском полуострове и в месте от Симферополя к Севастополю. Строительство началось 12 мая 2017 года, и было распределено на пусковые участки.

В состав трассы, от Керчи вплоть до Севастополя, вошли 20 транспортных развязок, 123 путепровода и 15 мостов. Участок от Керчи вплоть до обхода Симферополя ранее открыли в декабре 2018 года. А вот 7 и 8 этапы строительства, участок Бахчисарай – Севастополь наиболее сложные и технологичные. Данный участок пути требовал перекрытие уже существующих трасс, а это значительно затрудняло движение в Севастополь [6]. Строительство восьмого участка «Таврида» проходит с опережением сроков. Последний участок магистрали идёт к побережью. Работы завершат до ноября 2023 года. На восьми километрах расположены три транспортных развязки, четыре путепровода и мост. При строительстве применяют блоки из пенополистирола, из которых возводят лёгкую насыпь. Указанные блоки скрепляются арматурой. Геосинтетика распределяет давление равномерно, а предохраняет от внешнего воздействия песок. Подобное сооружение на полуострове создаётся впервые. Участок пройдёт от Инкермана до виноградников Балаклавской долины. Дорог такого типа в ближайшем будущем появится много. К побережью можно будет проехать через Белогорск и Бахчисарай. В объезд Симферополя появится отдельная магистраль. Курорты Крыма станут доступнее, а транзит комфортным.

Строительство федеральной трассы «Таврида» считается знаковой точкой, которое связывает в себе очень многое как изнутри полуострова, так и за его границами. Само по себе строительство являлось актуально важным. Возведение дорожного полотна считается «экономическим рычагом», который приводит в действие ряд процессов. Дороги считаются важным результатом для формирования региона.

Было принято решение о сооружении двух электростанций: в г. Севастополь и г. Симферополь. Это Балаклавская ТЭС (г. Севастополь) и Таврическая ТЭС (г. Симферополь). Официальная церемония ввода ТЭС в эксплуатацию на полную мощность состоялась 18 марта 2019 года. Стоимость строительства двух ТЭС составила 71 млрд рублей.

Присоединение Крыма к Российской Федерации сказалось и на качестве жизни людей на полуострове. В течение 2020–2030 годов в Республике Крым во многих населенных пунктах будет создана современная комфортная, ресурсосберегающая и экологически чистая среда проживания.

К 2025 году жители и экономика (кроме сельского хозяйства) Республики Крым будут гарантированно обеспечены водой. Это произойдёт в результате строительства в северном промышленном узле опреснительной станции, открытием новых подземных водозаборов, массовом внедрении водосберегающих технологий, повторным использованием для хозяйственно-бытовых и производственных нужд дождевой воды и сточных вод. Излишек получаемой воды будет направляться на орошение. Сократятся объёмы воды, используемые для нужд орошения. Широкое внедрение получат водосберегающие технологии. К ним относят: капельную систему орошения, конденсатосборники для улучшения водоснабжения фруктовых садов. В севообороты активно вводятся засухоустойчивые культуры, не требующие орошения [6].

Крым и Севастополь всецело вошли в систему ОМС. Сейчас их жители могут свободно получать первичную помощь в амбулаторных условиях, скорую помощь, специальную медпомощь в стационарах. На полуострове открылись межмуниципальные и межрегиональные центры, что является важным в условиях пандемии.

В мае 2014 года стартовала реформа системы образования Крыма. С сентября республика переключилась на российские стандарты образования [4]. В период до 2030 года в социальной сфере Республики Крым произойдут значимые качественные изменения [6]. В период до 2030 года основные параметры качества жизни населения

и развития человеческого потенциала будут выше среднероссийского уровня. Высокий уровень образования, который будут получать обучающиеся в Республике Крым, обеспечит экономику Республики Крым собственными высокопрофессиональными специалистами. Они будут способны реализовать амбициозные цели и задачи, поставленные стратегией. Новая система образования будет формировать у учащихся новый уровень технологической компетенции и высокую креативность.

В Крыму ликвидируют цифровое неравенство. В малых населённых пунктах установят в 2021 году более одной тысячи базовых интернет-станций. В рамках национального проекта «Цифровая экономика» в Крыму осуществлено подключение к сети «Интернет» 131 социального объекта. Ещё 132 объекта будет подключено в 2021 году. В состав указанных социальных объектов входят следующие: образовательные организации, фельдшерско-акушерские учреждения, органы государственной власти и местного самоуправления. Для решения вопроса цифровизации в Крыму создают уникальные единые телекоммуникационные комплексы. В Симферополе в пилотном режиме установили первый таксофон на солнечной батарее. В летний период текущего года начнётся установка их по всему Крыму. Для повышения качества связи в Крыму в 2020 году приступили к оснащению мобильной связью автодороги «Таврида» и железной дороги Керчь-Джанкой-Симферополь.

Были сформированы Севастопольский технический университет и Крымский федеральный университет в Симферополе. На начало 2014 года в Крыму проживало приблизительно 700 тыс. людей пенсионного возраста. Сейчас они получают пенсии, пересчитанные в соответствии с российским законодательством.

Подводя итоги за семь лет, хочется отметить что полуостров Крым находится на стадии развития, крупные проекты реализованы или частично находятся в разработке. Москва сделала на полуострове много: построен Крымский мост, трасса

«Таврида». Почетное место занимает туризм. Решаются вопросы по организации туристического бизнеса. Требуется улучшения инфраструктура. Деньги активно инвестируются в данную отрасль. На территории полуострова существует много пансионатов, санаториев, здравниц, которые тоже восстанавливаются [5].

На Крымском полуострове также активно внедряется национальный проект «Цифровая экономика».

Литература/источники

1. Анализ экономического положения, угроз и перспектив развития Крыма после присоединения к России: Информационно-аналитический доклад / Фонд «Национальная энергетическая безопасность», март 2015 г. [Сайт]: Крымская зеленая безопасность. [Электронный ресурс]. URL: http://crimeagreeneconomy.ru/images/data/gallery/1_9014_Analiz_ekonomicheskogo_polozheniya_Krimea.pdf. (дата обращения 22.03.2019).
2. Байракова И.В., Романюк Е.В., Назаренко Г.П. Экономическое состояние промышленного комплекса Республики Крым в новых формациях // Успехи современной науки и образования. – 2016. – № 12. – Т. 3. – С. 87–90.
3. Обзор «Социально-экономическое положение и пути интеграции в российскую экономику Республики Крым и г. Севастополя. Департамент консалтинга ООО «АФК – Аудит» [Электронный ресурс]. URL: <http://afkgroup.com/upload/files/Crimea.pdf>. (дата обращения 21.02.2019).
4. Об утверждении Концепции демографического развития Республики Крым на период до 2025 года [Электронный ресурс]: постановление Совета министров Республики Крым: [утверждена постановлением Совета министров Республики Крым от 2 сентября 2014 г. № 305] / Республика Крым. – 2014. – Режим доступа: правовая система «Консультант Плюс». – Загл. с экрана.

5. Проблемы и риски предпринимателей Крыма. Доклад Президенту РФ. 2014 г. [Электронный ресурс]. URL:http://doklad.ombudsmanbiz.ru/pdf/upp_krim_web.pdf. (дата обращения: 22.03.2019).

6. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс] : [разработан Министерством экономического развития России] / Российская Федерация. – 2013. – Режим доступа: правовая система «Консультант Плюс». – Загл. с экрана.

7. Прогноз научно-технологического развития России на период до 2030 года [Электронный ресурс]: [утвержден Правительством Российской Федерации] / Российская Федерация. – 2014. – Режим доступа: правовая система «Консультант Плюс». – Загл. с экрана

8. Развитие российской экономики. Тенденции, особенности и пути развития [Электронный ресурс]. URL:<http://naryaterochku.ru/lib/ekonomika/ekonomicheskaya-teoriya/razvitie-rossijskoj-ekonomiki.html> (дата обращения 02.03.2019).

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_147

Волкова С. В.

*специалист по УМР кафедры «Цифровая криминалистика»,
МГТУ им. Н. Э. Баумана,
Москва*

dsv@bmstu.ru

Каравеева А. В.

*ассистент кафедры «Цифровая криминалистика»,
МГТУ им. Н. Э. Баумана,
Москва*

karlova_av@bmstu.ru

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО ПОДРАСТАЮЩЕГО ПОКОЛЕНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация. На данный момент в образовательный процесс интегрируются новые достижения науки и техники. В статье рассматриваются актуальные вопросы современного процесса обучения, связанные с социально-психологическими особенностями подрастающего поколения. Данные особенности будут рассмотрены с двух сторон, со стороны образовательного процесса – использование современных информационных технологий и технических средств, а также со стороны самих обучающихся – влияние интернет-среды на навыки усвоения и поиска информации.

Ключевые слова: образовательный процесс, социальные особенности, психологические особенности, современное поколение, образование.

На современном этапе общественного развития научно-технический прогресс оказывает влияние на все сферы человеческой деятельности. А также и на образование, куда интегрируются новые достижения развивающихся техники и науки. Актуальность исследования обусловлено повсеместным использованием достижений науки и техники, которое способствует экономии времени, оптимизации производств, эффективности раскрытия преступлений, а также совершенствованию образовательных процессов.

Современное образование обладает большим потенциалом для своего развития и возможностью создания собственной гибкой системы, отвечающей требованиям постиндустриального общества и индивидуальным потребностям личности [1, с. 6]. В сознании современного преподавателя, идущего в ногу со временем, надежно закрепилось понятие технических средств обучения (далее – ТСО). Преподаватель, заинтересованный в собственном профессиональном росте и эффективности обучения,

осознает, что такого рода средства обязательны к применению по ряду причин. ТСО предоставляют преподавателю возможность задействовать в процессе обучения студента различные виды восприятий. Следует отметить, что такого рода средства в первую очередь применяются с целью улучшения восприятия информационного материала студентом и повышения качества образования в целом [2, с. 607].

Целью применения ТСО является улучшение восприятия студентом преподаваемого материала и качества образования в целом.

Образовательный процесс в настоящее время, особенно в техническом вузе, напрямую связан с информационными технологиями: ряд технических дисциплин освещает применение последних, а также подразумевает их использование в рамках как практических, так и теоретических занятий [3, с. 152].

Современные образовательные программы подразумевают проведение лекционных, семинарских занятий и лабораторных работ (практических занятий). Лекционные занятия эффективно проводить с использованием презентационного оборудования (проекторы, смарт-доски и телевизоры). На семинарских занятиях технические средства обучения использует как преподаватель, так и студент. Также на занятиях активно используются «умные доски», сочетающие в себе функции привычной доски и демонстрационного устройства. Все перечисленные информационные технологии способствуют эффективному освоению программы дисциплины студентами, а также, что немало важно, наглядному представлению материалов.

Во время практических занятий (лабораторных работ) наиболее активно применяются ТСО, и прежде всего – компьютер. Студенты выполняют определенные задания с использованием компьютера, нарабатывая тем самым свои практические навыки и умения.

Внедрение современных технологий в образовательный процесс обусловлено социальными особенностями современного подрастающего поколения – поколения, которое не представляет себя без сети Интернет и современных технологий (смарт-фонов, гаджетов и социальных сетей). Некоторые ученые отмечают, что современное поколение многозадачно, но кажется, это не так, их внимание больше рассеивается, а также труднее усваивается информация. Даже при подготовке докладов/рефератов/эссе они все чаще обращаются к сети Интернет, нежели к вспомогательной литературе и учебникам. На первый план плавно выходят навыки не по усвоению и изучению информации, а по поиску такой информации.

Исходя из этого, преподавателям, необходимо внедрять также и современные технологии в процесс обучения, например тест с автоматизированной проверкой, интерактивные упражнения, викторины и т. д., чтобы попробовать оценить знания и навыки по своим дисциплинам. Необходимо уже на данном этапе внедрять хотя бы аудиовизуальные материалы в курсы дисциплин: презентации и видеолекции. Также создавать электронные образовательные площадки для будущих поколений, чтобы все интерактивные упражнения и тесты находились на одной площадке и были доступны студентам в любой момент времени.

С появлением и развитием компьютерных технологий, особенно благодаря динамичной киберреволюции всемирной глобальной сети Интернет современный человек, как «Homo Sapiens», на рубеже XX-XXI веков, фактически, превращается в уникальный новый вид – «Homo Cyberus», а психолого-педагогическая наука обогатилась появлением инновационного социально-педагогического феномена – процесса киберсоциализации человека. Термин виртуальная компьютерная социализация (киберсоциализация) введён в научный оборот в 2005 году [4, с. 15].

Можно выделить как положительные, так и отрицательные последствия киберсоциализации. К положительным тенденциям личностного развития обучающихся можно отнести использование Интернет-среды и современных технологий для удовлетворения человеком собственных актуальных потребностей, прежде всего это оперативность, свобода самовыражения, легкость нахождения единомышленников и

оппонентов. Также современное поколение отлично разбирается в современных гаджетах и сервисах, что обуславливает популярность направлений подготовки, связанных с цифровыми технологиями.

Что касается отрицательных тенденций, то к ним можно отнести злоупотребление доступностью современного пространства, все находится в открытом доступе.

На фоне вседозволенности и доступности Интернет-пространства, появилась и проблема агрессивного поведения в Интернет-среде. К сожалению, именно в сети Интернет агрессия выходит за рамки. У нее есть точное направление – причинить вред, вызвать эмоциональный и психологический дискомфорт. На любой Интернет-площадке есть совокупность людей, чье мнение авторитетно. И если человек, высказывает свое мнение, он должен понимать, что авторитетные, уважающие себя и окружающих люди, никогда не будут агрессировать, пытаясь опровергнуть эту точку зрения, а приведут уместные доводы за или против.

На сегодняшний день проблема агрессии в сети Интернет получает все большую огласку. Это связано в первую очередь с тем, что в Интернет-среде очень много пользователей и очень мало контроля действий этих пользователей. Виртуальное пространство отличается от реального многим, в нем есть свои плюсы и минусы. К числу главных недостатков относится то, что в сети Интернет людей, готовых проявлять агрессию, как скрытую, так и явную, гораздо больше, чем в настоящем мире, это связано с психологическими факторами. Человеку кажется, что он защищен, что его никто не вычислит и не найдет в реальном мире. И из-за чувства безнаказанности человек проявляет в сети свою, скажем так, темную сторону.

Формирование ресурсов устойчивости к рискам у субъектов образовательного процесса происходит за счет развития их личностных качеств, поведенческих стратегий через активное социально-психологическое обучение и педагогическое воздействие.

Конечно, современный мир меняется, а с ним меняется и нынешнее, новое поколение. Говорит о том, что они хуже или лучше, тут неуместно. Они просто другие.

В процессе киберсоциализации перестраиваются и сфера досуга, и информационная сфера, изменяются и характеристики учебного процесса. Кроме того, Интернет-среда существенно влияет на процесс социального воспитания человека в контексте усвоения социальных норм, формирования ценностных ориентаций, являясь системой неформального образования и просвещения.

Литература/источники

1. Арсенькина Л.С., Буренина В.И. Использование технических средств обучения как фактор эффективности освоения образовательного процесса. Международный журнал экспериментального образования No 8, 2017. С. 5-10.

2. Арсенькина Л.С., Буренина В.И. Применение технических средств обучения в современном образовательном процессе. Десятая Всероссийская конференция молодых ученых и специалистов (с международным участием) «Будущее машиностроения России»: сборник докладов. 25–28 сентября 2017 г. / Союз машиностроителей России, Московский государственный технический университет имени Н. Э. Баумана. Москва: Издательство МГТУ им. Н. Э. Баумана, 2017. С. 607-610.

3. Арсенькина Л.С. Технические средства обучения как инструмент молодого преподавателя в высшей школе. II Всероссийский форум научной молодежи «Богатство России». Москва, 2018. С. 152-154.

4. Плешаков В.А. Киберсоциализация: социальное развитие и социальное воспитание современного человека. Вестник Костромского государственного университета. № 2.2010.С. 1518.[Электронный ресурс] // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kibersotsializatsiya-sotsialnoe-razvitie-i-sotsialnoe-vozpitanie-sovremennogo-cheloveka> (дата обращения 11.04.2021).

Гостев Д. В.
преподаватель СППО СГЭУ,
Самара
dev.gostev@mail.ru

УПРАВЛЕНИЕ ЗНАНИЯМИ В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В условиях быстрых изменений в производстве и технологиях люди, их интеллектуальный капитал, знания и профессиональные навыки становятся основными ресурсами для развития организации. Управление знаниями на современном этапе чрезвычайно важно в связи с повышением эффективности организационных и производственных процессов в соответствии с современными требованиями, что в конечном итоге приводит к повышению конкурентоспособности предприятий.

Ключевые слова: знания, обучение, управление знаниями, средства управления знаниями, организации.

В современных экономических условиях проблемы управления тесно связаны с новыми знаниями и инновациями. Управление знаниями в организации становится важной частью менеджмента, в конечном итоге влияя на эффективность организации.

Управление знаниями (knowledge management) – это система, возникшая в 1990-х годах. Она предполагает целостный подход к исследованию, сбору, оценке, поиску и распространению всех информационных ресурсов организации. Это могут быть базы данных, документы, политика, процедуры, а также знания и опыт отдельных сотрудников, например бесценный багаж знаний, которым обладает почти каждая современная организация.

Целью управления знаниями является обнаружение и передача информации, опыта и профессионализма сотрудников на благо организации с целью повышения качества обслуживания клиентов, заказчиков и поставщиков.

На текущем этапе развития научной и управленческой практики содержание понятия «управление знаниями» расширяется и понимается как управление в организации по двум направлениям:

- 1) управление знаниями как объект, основанный на использовании ИТ-технологий;
- 2) управление знаниями как процесс, основанный на возможностях людей и их поведении в организации.

Управление знаниями стало новым видом управленческой деятельности, задачей которого является интенсивное использование нематериальных активов в качестве основных ресурсов экономики, основанной на знаниях, и стимулирование инноваций с целью максимального повышения эффективности организации и создания реальных конкурентных преимуществ на это основа.

Управление знаниями направлено на решение двух основных задач:

- повышение эффективности;
- внедрение инноваций.

Организации, которые хотят идти в ногу со временем, должны постоянно заполнять пробелы в знаниях. Поэтому они должны постоянно и непрерывно решать такие важные задачи, как:

- 1) создание знаний;
- 2) усвоение знаний;
- 3) передача знаний.

Сегодня именно знания сотрудников и организаций являются наиболее важным ресурсом перед лицом неопределенности во внешней среде, растущей конкуренции

и ограниченности средств. Для своевременного принятия оптимальных решений на быстро меняющемся рынке жизненно важно не только иметь, но и разумно использовать все знания, накопленные в организации. Систематическая работа по использованию накопленного коллективного опыта и знаний превращает их в интеллектуальный капитал, тем самым предоставляя организации дополнительные конкурентные преимущества.

В основе интеллектуального капитала лежат знания, которые следует рассматривать не с точки зрения здравого смысла, как думает большинство менеджеров, а как сложный объект управления. По-настоящему эффективная организация, конечно, должна заниматься управлением знаниями. Особенности знаний как ресурса, которым нужно управлять:

- человек является носителем знаний и может передавать их неограниченное количество раз. Соответственно, неограниченное количество владельцев может приобретать знания;

- знания не изнашиваются. Можно сказать обратное: знания при постоянном использовании имеют тенденцию становиться более ценными и развиваться;

- знания всегда виртуальны. Он может быть следующих типов: явный и скрытый.

В зависимости от них знания могут применяться по-разному.

Важность знаний определяется их ролью в реализации бизнес-процессов, а эффективность управления знаниями оценивается на основе анализа взаимосвязи этих процессов с реализацией бизнес-стратегии. Необходимо отметить, что роль управления знаниями проявляется в его принципах, а именно:

- потребность в персонализации знаний, что означает необходимость распространения инструментов управления знаниями на межличностные контакты;

- потребность в полезности знаний – продвижение знаний о более эффективных действиях в организации, их соответствии потребностям бизнеса;

- потребность в достоверности знаний – наличие четкого категориального аппарата и средств получения знаний внутри и вне организации;

- необходимость вознаграждать знания, что подразумевает осведомленность сотрудников через систему мотивации ценности знаний и обмена ими;

- необходимость создания системы идентифицированных знаний – идентификация существующих знаний, полученных в результате интеграционных процессов в организации;

- необходимость обеспечения новизны знаний – необходимость обновления знаний на разных этапах жизненного цикла организации.

Обобщение опыта управления знаниями, его всесторонний анализ, выявление возможности использования новых организационных моделей и методов с учетом конкретных ситуаций и специфики хозяйствующих субъектов становятся одной из ключевых задач организации и управления.

Литература/источники

1. Роль управления знаниями в организации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-upravleniya-znaniyami-v-organizatsii> (дата обращения: 30.03.2021г).

2. Управление знаниями в современной организации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://publishing-vak.ru/file/archive-economy-2017-3/8-tavasieva-rozmozgov.pdf> загл. с экрана (дата обращения: 30.03.2021г).

3. Управление знаниями в современных организациях [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-znaniyami-v-sovremennyh-organizatsiyah> (дата обращения: 30.03.2021г).

4. Системы управления знаниями (базами знаний) – мировой опыт [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-znaniyami-v-sovremennyh-organizatsiyah> (дата обращения: 30.03.2021г).

Гриценко Д. С.
Студентка 3 курса, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
Тарасова Ю. А.
канд. истор. наук, Сызранский филиал СГЭУ,
Сызрань
sangria80@mail.ru

МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ

Аннотация. *Межнациональные отношения считаются одной из важных тем общества и молодежной среды, в частности. Для страны, в которой проживает более 150 наций и народностей одной из насущных проблем, является проблема межнациональных и межконфессиональных отношений. В изучении проблемы преодоления ксенофобии и нетерпимости в молодежной среде, высокая актуальность обуславливается тем, что враждебное поведение, противоречия и конфликты на национальной и религиозной основе, обострение этнокультурных, межэтнических и межконфессиональных отношений могут проявляться особенно бурно и неуправляемо. Это связано с психологическими особенностями становления личности молодого человека, его самоидентификации с определенной группой, этносом, конфессией.*

Ключевые слова: *молодежь, межконфессиональные отношения, межэтнические отношения, конфессия, нация, религия, конфликт.*

Под термином «межнациональный конфликт» понимаются затрудненные отношения среди народов, наций и различных социальных классов, которые в последующем могут спровоцировать к взаимной ненависти, либо к военным действиям. Сохраняя враждебные отношения столетиями, цивилизованный выход из подобных ситуаций найти крайне редко, так как это представляет определенные сложности. Конфликты во взаимоотношениях возникают как на уровне федеральных органов власти, политических движений и партий, так и в семейно-бытовых отношениях [5, С. 162].

