Документ подписан пр. Министерстводнауки и высшего образования Российской Федерации Информация о вфедеральное государственное автономное образовательное учреждение ФИО: Кандрашина Елена Александровна высшего образования

Должность: Врио ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический и университет» «Самарский государственный экономический университет»

Дата подписания: 28.08.2023 14:22:21 Уникальный программный ключ:

b2fd765521f4c570b8c6e8e502a10b4f1de8ae0d
Институт коммерции, маркетинга и сервиса

Кафедра коммерции, сервиса и туризма

#### **УТВЕРЖДЕНО**

Ученым советом Университета (протокол № 11 от «30» мая 2023 г.)

## ПРОГРАММА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

Наименование направления подготовки 42.03.01 Реклама и связи с общественностью Образовательная программа: Диджитал реклама, связи с общественностью и медиакоммуникации

Квалификация (степень) выпускника бакалавр

#### ОГЛАВЛЕНИЕ

#### Общие положения

- 1. Выпускная квалификационная работа
- 2. Требования к ВКР
- 3. Обязанности и ответственность руководителя ВКР
- 4. Порядок рецензирования
- 5. Допуск к защите ВКР
- 6. Защита ВКР
- 7. Фонд оценочных средств
- 8. Процедура апелляции по результатам государственных итоговых аттестационных испытаний
- 9. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение государственной итоговой аттестации

Государственная итоговая аттестация (ГИА) обучающихся по направлению 42.03.01. «Реклама и связи с общественностью» программе «Диджитал реклама, связи с общественностью и медиа-коммуникации» проводится в форме защиты выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты выпускной квалификационной работы (ВКР).

Уровень образования - бакалавриат.

Объем ГИА в соответствии с требованиями ФГОС учебного плана составляет 6 з.е.

#### 1. Выпускная квалификационная работа

#### 1.1. Порядок согласования и утверждения тем выпускной квалификационной работы

Для направлений подготовки бакалавриата - ВКР выполняется в форме выпускной квалификационной работы (Положение о порядке проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам высшего образования — программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры в ФГАОУ ВО «СГЭУ», (утв. Приказом и.о. ректора № 275-ОВ от  $28.04.2023 \, \Gamma$ .).

Важное значение для выполнения выпускной квалификационной работы имеет правильный выбор темы. Как правило, она должна совпадать с темой научно-исследовательской работы, выполняемой бакалавром в период обучения, есть является её продолжением и углублением. Также, бакалавры могут выбрать тему выпускной квалификационной работы самостоятельно, руководствуясь потребностями предприятий и организаций, интересом к проблеме, личными предпочтениями, практическим опытом.

Темы выпускных квалификационных работ и руководители утверждаются приказом ректора ФГАОУ ВО СГЭУ.

Выбор темы выпускной квалификационной работы бакалавр обязан завершить до начала производственной практики (преддипломной). Если бакалавр не выполнил это требование, заведующий назначает ему тему работы по собственному усмотрению.

Студент должен руководствоваться примерным перечнем тем выпускных работ, однако он может предложить собственную тему, если она соответствует направлению и профилю подготовки, по которому он обучался, и обосновать целесообразность ее выбора.

Выбрав тему необходимо согласовать ее с научным руководителем и написать заявление на имя заведующего кафедрой.

После издания приказа об утверждении тем выпускных квалификационных работ и руководителей каждому студенту выдается задание на выпускную квалификационную работу.

Изменение темы ВКР возможно не позднее, чем за два месяца, а уточнение темы не позднее, чем за месяц до предполагаемой даты защиты на основании личного заявления студента, согласованного с руководителем на имя заведующего кафедры.

#### 1.2 Примерный перечень тем ВКР

- 1. Реклама и PR-отдел в системе менеджмента организации.
- 2 Анализ конкурентов и оценка конкурентоспособности агентства в области связей с общественностью.
  - 3 Коммуникационная программа по продвижению имиджа и бренда компании.
- 4 Коммуникационная программа по формированию внутрикорпоративной культуры предприятия.
- 5 Маркетинговое обеспечение конкурентоспособности агентств в области связей с общественностью.
  - 6 Маркетинговые исследования в сфере услуг и некоммерческих организаций.
- 7 Международные маркетинговые исследования как инструмент повышения внешнеэкономической деятельности предприятия.
  - 8 Менеджмент новостей: схемы управления массовым сознанием с помощью СМИ.
  - 9 Методика коммуникационного взаимодействия в проведении рекламной кампании.