Влияние на развитие межнациональных столкновений могут оказывать разные факторы, в том числе религиозная сфера, культурные, территориальные, исторические и политические проблемы. Решение таких проблем будет отличаться с учётом его причины, а также особенностей народности или группы людей, проживающей на определённой территории.

На сегодняшний день вопрос межнациональных отношений в России считается актуальным. Разрешать данную задачу предстоит именно молодому поколению. Молодежь встречается с людьми множества национальностей в разных сферах деятельности.

Для некоторых людей война становится не только естественным состоянием, но и прибыльным делом. В течение долгого времени, российская цивилизация формировалась как сложное сообщество наций и культур, дополняющих друг друга. К настоящему моменту, отсутствие толерантного воспитания проявляется в том, что молодежь зачастую вмешивается в межнациональное противостояние.

Во многих регионах страны действуют сепаратистские движения и террористические группировки, культивирующие национальную ненависть и религиозную нетерпимость. Также, фиксируются вспышки взаимной вражды между местными жителями и мигрантами, приехавшими из-за рубежа, а также выходцами из других регионов. С особой остротой это противостояние дает о себе знать в молодежной среде [3].

Протесты по поводу межнациональных отношений появляются на почве пренебрежительного отношения молодых к себе. Именно поэтому часто возникают бытовые

и культурные конфликты, в решении которых могут сыграть роль студенческие союзы и национально-культурные общества.

Для существования гармоничных межнациональных отношений, необходимо со стороны подрастающего поколения быть более взаимопонимающими, проникнуться духом товарищества и взаимовыручки, понять, что стремиться к успеху совместными усилиями и сообща гораздо легче, чем в одиночку.

Коллективная деятельность помогает преодолевать сложности жизни, изменяя окружающую реальность. Для стабилизации правопорядка, реабилитации молодежи, попавшей в криминальную, алкогольную или наркотическую зависимость, поможет организация полноценных структур общества на местном и региональном уровнях. В субъектах, которым удастся создать такую активность, складывается здоровая, экономическая и нравственная обстановка, где ценится справедливость и сила права. Результатом всего перечисленного, служит естественная и безболезненная адаптация приезжих с другой этнической идентичностью к сложившемуся жизненному порядку.

Так как Россия является многонациональным государством, то под воздействием объективных факторов, периодически появляются значительные миграционные потоки. По этой причине, молодежь постоянно находится в инонациональной среде, в которой желательно проявлять уважение по отношению к нормам поведения, обычаям и культуре другого этноса.

При общении происходит не только обмен информацией, но и усвоение, переработка, осмысление некоторых ценностей. Молодёжное межнациональное общение ведёт к взаимодействию различных традиций, языков и нравов. Для взаимодействия между собой без отрицательных последствий, молодому человеку следует быть компетентным в азбуке межнационального общения. Либо, представитель какой-либо национальности будет ощущать моральный и интеллектуальный дискомфорт, станет объектом нападок и агрессии со стороны общества. Возможен и другой исход, он сам будет инициатором конфликтов.

Под культурой межнационального общения понимается доброжелательность, стремление прийти на помощь, в первую очередь, к человеку, несмотря на его национальность, при беседе проявить интерес к этническим ценностям собеседника.

При вступлении в различные контакты с представителями других национальностей, современная молодежь ведет себя определенно ценностным установкам «родного» этноса, так как они боятся быть осужденными не только «чужим этносом», но мнением со стороны собственного народа. Следует отметить, что среди молодежи встречаются и такие, кто поступает наоборот.

Этому обычно способствуют два обстоятельства: «...отсутствие в момент контакта индивида с инонациональной средой оценки его поступка общественным мнением своего этноса и алкогольное или наркотическое опьянение, мешающее ему соотнести своё поведение с традициями и обычаями собственного народа. А сопутствующими могут быть личностные черты характера: вспыльчивость обидчивость, подозрительность, агрессивность».

Принимать во внимание индивидуальность других наций, в соответствии с этим контролировать свое поведение – смысл межнациональной культуры общения, функции которой заключаются в том, чтобы:

- сохранить историческую память, критически переосмыслить опыт предшествующих поколений и на этой основе выработать критерии и ориентиры взаимоотношений с другими нациями и народностями;
- уметь, быть готовым идти на контакт с лицами других национальностей;
- благоприятствовать развитию интернационально социально-психологических образцов менталитета и поведения современной молодежи.

Отбросив межнациональную предвзятость и ненависть, поинтересовавшись обычаями других национальностей, можно взять в качестве примера заслуживающие

уважения поступки и т. д. Необходимо понять, что каждый человек имеет право на жизнь и собственную культуру, возможность на развитие этноса и бережного отношения живого языка.

Изучая проблему межнациональных конфликтов, можно сделать вывод, что каждый из выше обозначенных конфликтов не объясняет целиком их происхождение, истоки и причины их возникновения, нет универсальных способов их урегулирования. Использование одностороннего способа изучения проблемы неизбежно приведет к неудаче и не принесет положительных результатов. Для того, чтобы наиболее эффективно и результативно проанализировать какой-либо межнациональный конфликт, необходимо комплексно подходить к его характеристике, извлекать положительный опыт и применять их к конкретному аспекту проблемы.

Подводя итог, можно кратко выделить основные причины межнациональных конфликтов:

1. Повседневная жизнь, в которой мы сталкиваемся с представителями другого народа на бытовом уровне.

2. В психологии человека, а именно, в страхе быть обиженным и ущемленным со стороны другого этноса и в исторически сложившихся особенностях характера отдельного народа.

3. Политическая, которая говорит о том, что межнациональные конфликты формируются как несогласие представителей других национальностей с вмешательством в их культуру, обычаи, традиции и навязывание им чуждого, а также использование права каждого народа на самоопределение и создание свое собственного государства.

4. Территориальная, является одной из самых распространенных. Посягательство на территорию любого народа воспринимается как посягательство на само существование этноса.

5. Борьба этносов за материальные ресурсы и собственность, среди которых наиболее ценными являются земля и недра, а также распределения экономических благ между федеральным центром и периферией.

6. Сферы труда, где заняты приезжие (в основном торговля) дают различные доходы, складываются негласная конкуренция, которое ожесточает местное население – неумение поставить своё дело так, как приезжие (из-за отсутствия опыта у местных и как следствие захват рынка сбыта приезжими с Кавказа, Азии и д.т.).

7. В наше время появилась новая причина – средства массовой информации. Зачастую они невольно разжигают межнациональные страсти, раздувая сенсацию из жестокости терактов или других межэтнических столкновений [4, С. 96].

Можно заключить, что межнациональные конфликты среди молодежи в настоящее время в России проблема острая и актуальная, как и во многих других странах, наблюдается тенденция к возрождению национального самосознания, национальной культуры, этнической самобытности больших и малых народов нашей многонациональной страны. Так называемый этнический парадокс современности, сопутствующий унификации духовной и материальной культуры, сопровождается как позитивными, так и негативными социально-психологическими явлениями.

Толерантность – это тот принцип, на котором должны формироваться межнациональные отношения. Для достижения такого принципа, в образовании следует предусмотреть программы ознакомления с культурой и традициями других народов. В первую очередь, семья и школа воспитывают у подрастающего поколения чувство уважения к людям различных национальностей, а также другими интересами и особенностями внешности. Однако, для среды университета этот вопрос также остается открытым [6].

В Указе Президента Российской Федерации «О стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года» говорится о том,

что данная стратегия разработана в целях обеспечения интересов государства, общества, человека и гражданина, укрепления государственного единства и целостности Российской Федерации, сохранения этнокультурной самобытности ее народов, обеспечения конституционных прав и свобод граждан, гармонизации общественных и государственных интересов, а также в целях координации деятельности федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, иных государственных органов, органов местного самоуправления и их взаимодействия с институтами гражданского общества при реализации государственной национальной политики Российской Федерации [1].

В исполнении такого указа, был утвержден план мероприятий по реализации Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года, некоторые из них указаны ниже:

Мониторинг обращений граждан о фактах нарушения принципа равенства граждан независимо от расы, национальности, языка, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств, в том числе при приеме на работу, при замещении должностей в правоохранительных органах и в судебной системе, при формировании кадрового резерва на федеральном и региональном уровнях;

Содействие проведению торжественных мероприятий, приуроченных к праздничным и памятным датам в истории народов России, в том числе посвященных:

Международному дню родного языка;

Дню славянской письменности и культуры;

Дню России;

Международному дню коренных народов мира;

Дню народного единства;

Проведение Всероссийского патриотического межнационального лагеря молодежи

Всероссийская просветительская акция «Большой этнографический диктант»

Проведение Всероссийского фестиваля – конкурса национальных музыкальных инструментов народов России «Многоликая Россия»

Проведение молодежного этнокультурного лагеря «Диалог культур».

Мониторинг сохранения и развития языков народов России.

Совершенствование законодательства в сфере социальной и культурной адаптации и интеграции иностранных граждан.

Анализ миграционной ситуации в субъектах Российской Федерации в целях выявления факторов способных оказать негативное влияние на общественно-политическую обстановку.

Разработка методического пособия для органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации «О социальной и культурной адаптации и интеграции иностранных граждан в Российской Федерации».

Распространение знаний об основах российской государственности, истории, культуры, а также традиций народов региона пребывания и правил поведения среди детей иностранных граждан, особенно в дошкольных образовательных организациях и общеобразовательных организациях.

Проведение ежегодных всероссийских и окружных совещаний с представителями органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации по вопросам укрепления единства российской нации, предупреждения межнациональных конфликтов, обеспечения эффективной работы системы мониторинга состояния межнациональных отношений и профилактики экстремизма на национальной и религиозной почве.

Обеспечение функционирования государственной информационной системы мониторинга в сфере межнациональных и межконфессиональных отношений и раннего предупреждения конфликтных ситуаций, базирующейся на диверсификации ис-

точников информации и предусматривающей возможность оперативного реагирования на конфликтные и предконфликтные ситуации в субъектах Российской Федерации, и совершенствование ее работы.

Проведение социологических исследований по вопросам межнациональных и межконфессиональных отношений.

Оказание поддержки федеральным национально-культурным автономиям.

В рамках данного исследования был проведен опрос среди студентов Сызранского филиала Самарского государственного экономического университета. В исследовании приняли участие 50 студентов. Поскольку всего очно обучаются 92 студента, выборка представляется достаточно представительной. Целью данного опроса было выявление отношения молодых людей к представителям других национальностей, проживающих на территории городского округа Сызрань.

По результатам исследования были получены следующие данные: большинство респондентов положительно оценивают межнациональную и межконфессиональную ситуацию в городе. Большинство респондентов толерантно относятся к представителям других национальностей и религий, а также не ощущают на себе негативного отношения или ущемления прав из-за религиозной и национальной принадлежности. Респонденты, в целом, положительно оценивают роль органов власти в поддержании стабильности в данном вопросе.

Можно сделать вывод о необходимости и актуальности разных вариантов работы с молодыми людьми: от психолого-педагогической деятельности по формированию культуры толерантных отношений между этническими группами до регулирования социально-значимых каналов социальной мобильности.

Изучение и профилактика национальных конфликтов не может успешно осуществляться без исследования причин этих конфликтов, поскольку мотив непосредственно связан с личностью и её особенностями, склонностями, влечениями и интересами. Выявление причин межнациональных конфликтов важно для верного выбора методов воспитательного воздействия на общество [2].

Как это ни прискорбно, но проблема межнациональных отношений в России с каждым годом растет, и в этих отношениях участниками являются молодые люди. Для большего числа россиян стала проблема рабочих-мигрантов, которые работают за низкую заработную плату, отнимая, тем самым как считают многие – работу.

Проблемой для подростков становится не только их будущее, а элементарное существование.

Решение межнациональных конфликтов в молодежной среде, как наиболее острых в настоящее время, – это ключ к улучшению социальной, культурно-духовной и социально-политической ситуации в стране в целом и для политической модернизации страны не только на текущий момент, но и на перспективу.

Программа по профилактике экстремизма в первую очередь должна затрагивать детей, подростков и молодежь. Именно этот слой общества наиболее подвержен влиянию подобных радикальных идей, что связано с неокрепшей психикой и отсутствием твердой жизненной позиции. Безусловно, работа в школах и прочих учебных заведениях важна, но не стоит забывать и о роли семьи в данном процессе. В связи с этим педагоги и сотрудники правоохранительных органов должны проводить регулярные профилактические беседы с родителями. Ведь подрастающее поколение – это наше будущее!

Литература/источники

1. О Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 19 дек. 2012 г. № 1666. Доступ из справочно-правовой системы «Гарант», URL: <https://base.garant.ru/70284810/>.

2. План мероприятий по реализации в 2019 – 2021 годах Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства РФ от 28 декабря 2018 года № 2985-р. Доступ из справочно-правовой системы «Гарант», URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72042036/>.

3. Рейтинг национальной и этнической напряженности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://clubrf.ru/thegrapesofwrath/01/> Дата обращения: 02.04.2021

4. Воробьев С. М., Авдеев Е. А. Состояние межэтнических отношений в оценках и представлениях молодежи (на примере Москвы и Ставрополя) // Экономические и гуманитарные исследования регионов. 2019. № 3. с. 96–103.

5. Зеленков М.Ю. Межнациональные конфликты: проблемы и пути их решения (правовой аспект). – Воронеж: ВГУ, 2006. 262 с

6. Луценко Е.Л. Толерантность в молодежной среде: социологические аспекты // Современные исследования социальных проблем. 2012. № 11. С.21.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_157

Гусейнова А. А.

студентка 4 курса, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

albinos2014@ya.ru

Юсупов Т. А.

студент 4 курса, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

oreska228@mail.ru

Шарохина С. В.

канд. эк. наук, доцент, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

sharokhinatv@gmail.com

СУЩНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РАЗЛИЧНЫХ СТРАН

Аннотация. В статье авторы рассматривают сущность региональной политики различных стран с тем, чтобы обозначить возможность применения его на местном уровне. Авторы называют пять этапов формирования и развития региональной политики в РФ, на которых происходили изменения или корректировка целевых показателей, использовались различные инструменты, формировались и привлекались различные институты.

Ключевые слова: региональная политика, федерация, централизация, экономика.

Для понимания сущности и эффективности региональной политики необходимо иметь представление об опыте ведения данного вида политики в других странах. Зарубежный опыт помогает применить успешные практики. Наиболее близка по моделям становления и развития федерации РФ германская региональная политика [2]. Схожесть стран проявляется в значимости роли федеральной власти в социально-экономическом развитии, в модели централизации. Можно найти немало общего в организации экономических отношений центра и периферии. В основном это связано с заимствованием германского опыта в ходе рыночных преобразований в России.

Опыт немецкого государства интересен стабильностью экономических отношений между центром и федеральными землями. Их действующая система сложилась в результате реформ 1969 г., и с тех пор принципиальным образом не менялась. Даже

после объединения ГДР и ФРГ субъекты федерации не были включены в общие правила межрегионального перераспределения средств только до 1995 года. Специальный фонд для поддержки восточных земель «Немецкое единство» существовал только в период 1990–1994 гг. Принципиально не изменились экономические отношения федерации и земель и в ходе реформы федерализма 2000-х годов.

Одной из основных особенностей германской региональной политики является декларирование в Основном законе Германии необходимости создания равных условий жизни на всей территории страны. Так, в статье 72 Основного закона говорится о том, что федерация реализует свои полномочия для создания равноценных условий жизни на всей территории страны. Кроме того, в Основном законе Германии есть отдельный раздел по финансовой системе страны, в котором в статье 106 сказано, что потребности федерации и земель в бюджетных средствах должны устанавливаться исходя из достижения справедливого баланса, отсутствия чрезмерного тяжести для налогоплательщиков и обеспечения равноценных условий жизни на всей территории страны.

Федеральное регулирование территориального развития в Германии имеет три относительно самостоятельных компонента: межбюджетные отношения, региональная политика и региональное (территориальное) планирование. Важно, чтобы все три компонента находились в ведении трех различных федеральных министерств. В научной литературе, как немецкой, так и российской, не принято рассматривать межбюджетные отношения и региональную политику вместе, и очень мало внимания уделяется немецкому опыту регионального планирования в России [3].

Федеральное Министерство финансов Германии имеет четыре этапа в системе федерального финансового выравнивания:

1) вертикальное распределение налогов – распределение налоговых поступлений между федеральным и общим земельным и местным (или муниципальным) бюджетами (доля земли в налогах устанавливается в целом);

2) горизонтальное распределение налогов, предусматривающее определенные правила зачисления ряда налогов в бюджеты отдельных земель (определяются правила распределения налогов по отдельным землям);

3) выравнивание доходов бюджета земель – горизонтальное перераспределение доходов между «бедными» и «богатыми» землями (налоги зачисляются в бюджет той земли, в которой эти налоги собираются);

4) дополнительные дотации (отчисления) из федерального бюджета на «бедные» земли.

Изучая и рассматривая опыт территориальной политики соседних стран, можно получить полное представление о роли центральных органов власти в социально-экономическом развитии регионов. Обращение к региональной политике Латинской Америки обусловлено несколькими причинами [4]. Этот макрорегион в последние годы обращает на себя внимание в силу растущей численности населения и динамичного экономического развития ряда латиноамериканских стран. При относительно высоких темпах экономического роста неизбежно возникают вопросы не только о том, какие отрасли/секторы экономики обеспечивают этот рост, но и какие регионы и в какой степени, какие меры экономической политики осуществляются, в том числе в отношении регионального развития.

В странах с высоким уровнем экономического развития поддержка наиболее проблемных регионов в первую очередь обусловлена выбором социально ориентированной модели рыночной экономики. Учитывая, что снижение межрегиональных различий в уровне социально-экономического развития и максимизация экономического роста в стране считаются противоречивыми целями, возникает вопрос, может ли Россия обеспечить значительную федеральную поддержку наиболее проблемным регионам.

Соответственно, важно понимать ситуацию с региональной политикой в странах с более близким к России уровнем социально-экономического развития. Действительно, политика центрального правительства в Латинской Америке, как и в России, была основана на либеральных идеях с начала 1990-х годов. В то же время, хотя Россия и находится ближе к Латинской Америке, чем экономически развитые страны, по уровню валового национального дохода на душу населения, она все же имеет более высокий уровень социально-экономического развития (по сравнению с Латинской Америкой). Речь идет не только о формальном доходе на душу населения, но и о более высоком уровне развития человеческого капитала.

Например, в России немыслимо обсуждать такие проблемы, как то: имеет ли значительная доля жителей проблемных регионов только начальное школьное образование или же мигранты из сельской местности социально адаптированы к городскому образу жизни. В Институте Латинской Америки Российской академии наук (ранее Академия Наук СССР) с советским периодом заканчиваются известные крупные работы по региональной политике. Объективными факторами такой ситуации являются относительная утрата актуальности региональных проблем в России в 1990-е годы (другие составляющие экономической политики латиноамериканских стран стали более интересными), а также ослабление региональной политики в самих латиноамериканских странах. Исключением из общего правила являются публикации об экспортно-производственной зоне с преференциальным режимом в Мексике, чей опыт был интересен при разработке российского законодательства об особых экономических зонах [5].

Хорошо известно из общемирового опыта, что региональная политика более значима в крупных по численности населения и территории странах, нежели в небольших компактных государствах. Чем меньше размеры страны, тем, как правило, ниже масштабы различий между регионами по уровню их социально-экономического развития и его условиям.

Региональное развитие для Российской Федерации и каждого из ее различных 85 субъектов является не просто одним из приоритетов государственного регулирования и государственной политики, но и императивом обеспечения целостности и безопасности страны, императивом реализации ее национальных интересов. Сегодня большинство этих задач в той или иной степени успешно решаются. современный этап требует их обновления и корректировки и, как следствие, совершенствования всей системы современной российской региональной политики [6].

В своем развитии российская региональная политика, по крайней мере в части ее социально-экономической составляющей, прошла несколько этапов.

Первый этап, начало которого можно связать с возникновением Российской Федерации как самостоятельного федеративного государства, продолжался примерно до середины 1990-х гг. основной целью государственной власти в этот период было противодействие дезинтеграции и борьба с региональным сепаратизмом. В этот период были заложены основы федеративных отношений со всеми известными правовыми и политическими искажениями.

Второй этап продолжался до конца 1990-х гг. Огромная межрегиональная асимметрия, возникшая в этот период, предопределила главную цель государственной региональной политики – выравнивание уровня социально-экономического развития регионов. Именно в этот период был создан механизм перераспределения финансовых ресурсов по горизонтали и вертикали, создан Федеральный Фонд финансовой поддержки субъектов Российской Федерации, через который осуществляется субсидирование выравнивания бюджетной обеспеченности субъектов РФ.

Третий этап хронологически очерчен 2000–2005 гг. Несмотря на предпринимаемые усилия по снижению неравномерности регионального развития и сглаживанию тенденций дезинтеграции социально-экономического и политического пространства

России, эти тенденции приобрели угрожающий характер. Использование преимущественно финансово-экономических методов выравнивания не дало ожидаемого эффекта. Главной целью этого периода было «собрать» регионы путем укрепления вертикали власти и упорядочения правового поля Федерации и ее субъектов как по вертикали, так и по горизонтали. На этом этапе практика выравнивания сочеталась с энергичным укреплением вертикали власти и усилением зависимости регионов от центра: на административно-политической карте страны появляется новый макрорегиональный субъект-федеральный округ, создается Институт полномочного представителя президента в федеральном округе; возникает и активно используется такой инструмент региональной политики, как Федеральная целевая программа. Примечательно, что первой федеральной программой для макрорегионального округа стала федеральная программа «Юг России» на 2002–2006 годы.

В этот же период были заложены основы для реализации муниципальной реформы, которую можно рассматривать как элемент совершенствования региональной политики. Федеральный закон № 131-ФЗ от 6 октября 2003 года «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», вступил в силу с 1 января 2006 года [1].

Четвертый этап (2006–2012 гг.) – этап так называемого дифференцированного развития регионов – был обусловлен тем, что к этому периоду фактически консолидировалась роль регионов в российской экономике и территориальная структура экономики. В этот период региональной целью является конкурентоспособность региона, а государственная региональная политика характеризуется сочетанием двух основных направлений – выравнивания и стимулирования. Продолжаются административно-правовые изменения, направленные на одновременную активизацию первичного звена регионального развития – муниципалитетов и укрепление вертикали государственной власти: проводится муниципальная реформа, изменяется порядок предоставления полномочий высшим должностным лицам субъектов Федерации, отменяются прямые губернаторские выборы [7].