- 10 Оптимизация внутриорганизационной коммуникации (на примере конкретной организации).
- 11 Основные принципы организации информационной деятельности в органах государственной власти.
  - 12 Особенности взаимодействия пресс-служб со средствами массовой информации.
- 13 Особенности организации информационных служб в органах госуправления и бизнес-сфере: сравнительный анализ.
- 14 Особенности разработки и реализации кампаний в сфере связей с общественностью для организаций.
  - 15 Особенности функционирования пресс-служб в структуре PR.
- 16 Политический консалтинг в системе общественных связей и информационно-коммуникационных процессов.
  - 17 Сегментация как основа для формирования маркетинговой информационной системы
- 18 Служба связей с общественностью как технология коммуникационного обеспечения деятельности организации.
  - 19 Технологии рекламно-информационного воздействия при проведении рекламных кампаний.
  - 20 Формирование имиджа объекта PR-средствами (на примере конкретной организации).
- 21 Интернет PR как инструмент управления корпоративной культурой коммерческой организации
  - 22 Интернет-маркетинг как средство продвижения товаров и услуг.
  - 23 Выставка как инструмент PR.
  - 24 Формирование имиджа фирмы средствами PR
  - 25 Формирования имиджа руководителя коммерческой организации средствами PR.
  - 26 PR- технологии защиты репутации коммерческой организации.
  - 27 Корпоративный сайт как инструмент формирования корпоративной культуры.
  - 28 Арома-маркетинг как инструмент PR.
  - 29 Специфика работы PR-менеджмента со СМИ в условиях кризиса.
  - 30 Праздники как инструмент развития внутрикорпоративной коммуникации.
  - 31 Кризисный менеджмент и принципы коммуникации в экстремальных условиях
- 32 Понятие и основные характеристики корпоративного имиджа коммерческой организации (на примере конкретной организации)
  - 33 Корпоративный имидж и технологии его формирования средствами PR.
  - 34 PR- технологии управления кризисом в коммерческой организации.
  - 35 Интернет технологии в связях с общественностью.
  - 36 Пресс-служба как элемент управления деятельностью компании (организации).
  - 37 Специфика рекламы и PR в сфере туризма
  - 38 Использование PR-технологий в антикризисном менеджменте.
  - 39 Спонсорство как ведение PR-деятельности крупной корпорации.
  - 40 Формирование имиджа высших учебных заведений средствами PR.
  - 41 Корпоративные коммуникации в организационном развитии.
  - 42 Создание информационного повода как PR-технология
  - 43 Манипулятивные технологии в системе массовых коммуникаций
  - 44 Блог как инструмент PR-деятельности компании.
  - 45 PR-технологии в сфере искусства.
  - 46 Мифотехнологии в рекламе и PR.
  - 47 Технологии формирования и продвижения имиджа региона
- 48 Анализ конкурентов и оценка конкурентоспособности агентства в области связей с общественностью.
  - 49 Планирование рекламной кампании фирмы.
  - 50 Разработка бренда товара (услуги, фирмы).
  - 51 Разработка медиаплана рекламной кампании
  - 52 Планирование BTL мероприятий.
  - 53 Определение параметров целевых аудиторий рекламы
- 54 Разработка и внедрение комплекса интегрированных маркетинговых коммуникаций в организации.

- 55 Оценка эффективности комплекса маркетинговых коммуникаций организации
- 56 Разработка системы управления маркетинговыми коммуникациями организации
- 57 Проектирование рекламы и осуществление рекламных мероприятий в организации.
- 58 Разработка рекламной кампании.
- 59 Производство рекламной продукции для организации.
- 60 Разработка плана маркетинговых мероприятий.
- 61 Выбор или разработка средств рекламы товаров для продвижения их на рынке.
- 62 Разработка системы франчайзинга для организации.
- 63 Анализ и продвижение портфеля брендов организации.
- 64 Разработка и применение методов ведения проведения деловых переговоров, заключения договоров на производство рекламной продукции..
  - 65 Разработка и реализация стратегии маркетинговых коммуникаций организации.
  - 66 Управление брендом в организации.
  - 67 Развитие мерчандайзинга в организации.
- 68 Организация, проведение маркетинговых исследований для целей маркетинговых коммуникаций и оценка их эффективности.
  - 69 Проектирование, изготовление и размещение наружной рекламы организации.
  - 70 Проектирование, изготовление и распространение полиграфической продукции организации.