Наконец, пятый этап, начавшийся в 2013 году, ознаменовался вступлением в период экономических кризисов и обострения внешних угроз, что привело к продвижению целей национальной безопасности, приоритету принципов геополитической безопасности по отношению к принципам экономической эффективности. Активное внимание уделяется неэкономическим факторам, укрепляющим единство и целостность государства (гуманитарные, культурные, национальные, религиозные ценности и др.). Продолжается ориентация на стратегии региональной политики, поиск эффективных механизмов объединения отраслевого и территориального уровней государственного управления, создание общих условий для финансового оздоровления регионального уровня российской экономики, создание стимулов для активизации усилий регионов по стабилизации и модернизации экономики; обновление программно-целевого метода в реализации государственной региональной политики.

Таким образом, в формировании и развитии региональной политики в Российской Федерации был пройден достаточный путь, сопровождающийся изменением или корректировкой целевых показателей, использованием различных инструментов, формированием и привлечением различных институтов, таких как институт полномочного представителя Президента РФ в федеральных округах, институт федеральных целевых программ, институт государственно-частного партнерства.

В последние 3–4 года региональная политика в России стремительно набирает официальное признание. Заявления руководителей государственных властей гласят о приоритетности региональной политики и направленности действий на решение этой проблемы.

Существуют варианты, которые определяют модели работы региональных властей [8]:

- осуществление рыночных преобразований даже ценой усиления социальной дифференциации (Москва и др.);
- ориентация на увеличение экспорта с использованием различия в мировых и внутренних ценах и льгот по внешнеэкономической деятельности;
- завоевание для своего региона льгот от федерального правительства (налоговые льготы, субсидии и т. п.);
- сохранение существенных элементов административно-плановой экономики на региональном уровне (контроль за ценами, нормированное распределение товаров, запрет на их вывоз и т. д.).

Существует также в современной региональной политике проект ТАСИС СМЕРУС 9503, отражающий основные европейские тенденции. Роль проектов ТАСИС состоит в сопровождении позитивной динамики и в участии в создании условий для развития, а именно:

- привлекая внимание федеральных органов власти к необходимости и достоинствам всесторонней политики регионального развития, осуществляемой путем разрешения макроэкономических проблем страны;
- выступая за наилучшую координацию между федеральным, региональным и местным уровнями, при которой федеральный уровень выполнял бы функции координации, оценки и регулирования проводимой политики;
- поддерживая лоббирование интересов региональных органов власти по отношению к центру с тем, чтобы снять или снизить негативное воздействие блокирующих развитие макроэкономических факторов;
- способствуя деятельности региональных органов и руководителей в рамках существующих ограничений путем разработки законодательных и институциональных рекомендаций, позволяющих компенсировать или уменьшить пагубный эффект макроэкономических ограничительных факторов;
- способствуя принятию региональными органами власти методов стратегии развития, основанных на партнерстве с региональными государственными и негосударственными участниками экономических процессов, а также на точной и конкретной формулировке целей, а не на поддержке интересов секторального развития, лоббируемых представителями той или иной отрасли, что слишком часто используется сегодня.

Таким образом, представленные модели поведения региональных властей, способствуют развитию и процветанию регионов, что благотворно сказывается на региональной политике Российской Федерации.

Литература/источники

1. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.12.2020) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.03.2021) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ (дата обращения: 29.03.2021).
2. Губайдуллина Р.Т., Галиуллина Г.И., Сайфудинова Н.З. Региональное планирование в Германии // Скиф. Вопросы студенческой науки. 2018 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/regionalnoe-planirovanie-v-germanii/viewer> (дата обращения: 29.03.2021).
3. Гришина, Я. С. Международный опыт реализации стратегического планирования на муниципальном уровне // Молодой ученый. 2018. № 25 (211). С. 198-201. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/211/51603/> (дата обращения: 29.03.2021).
4. Федякин А.В., Федякин И.В. Региональная политика современного государства: основные подходы к определению целей и приоритетных направлений // Поиск: Политика. Обществоведение. Искусство. Социология. Культура. 2018. № 2(67). С. 40 – 52.

5. Гарсия М.Х. Особые экономические зоны как пример привлечения инвестиций и регионального развития Мексики и России // StudNet. 2020 .№ 9. С. 407 – 413.
6. Магомедов Р.М., Гаджимагомедова С.Г., Магомедов И.Р. Государственная региональная политика в Российской Федерации: состояние и пути совершенствования // Региональные проблемы преобразования экономики. 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennaya-regionalnaya-politika-v-rossiyskoy-federatsii-sostoyanie-i-puti-sovershenstvovaniya/viewer> (дата обращения: 29.03.2021).
7. Региональная политика: зарубежный опыт и российские реалии / Под ред. А.В.Кузнецова, О.В. Кузнецовой. М.: ИМЭМО РАН, 2015. 137 с.
8. Баженова Е.Ю., Сериков А.В., Черноус В.В. Эволюция государственной региональной политики России в аспекте обеспечения ее национальной безопасности: этапы, содержание, результаты // Гуманитарий Юга России. 2016. Т.22. № 6. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-gosudarstvennoy-regionalnoy-politiki-rossii-v-aspekte-obespecheniya-ee-natsionalnoy-bezopasnosti-etapy-soderzhanie/viewer> (дата обращения: 29.03.2021).

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_162

Кечаева М. В.
магистрант 1 курса, СГИК,
г. Самара
mkechaeva@mail.ru
Заплетина Н. И.
канд. пед. наук, доцент СГИК,
г. Самара
zapletina_ni@inbox.ru

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОЕКТИРОВАНИЯ СТУДЕНЧЕСКИХ ПРАЗДНИКОВ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы проектирования студенческих праздников, их влияния на студенческое сообщество; обосновывается роль проектирования в процессе организации работы со студентами в вузе, раскрывается понятие «организационно-управленческое обеспечение», выявляются его особенности в процессе проектирования студенческих праздников в вузе.

Ключевые слова: студенческий праздник, проектная деятельность, организационно-управленческое проектирование, проектный метод.

В условиях нестабильности всех сторон социальной, экономической и политической жизни российского общества, глобальных изменений, проявившихся в современном мире в целом и в России, в частности, возрастает потребность в социально-культурной активности всех субъектов общественного процесса и, прежде всего, молодежи.

Среди различных категорий юношества приоритетная роль принадлежит студенческому сообществу, представители которого составляют будущую политическую и творческую элиту страны. Сегодня для огромной массы обучающейся молодежи вузовская среда становится важным социализирующим фактором, обеспечивая продуктивное использование свободного времени юношей и девушек и их непосредственное участие в общественной жизни вуза.

В этой связи одной из приоритетных задач высших образовательных учреждений является развитие социально-культурной активности студенческой молодежи, основу которой составляет позитивная установка на социальное творчество [3, с. 237].

Большую роль в решении этой задачи играют студенческие праздники, выступающие неотъемлемой частью жизнедеятельности юношей и девушек. Студенческие праздники, организуя корпоративные традиции студенческой молодежи, создавая праздничные ритуалы и церемонии, выступают в качестве ресурса формирования студенческой субкультуры, порождают у молодежи чувство достоинства и гордости за сопричастность к студенческому сообществу и учебному заведению, закладывают этический блок профессиональной деятельности.

В последние годы государство предпринимает много усилий для определения и внедрения наиболее эффективных методов управления сферой культуры, одним из которых является проектный метод. Не случайно на сегодняшний момент времени роль социально-культурного проектирования становится значимой во всех сферах общественной жизни: социальной, духовной, политической и экономической [6, с. 181]. Основу социокультурного проектирования составляет проектная деятельность, под которой понимается «специфический вид профессиональной деятельности, представляющий собой конструктивную, творческую деятельность, заключающуюся в анализе проблем и выявлении причин их возникновения, выработке целей и задач, характеризующих желаемое состояние объекта (или сферы проектной деятельности), разработке путей и средств достижения поставленных целей» [5, с. 194–195].

В современных условиях социокультурное проектирование студенческих праздников становится насущной задачей организации досуга студенческой молодежи в высшем учебном заведении [7, с. 77–78]. Необходимость проектирования студенческих праздников определена следующими моментами.

Во-первых, проектирование становится сегодня базисным инструментом инновационной деятельности студенческого сообщества, позволяющим генерировать и претворять в жизнь свежие созидательные идеи, обеспечивая творческую самореализацию студентов.

Во-вторых, организация студенческого праздника создает максимально благоприятные возможности для развертывания всего спектра индивидуально-личностных свойств юношей и девушек, для формирования качеств активной творческой личности.

В-третьих, эффективное проектирование студенческих праздников формирует в сознании студенческого сообщества правильное восприятие бренда вуза, помогает внедрению инновационных технологий, повышает конкурентоспособность самой образовательной организации.

Проектирование студенческих праздников невозможно без организационно-управленческого обеспечения проектной деятельности. По сути, организационно-управленческое обеспечение – это совокупность методов и средств, определяющих взаимодействие персонала с техническими средствами и между собой в процессе разработки проектирования студенческого праздника. Оно определяет порядок организационных отношений и перечень функций, которые должна выполнять каждая структурная единица, функционирующая в условиях подготовки мероприятия. Организационно-управленческое проектирование студенческого праздника обеспечивает комплекс мер, способствующих эффективному решению организационных вопросов разработки и реализации социокультурных проектов в условиях определенного времени, включая подготовку всей необходимой документации по проекту.

Являясь способом организации, выявления и увеличения ресурсного потенциала культурной сферы, организационно-управленческое обеспечение проектирования выступает как средство взаимодействия с органами власти, общественностью и партнерами, являясь специфической формой регулирования социокультурных процессов [2, с. 3].

Организационно-управленческое обеспечение проектирование студенческого праздника осуществляется менеджером проекта. Возложение на менеджера многих обязанностей и ответственности требует от него реализации целого ряда функций.

Он разрабатывает положение о мероприятии, оформляет служебные записки для привлечения к участию в проекте творческих коллективов, составляет штатное расписание с полным перечнем всех членов команды и указанием их имён и фамилий. Менеджер проекта распределяет функциональные обязанности каждого из участников разработки и реализации проекта студенческого праздника, решает вопросы материально-технического и финансового обеспечения мероприятия, определяет перечень необходимых технических средств, разрабатывает план-график организации репетиционного процесса, план-график выпуска мероприятия.

Непременным условием организационно-управленческого обеспечения проектирования студенческого праздника является формирование структуры управления проектом и организация координации и контроля над исполнением работ по проектированию. Особую роль в работе менеджера проекта играет и система мотивации разработчиков, способствующая качественному проектированию мероприятия.

Организационно-управленческое обеспечение проектирования студенческих праздников имеет свои особенности.

Во-первых, менеджер, не вмешивается в творческий процесс разработки студенческого праздника, отдавая решение этих вопросов на откуп самим участникам проекта, хотя и создает условия для развития личности и для воспроизводства ею культурных ценностей с целью дальнейшего распространения.

Во-вторых, в качестве разработчиков и участников проекта выступают сами студенты, в результате чего субъекты проектирования (разработчики) и аудитория проекта (носители культурных ценностей) как бы соединяются в единое целое.

В-третьих, предмет проектирования (художественный замысел мероприятия), образ которого первоначально представлен в проекте, обладает склонностью к трансформации, изменению, поскольку творческий замысел участников проектирования может развиваться и корректироваться во времени.

В-четвертых, художественно-творческая среда реализации проекта студенческого праздника в вузе становится закономерным продолжением образовательного процесса, способствуя формированию профессиональных компетенций студенческого сообщества [4, с. 271].

Кроме того, организационно-управленческое обеспечение проекта студенческого праздника на первый план выдвигает инновационные задачи. Особое внимание уделяется не тому, что успешно, а тому, что осознается как залог будущих достижений. При успешной реализации проекта и достижении запланированных результатов, инновационная технология теряет свою уникальность (первичность), приобретая черты традиционности – вписывается в повседневную жизнь управленческой деятельности [1, с. 165].

Проектирование студенческих праздников в вузе позволяет создать особую творческую среду для достижения цели проекта в тесном контакте членов коллектива, заинтересованных в достижении общих целей и задач. Характерно, что в творческом вузе основные принципы проектной деятельности осуществлялись уже с момента создания самого учебного заведения (хотя и не назывались таковыми, ввиду отсутствия в те времена определяющего термина). Спектакль, театрализованный концерт, массовый праздник, создание дизайн-этюдов или сценографических решений, написание сценария или оркестровой аранжировки с последующей реализацией, построение яркого, зрелищного действия, реконструкция традиционной одежды, обряд – все эти элементы учебного процесса, давно вошедшие в привычку в творческом вузе, по сути, являются образцами проектной деятельности.

Таким образом, грамотное организационно-управленческое обеспечение студенческих праздников всеми необходимыми позициями дает высокие результаты для того, чтобы создать базу для дальнейших продуктивных действий в реализации последующих студенческих праздников. Диапазон задач довольно широк: он учитывает

все многообразие учебно-воспитательной работы вуза, деятельности студенческих советов, активов факультетов, творческих лабораторий, что создает определенную систему студенческих праздников.

В зависимости от цели, они могут иметь разный масштаб, тип общественного отклика, предполагаемое количество участников, а также другие факторы. В этих мероприятиях принимают участие не только студенты, но и преподаватели вуза, творческие и спортивные коллективы, учреждения культуры, общественные организации, спонсоры из числа предпринимателей и другие заинтересованные организации района, города.

Литература/источники

1. Антропова Ю.Ю. Проектное управление как инструмент развития системы социального обслуживания населения в современных условиях // Вестник Челябинского государственного университета. 2009. № 11(149). С. 164-168.

2. Булавина Д.М. Проектная деятельность в сфере культуры: автореф. дис. ... канд. культурологии. Москва, 2007. 24 с.

3. Галактионова Л.А. Социально-культурная активность как критерий ценности будущих специалистов культурно-досуговой деятельности // Модернизация культуры: судьба ценностей в современном мире: сб. VI Междунар. науч.-практ. конф. – Самара 2018 г.: в 2 ч. / под ред. С. В. Соловьевой, В. И. Ионесова, Л. М. Артамоновой. Самара: Самар. гос. ин-т культуры, 2018. Ч. II С. 236-239

4. Заплетина, Н.И. Образовательные технологии обучения студентов в вузе культуры и критерии их оценки //Преподаватель как субъект и объект современного образовательного процесса. Материалы XLIV науч.-метод. конф. преподавателей, аспирантов и сотрудников / под ред. М. Н. Мысина. Самара: Самар. гос. ин-т культуры, 2017. С.268-274

5. Марков А.П. Основы социокультурного проектирования. Санкт-Петербург: СПбГУП, 1997. 153 с.

6. Тягаева Д.Л. Роль социально-культурного проектирования в жизни общества // Современное общество: актуальные проблемы и перспективы развития в социокультурном пространстве: сборник научных трудов VI Международной научно-практической конференции / под ред. Г. Н. Петрова. Чебоксары: Плакат, 2019. С. 180–185.

7. Тягаева Д.Л. Социально-культурное проектирование как способ организации досуга молодежи // Социальные науки. 2020. № 2 (29). С. 76-81.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_165

Коротков Д. В.

курсант 1 курса, гр.55 филиал ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

Калинин П. А.

курсант 1 курса, гр.61 филиал ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

Куликов В. М.

курсант 1 курса, гр.64 филиал ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

Клеймёнова Т. Н.

канд. с/х наук филиал ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Сызрани

tanja.56@list.ru

РАЗВИТИЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ НА КАМЧАТКЕ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация. В статье приводятся сведения о развитии туристической отрасли Камчатки в условиях цифровой экономики. Рассматриваются перспективы обеспечения лидирующей позиции Камчатки на Дальнем Востоке в области внедрения и применения цифровых технологий и решений, особенно в туристической отрасли.

Особое место уделено мерам по сохранению туристского рынка в период ограничительных мер, связанных с пандемией.

Ключевые слова: стратегическая цель, кластеры, цифровая экономика, туристическая отрасль.

Камчатка – уникальный регион нашей страны, где начинается утро России. Здесь соединились энергия вулканов, гейзеров, мощь Тихого океана и самобытная культура коренных народов. Камчатка – одно из самых красивейших мест на Земле. К уникальным объектам можно отнести вулканы, Курильское озеро, Авачинскую бухту. Бухта является одной из самых больших в мире. К незабываемым, уникальным объектам можно отнести также одно из семи чудес света – Долину Гейзеров. На Камчатке можно увидеть в естественной среде обитания семейства медведей, обитателей Тихого океана [2].

Остановимся на истории развития туризма в крае. Развитие организованного туризма на Камчатке началось с 1963 года, с момента создания Камчатским областным советом профсоюзов отдела по туризму, преобразованным затем в Камчатский областной совет по туризму в 1965. Совет был органом двойного подчинения. Он подчинялся Центральному совету по туризму ВЦСПС (г. Москва) и Камчатскому областному совету профсоюзов. С момента создания перед областным советом по туризму ставилась задача формирования туризма, как новой для Камчатки отрасли экономики. Приоритетными направлениями работы были следующие: развитие и пропаганда массового туризма, формирование собственной материальной базы, подготовка туристских кадров, организация детских турпоходов и многие другие. В 1989 году были сняты внешние ограничения для посещения полуострова иностранными гражданами. Поэтому начинают создаваться туристские компании. Они активно привлекают на полуостров туристов из разных регионов страны, а также иностранных туристов. В 1991 году администрация Камчатской области обратила внимание на туризм, как один из наиболее перспективных и динамично развивающихся секторов экономики области. Было принято решение о создании отдела туризма, затем управления по туризму. В 1997 года оно было преобразовано в управление внешнеэкономических связей и туризма администрации Камчатской области. С декабря 2007 года губернатором Камчатского края создается Агентство по туризму Камчатского края. По данным туристских организаций, активно занимающихся развитием внутреннего туризма (ООО «Пасифик Нетворк», ООО «Камчатка-Тур», ООО «Камчатинтур» и др.) интерес к туристским маршрутам Камчатки у жителей полуострова неуклонно растет.

Рассмотрим, как развивается экономика Камчатки в условиях цифровизации и как это отразилось на отрасли. В рамках национального проекта «Цифровая экономика Российской Федерации» на Камчатке в мае 2020 г создан региональный проект «Кадры для цифровой экономики». Он будет действовать до конца декабря 2024 года. Целью указанного регионального проекта является содействие обеспечению подготовки высококвалифицированных кадров для цифровой экономики. Наряду с проектом в крае существует государственная программа «Информационное общество в Камчатском крае», а также государственная программа Камчатского края «Развитие образования в Камчатском крае». Ознакомимся с ключевыми направлениями проекта.

Первым направлением является обеспечение цифровой экономики компетентными кадрами. В пределах указанного направления важно осознать, что запуск процессов цифровой трансформации предприятий и отраслей ведёт за собой переподготовку уже работающих специалистов.

Вторым направлением проекта является поддержка талантливых школьников и студентов в области математических и естественнонаучных дисциплин, информатики и технологий цифровой экономики. Это направление подтверждает тот факт, что основная ответственность за подготовку кадров для рынка труда возложена именно на

систему образования. Важно, чтобы обучаемые в последующей своей трудовой деятельности смогли справиться с решением задач технологической модернизации в области производства и использования высокотехнологичной продукции.

Третьим направлением регионального проекта является содействие гражданам в освоении цифровой грамотности и компетенций цифровой экономики. В свете реализации задач данного направления граждане Камчатского края смогут пройти программы переподготовки и получить необходимые навыки.

Четвёртое направление нацеливает на ключевые конечные результаты. Согласно намеченным мероприятиям указанного проекта к 2024 году не менее 40% населения края сможет обладать цифровыми навыками. Это послужит весомым вкладом для обеспечения технологического развития Камчатского края. Возрастет количество организаций, которые будут стремиться внедрять технологические инновации [3].

Вызывает интерес рассмотрение ряда особенностей развития туристической отрасли на Камчатке в условиях цифровой экономики. Событием особой значимости является подключение Камчатского края к цифровой платформе RUSSPASS. Присутствие Камчатки на указанной платформе откроет Камчатку для граждан России и зарубежных туристов. Важным событием для развития туристической отрасли также явилось подписание 9 марта 2021г Президентом РФ закона о развитии туризма в регионах. У муниципалитетов появилась возможность создавать собственные региональные программы развития туризма.

Появившиеся возможности на уровне закона и современного сервиса RUSSPASS найдут воплощение в новой программе развития туризма Камчатки. Сейчас жители России и всего мира в режиме «одного окна» смогут спланировать путешествие на Камчатку и воспользоваться лучшими проверенными туристическими продуктами великолепного, уникального региона. Дело в том, что на цифровой платформе глобального туристического сервиса RUSSPASS создан раздел по Камчатскому краю. Создан полезный, удобный формат для туристов. Он быстро соединяет спрос и предложение, а также стимулирует их общее развитие [2].

В 2020 году в Камчатском крае в области туристской отрасли были открыты новые объекты туристической инфраструктуры. Например, стартовала реализация проекта курорта «Три вулкана». Были обустроены места отдыха посетителей, включающие скверы и парки. Установлена также туристская навигация.

Однако ситуация с пандемией в связи с коронавирусной инфекцией и её ограничительными мерами внесла свои определённые коррективы в деятельность отрасли. В 2020 году был принят региональный закон, в рамках которого в 2020 году от транспортного налога были освобождены организации, осуществляющие деятельность туристических агентств, и прочие организации, предоставляющие услуги в сфере туризма. Был обнулен имущественный налог для предприятий гостиничной сферы. Законом также предусматривалось снижение в 2020 году налоговой ставки для организаций и индивидуальных предпринимателей. Последние осуществляют деятельность в сфере туризма и смежных отраслях, применяют упрощенную систему налогообложения и при этом выбрали объектом налогообложения доходы. Также оказана поддержка субъектам малого предпринимательства, осуществляющим деятельность в сфере общественного питания. Им были компенсированы расходы на доставку продуктов питания на общую сумму 6 миллионов рублей. Всего поступило и было одобрено 30 заявок. 40 туроператоров и турагентств получили компенсацию расходов на оплату аренды нежилых зданий, помещений, оплату их коммунальных услуг, оплату аренды земельных участков. На указанные цели из регионального бюджета было выделено свыше 6,6 миллиона рублей. Не остались без поддержки и владельцы маломерных судов, оказывающие при осуществлении туристской деятельности пассажирские перевозки. За стоянку на суше и воде 12 владельцам маломерных судов полу-

чили компенсацию расходов по уплате арендных платежей на сумму свыше 3,3 миллиона рублей. Смогли воспользоваться субсидией на финансирование своих расходов в размере 90 % от фактически понесенных 32 гостиницы, гостиничных комплекса и баз отдыха. Эти расходы были связаны с оплатой услуг за предоставление электрической энергии и тепловой энергии в период временного простоя в связи с ограничительными мерами. Сумма предоставленных субсидий составила более 18 миллионов рублей.