#### 2. Требования к ВКР

#### 2.1. Объем выпускной квалификационной работы.

В соответствии с Распоряжением № 23-Р от 10.03.2016г. рекомендуемый объем выпускных квалификационных работ (ВКР) по образовательным программам: бакалавриата — 60 стр. Отклонение объема ВКР допускается в пределах 10%.

#### 2.2. Структура ВКР

Титульный лист

Содержание

Введение

Основная часть (главы, разбитые на параграфы)

Заключение

Список использованных источников и литературы

Приложения (при наличии)

**Титульный лист** является первой страницей выпускной квалификационной работы. Пример оформления титульного листа приведен в ПРИЛОЖЕНИИ А (бакалариат), ПРИЛОЖЕНИИ Б (специалитет), ПРИЛОЖЕНИИ В (магистратура).

**Содержание** размещают после титульного листа. Содержание включает в себя введение, наименование всех глав и параграфов, заключение, список использованных источников и литературы, приложения. Приложения не нумеруют. Пример оформления содержания приведен в ПРИЛО-ЖЕНИИ Г.

**Во введении** должно быть описано: актуальность темы ВКР, цели и задачи исследования, методология, предмет и объект исследования, информационная (нормативно-правовая, эмпирическая) база исследования, теоретическая и практическая значимость исследования.

Основная часть включает главы: две и более.

Заключение должно содержать выводы по всем главам ВКР; содержать решение задач исследования, определенных во введении.

**Список использованных источников и литературы** должен содержать 30-40 источников. При этом не менее 80% со сроком издания не более 5-х лет до даты защиты ВКР; не мене 2-х источников на иностранном языке.

**Приложения** включают таблицы, схемы, графики большого формата. В тексте основной части должны быть ссылки на материалы, размещенные в Приложениях.

#### 2.3 Требования к оформлению ВКР

Выпускная квалификационная работа выполняется в редакторе Word.

Поля: сверху -20 мм; снизу -20 мм; справа -15 мм; слева -30 мм;

- шрифт Times New Roman, кегль (размер шрифта) 14;
- абзацный отступ 1,25 см;
- междустрочный интервал -1,5;
- автоматическое выравнивание текста по ширине, автоматический перенос по словам;
- в таблицах размер шрифта может быть уменьшен до 12, интервал 1,0.

Наименования структурных элементов ВКР служат заголовками.

**Заголовки** следует располагать в середине строки, без точки в конце и печатать прописными буквами, не подчеркивая.

Пример:

#### ГЛАВА 1 НАЗВАНИЕ ПЕРВОЙ ГЛАВЫ

- 1.1 Название первого параграфа первой главы
- 1.2 Название второго параграфа первой главы
- ГЛАВА 2 НАЗВАНИЕ ВТОРОЙ ГЛАВЫ (с новой страницы)
- 2.1 Название первого параграфа второй главы

**Нумерация** страниц ВКР ведется **арабскими цифрами**, соблюдая сквозную нумерацию по всему тексту ВКР. Номер страницы проставляют **в центре верхней части листа без точки**. Титульный лист и содержание включают в общую нумерацию страниц в ВКР, но номер страницы на них не проставляют. **Введение - это 3 страница ВКР**.

Главы, параграфы внутри главы, пункты и подпункты нумеруют арабскими цифрами и записывают с абзацного отступа. Главы должны иметь порядковую нумерацию в пределах всего текста.

Каждая глава размещается с новой страницы, параграфы разделяются одной пустой строкой. Номер параграфа включает номер главы и порядковый номер параграфа, разделенные точкой.

Таблицы применяют для лучшей наглядности и удобства сравнения показателей. Название таблицы должно содержать наименование и номер, отражать ее содержание, быть точным, кратким. Название размещают над таблицей слева, без абзацного отступа в одну строку с номером через тире. Таблицы, за исключением таблиц приложений, следует нумеровать арабскими цифрами сквозной нумерацией. Номер таблицы состоит из двух цифр, разделенных точкой: первая цифра - номер главы; вторая цифра — номер таблицы в данной главе. Таблицу следует располагать непосредственно после текста, в котором она упоминается впервые, или на следующей странице. Заголовки столбцов и строк таблицы следует писать с прописной буквы в единственном числе. В конце заголовков и подзаголовков точки не ставят. Границы таблицы (внутренние и внешние) обозначают одинарными линиями.