Значительно была расширена и программа социальных туров. Она позволила не только организовать поездки по Камчатке для льготных категорий граждан, но и обеспечить работой туркомпании. Компании работали с авансированием стоимости оказанных услуг. Всего из регионального бюджета было выделено 76 миллионов рублей, в том числе 14 миллионов – на социальные туры. Бизнесу был оказан целый ряд нефинансовых мер поддержки. К ним можно отнести следующие: налоговые льготы и вычеты, консультационные услуги. Данные меры позволили сохранить туристический рынок в том объеме, в котором он сейчас есть.

Литература/источники

1. Беспрецедентные меры поддержки туристской отрасли были оказаны в 2020 году. [Электронный ресурс]: katgov.ru/news/ Загл. с экрана.
2. Камчатский край подключился к цифровой платформе RUSSPASS –глобальному туристическому сервису [Электронный ресурс]: local.kam24.ru/news/business/20210408/80785.html. Загл. с экрана.
3. Кадры для цифровой экономики. Проект от 16 мая 2020г [Электронный ресурс]: – Загл. с экрана.
4. Прогноз научно-технологического развития России на период до 2030 года [Электронный ресурс]: [утвержден Правительством Российской Федерации] / Российская Федерация. 2014. Режим доступа: правовая система «Консультант Плюс». – Загл. с экрана.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_168

Крейдина Л. С.
студентка 1-го курса МГТУ им Н. Э. Баумана,
Москва
kreidina.luba@mail.ru

Отрокова О. Ю.
канд. ист. наук, доцент, МГТУ им Н. Э. Баумана,
Москва
otrokova@bmstu.ru

ИСТОРИЧЕСКИЕ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ В СОВРЕМЕННОЙ БЛОГОСФЕРЕ НА ПРИМЕРЕ РАССМОТРЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-СООБЩЕСТВ

Аннотация. В работе проанализирована тенденция развития интернет-сообществ и организаций, пропагандирующих фальсификационные или вырванные из контекста исторические данные периода Великой Отечественной войны, установлены основные фальсификационные парадигмы в части искажения исторических фактов. Произведена попытка выявления закономерностей, определяющих рост интереса молодежи к подобным группам, проанализированы ценностные ориентиры подписчиков публичных страниц.

Ключевые слова: фальсификация, история, патриотизм, историческая мифология, Великая Отечественная война, историческая память, неонацизм в молодежной культуре.

Рассмотрение сфальсифицированных или вырванных из контекста исторических данных как инструмента политической пропаганды способно продемонстрировать тенденцию к внедрению через интернет-ресурсы информационного материала, нацеленного на уничтожение подвига советского солдата и Красной Армии. Выявление фальсификационных пропагандистских идей в части искажения исторических данных актуально исходя из внесенных поправок в Конституцию от 4 июля 2020 года, в которые вошел пункт, подчеркивающий важность и необходимость сохранения исторической памяти: «Российская Федерация чтит память защитников Отечества, обеспечивает защиту исторической правды. Умаление значения подвига народа при защите Отечества не допускается» [17].

В большом толковом словаре современного русского языка термин «фальсификация» (от лат. *falsificare* – подделывать) обозначает подделку чего-либо (фактов, событий), то есть осознанное искажение, подмену подлинного, достоверного, настоящего ложным с целью получения выгоды. Фальсификацию истории в узком смысле можно определить, как сознательное искажение исторических фактов, их тенденциозную трактовку, выборочное цитирование и манипуляции с источниками с целью создания искаженного образа исторической реальности [2, с. 37].

В современной исторической и социокультурной повестке прослеживается активное введение дискуссий, затрагивающих вопросы достоверности исторических событий, факторов их влияния на формирование государства. Помимо этого, сторонами споров выдвигаются интерпретации исторических событий, которые удовлетворяют запросам определенных общественных групп [6], а не исторической достоверности. Дискуссионная тенденция вовлечения и привлечения внимания аудитории ведется далеко не в одностороннем порядке – в активной агитационной деятельности принимают участие сторонники радикальных взглядов, которые придерживаются оппозиционных мнений – они заявляют о недостоверности исторических событий Второй Мировой (Великой Отечественной) войны, зачастую переступая черту закона [10].

Помимо этого, можно проследить деятельность со стороны приверженцев крайней формы патриотизма, которые опираются, как и на достоверные исторические факты, так и на ложные, подтверждающие (в первом случае) и восхваляющие (во втором случае) подвиги Советской армии [14]. Данная группа участников историко-социального диалога игнорирует или пренебрегает фактами, которые подтверждают неудачи или поражения Советской армии в битвах и сражениях.

В рамках данной работы произведена попытка изучения причинно-следственных связей и результатов деятельности определенных сообществ в социальных сетях по отношению к формированию образа исторической памяти.

Современная молодежь значительную часть своего времени уделяет времяпровождению в социальных сетях, при этом не только осознанно принимая участие в интернет-дискуссиях, но и бессознательно приобщаясь к освещаемым в социальных ресурсах темам и транслируемым мнениям. Так, организовывая досуг в интернете в развлекательных целях, представитель подрастающего поколения уделяет внимание самому разнообразному контенту, в том числе дискуссиям, которые организуются под публикациями различных сообществ. Поле представляемых мнений в рамках определенного ресурса может содержать в себе как проверенную, так и недостоверную информацию, а тематика самой публикации может изъяснять абсолютно любую направленность. Опасность таких дискуссий состоит в том, что несформированное сознание подростка подвержено влиянию чужих мнений, которые зачастую не подвергаются критическому анализу.

Данным фактором пользуются многочисленные ресурсы с целью привлечения внимания, распространения ложных и недостоверных фактов, подрыва сложившейся картины мира у определенных групп населения.

В рамках выбранной темы был осуществлен поиск сообществ, которые транслируют идеи, связанные с распространением исторических фактов.

Был проведен анализ: патриотических сообществ исторического характера («Мы Патриоты», «Я – русский» и др.), публикаций популярных исторически-нейтральных групп и СМИ («Лента», «МДК»), и сообществ, транслирующих радикальные, оппозиционно-направленные взгляды («Пробуждение», «Тропа уберменша» и др.) с целью выявления степени проявляемого со стороны молодежи интереса к проводимым в них дискуссиям.

Группы, позиционирующие себя приверженцами патриотического движения («Патриоты Родины» «Патриоты России», «Моя Россия», «Я русский, я горжусь!», «Мы – патриоты», «В единстве сила»), ограничиваются публикациями постов, которые пересказывают подтвержденные исторические факты, события. Публикуются исторические материалы: фотографии, мемуары, книги, разрешенные к распространению на территории РФ, даются ссылки на официальные ресурсы, краткие исторические сведения, например, цитаты мемуаров маршалов Г. К. Жукова [4], К. К. Рокоссовского [11], приводятся выдержки из боевых документов [12], а в немногочисленных комментариях участники сообществ оставляют комментарии, по смысловому значению схожие с фразой «мы помним, мы гордимся». Выявлено, что «патриотически настроенные» сообщества, ведущие умеренную публицистическую деятельность, не оперируют фальсификациями, не призывают участников «менять систему», не навязывают запрещенной идеологии. Дискуссии в сообществах такого типа проводятся крайне редко и освещают конкретную проблематику по обсуждаемому периоду. Подобный контент может показаться читателю скучным: для участия в обсуждении нужно быть крайне заинтересованным в истории человеком, знать конкретные исторические факты, уметь стойко отстаивать свою позицию и уважать собеседника. Возможно, именно этот аспект и является причиной непопулярности приведенных групп у молодежи, которая, в силу сложившейся медиа-культуры, склонна интересоваться более сумбурным и менее серьезным контентом, требующим меньших сил для осознания.

С целью поиска публикаций, которые могут вызвать интерес у молодежи, произведена работа по рассмотрению не конкретных исторических сообществ, а отдельных постов, которые распространяются в дни празднования победы самыми разными интернет-сообществами. Период «майских праздников» существенно меняет социальную повестку для дискуссий в интернете. Так, можно заметить, что группы, не имеющие прямого отношения к почтению исторической памяти, начинают выкладывать различный медиа-контент в виде демотиваторов, статей, видеороликов, подчеркивающих доблесть советских войск. Сообщества не переходят в плоскость обсуждений исторических событий, они лишь занимаются аналитической деятельностью в части споров о результатах войны. Ряд участников дискуссий «праздничных дней» подмечают, что о войне и о ветеранах вспоминают только раз в год. Участники зачастую задаются вопросом: «И за что мы воевали?».

Помимо этого, особое внимание интернет-сообщества уделяют вопросам почтения памяти в рамках государственных акций, например, «бессмертного полка». В исторически-нейтральных сообществах публикуются статьи, высмеивающие организацию подобного рода мероприятий, обсуждается массовое «принуждение к выходу на шествие», порицается всеобщая раздача портретов героев. Комментарии под приведенными публикациями зачастую неадекватны, участники перебивают друг друга, не задумываясь о смысле сказанных слов, позволяют оскорбления и унижения в адрес собеседника. Данное поведение аудитории поддерживается сообществами для создания активности в группах, для привлечения внимания к дискуссиям, для вовлечения людей к постам публичной страницы. Организаторы не ставят перед собой целей

выявления истины и правды, они лишь дают повод для спора и поддерживают его новыми публикациями.

Интерес подрастающего поколения к публикациям подобного рода заметно выше, чем к конструктивным историческим обсуждениям. При этом создается эффект «массового скептицизма» в части «минутного» патриотизма, выражающийся в демонстрации всеобщего негодования касаясь абсурдных по мнению пользователей ситуации (например, при публикации информации о благотворительном сборе для ветеранов в честь 9 мая, большая часть аудитории выразит недовольство тем, что государство не уделяет должного внимания героям, в связи с чем будет обвинён существующий политический режим, который «не способен обеспечить должную старость пенсионерам»).

На этом фоне вырисовывается достаточно пессимистичный образ дискуссий, проводимых в интернет сообществах на тему не столько самой войны (сражений, битв), сколько её результатов. Подрастающее поколение, которое особо вовлечено в процесс коммуникации в социальных сетях, наблюдая происходящее, начинает усваивать ложный образ проведения и итогов Великой Отечественной войны, что побуждает их искать альтернативную информацию, притягивая их внимание к группам националистских движений, которые зачастую рекламируют свою деятельность под рассмотренными выше обсуждениями «одного дня».

Проведен анализ сообществ: «SXE», «Пробуждение», «Тропа уберменша», «WOTANJUGEND», «Литература WotanJugend», «Мужское Государство». Приведенные публичные страницы предоставляют контент для подрастающего поколения. В ходе анализа было выявлено явное расположение участников к тематике национализма и неонацизма, что вызвано политическими и социально-психологическими факторами, современным кризисом традиционных и либеральных ценностей [14].

Идеи и философия групп базируются на создании образа идеального сообщества, которое «борется» с «системой», выступает антагонистом сформированного в средствах массовой информации, школьных учебниках уклада [6].

Тематика постов направлена на привлечение внимания к проблеме политической свободы, руководители публичных страниц призывают участников не быть равнодушными к миграционной политике. Определена целевая аудитория – молодые люди, возрастом 16-35 лет, занимающиеся спортом, ведущий здоровый образ жизни. В. Б. Трипольский отмечает, что фальсификационные исторические данные могут быть преподнесены через развлекательный контент, который, на первый взгляд, не является противозаконным и прочно входит в сознание людей через интернет-ресурсы [13], к числу которых могут быть отнесены и приведенные выше сообщества.

Повестка оппозиционно-настроенных к итогам ВОВ сообществ предстает перед неискушенным слушателем в образе альтернативного познавательного и сугубо развивающего контента, который направлен на «углубление» исторических знаний и «развеивание мифов войны». Новизна поступающей информации способна замотивировать слушателя к дальнейшему ознакомлению с тематикой сообщества, которое ставит перед собой цели дестабилизации общественной ситуации.

В системе описанных ценностно-ориентированных парадигм вопрос о победе в Великой Отечественной войне выступает поводом для привлечения внимания, повышения активности в сообществах. По мнению М. Ю. Зеленкова, «Сегодня неонацистские группы движутся на разных уровнях, используют разные формы, средства и, помимо лидеров и боевых групп, имеют пулы идеологов и адвокатов, которые оправдывают поступки и дискурсы, используя, в том числе, разрешенную литературу» [5].

Проанализирована информационная нагрузка публикаций, которые оперируют фальсификационными данными: авторы предпринимают попытки заретушировать роль СССР в победе над немецко-фашистской коалицией, производится попытка в

значительной степени возвысить роль союзников СССР в этой победе, пропагандируются идеи, в рамках которых начало Второй мировой войны обусловлено равной заинтересованностью Советских и Германских властей.

Помимо этого, проводится работа, направленная на то, чтобы запутать человека в фактологии Второй мировой войны, чтобы легче внедрять в сознание людей необходимую идеологию [11].

Руководители националистически настроенных сообществ оперируют как разрешенными, так и запрещенными литературными выдержками, ловко выделяя необходимую информацию для своей пропагандистской деятельности. Помимо этого, ряд публикуемых исторических фактов искажается, что преподносится как «альтернативный», «правильный» исторический взгляд. Так, мотивируя идеологию нацистской Германии, публичные страницы активно продвигают следующие исторические фальсификации:

1) СССР развязал Вторую мировую войну. Здесь используется прием выстраивания ложных причинноследственных связей путем своевольного вырывания фактов из исторического контекста. Советско-германскому договору от 23 августа 1939 г. приписывается решающее значение в развязывании Второй мировой войны, основанное на рассмотрении факта его подписания изолированно, вне связи с Мюнхенским соглашением 1938 г., с дипломатической «игрой» фактически всех европейских государств, а также США.

2) Попытки дегероизировать советских воинов и умалить их подвиги. Латыши, сражавшиеся во время Второй мировой войны на стороне Красной Армии, преднамеренно использовались, по оценке латвийских учебников, советскими офицерами в качестве «живого щита». С негативной оценкой описывается деятельность на территории Латвии отдельных отрядов партизан. Наполненные «чуждыми, нелатышскими элементами» они будто бы «часто жестоко расправлялись с мирным населением» [1, с. 197].

3) Часть фальсификаторов проводит параллель между личностями Гитлера и Сталина, зачастую оперируя описаниями личностных характеристик политиков. Так, могут приводиться необъективные высказывания, затрагивающие, например, внешность человека или его отношения к животным (Адольф Гитлер – добрый человек с «чистой», «правильной» внешностью, светлым взглядом. Он очень любил животных – так высказывался о Гитлере Гюнтер). Исходя из данного аспекта производится дальнейшее додумывание портретов личностей Сталина и Гитлера, им приписываются свойства, которые выдумал пропагандист.

Особый вопрос касается источников информации, которыми пользуются организаторы публичных страниц. Для аргументации своих тезисов в публикациях руководители групп используют труды С. В. Волкова, Леон Дегреля, Уильяма Пирса, Ганс Гюнтера, Юлиуса Эволу и других авторов (произведения которых запрещены на территории РФ как экстремистские). Публичные страницы активно цитируют работы Манергейма [7], Манштейна [8], письма солдат вермахта из сталинградского окружения [15] и ряд запрещенной к публикации литературы.

Помимо этого, встречаются ссылки на школьные пособия из стран Латвии, Литвы, Эстонии. В ряде учебников содержится фальсифицированная информация. Так, в украинских пособиях утверждается, что 17 сентября 1939 г. в результате захвата Красной Армией западно-украинских земель СССР проявил повторную агрессию против Украины (первое нападение датируется 1919 годом) и Польши, а истинной целью «величайшего преступника мира» И. Сталина была ликвидация Украины как государства и украинцев как нации [16, с. 112].

Помимо этого, под сомнение ставится авторитет многих исторических деятелей. Например, в адрес С. Ковпака выдвигаются обвинения, согласно которым во время Карпатского рейда он направлял атаки партизан не столько на немецкие гарнизоны, сколько на части националистов [1, с. 167–171; 25, с. 37, 49]. С целью нейтрализации положительных образов партизан, созданных в произведениях массовой культуры в

советский период, используется прием понятийной категоризации и ценностной ориентации. Авторы учебников постоянно сопровождают упоминания партизан эпитетом «советский», заведомо вкладывая в него негативную окраску.

Анализируя поведение участников общественных дискуссий в интернет-сообществах, удалось выявить, что возникновение острых и открытых споров между приверженцами крайних форм оппозиционных и патриотических взглядов встречается достаточно редко. Это обусловлено тем, что тематические сообщества рассчитаны не столько на разжигание вражды между участниками дискуссий, сколько на развитие движений, которые будут самостоятельно и автономно развиваться, создавая определенную идеологическую среду, в которой не должно возникать противоречий между членами группы. Приверженцы движений стараются не вступать в яркие и открытые формы исторического конфликта, аргументированно и развернуто парируя знаниями в области дискуссионных тем. Участники, которые проявляют особую степень агрессивности при попытках настоять на своей точке зрения (превосходства нацистской Германии над СССР), получают выговоры, их комментарии зачастую удаляются (так как большинство из них создают ситуацию угрозы деятельности публика: одно «неверное» слово и группу закроют по обвинению в уголовной статье). Таким образом из целого ряда публикаций и комментариев под ними, создается иллюзорная «мирность», «адекватность» пронацистских движений, участники которых не перебивают друг друга, не спорят между собой, а просто трактуют «правильную» и «верную» идеологию.

Исторические фальсификации активно используются приверженцами движений, пропагандирующих особый социально-исторический взгляд, предполагающий продвижение культурных и политических идей. Деятельность данных сообществ должна находиться под пристальным контролем, так как высказывания и идеологические взгляды организаторов групп попадают под ряд уголовных и административных статей. Привлекательность и заманчивость атмосферы приведенных движений, позиционирующих себя «трезвыми», «сильными», «бодрыми духом» людьми, может использоваться в качестве ложного ориентира, продвигающего исторические фальсификации и ряд идеологических парадигм в качестве целостно-сформированного альтернативного взгляда, выступающего примером для молодежи и подрастающего поколения.

Подводя итог стоит отметить, что исторические фальсификации активно используются приверженцами движений, поддерживающих особый взгляд, предполагающий продвижение определенных культурных и политических идей. Создатели приведенных сообществ, публикуя контент, совершают попытки:

- Заретушировать роль СССР в победе над немецко-фашистской коалицией.
- Возвысить роль союзников СССР в этой победе.
- Запутать человека в фактологии Второй мировой войны.
- Присвоить мотивы разжигание войны Советскому Союзу.

Основные характеристики сообществ, продвигающих фальсификационные данные:

– Целевая аудитория: мужчины в возрасте от 16 до 35 лет, которые ведут активный образ жизни.

– Направление пропаганды: борьба с патриотическими взглядами российских граждан.

– Ориентиры и ценности: трезвость, целеустремленность, начитанность, способность критического мышления.

– Поддержание националистических идей: активное навязывание «арийского образа», нацистской культуры (песни, плакаты, лозунги), оправдание фигуры Гитлера.

К вероятным причинам популярности оппозиционных к вопросам ВОВ сообществ можно отнести: «нетривиальный», «свежий» взгляд авторов публикаций, которые подробно и наглядно определяют проблемы современной России как итог «ненужной» или «неправильной» победы в Великой Отечественной войне.

Привлекательность и заманчивость атмосферы приведенных движений, позиционирующих себя «трезвыми», «сильными», «бодрыми духом» людьми, может использоваться в качестве ложного ориентира, продвигающего исторические фальсификации и ряд идеологических парадигм в качестве целостно-сформированного альтернативного взгляда, выступающего примером для молодежи и подрастающего поколения.

Деятельность данных сообществ должна находиться под пристальным контролем [2], так как высказывания и идеологические взгляды организаторов групп попадают под ряд уголовных и административных статей.

Литература/источники

1. Богданова А. А. Коллаборационизм в годы Великой Отечественной войны: проблемы освещения в школьных учебниках // Бюллетень науки и практики. 2017. № 9. С. 194-201.
2. Бочарников И. В., Овсянникова О. А. О противодействии фальсификации истории Второй мировой войны и Великой Отечественной войны в современных условиях // Дипломатическая служба. 2020. № 2. С. 93-104.
3. Вяземский Е. Е. Проблема фальсификации истории России и общее историческое образование: теоретические и практические аспекты.
4. Жуков Г. К. Воспоминания и размышления. В 2 т. Т. 1. М.: ОЛМА-ПРЕСС, 2002. 415 с.
5. Зеленков М. Ю. Фальсификация истории как разновидность политического экстремизма современности // Противодействие фальсификации истории Великой Отечественной войны. 2020. С. 130–143.
6. Кандыбович С. Л., Разина Т. В. психологические предпосылки фальсификации исторических событий (на примере героической защиты брестской крепости в начале великой отечественной войны) 18 // научные труды ученых 1 отделения–отделения общих проблем войны, мира и армии академии военных наук. – 2020.
7. Маннергейм К. Г. Мемуары. / Пер с финского П. Куйиала (часть 1), Б. Злобин (часть II). М.: Вагриус, 1999.
8. Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. – М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. 896 с.
9. Овсянникова О. А. Постсоветская фальсификация истории Великой Отечественной войны (на примере Украины) // Противодействие фальсификации истории Великой Отечественной войны. 2020. С. 116-129.
10. Петренко А. И. Психологические механизмы фальсификации истории Второй мировой войны // Противодействие фальсификации истории Великой Отечественной войны. 2020. С. 71-90.
11. Рокоссовский К. К. Солдатский долг. 5-е изд. М.: Воениздат, 1988, 367 с.
12. Сборник боевых документов Великой Отечественной войны. Вып. 1-43. – М.: Воениздат, 1947-1960. (Главное военно-научное управление Генерального штаба Вооруженных Сил Союза ССР. Управление по исследованию вопросов тактики и оперативного искусства)
13. Трипольский В. Б. Забвение решений Нюрнбергского процесса как одно из направлений фальсификации итогов Второй мировой войны // Противодействие фальсификации истории Великой Отечественной войны. 2020. С. 144-150.
14. Урсул В. И. К вопросу о нацизме в современной России // Армия и общество. 2008. № 3.
15. Хавкин Б. Л. Хоть раз напишу тебе правду». Письма солдат вермахта из сталинградского окружения. М., 2013 // Новая и новейшая история. 2013. № 4. С. 207-209.
16. Гісем О. В. Історія: Україна і світ: підручник для 10 кл. Харків: Ранок, 2018. 256 с., іл.
17. Справочная информация «4 июля 2020 года вступили в силу одобренные общероссийским голосованием поправки в Конституцию РФ» // URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/63372.html/>

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_175

Кургинян Е. В.

студентка 1 курса, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,

Сызрань

eterakurginan@yandex.ru

Порунова О. Г.

ст. преподаватель, Сызранский филиал ФГАОУ ВО «СГЭУ»,

Сызрань

olga.porunova@rambler.ru

ОБЪЕКТИВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОТСУТСТВИЯ РАБОЧИХ МЕСТ ДЛЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

Аннотация. *Целью работы является исследование основных проблем трудоустройства молодых специалистов, статистика безработицы по возрасту, уровню образованию, профессии и месту жительства и выводы по данным пунктам. Автором предпринята попытка предложить методы для решения данных проблем. Также в статье описаны программы государственной поддержки трудоустройства молодежи. Данная тема является не только актуальной и насущно острой на данный момент, но и основой всей последующей жизни.*

Ключевые слова: *безработица, молодежь, трудоустройство.*

В современном мире существует проблемы трудоустройства молодых специалистов, реализация их личностного и профессионального потенциала. Молодые специалисты являются одним из основных ресурсов развития кадрового потенциала РФ, повышения конкурентоспособности ее экономики. В то же время наблюдается недоиспользование молодых специалистов как трудового ресурса, в том числе вследствие их неустойчивого положения на рынке труда. В соответствии с этим, целью статьи выступает рассмотрение трудоустройства молодых специалистов как социально-экономической проблемы, реализация их личностного и профессионального потенциала.

Одна из задач высшего образования – способствовать формированию и развитию конкурентоспособности выпускников путем обеспечения их высоким уровнем компетентности [1].

Молодыми специалистами можно считать студентов, недавно окончивших учебные заведения. В статье анализируются проблемы трудоустройства молодых специалистов – выпускников профессиональных учреждений. Трудоустройство и занятость молодежи является государственной проблемой. Несбалансированность рынка труда и рынка образовательных услуг является одной из причин молодежной безработицы [2].

Занятость молодежи – очень актуальная проблема не только в условиях кризиса, но и стабильного развития рынка труда.

Для ее решения требуется эффективное трудоустройство, т. е. обеспечение занятости при содействии государственных органов, работодателей, общественных организаций, а также организаций, специализирующихся в содействии, эффективном трудоустройстве на работу в соответствии с личностными характеристиками, уровнем образования и другими способностями накопленного человеческого капитала, отвечающими потребностям рынка труда.

Основной проблемой выпускников является поиск работы по специальности. Зачастую профессии выпускников не соответствуют потребностям рынка труда, и тогда возникает разрыв в количестве специалистов и количестве рабочих мест. Данные противоречия между потребностями работодателей и ожиданиями молодых специалистов могут привести к трудностям при трудоустройстве и вынужденной смене специальности. В настоящее время трудовая деятельность студентов, не связанная с полученной квалификацией, приобретает массовый характер.

Также важное место занимает проблема завышенных требований работодателей к молодым специалистам. Сейчас важным условием принятия даже на самую маленькую должность является опыт работы. Соискатели с опытом работы меньше года или совсем не имеющие таковой, не рассматриваются как кандидаты на вакансию. На последних курсах студенты начинают подрабатывать, но чаще всего это негативно влияет на уровень полученного образования, поэтому выпускники очного отделения не имеют опыта работы.

Производственные практики не дают должного опыта студентам, так как работодатели не могут доверить серьезной работы самим студентам, и не имеют желания и возможности прикрепить сотрудника, который поможет приобрести им нужный навык. Такая работа в основном не соответствует получаемой специальности, поэтому прохождение практики не особо сказывается на получение профессионального опыта. Недостаток опыта работы создает негативное воздействие на их трудоустройство. Большинство профессий предполагает скорее наличие практических навыков, чем теоретических знаний.

Препятствием трудоустройства являются ожидания специалистов относительно будущей заработной платы [3]. Выпускники ВУЗов, имеющие диплом о высшем образовании, предъявляют к ней высокие требования. Имея диплом, они ожидают занять хорошую должность с достойной заработной платой, поэтому, когда они выходят на рынок труда, их ожидания обманываются. Для получения опыта работы по специальности выпускникам приходится работать на низкооплачиваемой должности. Поэтому молодым специалистам следует выбирать организацию, где возможен профессиональный рост.

Для решения проблем трудоустройства существует несколько путей решения, которыми имеют возможность воспользоваться выпускники.

После окончания университета перед выпускниками встает вопрос о способе нахождения работы. В основном молодые люди ищут работу самостоятельно, при этом источником вакансий в основном является Интернет и редко газеты. Существуют и другие способы, которыми они могут воспользоваться – это обратиться в службу занятости. Хорошо составленное резюме также поможет обратить внимание работодателей на кандидатов.

На рынке труда все же имеются работодатели, которые желают принять на работу молодых специалистов, не имеющих опыта. Таких работодателей привлекает в выпускниках отсутствие стереотипов, которым подвержены работники со стажем. Также плюсами устройства выпускников в организации является социальная и профессиональная мобильность, невысокие траты на выплату заработной платы, высокая лояльность выпускников «воспитанных» внутри компании к работодателю и компании в целом, желание достигать более высокие результаты по сравнению с работниками со стажем, которым зачастую присущ синдром профессионального выгорания.

Для решения проблем с опытом работы, в учебных заведениях следует повышать качество проведенных мероприятий для повышения уровня практических навыков. Молодым людям, начиная с первых годов обучения, следует делать акцент на повышении активности в получении опыта работы. После окончания ВУЗов выпускники будут иметь необходимый опыт работы, что упростит и ускорит процесс поиска рабочего места, на которое рассчитывает выпускник. Также, я считаю, что необходима государственная поддержка трудоустройства для выпускников. Чтобы молодое поколение развивалось и улучшало свою страну, государство должно выделить им субсидии. Нужно помочь им, чтобы они не останавливались, на пути к своей мечте, не бросали начатое и работали по своей профессии.

Перед поступлением в университет, абитуриентам следует анализировать рынок труда и затем обучаться действительно нужной и востребованной профессии.

Наиболее востребованы специалисты в сфере здравоохранения, инженеры. Переполнен рынок специалистами в таких сферах, как экономика и управление, юридическая сфера, гуманитарные науки, технология продовольственных продуктов и потребительских товаров, строительство и архитектура и др.

Существует также государственная молодежная политика в Российской Федерации. Она предназначена, чтобы остановить дискриминацию молодых граждан по возрасту, в отношении граждан Российской Федерации в возрасте от 14 до 30 лет. Данная политика занимается многими направлениями, одним из самых важных является содействие предпринимательской деятельности молодежи, также обеспечение гарантий в сфере труда.

Для этого государство создает условия для занятости молодежи с помощью разработки и квотированию для них рабочих мест, поддерживает организации, которые содействуют их занятости, профессиональной ориентации и подготовке, проводит программы, которые содействуют социальной адаптации и повышению конкурентоспособности молодежи на рынке труда, обеспечивает финансовую поддержку мероприятий, направленных на создание рабочих мест для лиц, особо нуждающихся в защите; предпринимает меры для материально-технической и финансовой поддержке молодежных учебных предприятий, более 75 % численности которых составляют молодые граждане; формируют государственную поддержку молодежного предпринимательства[4].

Для реализации данных программ государство учитывает специфику молодежной рабочей силы, использует экономические стимулы, налоговые льготы, квоты для предприятий. При невыполнении обязательств по выделению рабочих мест в соответствии установленных квот работодателей ждет ответственность. Создаются специализированные службы занятости, организации общественных работ по специальным программам, создаются программы профессиональной ориентации, подготовки и переподготовки молодых специалистов. Данные меры направлены на облегчение процесса перехода молодежи от учебы к трудовой деятельности и понижения уровня безработицы среди молодых специалистов, но пока существенных результатов не приносят. Безработица среди молодых специалистов остается на достаточно высоких позициях [5].

Таким образом, в работе были рассмотрены основные проблемы трудоустройства молодых специалистов. Предложенные методы для решения данных проблем помогут выпускникам быть подготовленными при окончании учебных заведений. Также в статье описаны программы государственной поддержки трудоустройства молодежи, которые пока только на стадии формирования и не приносят существенных результатов.

Литература/источники

1. Закон Российской Федерации «О занятости населения в Российской Федерации»: (В ред. от 25 июля 2002 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 30. Ст. 3033. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/ Дата обращение : 11.04.2021
2. Рыбакова А.А., Лясковская Е.А. Проблемы трудоустройства молодых специалистов в России // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 5 [Электронный ресурс]. URL: <https://web.snauka.ru/issues/2016/05/67342> Дата обращение : 11.04.2021
3. Гогина Н.А. Конкурентоспособность выпускника как фактор трудоустройства // Высшее образование в России: журнал. 2010. № 12. С. 151-154. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentosposobnost-vypusknika-kak-faktor-trudoustroystva> Дата обращение : 11.04.2021
4. Еремкин А. Система содействия трудоустройству выпускников вуза в современных условиях // Вестник образования. 2009. № 19. С. 22-31. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-sodeystviya-trudoustroystvu-vypusknikov-vuza-v-sovremennyh-usloviyah-1/viewer> Дата обращение : 11.04.2021
5. Локтюхина Н.В., Рожков В.Д. Проблемы адаптации молодежи на рынке труда (на примере города Москвы) // Вестник Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова. 2014. № 5 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-adaptatsii-molodezhi-na-rynke-truda-na-primere-goroda-moskvy> Дата обращение : 11.04.2021

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_178

Курносоев Д. Н.*курсант1 курса, филиал ВУНЦ ВВС «Военно-воздушная академия имени профессора Н. Е. Жуковского и Ю. А. Гагарина» в г. Сызрани***Прунов А. С.***курсант1 курса, филиал ВУНЦ ВВС «Военно-воздушная академия имени профессора Н. Е. Жуковского и Ю. А. Гагарина» в г. Сызрани***Клейменова Т. Н.***канд. с/х наук, ст. преподаватель 12 кафедры математики и естественнонаучных дисциплин, филиал ВУНЦ ВВС «Военно-воздушная академия имени профессора Н. Е. Жуковского и Ю. А. Гагарина» в г. Сызрани*Tanj.56@list.ru

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация. В статье приводятся сведения о развитии Курильских островов в условиях цифровой экономики. Рассматриваются перспективы обеспечения лидирующей позиции Курильских островов в деле внедрения и применения цифровых технологий и решений. Рассматриваются возможности использования процессов цифровизации экономики на региональном уровне. Выявлены проблемы и перспективные направления апробации цифровых технологий в развитии экономики островов.

Ключевые слова: стратегическая цель, кластеры, цифровая экономика, национальные технологические инициативы, региональное развитие, Курильские острова.

Реализация в Сахалинской области 15 «знаковых» инвестиционных проектов за пять лет позволит создать более шести тысяч рабочих мест в регионе. Результатом реализации «знаковых» инвестиционных проектов 2020–2025 годов в области станет количество рабочих мест во внебюджетном секторе экономики. В результате этого сформировался новый проект «Биржа труда». Разрабатывается матрица по специализации рабочих мест. Данное мероприятие послужит на ближайшие годы заказом для подготовки в области кадров. Последние будут осуществлять деятельность в рамках реализации инвестиционных проектов. Губернатор региона Валерий Лимаренко поставил перед Сахалинским правительством задачу: обеспечить прирост валового регионального продукта (ВРП) не менее чем на 5% в год. Достижение этого показателя во многом зависит от реализации масштабных инвестпроектов.

Как точку разворота Северного морского пути представляют Сахалинскую область руководители региона. Они считают, что Сахалинская область находится на перекрестке деловых и туристических маршрутов. Через Северный морской путь логистика намного короче. Поэтому важно воспользоваться указанным преимуществом. Через Северный морской путь ожидается увеличение объема грузоперевозок к 2025 году. Объем грузоперевозок будет превышать 80 млн тонн. Это также является предпосылкой для так называемой «точки разворота». Объем грузоперевозок в 2019 году составил 20 млн тонн. К 2025 году будет наблюдаться увеличение этого показателя в четыре раза как минимум.

Росатом является главным перевозчиком этого направления. Он заявляет 100 млн тонн груза. Важно, чтобы указанный груз, транспортируемый по Северному морскому пути, доставлялся на Сахалин. После перегрузки его можно будет отправлять далее в страны юго-восточной Азии. Необходима скорейшая модернизация портовой инфраструктуры, чтобы сделать островной регион точкой разворота Северного морского пути. Важно создать несколько мощных глубоководных портов. Они обеспечат

логистику территории. Это послужит для развития бизнеса, связанного с переработкой ценных ресурсов региона: газа, нефти, угля, рыбы. Дело в том, что «разворот» может находиться и на Камчатке, Владивостоке. В настоящее время подготавливается соответствующая законодательная база, которая формирует законы. Законодательная база доказывает, что точкой разворота Северного морского пути должна стать именно Сахалинская область. Сахалин находится на пути следования круизных лайнеров из Азии на Аляску, а также на пути следования трансконтинентальных маршрутов. 70% круизов проходит мимо Сахалина и Курил из Азии на Аляску. В случае остановки круизных лайнеров на Северных Курилах потенциал туристов в этом районе составит 1,5 млн человек в год. Главной задачей является перехватить туристов именно в данном регионе.

Основными механизмами реализации инвестиционных проектов в области являются индустриальные парки, технопарки и логистические центры. Показатель ВРП к 2025 году превысит 7,4%.

В ближайшие пять лет благоприятную среду в Сахалинской области будут формировать следующие «знаковые» проекты: нефтегазовая промышленность, строительство, лесопереработка, сельское хозяйство, логистика, туризм, здравоохранение, цифровая экономика, жильё, рыболовство и аквакультура, авиация, производство СПГ, электроэнергетика, ЖКХ и ТКО, газоснабжение. Рассмотрим основные из вышеперечисленных проектов.

Проект развития нефтегазовой промышленности предполагает создание нефтегазового индустриального парка. Ожидается рост локализации нефтесервисов с 6% до 25%. Проект развития строительства включает создание индустриального парка «Корсаковский» (создание завода по производству модульных конструкций создание). Проект развития лесопереработки включает в себя создание производства CLT панелей в Тымовском районе. Проект развития сельского хозяйства предполагает дальнейшее развитие агропромышленного парка, создание ОРЦ с производственными помещениями площадью 40 тыс м² с МК логистического технопарка ЦО. Проект развития логистики предусматривает создание логистического технопарка с ежегодным грузооборотом в 36 млн тонн. Проект развития туризма предусматривает объекты «Горный воздух», «Итуруп резорт» «Архипелаг Онекотан», «Сахалин Экспресс», спортивный кластер «Газпром» (создание горнолыжного курорта с гостиницами санаторием, деревней, развлекательной инфраструктурой, строительство отелей, причалов, туристических лагерей; создание туристического железнодорожного маршрута с вокзалами и туристическими центрами). Проект развития здравоохранения предусматривает создание медицинского кластера, включающего девять объектов медицины и реабилитации в Южно-Сахалинске (Ногликский район).

Проект развития цифровой экономики включает инновационно -технологический кластер: создание двух технопарков, двух ЦОД; создание офшорной зоны IT Village на Курильских островах; «Умный город» Южно-Сахалинск.

Проект развития жилья включает следующее. Необходимо обеспечить население Сахалинской области качественным жильём. Необходимо обеспечить достижение объёмов жилищного строительства 2984 тысячи м². При этом коммерческого жилого строительства – не менее 1681тысячи м². Проект развития рыболовства и аквакультуры предусматривает создание логистического центра водных биологических ресурсов; перерабатывающих и рыбоводных заводов (создание центра обработки и хранения водных биоресурсов, модернизация производственных мощностей).

Проект развития авиации предусматривает развитие региональной авиации (развитие аэропортовой инфраструктуры; создание HUB Южно-Сахалинск, региональной авиакомпания и развитие региональных авиаперевозок в ДФО).

Проект развития производства СПГ: строительство малотоннажных заводов по производству СПГ мощностью 80–100 тысяч тонн в год. К 2025 году обеспечить СПГ объекты автономной газификации, в том числе Курильские острова.

Проект развития электроэнергетики включает: строительство и реконструкцию электрических сетей и трансформаторных подстанций. Проект развития ЖКХ, ТКО включает модернизацию системы ЖКХ, сферы обращения с ТКО (перевод котельных на газ, ликвидация ветхих сетей, создание системы обращения с ТКО).

Проект развития газоснабжения включает сетевую газификацию, автономную газификацию, перевод автотранспорта на газомоторное топливо (100% – газификация, 50% – транспорт на газомоторном топливе).

Общий объём инвестиций в проекты в период с 2020 по 2025 год составит 743 млрд 889 млн рублей. Из них частные инвестиции составят 577 млрд 875 млн рублей, а государственные – 166 млрд 14 млн рублей. Вклад в ВРП составит 214 млрд 890 млн рублей.

Об успехах цифровизации свидетельствуют следующие значимые события на Курилах.

«Ростелеком» запустил оптоволоконную линию связи на Южных Курилах. Покрытие указанного участка связью LTE – это часть национального проекта «Цифровая экономика». Для жителей Южных Курил интернет стал в 20 раз быстрее и в 10 раз дешевле. Оптоволоконную линию связи на Южных Курилах компания проложила по дну Охотского моря. Высокоскоростной интернет и кабельное телевидение заработало на Курилах. Острова Итуруп, Кунашир и Шикотан теперь смогут подключаться к безлимитному интернету по новым тарифам – таким же как в Южно-Сахалинске. Общая протяжённость линии составляет почти 850 км. К новой линии уже подключилась треть жителей Южно-Курильска и половина Курильска. К исходу марта полностью подключились дома, школы и больницы.

Литература/источники:

1. Программа развития цифровой экономики в Российской Федерации до 2035 года [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://spkurdyumov.ru/uploads/2017/05/strategy.pdf> Дата обращения 10.04.2021

2. Реализация «знаковых проектов» позволит создать на Сахалине более шести тысяч рабочих мест. Официальная страница SakhalinMedia .ru в Face Book 10 февраля 2020года

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_180

Моисеева А. А.

аспирант 3 курса Ульяновского государственного педагогического университета имени И. Н. Ульянова,
Ульяновск
lunalita@inbox.ru

ПАРЕМИИ КАК СРЕДСТВО ВЫРАЖЕНИЯ ОЦЕНКИ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности выражения категории оценки в пословицах, поговорках и загадках русского языка. Осмысливается соотношение понятий «норма» и «аномалия». Доказывается положение о том, что паремиям свойственна повышенная оценочность. Статья адресована специалистам-филологам, аспирантам, магистрантам и преподавателям русского языка в высших учебных заведениях.

Ключевые слова: норма, аномалия, оценка, русский язык, русские паремии, малые фольклорные жанры.

Категория оценки занимает центральное место в лингвистической аксиологии. Исследования в этой области охватывают широкий спектр средств и способов выражения. Среди прочего языкового материала интерес исследователей вызывают паремии – пословицы, поговорки, загадки, приметы и т. д. С одной стороны, категориальная проблематика в традиционной культуре недостаточно исследована, с другой – «материал фольклора, верований, ритуальных предписаний и запретов дает возможность реконструировать одну из важнейших семантических категорий культуры – ценностную картину мира традиционного общества» [11]. Между тем, ценностный дискурс необходим в межкультурной коммуникации. Он помогает решить многие проблемы вербального общения, поэтому особую значимость в современном языкознании приобрели этнический и лингвокультурологический аспекты анализа языковых категорий.

Как категория по своей сути понятийная, оценка имеет логико-философскую основу. Одна из ее особенностей состоит в том, что она не принадлежит предмету, как форма, вкус или цвет, а полностью зависит от человека и его взглядов на окружающий мир.Descriptions являются объективными характеристиками вещей и явлений, тогда как оценка представляет из себя характеристику субъективную.

«С грамматической точки зрения прилагательное хороший ничем не отличается от прилагательного горячий. Но по семантике и узусу они неравнозначны. Если мы говорим, что дом желтый, то мы не можем поставить вопрос, почему он желтый (в чем выражается его «желтость») или для чего он желтый; если же мы говорим хороший нож или удобное кресло, мы можем спросить и ответить, чем они хороши и для чего хороши (пригодны): нож хорошо режет, не ржавеет и т. д., в кресле удобно сидеть, оно мягкое, красивое и т. п.» [11].

Эту же особенность отмечает Арутюнова Н. Д.: «Оценочное значение противостоит дескриптивной семантике, фиксирующей воспринимаемые человеком черты объективного мира. Оно отлично и от тех предикатов, которые обозначают свойства невидимых миров – психических и физических. Аксиологические концепции (ценности) в одно и то же время зависят от внешнего мира и независимы от него. В этом состоит парадокс оценки» [2].

Способы выражения оценки разнообразны. Это может быть и специальная экспрессивная (аксиологическая) лексика, представленная прилагательными, существительными и глаголами, например, «прихвостень» вместо нейтрального «пособник» и «жахнуть» вместо «ударить». Оценки могут быть обнаружены на словообразовательном уровне (премудрый, безумный, маловатый), и на фразеологическом, к примеру, «бред сивой кобылы» вместо «глупость», а также в интонации, оценочных высказываниях градуального характера типа «лучше-хуже» и различных аксиологических текстах. Тем не менее, суждение может трактоваться как оценочное и без специальных слов и выражений, т. е. по косвенным признакам.

Следует отметить, что фольклору свойственна повышенная оценочность. Причем для него не характерны гедонистические оценки, реже используется оценочная шкала и преобладает бинарность. «В традиционной картине мира, основанной на мифологических представлениях, оценкой могут наделяться все ее составляющие: растения и животные, время и место, цвет и число и т. д.; любой объект внешнего мира и любое явление могут быть хорошими и плохими, благоприятными или опасными для человека, способствующими жизни и грозящими умиранием. Объектом оценки становятся такие сущности, которые в языковой картине мира обычно не включаются в аксиологическую систему» [11].

Паремии имплицитно и эксплицитно транслируют оценки в традиционной системе ценностей этнокультурной среды. К ним принято относить произведения малых фольклорных жанров, такие как пословицы, поговорки, загадки, присловья и т. п. Однако несмотря на то, что паремиям свойственны образность, дидактизм, отражение ментальности и наполненность оценками, они являются сложным материалом для

лингвоаксиологического анализа. «Так, пословицы, которые часто воспринимаются лингвокультурологами как аксиологические мини-манифесты носителей языка, при лобовом извлечении “культурных смыслов” нередко дают взаимоисключающие результаты (как известно, к паремиям, будто бы свидетельствующим о лени какого-либо народа, всегда можно найти “контр-паремии” о его трудолюбии)» [4].