На все таблицы должны быть ссылки. При ссылке следует писать слово «Таблица» с указанием ее номера. Таблицу с большим числом строк допускается переносить на другую страницу. При переносе части таблицы на другую страницу пишут слова «Продолжение таблицы» и указывают номер таблицы.

**Рисунки** — это любые иллюстрации (графики, схемы, фотографии, диаграммы, формы документов и т.п.).

В ВКР рисунки следует располагать непосредственно после абзаца, в котором они упоминаются впервые, или на следующей странице, если размеры не позволяют разместить рисунок после текста. Большие рисунки могут быть вынесены отдельно в приложение. Номер рисунка состоит из двух цифр, разделенных точкой: первая цифра - номер главы, вторая цифра — порядковый номер рисунка в данной главе. Номер и название рисунка пишутся под рисунком, выравниваются по центру, без абзацного отступа, без точки в конце названия.

| Тример: |         |   |  |  |
|---------|---------|---|--|--|
|         | Рисунов | s |  |  |
|         |         |   |  |  |

При ссылке на рисунок в скобках указывается его порядковый номер, а слово «рисунок» пишется сокращённо, например: (рис.1.1). При повторной ссылке добавляется сокращённое слово «смотри», например: (см. рис. 1.1).

**Сноски** на использованную литературу и источники по тексту проставляют автоматически в редакторе Word с использованием вкладки Ссылки. Для нумерации используются арабские цифры, нумерация сносок начитается с цифры 1.

Допускается использование в работе ссылок на использованные источники, приведенные в разделе «Список использованных источников и литературы». Их следует указывать порядковым номером из этого списка, номер заключают в квадратные скобки. Нумерация ссылок ведется арабскими цифрами в порядке приведения ссылок в тексте ВКР.

Пример:

Текст выпускной квалификационной работы [1]

1. Первый в списке использованных источников и литературы

Требования к оформлению сносок (ссылок) на использованные источники:

http://lib.sseu.ru/sites/default/files/2017/01/primery\_oformleniya\_ssylok\_v\_dissertacii\_gost\_r\_7.0.5-2008\_bibliogr.ssylka\_1.pdf.

#### Заключение должно содержать:

- выводы по всем главам работы;
- содержать предложения по решению задач исследования, поставленных во введении.

Выводы должны представлять собой краткий результат теоретического осмысления и критической оценки исследуемой проблемы. Они должны отражать как положительные, так и отрицательные моменты.

Предложения и рекомендации должны быть увязаны с выводами и направлены на улучшение функционирования исследуемого объекта. При разработке предложений и рекомендаций следует обращать внимание на их обоснованность, реальность и практическую приемлемость (возможность внедрения).

Объем заключения 3-5 страниц.

**Список использованных источников и литературы** представляет собой перечень учебных, научных, нормативных, справочных и статистических источников, использованных в ходе выполнения работы.

Требования к оформлению списка использованной литературы: <a href="http://lib.sseu.ru/sites/default/files/2017/01/primery\_bib.opisaniy\_k\_diss.po\_gost\_7.1-2003.bib.zap.i\_gost\_r\_7.0.11-2011\_diss.pdf">http://lib.sseu.ru/sites/default/files/2017/01/primery\_bib.opisaniy\_k\_diss.pd\_gost\_7.1-2003.bib.zap.i\_gost\_r\_7.0.11-2011\_diss.pdf</a>

Список должен:

- соответствовать теме работы;
- содержать в себе не менее 30-40 наименований, в числе которых не менее 80% издания последних пяти лет;
  - не мене 2-х источников на иностранном языке.

В списке рекомендуется выделять разделы:

- Нормативно-правовые акты
- Книги и статьи
- Авторефераты и диссертации
- Материалы юридической практики (для юристов)
- Литература на иностранных языках
- Иные источники информации

Разделы являются заголовками, пишутся с прописной буквы и выделяются жирным шрифтом без подчеркивания. Выравнивание слева, абзацный отступ - 1,25 см.