В пословицах и поговорках заключены представления народа о нормальном и аномальном положении вещей. Лингвистический анализ показывает, что в произведениях паремилогических жанров русского языка находит выражение оппозиция «норма-аномалия», входящая, согласно исследованиям Н. Д. Арутюновой, в группу нормативных оценочных значений. Норме или, иначе говоря, образцу, стандарту, в этих отношениях противопоставляются любые отклонения от нее, причем аномалии богаче представлены в языке, чем срединная часть градационной шкалы, к которой относится норма.

Так наблюдения за языковым материалом подтверждают, что оценка с семантикой отклонения от нормы выражается в пословицах с т. н. «предметами отрицания» [10]. В некоторых паремиях распространена схема «без X нет Y», которая «заключается в утверждении ущербности, неполноты, недостаточности или даже невозможности существования некоторого Y без некоторого X (где X – «предмет отрицания»)» [10]. В данном случае X обозначает важный предмет, а Y – называет процесс, который невозможен без X (**Без веретена пряжи не спрядешь; Без труда не вынешь и рыбку из пруда**); X – как название инструмента, Y – указание субъекта, который не может совершить действие без X (**Портной без кафтана, сапожник без сапогов, а плотник без дверей**); X – обозначение действующего лица, Y – название действия, которое без него совершить невозможно (**Без брата проживешь, а без соседа не прожить; Без денег торговать, как без соли хлебать**) и т. д.

Аномалии иллюстрируются в паремиях с помощью образных элементов с семантикой «часть – целое». В такого рода пословицах и поговорках отклонение от нормы – это всем известное целое, которое, тем не менее, лишено какой-то важной, необходимой части, чаще всего имеющей функциональное значение. Это может быть как живой или неживой объект, так и ситуация, неполноценная из-за отсутствия необходимых для работы и жизни средств, к примеру, строительство моста без топора или шитье без иглы.

«Ценностная ориентированность пословицы проявляется и в том, что она последовательно «замечает» отсутствие объектов и явлений из базовых сфер человеческой жизни (религия, социум, труд, интеллект, области материального и экзистенциального), и в том, что пословичные данные о наиболее «значимом отсутствии» коррелируют с системно-языковыми. Сведения о «лидерах отсутствия» в пословицах и загадках также весьма показательны: если в первых такой статус занимают ум и разум (причина – в дидактизме жанра, настаивающего на разумном поведении), то во вторых – руки и ноги (это связано с инструментализмом и наглядностью, которых требует метафора)» [10].

Норма и аномалия как категории оценок широко представлены в русских паремиях. Они могут быть найдены на всех уровнях языка. Даже описывая стандарт, подчеркивая его, пословицы и поговорки используют при этом предикаты с семантикой аномальности.

Отклонение от нормы в провербальных высказываниях могут выражаться через семантику неполноты или превышение признаков, через отрицание и модель «часть – целое». При этом аномалии чаще находят выход в язык, чем норма. В паремиях аномалия в первую очередь обозначает целое, которое лишено важной части, неполноту качеств или, наоборот, их чрезмерность.

Анализ аксиологической составляющей позволяет глубже заглянуть в фразеологический и фольклорный пласт культуры народа. Результаты лингвистических исследований в этой области могут быть полезны для использования их в обучении русскому языку в вузах.

Литература/источники

1. Артамонов В.Н., Уба Е.В. Аномалия как мотив наименования (на материале русских фамилий) // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Русская филология. 2019. № 1. С. 8–15.
2. Арутюнова Н.Д. Язык и мир человека. М.: Языки русской культуры, 1999. 896 с.
3. Барли Н. Структурный подход к пословице и максиме// Паремнологические исследования. Сб. статей. М., 1984, С. 127-148.
4. Березович Е.Л. Язык и традиционная культура: этнолингвистические исследования. М.: «Индрик», 2007. – 600 с.
5. Гибатова, Г.Ф. Аксиология в языке / Г.Ф. Гибатова // Вестник ОГУ. – Оренбург, 2011. – № 2 (121). – С. 127-132.
6. Даль В.И. Пословицы русского народа / В.И. Даль. – 2-е изд. – Санкт-Петербург: Типография М. О. Вольф, 1879. – Т. 2. – 654 с.
7. Журавлев А.Ф. Древнеславянская фундаментальная аксиология в зеркале праславянской лексики // Славянское и балканское языкознание. Проблемы лексикологии и семантики. Слово в контексте культуры. М., 1999. С. 7–32.
8. Николаева Т.М. Загадка и пословица: социальные функции и грамматика // Исследования в области балто-славянской культуры: Загадка как текст. М., 1994. Ч. 1. С. 143–177.
9. Пермяков Г.Л. От поговорки до сказки (Заметки по общей теории клише). М., 1970.
10. Сурикова О. Д. Аномалия как отрицаемая ценность (на материале паремий с предлогом и приставкой без) / О. Д. Сурикова // Категория оценки и система ценностей в языке и культуре / отв. ред. С. М. Толстая. – М.: Индик, 2015. – С. 387–402.
11. Толстая С. М. Категория оценки в языке и тексте / С. М. Толстая // Категория оценки и система ценностей в языке и культуре / отв. ред. С. М. Толстая. – М.: Индик, 2015. – С. 11 – 32.
12. Wierzbicka A. Semantic primitives. Frankfurt/M.: Athendum-Verlag, 1972. P. 122–146.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_183

Пятаева А. К.
студентка 1 курса, СГЭУ,
Самара
pataevaangelina@gmail.com
Чеджемов Г. А.
старший преподаватель
кафедры социологии и психологии СГЭУ,
Самара
irongerman@mail.ru

ПРОЯВЛЕНИЕ ОДИНОЧЕСТВА У ПОДРОСТКОВ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация. В статье раскрываются основные проблемы одиночества в подростковом возрасте. Особое внимание уделяется причинам возникновения одиночества, вследствие которых возникает отчуждение личности от общества, а также виды одиночества для более полноценного представления данного феномена. В данной статье так же рассматривается интернет-зависимость, как одна из главных причин одиночества в подрастающем возрасте.

Ключевые слова. Одиночество подростков, проблема одиночества, подростковый возраст, социальные сети, депрессия.

Проблема одиночества в подростковом возрасте – часто встречающееся явление в эпоху новейших технологий и социальных сетей. Одиночество оказывает влияние на многих людей, но чаще подвержены этому подростки в возрасте от 10 до

19 лет. Перед подростком стоит много задач, таких как: умение отстаивать свою точку зрения, свои интересы, выстраивать новые отношения с людьми и многое другое. Всё это вызывает неуверенность в себе и страх перед общением с новыми людьми.

Существует огромная разница между тем, чтобы быть одиноким и находиться наедине с собой. Быть наедине с собой иногда и продуктивно, анализируя свои поступки, поведение, отдыхая или занимаясь полезным делом, а одиночество вызывает ощущение изолированности от общества, ненужности. Как социальный феномен оно возникает как реакция на происходящие социально-экономические, политические и др. преобразования, сопровождающиеся, помимо созидательного начала, такими негативными явлениями, как индивидуализм, чрезмерная урбанизация, ослабление межличностных отношений, ломка устоявшихся традиций и т. д.⁶

Как отмечает в своей работе Гасанова П. Г. и Омарова М. К. «Одиночество как процесс – это постепенное утрачивание способности личности воспринимать и реализовывать имеющиеся в обществе нормы, принципы, ценности в конкретных жизненных ситуациях. В результате процесса одиночества происходит утрата личностью статуса субъекта социальной жизни».¹ Данный феномен можно рассмотреть в исследовании российской молодежи, таким образом (38,5%) респондентов тревожит, что они могут остаться без друзей.

Принято считать, что виды одиночества делятся на 4 вида: диффузное, диссоциированное, отчуждающее, управляемое одиночество. (по С. Г. Корчагиной)

Диффузное одиночество может проявиться у подростка чаще при «общении» со своими сверстниками; такие люди не проявляют себя как личности, а лишь только становятся копией своего собеседника, они теряют свое собственное «Я». При общении, они стараются найти подтверждение собственной значимости, но при неудаче может появиться чувство бессмысленности своей жизни и замыкания в себе.

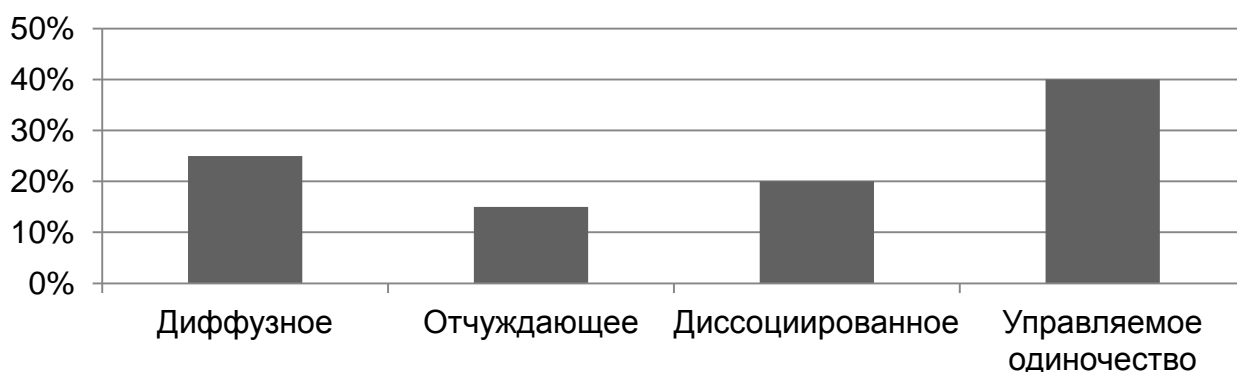
Люди, переживающие диссоциированное одиночество, часто зависимы от отношения к себе, от окружающих, неумение управлять своим психическим состоянием. Диссоциированное одиночество, характеризуется зависимостью, разделяя свое внутреннее «Я» на «хорошего себя» и «плохого себя». В своем несовершенстве люди обвиняют кого угодно, кроме себя. Также такое поведение встречается у человека, когда он находит свои недостатки, не замечая своих положительных качеств.

При отчуждающем одиночестве, подростки чувствуют себя ненужными, потерянными, чаще находятся в депрессивном состоянии, потеря смысла в жизни одно из главных качеств такого одиночества. Возникает чувство, что вся жизнь – это один прожитый день, мысли о самоубийстве не покидают человека.

Управляемое одиночество – это выбор самого человека, также его называют «субъективно позитивный вид одиночества». Уединенность является необходимой составляющей самоанализа, саморазвития, постановки целей и внутренней мотивации, то есть оказывает позитивное влияние на психику.

Анализ полученных результатов по опроснику С. Г. Корчагина для определения вида одиночества среди десятиклассников.

Виды одиночества среди десятиклассников



Причины одиночества в подростковом возрасте вызвано множественными факторами. Одна из главных причин – это интернет, виртуальный мир в котором подросток проводит большую часть своего времени. Подавляющее большинство подростков имеют доступ к домашнему компьютеру или смартфону. Так в 2010 году в России число интернет-пользователей составляло почти 43,3 млн., в 2015 году – 78 млн., 2017 году – 73% населения, в 2018 году – 81% населения. С каждым годом появляется все больше людей, пользующимися интернетом.

Большую часть подростков становятся зависимыми от социальных сетей, практически у каждого есть своя страница в Instagram, ВКонтакте, Facebook. Одна из новых платформ- TikTok имела в мире пользователей в июле 2020 – 689 млн. человек. Статистика показывает, что в России к 2018 году уже 56% детей постоянно находились в Сети.

Статистика зависимости от социальных сетей, позволяет определить количество времени, проведенного онлайн. Ниже представлены результаты опросов учеников 7–11 классов:



Интернет часто становится лекарством от одиночества и причинами этого являются: нехватка родительского внимания, конфликты со сверстниками, неумение взаимодействовать с людьми в реальной жизни, невозможность самовыражения и многие другие факторы.

Одной из частых причин одиночества молодых людей становится развод родителей. Нехватка внимания одного из родителей может вызвать депрессию и переживание у ребенка. Наиболее тяжело развод родителей переносят подростки. Подросток может замкнуться, переживать негативные эмоции, часто возникают конфликты с друзьями. В случае ссоры с родителями, они могут сбежать из дома. Таким образом, ребенку необходимо встать на сторону одного из родителя, выбирать между мамой и папой, но воздерживаясь от такого выбора, дети чувствуют себя одинокими и покинутыми, не знают где найти утешение и родственное участие.³

Переезд в другой город, как и переход в другую школу, так же становится причинами одиночества. Именно в этот период переживание одиночества выражено больше всего. На новом месте подростку заново нужно добиваться авторитета, находить новое общение, вписываться в коллектив.

Так же можно отметить отсутствие принятия подростка окружающими. Буллинг в школе, в интернете – наиболее часто встречаемая ситуация; любая травля, запугива-

ние и издевательство сверстниками, доводит до депрессии, одиночества и даже самоубийства подростка. Проведенное исследование в 2019 году агентством «Михайлов и Партнеры. Аналитика» (1057 подростков) показало, что буллингу в 52 регионах России со стороны сверстников подверглись 52% опрошенных в возрасте от 10 до 18 лет. Самыми опасными являются симптомы одиночества у подростков, потому что они ищут себя и свой путь в жизни, опираясь на идеалы и модели поведения, доминирующие в обществе. Студенты и школьники составляют особую группу риска, от заложенных в этом возрастном периоде умений и навыков общения зависит дальнейшее их развитие.²

Негативное влияние одиночества на личность можно описать следующим образом:

1. Вносит неуравновешенность в отношения с группой сверстников и вызывает определенные сложности по отношению к себе;
2. Оказывает обесценивающее влияние по отношению к самому себе и отношению к своей жизни, вызывает сомнения в ценности собственной личности, ведет к выраженному самообвинению;
3. Отрицательно влияет на самовосприятие личности: снижает оценку способа контроля своей жизнью, обуславливает восприятие себя как человека, неспособного вызвать положительные чувства у других людей;
4. Негативно сказывается на поведенческих особенностях личности.⁴

Анализируя вышесказанное, можно предположить методы борьбы с подростковым одиночеством.

- Чтобы избавиться от такого чувства, в первую очередь нужно разобраться в себе, узнать свои положительные стороны, найти свои увлечения, научиться преодолевать свои страхи и не забывать о том, что можно быть интересным другим людям.

- Одиночество – это не всегда плохо, это определенный период в жизни человека, который дает надежду на изменения своей личности. В своей книге «Основы общей психологии» Рубинштейн С. Л. пишет, что «В свою очередь одно какое-нибудь чувство, ставшее особо значительным переживанием для данной личности, может определить как бы новый период в ее жизни и наложить на весь ее облик новый отпечаток».⁵

- Новое знакомство с людьми, поможет избежать одиночества. Достаточно иметь одного друга, чтобы избавиться от такого феномена.

- Одиночество свойственно пережить многим людям, главное найти свое занятие, которое приносит удовольствие, наполняет жизнь смыслом.

- На данном этапе взросления человека особое влияние имеет семья. Семья должна стать поддержкой для подростка, а дом – местом, где он будет чувствовать себя любимым и понятым. Важно родителям научить ребенка справляться с трудностями, уметь постоять за себя, помочь приобрести уверенность в себе.

- Современное мобильное общество находится в постоянном движении, и это усложняет установление и поддержание отношений. Само принятие того, что одиночество – часть человеческого состояния, поможет найти энергию на его преодоление.

- При переезде или перехода в другое учебное заведение, нужно продолжать «двигаться» как личность, не замыкаться от новых людей и не бояться общения искать новые возможности на новом месте.

Подводя итог можно сказать, что одиночество в подростковом возрасте, так или иначе, имеет негативные последствия. В тяжелых случаях важно участие родителей в преодолении возникших проблем своего ребенка, а также работа с психологом помогает преодолеть переживания и трудности в социализации.

Литература/источники

1. Гасанова П. Г., Омарова М. К. Психология одиночества: учебно-методическое пособие. Киев, 2017. – 10 с.
2. Ефименко Е. И., Чеджемов Г. А. Проблема одиночества в молодежной среде// Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей VI Всероссийской научно-практической конференции. Самара. СГЭУ. 2018. – 14 с.
3. Кравченко А. И. Социология: учебник. Москва, 2001.- 336 с.
4. Неумоева Е. В. Одиночество как психический феномен и ресурс развития личности в юношеском возрасте: автореферат дис. ... канд. психол. наук: 19.00.07 / Е. В. Неумоева. – Тюмень, 2005. – 26 с.
5. Рубинштейн С. Л. Основы общей психологии. Санкт-Петербург, 2016. – 58 с.
6. Ургалкин Ю.А., Чеджемов Г.А. Одиночество как социальный феномен// Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-ой Международной научно-практической конференции, 16-17 ноября 2017 г. Самара. – 243 с.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_187

Рузайкин А. А.

Студент 1 курса, МГТУ им. Н. Э. Баумана, г. Москва
ruz.aruzed@gmail.com

Отрокова О. Ю.

Канд. ист. наук, доцент, МГТУ им. Н. Э. Баумана, г. Москва
otrokova@bmstu.ru

КОНЦЕПЦИЯ АНАРХИЗМА И ПРОБЛЕМЫ ЕЁ ПРАКТИЧЕСКОЙ РЕАЛИЗАЦИИ В РОССИИ

Аннотация. В статье автор рассматривает проблему разрыва между концептуальными идеями теоретиков анархизма и практикой их реализации в России, также раскрывает причины неприятия значительной части русского общества радикальных установок анархизма; на основе мемуарной литературы прослеживает последовательную взаимосвязь форм общественного сознания в России в XIX–XX вв.

Ключевые слова: анархия, анархизм, государство, Н. И. Махно, П. А. Кропоткин.

С самого своего зарождения анархизм как идейно-политическое течение оставался на острие развития общественно-политических тенденций, особенно в период революций и великих исторических переломов. Таких периодов в новейшее время в России было несколько, они были связаны с народническим движением и революциями, в частности, Великой русской революцией 1917 года.

Целью работы является выявление проблем практической реализации идей анархизма в России в XIX–XX вв.

Течение анархизма как концептуально-теоретическое направление общественной мысли и движение зарождается в XIX веке, в условиях развития капитализма и буржуазного государства, оно стремится к максимально возможному освобождению личности и отрицает оправданность существования государства как такового.

Известнейшими теоретиками, внёсшими наибольший вклад в концепцию анархизма, стали Михаил Бакунин и Пётр Кропоткин.

П. А. Кропоткин был членом кружка «чайковцев» и осенью 1873 года составил для него программную «Записку». В ней идеалом будущего строя провозглашался «союз вольных коммун» без центральной государственной власти. В своих работах

конца 1870-х – начала 1890-х годов XIX в. Кропоткин изложил концепцию анархо-коммунизма. Он не считал народ готовым к немедленному революционному выступлению и говорил о необходимости создания анархистской партии [5].

В трудах теоретиков – идея анархизма построена на самоконтроле каждого человека, который, соответственно, руководствуется в своей деятельности высокой моралью, предполагающей реализацию человеком своей свободы без нарушения свободы других. Людей связывает взаимопомощь и поддержка. Анархия – проявление альтруизма [6], она построена на взаимном уважении, чести и достоинстве, и именно поэтому анархическому обществу в лице уважающих друг друга и контролирующих самих себя индивидов не нужно государство [4]. Анархизм выступает за немедленную или постепенную ликвидацию государства и его замену системой самоуправления.

Но общественное представление об анархизме в массовом сознании имеет несколько другое преломление: образ жизни без государства тесно связан с последствиями отсутствия социального контроля, такими как мародёрство и разгул преступности. Слово «анархия» обычно ассоциируется с беспределом.

Таким образом, первая проблема на пути реализации идей теоретиков изначально – это предубежденность широких народных масс в социально-опасных последствиях безгосударственного устройства. Большая часть населения Российской империи составляли крестьяне, которые в целом были носителями консервативно-патриархального сознания.

События второй половины XIX века убедили широкие народные массы, что революционеры-народники, которые устраивали покушения на царя, это настоящие анархисты, которые отрицали необходимость священной власти государя-императора. И убийство Александра II в марте 1881 года было воспринято очень неоднозначно. Большая часть русского общества была не готова к революции, насильственные методы свержения режима не находили широкой поддержки. Результаты «хождения в народ» были скорее отрицательными, чем положительными.

Тем не менее, в 1900 году в Женеве возникла «Группа русских анархистов за границей», издавшая воззвание с призывом к свержению самодержавия и социальной революции. Её лидерами были Мендель Дайнов, Георгий и Лидия Гогелия. Супруги Гогелия в 1903 году в Женеве создали группу анархистов-коммунистов «Хлеб и воля», которой при поддержке П. А. Кропоткина и др. удалось организовать издание первого русского анархического печатного органа за границей – газеты «Хлеб и воля».

В 1908 г. Яков Исаевич Кирилловский, более известный, как Даниил Новомирский, теоретик анархизма, писал: «К нам хлынул поток людей, охваченных жадой социальной мести, террора... а что такое анархизм – им было совершенно неважным» [4]. Именно поэтому общество стало отождествлять анархию и террор: многие преступники называли себя анархистами.

Наибольшую активность в первой половине XX века развивали анархо-синдикалистское и анархо-коммунистическое направления анархизма. Хотя само деление носило условный характер. Почти все российские анархисты начала XX в. считали своей целью достижение и анархии, и коммунизма (анархического коммунизма). Большинство анархистов признавали синдикализм (создание революционных антиавторитарных самоуправляющихся профсоюзов – синдикатов) необходимым путем к анархии. Но радикальные анархо-коммунисты считали этот путь вспомогательным, а собственно анархо-синдикалисты сосредоточивались на профсоюзной работе [13].

Новое дыхание анархистским настроениям дала Русская революция 1917 года и её политические деятели.

Например, известный анархист Нестор Иванович Махно 29 марта 1917 года стал председателем Гуляйпольского крестьянского союза и поставил своей целью создание независимого свободного крестьянского бытия как анархистской формы жизни

[10]. Нетрудно заметить, что занятие должности председателя противоречит анархистской установке на антгосударственность и антивласть и может рассматриваться наравне с диктатурой большевиков. Но, Махно это видимо не смущало [3].

В этой связи, второй проблемой на пути практического воплощения идей русского анархизма стала ограниченность социальной базы и территории движения Нестора Махно в годы гражданской войны.

С развитием революции наблюдался рост анархических настроений и идейных сторонников анархии. Они возвеличивали Махно как «народного вождя», «великого анархиста», «второго Бакунина». Особо следует выделить Петра Аршинова, с которым батяка отбывал каторгу в одной камере Бутырской тюрьмы.

Приехав в апреле в Гуляй-Поле, Аршинов был избран председателем культурно-просветительного отдела Военно-революционного совета и штаба бригады Махно, назначен редактором газеты «Путь к свободе»; с весны 1919 года он стал одним из основных идеологов махновского движения. Основные темы статей Аршинова этого периода – это мобилизация сил для борьбы с деникинцами, строительство анархо-коммунистического общества и синдикального строя на освобожденных махновцами территориях [7].

Исход гражданской войны известен – победили большевики, идеалы «государства-коммуны» оказались более близки широким народным массам, чем анархо-синдикализм Нестора Махно. Большевики дали народам – мир, землю и новые общественные идеалы: социализм – от каждого по способностям, каждому – по труду, и коммунизм – от каждого по способностям – каждому по потребностям. Они сформировали высокоорганизованную и централизованную структуру власти и жестко подавили сопротивление своих врагов.

В этом контексте мечтания махновцев об идеальном безгосударственном устройстве оказались весьма утопичны. П. А. Ашинов писал «...Будучи чисто низовым движением широких народных масс, чуждых всякому стремлению к параду, блеску; господству и славе; возникнув на окраине России, вдали от крупных центров; развертываясь в известном ограниченном районе, в условиях отрезанности не только от всего мира, но даже от других областей России, – движение, в его существенных, глубинных чертах, осталось мало известным за его пределами» [1, с. 7], – здесь в сжатом виде автор изложил причины поражения махновщины и проблемы практической реализации анархизма в целом в России в период гражданской войны. Таким образом лидеры движения признали его социальную ограниченность. Махно поддерживали крестьяне, в основном, зажиточные, хотя конечно, только крестьянством, его база не ограничивалась. А мироощущение крестьян эпохи гражданской войны во многом еще оставалось консервативным.

Теоретический кризис радикального анархо-коммунизма в XX веке придал новый импульс разработке анархо-синдикалистской теории «переходного периода» и идеи эволюционного движения к анархии путем поглощения существующего общества анархической субкультурой (М. Неттлау, М. Корн) [13].

Подводя некоторые итоги, можно отметить, что за последние 30 лет взгляд на махновщину изменился. отождествление понятий «махновщина» и «бандитизм» в советской историографии произошло исключительно по политическим причинам. Большевики воевали с Махно. Поэтому, одержав победу, всячески старались дискредитировать его. Во всех советских изданиях Махно – контрреволюционер [2].

На современном этапе развития историографии, движение Махно, оценивается более объективно, его общественные проекты представляются элементами самоуправленческого социализма [8, 9, 12, 13].

Третья проблема практической реализации идей: как общество без государства сможет существовать в окружении капиталистических стран? Тут стоит заметить, что социалистические страны с плановой экономикой не смогли обособиться от внешнего

мира. Э. Тоффлер в труде «Третья волна» замечает, что и капитализм, и социализм существуют по законам индустриального строя [11]. Мировой опыт свидетельствует, что коммунисты не смогли отказаться от государства, хотя в первоначальном марксистском варианте – безгосударственное самоуправление – это высшая форма общества.

Таким образом, концепция анархизма возникла в условиях зарождающегося кризиса капитализма как вариант ответа на запрос о лучшей модели общественного устройства. Однако, практика применения идей анархизма в России показала, что большая часть российского общества не была готова в силу менталитета и социального состава – к насильственным методам достижения некоего нового самоуправления в XIX веке, ни к высоким формам крестьянского самоуправления по образцу Крестьянской республики во главе с батькой Махно.

Литература/источники

1. Аршинов П.А. История махновского движения (1918–1921). Берлин, 1923. 258 с.
2. Волков С. Е. Банда Махно в Курской губернии. Курск, 1929.
3. Гайфутдинова К. Философское осмысление идей анархо-коммунизма в контексте повстанческого движения Н.И. Махно 1918-1922 гг.// Россия и мир в новое и новейшее время – из прошлого в будущее. Материалы XXV юбилейной ежегодной международной научной конференции: в 4 т. Издательство: Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна (Санкт-Петербург). 2019. С. 121-123.
4. Кравченко А. М. Анархизм: история и современность //Философские науки. Учредители: Академия гуманитарных исследований (Москва). № 6. 2015. С. 137-144.
5. Кропоткин, П.А. Государство и его роль в истории: Пер. под ред. авт. / [Соч.] Петра Кропоткина. – Женева: Изд. группы «Хлеб и воля», 1904. 75 с.
6. Любимов С. Е. Русский и европейский анархизм: сравнительный анализ //Культура. Духовность. Общество. Учредители: Общество с ограниченной ответственностью «Центр развития научного сотрудничества» (Новосибирск). № 23. 2016. С.134-140.
7. Махно.ру. Именной указатель. См.: Аршинов Пётр Андреевич. <http://www.makhno.ru/makhno/> (дата обращения – 18.04.2021).
8. Михайловская Д. С. Анархизм как политически-философское учение. //Новая наука: стратегии и векторы развития. Учредители: Общество с ограниченной ответственностью «Агентство международных исследований» (Уфа). № 118-3. 2016. С. 233-235.
9. Мишина А. В. Два вождя крестьянского повстанческого движения периода Гражданской войны (сравнительный анализ биографий Н. И. Махно и Н. А. Григорьева). //Клио. Учредители: Полтораки Сергей Николаевич (Санкт-Петербург). № 1 (40). 2008. С. 122-129.
10. Мишина А. В. Повстанческое движение Н.И. Махно и Красная армия // Уральский исторический вестник. Учредители: Институт истории и археологии УрО РАН (Екатеринбург). № 3 (24). 2009. С. 54-62.
11. Тоффлер Э. Третья волна. – Москва: АСТ, 2004. 781 с.
12. Хоскинг, Джеффри. История Советского Союза, 1917-1991: [Пер. с англ.] / М.: Вагриус, 1994. 510 с.
13. Шубин А.В. Махно и его время. О Великой революции и Гражданской войне 1917-1922 гг. в России и на Украине/; Российская акад. наук, Институт всеобщей истории. Москва: URSS: Либроком, 2013. 317 с.

Тарасова Т. М.
канд. экон. наук, доцент, СГЭУ,
Самара
tarasova2004@inbox.ru

К ВОПРОСУ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКАХ

Аннотация. В настоящее время резко увеличилось число кибер-преступлений и краж персональных данных предприятий и сотрудников. В связи с этим, вопросы информационной безопасности получили особую актуальность. Это подталкивает развитие современных методов и средств защиты информации, обеспечивающих ее сохранность. Каждый руководитель во избежание потерь и для развития бизнеса должен сформировать систему информационной безопасности.

Ключевые слова: банк, информационная безопасность, экономическая безопасность, риск, кибер-преступления, мошенничество.

Банковская сфера достаточно развита и с каждым днём совершенствуется и становится более технологичной. Она, как и любое другое предприятие подвержено опасности.

На сегодняшний день в банках около 90 % денежных средств хранится в виде информации (информация о финансовой деятельности организаций и людей) и всего лишь 10 % в виде живых денег. Это говорит о том, что банки должны серьёзно подходить к вопросу информационной безопасности, поскольку они всегда вызывают большой преступный интерес.

В современном мире, в период развития информатизации банковской деятельности информационная безопасность банков с каждым днем возрастает. Если ранее атаки на данные банков были редкими, то сейчас, когда получили широкое распространение пластиковые карты, электронные платежи, атак становится всё больше и больше.

Клиенты банка на протяжении всего времени его существования стремятся любыми способами обезопасить свои сбережения. Но на данный момент, это становится сложнее, потому что информационные технологии «не стоят на месте» и мошенники могут похитить самую важную информацию, при этом, не посещая банк.

Что же такое информационная безопасность банка? Это защищенность банковской информации от возможных угроз, как внутренних, так и внешних. Банки владеют конфиденциальной информацией о своих клиентах и данными по их счетам и информацией о своих финансовых результатах, а для того, чтобы обеспечить надежной защитой банковские данные, необходима структура, состоящая из трех составляющих:

1. Разработка секретной информации
2. Поиск необходимого объекта оборудования для защиты
3. Анализ эффективности принятых мер.

Особенности информационных систем банка [1]:

- они хранят и обрабатывают данные физических и юридических лиц;
- не могут быть полностью закрытыми, т.к должны соответствовать требованиям к уровню обслуживания;
- имеют инструменты для совершения транзакций.

К ключевым рискам банковской сфере можно отнести:

- финансовые потери потребителей банка;
- финансовые потери отдельных финансовых организаций, которые окажут негативное воздействие на их финансовое положение;
- нарушение операционной надежности и непрерывности предоставления финансовых услуг, приводящее к снижению репутации и конкурентоспособности банка.

Рассмотрим основные угрозы информационной безопасности банка. Их можно разделить на две группы: угрозы, которые несут в себе какой-то умысел и угрозы, происходящие естественным образом. К первой группе можно отнести такие действия как:

- хищение конфиденциальной информации;
- разглашение секретной информации;
- копирование данных;
- повреждение и уничтожение информации банка.

Причиной угроз данного вида является сам человек. Именно из-за халатности сотрудников банка, которые обладают недостаточным уровнем знаний и умений, а также его непреднамеренные действия, руководство банка может понести убыток.

Ещё один вид угроз – технические угрозы. К такому виду относят взлом информационных систем, лицами, которые не имеют прямого доступа к системе. Наиболее распространенной формой взлома является использование электрических и электромагнитных излучений.

Опасность также могут представлять вредоносные компьютерные вирусы, которые способны разрушить коды.

Анализируя угрозы можно сформировать основные направления защиты банковской сферы:

1. Физическая защита (защита оборудования от каких-либо повреждений, хищений и т. п.).
2. Защита от несанкционированного доступа к информации.
3. Защита электронного документооборота.
4. Антивирусная защита (установление комплекса специального программного обеспечения, который остановит проникновение вредоносных программ).

Деятельность по обеспечению информационной безопасности должна контролироваться. В связи с этим был разработан Стандарт «Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации. Он был разработан с целью:

- повышения доверия к банкам;
- повышения стабильности их функционирования;
- снижения ущерба от атак;
- достижение адекватности мер по защите от возможных угроз.

Работа по обеспечению информационной безопасности банка проходит в несколько этапов [2]:

Первый этап заключается в формировании перечня конфиденциальных данных банка как объекта защиты. К конфиденциальной информации можно отнести:

- информация, которая представляет собой коммерческую тайну;
- информация о собственниках и их активах;
- информация о деятельности банка;
- информация о планах банка и т. п.

На втором этапе оценивают каналы утечки информации банка и выявляют угрозы, которые могут произойти и производят поиск наиболее действующих методов и мер защиты.

Далее необходимо определить методы защиты банковской информации. Это различные программы, защищающие информацию банка; программы, которые способны автоматически кодировать информацию; программы, которые препятствуют перезаписи информации, находящейся в памяти компьютер; использование хранилищ и сейфов для хранения информации; использование аппаратуры, позволяющая выявить устройство, которое перехватывает информацию банка.

Заключительный этап характеризуется внедрением подсистемы информационной безопасности банка.

Один из видов преступлений в банковской сфере – атака на платёжную инфраструктуру. В случае, если эта атака произошла, то банк несет большие финансовые потери. Ярким примером может послужить атака на платёжную систему Банка России, ущерб которой превысил 1,5 млрд.руб. и несанкционированные списания с корреспондентских счетов через систему SWIFT в 2016–2017 гг. Вторым типом преступлений является атака на процессинговые центры банков (вывод средств через банкомат). Также продолжают атаки на системы дистанционного банковского обслуживания клиентов. Это происходит путем зарождения устройств, с помощью которых клиенты управляют своими счетами. Ещё одной разновидностью является вымогательство. Суть данного вида в рассылке писем на email банка с угрозой или предложением перечислить определенную сумму на электронный кошелек, либо могут утверждать о заражении всех компьютеров сети и т. п.

С проблемой кибер-преступлений в банковской сфере сталкивались ещё в отечественной практике. В 90-е годы уже начали захватывать системы банков.

В настоящее время проблема обеспечения безопасности банковской информации актуальна. Потому что атаки на банки с каждым годом всё больше и больше возрастают. Это мы можем увидеть на рис. 1.

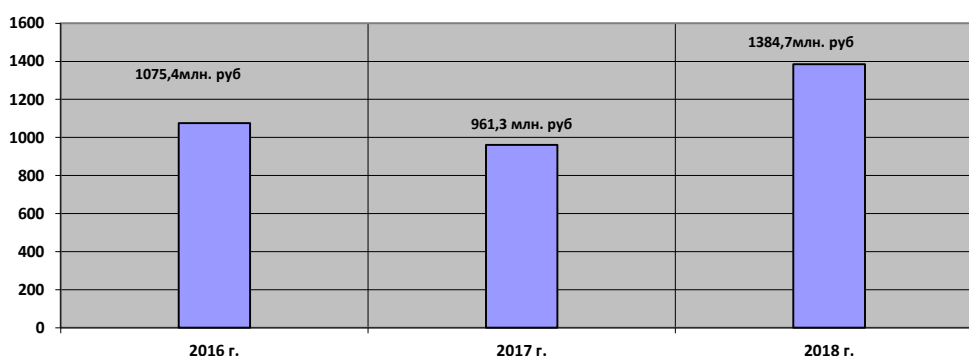


Рис. 1. Объем несанкционированных операций с использованием платежных карт [3]

На основе данных Финцера можно сделать вывод, что объем несанкционированных операций с использованием платежных карт в России, в 2018 году составил 1384 млн.руб., что на 44 % больше, чем в 2017 г. В 2017 году он составил 961,3 млн.руб. Большая часть такого рода операций совершаются через получение мошенниками доступа к электронным средствам платежа, либо побуждение владельца карты самостоятельно переводить денежные средства мошеннику путем обмана.

Достаточно распространенными являются атаки на счета юридических лиц. Их динамику за 2016–2018 гг. мы можем увидеть на рис.2.

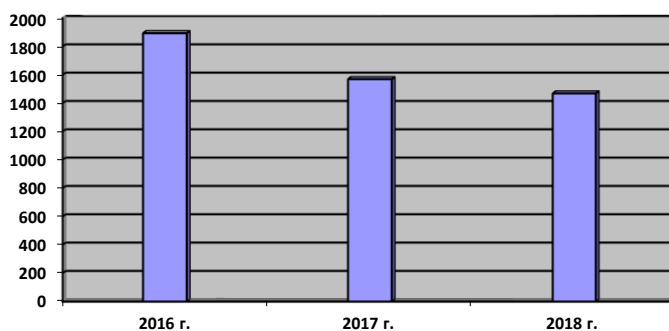


Рис. 2. Объем несанкционированных операций со счетов юридических лиц

Опираясь на данные Финцера, можно отметить, что в 2018 году в Банк России была представлена информация о несанкционированной операции со счетов юридических лиц на общую сумму 1469,2 млн. рублей, а в 2017 году – 1569,6 млн. руб. Таким образом, в 2018 году наблюдается динамика снижения их объемов по сравнению с 2017 годом.

К основным мерам минимизации рисков по несанкционированным операциям можно предложить:

- совершенствование законодательства РФ по обеспечению информационной безопасности банка;
- совершенствование нормативных актов [6];
- повышение уровня знаний специалистов в области обеспечения безопасности информации и платежных технологий;
- блокировка фишинговых сайтов и мошеннических центров. Банк России поддерживает данный законопроект.

Реализация Банком России указанных полномочий в сочетании с выполнением кредитно-финансовыми организациями требований действующего законодательства в области обеспечения информационной безопасности создаст комплексный набор средств по защите средств клиентов. Применение этих мер позволит значительно снизить количество атак злоумышленниками, что положительно скажется на борьбе с мошенничеством [4].

С целью предотвращения атак и улучшения защиты, современные системы информационной безопасности используют более новые технологии. Например, такие как, Big Data, машинное обучение, нейронные сети и искусственный интеллект.

На данный момент для борьбы с внутренними и внешними мошенниками используются нейронные сети и искусственный интеллект для выявления деталей в большом объеме информации.

В перспективе видятся самообучающиеся системы. Их суть в том, что будут использоваться системы, которые основываются на выявлении так называемых аномалий, которые будут постоянно актуализироваться на «нормальном» поведении объекта, а в случае возникновения каких-то отклонений быстро на них реагировать.

Информационная безопасность банка на сегодняшний день является одним из важных условий его функционирования.

В заключении можно отметить, что в период цифровизации направления информационной безопасности банка будут продолжать развиваться, а продолжающиеся атаки на банковскую сферу будут их стимулировать. С учетом того факта, что все учреждения, в том числе и банки, переходят в электронную среду, вопросы по обеспечению информационной безопасности будут только возрастать, следовательно, необходимо работать в этом направлении и стараться не допускать утечки денежных средств и иной информации, которая составляет немаловажную часть банка [5]. При этом защитить банковскую информацию от внешних и внутренних угроз поможет высококвалифицированный специалист в области информационной безопасности и программное обеспечение, которое способно отслеживать информацию, которая передается, и блокировать её передачу.

Литература/источники

1. Шалумов Б.Ш. Организация системы обеспечения информационной безопасности кредитной организации // Новая наука: проблемы и перспективы. Т.1. № 3, 2017. С. 175-177. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=28861505>
2. Шахрамьян Н.В., Капинос И.В. Обеспечение информационной безопасности банка // Общетеоретические и отраслевые проблемы науки и пути их решения.

Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Агентство международных исследований» (Уфа). 2019. С.269-271.

3. Калач А.В., Перегудов А.Н., Урсова Т.Е. Особенности современной системы обеспечения информационной безопасности организаций в сфере культуры Российской Федерации // Актуальные проблемы деятельности подразделений УИС. Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. Издательство: Издательско-полиграфический центр «Научная книга» (Воронеж). В 2-х частях. 2019. С.417-419. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=39167956>

4. Бойченко О.В., Васильева Д.О. Проблемы несанкционированных операций с использованием платежных карт // Экономика строительства и природопользования. 2019. № 1 (70). С.40–48. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38554708>

5. Ефанова Е.А. Информационная безопасность банковской сферы в Российской Федерации // Молодежный научный форум: общественные и экономические науки. Учредители: Общество с ограниченной ответственностью «Международный центр науки и образования» (Москва). № 9 (49), 2017. С.18-23. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=29968980>

6. Богданова С.Ю. Защита информации и технологий -условие стабильности банковской системы // Банковское дело. № 6, 2009. С.89-93.

DOI: 10.52376/978-5-907419-51-3_195

Чуркина Д. С.

студентка 3 курса, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

dari.churkina@yandex.ru

Мусеева Т. А.

канд. ист. наук, ст. преподаватель, Сызранский филиал СГЭУ,

Сызрань

t-nekst@mail.ru

СОДЕЙСТВИЕ ЗЕМСТВ КРЕДИТНЫМ УЧРЕЖДЕНИЯМ НА РУБЕЖЕ XIX–XX ВЕКОВ

Аннотация. В статье дается обзор осуществлявшихся местными органами земского самоуправления мер по созданию системы мелкого кредитования населения Россия в конце XIX начале XX вв. Выявлены основные проблемы, повлиявшие на результативность этого процесса. Изучение исторического опыта в области финансово-кредитной деятельности земств дает возможность построить целостную картину дореволюционного прошлого нашего общества. Может служить источником для восполнения знаний в этой области.

Ключевые слова: вещный кредит, ссудо-сберегательные товарищества, мелко-промышленный кредит, земства, Министерство земледелия.

Интерес к организации мелкого кредита у земства (учреждения местного самоуправления) сформировался к середине 90-х годов XIX века, сначала в форме вещного кредита (под залог хлеба и движимого имущества), чуть позже кредитных ссудо-сберегательных товариществ. Однако самое широкое распространение получили кредитные операции в области сельского хозяйства, кустарных складов, в ряде губерний на приобретение живого инвентаря. Источниками кредитования служили собственные капиталы, посреднические ссуды из Государственного банка и Губернских земств (для уездных земств). Годовая ставка в зависимости от губернии составляла от 18 % до

10 % и даже снижалась до 8 %. С течением времени выдача ссуд наличными деньгами постепенно заменилась на зачет в счет уплаты повинностей (казенных и земских). В качестве залоговых обязательств выступал хлеб (зерно, преимущественно овес, до второй половины 90-х годов, когда началось быстрое увеличение цен на данную культуру) и движимое имущество. Следует отметить, что операции на счет кредита из Государственного Банка не получили заметного развития и вскоре были ликвидированы так как банковский кредит оказался слишком дорогим, а земства «не проявили надлежащей осмотрительности и осторожности в обеспечении возврата выданных сумм» [2, с. 261].

И хотя потребность в кредите всякого рода на селе чувствовалась чрезвычайно остро для выборных органов местного самоуправления (земств) они зачастую являлись убыточными. Так, например, в Тверской губернии операции по сельхоз кредитованию нанесли земству урон на три с половиной тысячи рублей за период с 1894 по 1899 гг. и только к 1903 г. удалось стабилизироваться, доведя прибыльность до почти пяти с половиной тысяч рублей. Поэтому «дело общего крестьянского кредитования» по большей части являлось для земских учреждений своеобразным попечительством. К тому же политическая обстановка в России начала XX века и фискальная политика правительства значительно тормозили процесс. Залоговое кредитование движимого имущества вообще чаще всего использовалось в целях уплаты податей.

«Не больше, чем вещной залоговый кредит, получил развитие в земстве и кредит денежный», выдаваемый ссудо-сберегательными товариществами с 70-х годов XIX века [2, с. 264]. После первого неудачного опыта, органы земского самоуправления ряда губерний (таких как: Вятская, Черниговская, Курская и т. д.) вернулись к нему лишь к 1895 г. Наиболее ярким примером стало основание Кустарно-Промышленного Банка в Пермской губернии, действовавшего в одноименной области народного хозяйства. Помимо этого предполагалось распространение денежного кредитования на все ссудные операции земства, сделав финансовые учреждения практически центральной кассой кооперативных кредитных учреждений.

Со второй половины 900-х годов предпринимались попытки основать кредитные банки Черниговским и Полтавским земствами.

Таблица 1. Сравнительный анализ проектов по организации кредитных учреждений по земствам (1903 г.):

	Черниговское	Полтавское
Цели основания	<ol style="list-style-type: none"> 1. Способствовать равномерному распределению земельной собственности; 2. Снабжать более мелкие кредитные учреждения оборотными средствами и объединять их деятельность. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Привлекать местные сбережения; 2. Снабжать оборотными средствами, нуждающимися в них мелкие кредитные учреждения; 3. Для правильного перемещения капиталов объединять деятельность всех мелких кредитных учреждений; 4. Выполнять ведение операций, непосильных мелкому учреждению.
Операции	<ol style="list-style-type: none"> 1. Выдача ссуд: <ul style="list-style-type: none"> - на покупку земли; - на мелиорацию; 2. Оформление кредита: <ul style="list-style-type: none"> - залогового; - натурального (отпуск орудий, железа); - артельного (аренды земли товариществами на долгие сроки). 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Выдача ссуд: <ul style="list-style-type: none"> - на покупку земли; - на мелиорацию (помимо осушения болот, закрепления сыпучих песков и укрепления оврагов, водоснабжение, еще и на хуторское расселение крестьян); 2. . Оформление кредита: <ul style="list-style-type: none"> - залогового (под хлеб); - натурального (орудий и машин, кровельного железа); - артельного (ссуды товариществам и обществам, желающим взять землю в долгосрочную аренду).

Как видно из сравнительного анализа проектов цели финансовых учреждений практически схожи, так же, как и планируемые операции.

Для успешного осуществления намеченного требовались значительные капиталы, которыми банкам должны были послужить общественные и частные сбережения (продовольственные, страховые, мирские, сословные), а также сиротские суммы.

Привлечь частные капиталы предполагалось через волосные и другие сберегательные кассы, сделав их отделениями сберегательной кассы губернского земства. Проектировалось пользование средствами Государственного Банка, в замен чего, тот мог передавать земскому банку ведение некоторых кредитных операций, таких как: выдачу ссуд под хлеб, под мелиорацию земель и мелкопромышленный кредит.

Мелкое кредитование сельскохозяйственной промышленности с 1907 г. осуществлялось через земские кассы, что должно было «облегчить сельским хозяевам, кустарям и ремесленникам производство хозяйственных оборотов ... и содействовать возникновению и развитию учреждений мелкого кредита и обществ взаимного кредита» [2, с. 270] среди указанной категории лиц. Всего по губерниям открылось порядка 20 касс из 30 разрешенных, с основным капиталом в сто семьдесят пять тысяч рублей, вместо, заложенных – трехсот. Размещение средств, в ссуды осуществили примерно на 72 % от указанной суммы.

Следует отметить, что субсидирование мелиорации земель также не принесло сколь-нибудь значительных результатов, т. к. порядок «исходатайствования» кредита выглядел достаточно проблематичным. Напомню, земства выступали посредниками между заемщиками и Министерством земледелия на условиях ответственности учреждений самоуправления за выданные ссуды. Процедура рассмотрения запросов на выдачу займа выглядела так:

- ходатайства о ссудах свыше пяти тысяч рублей выносились на обсуждение особого комитета, состоящего при отделе сельской экономии Министерства земледелия;

- о ссудах до пятисот рублей окончательное решение имели право вынести местные губернские комитеты, коллегиально – председателем, им мог быть начальник местного управления земледелия или губернский уполномоченный по сельской части, и остальными членами комиссии: управляющим конторкою или отделением государственного банка, управляющим отделением дворянского или крестьянского банков, представителем или членом местной губернской управы;

- ходатайства о ссудах свыше пятисот рублей также подлежали рассмотрению губернским комитетом, но итоговое решение выносилось Министерством земледелия.

Таким образом, в конце XIX начале XX вв. экономические мероприятия земств не получили должного развития и не вошли в систему по ряду объективных и субъективных причин, среди которых можно назвать:

- отсутствие в достаточном объеме собственных финансовых средств;
- не скоординированная политика правительства России и Государственного Банка по отношению к земскому самоуправлению;
- отношение самих земских учреждений к кредитному направлению своей деятельности скорее, как к благотворительному, нежели как к коммерческому;
- не проработанность механизма контроля со стороны земств по возвратности ссуд;
- общее политическое положение в России начала XX в. и т. д.

Литература/источники

1. Андреев, С. А. Основные этапы становления земской кредитной системы в России во второй половине XIX – начале XX века // Актуальные проблемы современного обществознания (материалы IV Международной научно-практической конференции). Ульяновск: УлГПУ, 2008. С. 117-122.

2. Веселовский, Б. Б. История земства за сорок лет. М. : Тип. О. Н. Поповой, 1909. Т. II. 711 с.

3. Мазилкина, М. В. Земство и кредитные кооперативы Новгородской губернии во второй половине XIX – начале XX вв. : автореф. дис. ... канд. ист. наук : 07.00.02 / Мазилкина, Марина Викторовна. Санкт-Петербург, 2008. 28 с.

4. Мелкий кредит по трудам съездов, СПб., 1912. с.8.

Шахбазян Д. Г.,
студентка 1 курса, СГЭУ, Самара
dianagevorkovna1@gmail.com

Чеджемов Г. А.,
ст. преподаватель кафедры социологии и психологии, СГЭУ, Самара
irongerman@mail.ru

ЗАКАВКАЗЬЕ: ЭТНОЛОГИЧЕСКИЕ И РЕЛИГИОЗНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ АРМЕНИИ И ГРУЗИИ)

Аннотация. В статье рассматривается жизнь двух древнейших народов Кавказа, истории принятия ими христианства и его основные направления, особенности изучения национального языка и истории своего народа диаспоре. Также представлены причины и результаты миграции населения, проживающих на данных территориях, самобытность и уникальность этих республик.

Ключевые слова: Армения, Грузия, социокультурная идентичность, христианство, Южный Кавказ, католичество, миграция.

За многовековое существование Армении и Грузии в жизни этих государств произошло много различных событий, которые вошли в мировую историю. Армянский народ пережил потерю государственности, геноцид 1915 года, страшное землетрясение 1988 года, Арцахскую войну 1988-2006 гг. На грузинский народ также обрушилось немало бед. Сначала набеги монголы, потом восемь сокрушительных нашествий Тамерлана привели к распаду Грузии в 1245 году. Конфликт в Кодорском ущелье в 2001 году. Вооружённый конфликт в Южной Осетии в 2008 году. Но, несмотря на все несчастья, обрушившиеся на эти государства и на эти ни в чем не повинные народы, они не опустили руки. И благодаря своей вере, поднимались на ноги и продолжали делать всё для процветания своей Родины.

В обеих национальностях государственной религией является христианство. Это один из могучих источников мировой культуры. Но у каждого из этих народов разные направления.

В грузинском народе большое распространение получило православие, его роль невозможно переоценить. Оно влияет практически на все сферы жизни народа. [15, с.20] Основанием соприкосновения жителей Грузии со христианством служит период проповеди апостолов Андрея Первозванного, Симона Кананита, Матфея, Фаддея и Верфоломея, т. е. I век нашей эры. По церковным традициям Грузия именуется уделом Пресвятой Богородицы. А грузинский народ познакомился с учением Христа благодаря наличию сильной еврейской общины в Грузии, которая крепко была связана со Святой землёй, т. е. со своей исторической родиной.

Во время правления Вахтанга I Горгасала Грузинская Апостольская церковь стала автокефальной. В 468 году католикос Пётр возглавил 12 епископатов. Были созданы шедевры церковной кафедральной архитектуры и оригинальной грузинской письменности, которая, согласно летописцу Леонти Мровели, создал царь Фарнаваз в IV веке до нашей эры. В период арабского господства VII–IX вв., именно Грузинская Православная церковь стала носителем борьбы за освобождение от врагов и за объединение всех грузинских земель. А важнейшим событием в истории Грузии, конечно же, является объявление христианства государственной религией, это определило её дальнейшее развитие, как внутреннее, так и внешнее. «Львиная доля» бед упала на плечи бедной Аджарии, граничащей с Турцией, в XVI–XVII вв. В этом регионе началось распространение ислама среди грузин. С 2000-х, когда 70% населения исповедовало ислам, по сей день кардинально изменилось, 60% аджарцев являются христианами, и всего лишь 30% – мусульманами. [5, с. 2–5] «Каждый день жизни и право на свободу своего существования картавельцам приходилось всё время отвоёвывать с

мечом и крестом в руках у многочисленных и сильных врагов» – так писал грузинский учёный А. Н. Джавахов (Джавахашили). [14, с. 57]

Армяне хоть и первые приняли христианство в 301 году, но на протяжении многих лет они отстаивали свои права на свободное вероисповедание. И только в 484 году был подписан Нварсакский мирный договор между Персией и Арменией. Но это было лишь начало всех несчастий. С VI по XV вв. трудности нарастают. Ещё долгое время Армения противостояла различным испытаниям, прежде чем превратилась в независимое государство, при этом сохранив христианскую веру, истинную веру своих Отцов, ценою своей крови.

Армянское христианство своими истоками уходит в библейские книжности, отождествляя древние камни Арарата с началом жизни. Армянские храмы невозможно спутать с русскими православными церквями византийского толка или с католическими костёлами из-за отсутствия позолоты и пышных алтарных убранств. Все эти особенности составляют оболочку религиозно-культурной самобытности армян. [6, с. 13,15].

Центром религиозной жизни и главным местом на земле для всех верующих армян является древний армянский город – Эчмиадзин, где стоит главный храм Армении, возведённый в 303 году, сразу после принятия христианства, как государственной религии. Так же там находится резиденция Католикоса всех армян.

Армянская письменность была создана Месропом Маштоцем в VI веке, и при поддержке церкви он обошёл всю Армению, открывая повсюду школы.

На армянский народ из-за религии выпало немало бед, многие подались бегству из своих жилищ в надежде найти лучшую жизнь, но, несмотря на всё плохое, они не предали свою веру. Например, Дербентские армяне, поселившиеся в Дагестан в конце XIV века, говорили на татском, хотя сохранили религию и самоназвание «армяне». Е. И. Козубский в своей книге «История Дербента» рассказывает о том, как армяне из Дербента раз в год ходят на поклонение к часовне Григориса в 30 вёрстах от города, а мусульмане чтут это место за святыню. [10, с.12] Но и есть обратная сторона медали, когда проживание армян в мусульманских странах грозило им ассимиляцией или смертью. Например, особая диктаторская политика Турции заставляла армян предавать свою веру, язык, национальность. Как говорил советский и российский учёный Ю. Жданов: «Армянский народ – редкий феномен. В древние времена из-за своей веры армяне были обложены данью, и чем тяжелее становилась эта подать, тем более утверждался народ в своей вере. Именно благодаря этому армяне сохранили свою духовную культуру и донесли её до всех нас...».

Особое место в базовых составляющих национально-культурной идентичности любой диаспоры занимает национальный язык. Существует мнение, что важнейшим показателем степени ассимиляции в стране проживания является то, какую значимость представляет собой изучение языка своих предков членами диаспоры. То есть перед родителями стоит выбор: отдавать своих в национальные школы, разговаривать дома на родном языке или же учить их с момента рождения языку страны, в которой они проживают. [3, с.77] Те, кто выбирает второй путь, уверены в том, что язык их предков не стоит на одном уровне с английским/французским/немецким, т.к. он не понадобится для успешной работы в университете или продвижения по карьерной лестнице, поэтому они не считают нужным обучать ему своих детей. Но и есть иные представители диаспоры, также проживающие вдали от родины, но уже с иным мнением по этой ситуации. То есть они, наоборот, за то, чтобы дети изучали свой национальный язык, историю своего народа, знали своих национальных героев в лицо, а дома они разговаривают исключительно на родном языке.

Период в начале 19 века считается для армянского народа одним из самых трудных. На территории Армении велись ожесточённые бои, которые вынудили многих людей покинуть свои дома, свою родную землю, дабы не погибнуть от рук турецких янычар. Примером тому служит Геноцид армян, произошедший в 1915-1916 годах на исторической родине, в Западной Армении, в результате чего погибло 1,5 миллиона ни в чем неповинных людей. Многие, которые остались живы, эмигрировали в Россию,

во Францию, в США, на территории этих государств были созданы армянские поселения, которые постоянно пополнялись соотечественниками из Армении. А некоторые армяне, которые жили на территории Османской империи, меняли свои фамилия, т. е. меняли окончание «ян» на «ов», «ев», чтобы не подвергаться турецкой агрессии и насилию со стороны правящих кругов Турции.

Также эмиграция армян происходила из-за природных катаклизмов и тому примером служит землетрясение 1988 года, произошедшее в Спитаке, в результате чего более 500 тыс. человек осталось без крова. [8, с. 208]

На сегодняшний день в Армении сильно выражена «утечка мозгов», к этому разряду относятся работники интеллектуального труда в возрасте 25–35 лет, что больше всего связано со студенческой эмиграцией. За рубежом они получают хорошее образование, далее высокооплачиваемую работу и у них больше нет желания возвращаться на родину, получив лучшее качество жизни тут. Они начинают помогать другим людям с работой. Одним из таких людей является Ованес Авоян, который является основателем PicsArt и других популярных стартапов. [12, с. 2]

Несмотря на то, что в Армении больше тех, кто покидает страну из-за социальных, экономических и других последствий, существуют также иммиграционные потоки из Ирана, Ирака, Сирии, США, России, НКР. Одним из притягивающих факторов иммиграции для стран СНГ является безвизовый режим. А также Республика Армения, на основании некоторых законов, предоставляет временную защиту и политическое убежище. [8, с. 210]

Большой поток миграции из Грузии был вызван такими факторами, как массовая безработица, экономические трудности, возникновение мафиозных кланов, неприемлемая форма приватизации, вооружённые конфликты с Осетией (2008 года) и с Абхазией (1989–1993 гг.), которые обусловили значительное снижение уровня жизни и повысил эмиграцию населения, из городов, располагающихся вблизи военных точек, в более спокойные районы и за границу. В период с 1990 по 1995 года численность эмигрирующих составила 1184,4 тыс. человек. [1, с.187]

Грузия является многонациональной республикой, в отличие от Армении; в состав населения входят такие национальности как армяне, азербайджанцы, евреи, русские, греки, ассирийцы, осетины и т. д. Поэтому эмиграция в 1990-х годах среди меньшинства был практически в два раза больше, чем среди самих грузин. [4, с. 58] В начале XX века в Грузинской Демократической Республике, включающей в свой состав часть осетинских земель, произошёл геноцид осетин. Потому что в 1920 году Южная Осетия хотела объединиться в одно государство с Северной Осетией, что вызвало недовольство у правительства Грузии, и оно отправило туда карательные войска. [12, с. 3] Эти действия привели к массовой эмиграции и ассимиляции осетин с территории Грузии.

Также Грузию не обошла стороной трудовая эмиграция, в особенности женская, так как средняя оплата женского труда более чем на треть ниже, чем мужского. В настоящий момент за границей находится не менее 200 тыс. трудовых эмигранток грузинской национальности. Они покидают Грузию не только из-за сложившейся безработицы в стране, а ещё для того, чтобы увеличить текущий доход соевей семьи. На высланные деньги члены семьи покрывают налоги, оплачиваются жилищно-коммунальные услуги и банковские ссуды, также эти деньги идут на учёбу детям, на лекарства больным и т. д. В то же время массовая эмиграция женщин способствует снижению уровня рождаемости. Это ведёт Грузию к «членству» в клубе демографически вымирающих стран. [7, с.139]

Армения и Грузия славятся своим культурно-историческим наследием.

Например, в Армении – это Храм Гарни (I век н. э.). Считается единственным восстановленным языческим храмом на территории СССР, т. к. Армения в 301 году приняла христианство, все языческие храмы должны были быть уничтожены, но, к счастью, остался Гарни, посвящённый одному из древнеармянских богов – богу солнца Митре (Михре), и на сегодняшний день гости Армении могут лицезреть наследие эпохи эллинизма. Армянские цари полюбили это место за чудеснейшую природу

и благоприятный климат и, таким образом, спасли её в период войн с язычниками, превратив Гарни в свою летнюю резиденцию. Храм похож на греческий, но при этом является шедевром армянской архитектуры. Он построен из базальтовых блоков и украшен барельефами с изображением древнегреческих титанов, а также в отделке присутствуют армянские мотивы – виноград, гранат, кавказские цветы. [13, с.1]

Одним из древнейших достопримечательностей Грузии, охраняемым ЮНЕСКО, является пещерный город Уплисцихе (I в. до н. э.). По одной из версий образования этого полселения, считается, что «Упали» (უფალცი) переводится с грузинского как Бог. Сам город во все времена считался языческим центром. В доказательство этому приводится тот факт, что здесь были обнаружены языческие храмы и углубления для жертвоприношения. Сами жители не признавали христианство и долгое время поклонялись своим богам. Уплисцихе так же, как и храм Гарни относится к эллинистическому периоду. Город являлся древнейшей столицей Картли, а в один период представлял собой Картлийское царство, потому что жители города наотрез отказывались подчиняться иноземцам, захватившим всю Грузию.

Таким образом, рассмотрев некоторые исторические аспекты двух древнейших государств, мы познакомились с их культурой, историей, причинах миграций, самобытностью и менталитетом, архитектурными артефактами эллинистической эпохи.

Литература/источники

1. Меладзе Г.Г., Кутелия Б.Н. Внешняя миграция в Грузии, 1996-2001 годы. // Социологический журнал. М. 2003. № 1. С. 146-150
2. Геворгян Г.А., Харатян Г.С. Философия и этнография Армении: история и современность. // Научная мысль Кавказа. Северный Кавказ. 2004. № 3. С. 84-89
3. Солопова О. В., Геворкян Г.Н. Армянский язык в армянской диаспоре Москвы в начале 21 века. // Человеческий капитал. Москва. 2020. № 6(138). С. 77-83
4. Тадтаев Т.В. Грузинский национализм в начале 19 века. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2. Гуманитарные науки. Южная Осетия. 2016. Том. 31. Вып. 1. С. 57-58
5. Курманова Д. Б., Пархитко Н.П. Религиозный медиаконтент в СМИ Грузии и Турции. Сравнительный анализ. // Постсоветские исследования. Т. 1. № 7. Пенза. 2018. С. 2-5
6. Рыбаков С. В. Истоки, главные атрибуты и специфические особенности армянского христианства. // Миссия Конфессий № 22. Религия общества. Екатеринбург. С.13-15
7. Сулаберидзе А., Арчвадзе И., Сулаберидзе В. Основные факторы миграции и структур мигрантов в посткоммунистической Грузии // Демографическое обозрение. 2019. ТОМ 6, № 3. с.128-151
8. Мелконян Р.Г. Степень изученности темы исламизированных армян Турции: проблемы и перспективы. // «21-й ВЕК». № 2 (22). 2012г. Москва. С. 71-76
9. Панина Е. А., Смышникова Т. Б. Особенности миграционной политики Армении. // Академическая публицистика 11/2018. Уфа. С. 208-210
10. Осадчая Г. И. Миграции из Армении и Грузии в столичный мегаполис. Москва. С.33-35
11. Козубский Е.И. История Дербента // Русская Типография.1906. с.12
12. Мкртчян Л. Знаменитые армяне IT сферы. // «Barev Today». 2016.
13. Ким В. Генацвале против «страны Ос»: грузины весь XX век уничтожали осетин. // Экспресс Газета.2019. с.2-3
14. Андриас К. Чем интересен Гарни? Языческий храм в христианской Армении. // Проза.ру. 2014. С.1
15. А.Н. Джавахов Антропология Грузии : 1-2 / Грузины Карталинии и Кахетии // Российская государственная библиотека. 1908.
16. Соловьева Л.Т. Крещение Грузии: народная традиция и исторические свидетельства. // Исследования. 2020. С.20

Авторы

Авясов Максим Александрович
Адамайтис Игорь Михайлович
Айданова Ангелина Владимировна
Айсин Равиль Назымович
Анашкина Евгения Михайловна
Азархин Алексей Владимирович
Андреева Елена Владимировна
Белов Даниил Витальевич
Бармин Глеб Алексеевич
Беспалова Анастасия Евгеньевна
Бобков Олег Борисович
Божу Артём Сергеевич
Бочарова Дарья Дмитриевна
Братухина Елена Александровна
Волкова Светлана Владимировна
Головнина Дарья Александровна
Гостев Данил Вячеславович
Григоров Александр Игоревич
Гриценков Дарья Сергеевна
Гусейнова Альбина Агасафовна,
Дерюгина Алена Владиславовна
Елисеева Анжелика Игоревна
Ершов Юрий Андреевич
Заплетина Нина Ивановна
Кечаева Марина Владимировна
Конопацкая Екатерина Андреевна
Казанкова Татьяна Николаевна
Караваева Анастасия Владимировна
Калашникова Елена Борисовна
Калинин Павел Александрович
Касимов Эдуард Радикович
Коробова Александра Петровна
Коротков Даниил Владимирович
Клеймёнова Татьяна Николаевна
Куликов Виталий Михайлович
Куликов Валерий Михайлович
Куликов Виктор Михайлович
Кургинян Етера Вагинаковна

Курилова Ирина Сергеевна
Курносос Данила Николаевич
Лазаревский Илья Дмитриевич
Леонова Анна Олеговна
Маликова Азиза Хорисовна
Моисеева Анастасия Андреевна
Орлов Сергей Александрович
Отрокова Ольга Юрьевна
Петроградская Альбина Александровна
Пудовкина Ольга Евгеньевна
Порунова Ольга Геннадьевна
Прунов Алексей Сергеевич
Рузайкин Александр Алексеевич
Реджепова Любовь Сергеевна
Родионычевы Виолетта Игоревна
Русанова Ольга Владимировна
Сало Христина Орестовна;
Сапов Егор Андреевич
Сибряев Алексей Андреевич
Сизов Илья Андреевич
Стародубова Виктория Сергеевна
Суздалева Татьяна Романовна
Суркова Ольга Егоровна
Тарасова Татьяна Михайловна
Тарасова Юлия Анатольевна
Требунских Анастасия Геннадиевна
Унисков Роман Олегович
Хчоян Карина Артуровна
Чеджемов Герман Асланбекович
Черноусова Ксения Сергеевна
Чориева Жанна Абдигуломовна
Чуркина Дарья Сергеевна
Шахбазян Диана Геворковна
Шевченко Татьяна Анатольевна
Щеулов Андрей Александрович
Шкарина Дарья Дмитриевна
Шарохина Светлана Владимировна
Юсупов Тимур Анатольевич

Оформление и верстка Е. Сунцова

Дата подписания к использованию: 11.06.2021

Объем издания: 3,7 Мб. Комплектация: 1 электрон. опт. диск (CD-R)

Тираж 7 экз.



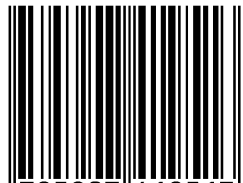
Издательство АНО ДПО «Межрегиональный центр
инновационных технологий в образовании»

610047, г. Киров, ул. Свердлова, 32а, пом. 1003

Тел.: 8-800-222-30-98

<https://mcito.ru/publishing>; e-mail: book@mcito.ru

ISBN 978-5-907419-51-3



9 785907 419513