Нормативно-правовые акты в списке располагаются по юридической силе:

Международные акты

Конституция России

Федеральные конституционные законы

Текущие законы, в том числе кодифицированные законы

Законы субъектов Федерации, в том числе Законы Самарской области

Указы Президента России

Постановления Правительства России

Нормативные акты федеральных министерств, агентств, служб и т.д., нормативные акты Центрального Банка Российской Федерации

Нормативные акты глав субъектов федерации

Нормативные акты органов исполнительной власти субъектов федерации

Нормативные акты органов местного самоуправления

Перечень нормативных актов должен включать все использованные в работе и необходимые для полного и всестороннего правового анализа вопросов темы исследования акты. Акты равной юридической силы должны быть указаны в списке по дате принятия – новейшие акты вверху списка. Кроме этого, допускается среди актов равной юридической силы указать в верхней части списка акты, наиболее важные для ВКР. Нормативно-правовые акты, утратившие силу, приводят в конце списка с обязательной отметкой – утратил силу. Либо их можно выделить в отдельный подраздел.

**Книги и статьи.** Рекомендуется использовать алфавитный способ формирования списка. При этом способе описание источников располагают в алфавите фамилий авторов или заглавий (если книга под редакцией). В конце списка приводятся описания источников на иностранных языках, располагая их в латинском алфавите.

Электронные ресурсы обозначают – [Электронный ресурс]. Электронный адрес и дату обращения к документу приводят всегда.

Пример:

Заголовок. Основное заглавие [Электронный ресурс]: сведения, относящиеся к заглавию / сведения об ответственности. — Место создания (изготовления): изготовитель, дата изготовления. — Специфическое обозначение материала и объем. — Примечание (системные требования, ограничение доступности, дата обращения к документу).

#### 1. Миргородская, Т. В.

Аудит [Текст] : учеб. пособие. - УМО, 4-е изд. перераб. и доп. - М. : КНОРУС, 2016. - 312 с. ; 60х90/16. - (Бакалавриат и магистратура). - Библиогр.: с. 271 - 274. - ISBN 978-5-406-02669-4: 370 р.

У 053.9(2)я7 - М 63

#### 2. Хахонова, Н. Н.

Аудит [Текст] : учебник / И. Н. Богатая. - УМО. - М. : КНОРУС, 2016. - 720 с. ; 60х90/16. - Библиогр. : с. 482 - 486. - ISBN 978-5-406-05232-7: 452 p. 51к. У 053я7 - X 27

#### Иные источники информации:

В этом разделе группируются данные официальных веб-сайтов организаций, органов государственного и муниципального управления, базы данных, финансовая информация, патенты и другие источники, не вошедшие в другие разделы списка.

**Приложения** оформляют как продолжение ВКР на последующих его листах, без нумерации страниц. В тексте ВКР на все приложения должны быть даны ссылки. Приложения располагают в порядке ссылок на них в тексте ВКР. Каждое приложение следует начинать с новой страницы с указанием справа сверху страницы слова «ПРИЛОЖЕНИЕ», его обозначения. Приложения нумеруют заглавными буквами русского алфавита, начиная с А, за исключением букв Й, Ч, Ъ, Ы, Ь. После слова «Приложение» следует буква, обозначающая его последовательность.

Пример:

#### ПРИЛОЖЕНИЕ К

На последней странице текста выпускной квалификационной работы, после списка использованных источников и литературы перед приложениями должен быть лист с надписью Приложения

#### 3. Обязанности и ответственность руководителя ВКР

Для подготовки ВКР за обучающимся приказом ректора закрепляется руководитель ВКР из числа работников СГ'ЭУ и при необходимости консультант (консультанты).

В обязанности руководителя ВКР входит:

- руководство и помощь в постановке задач исследования, выявлении исследовательских и практических проблем, поиске подходов к их решению;
  - систематический контроль по соблюдению сроков графика выполнения ВКР;
  - принятие организационных решений в случае нарушения графика выполнения работы;
- проверка выполненной и оформленной работы на предмет ее соответствия требованиям к ВКР и к оформлению документации;
  - проверка ВКР на предмет заимствования в установленные сроки;
  - написание отзыва о работе обучающегося в период подготовки ВКР.

На первом этапе подготовки ВКР руководитель рассматривает и корректирует план работы и дает рекомендации по списку литературы.

В ходе выполнения работы руководитель может указать студенту на замеченные им в работе ошибки, на недостатки стиля, аргументации и т.д. и рекомендовать, как их лучше устранить. Но в его обязанности не входит исправление ошибок и недостатков работы.

Разработку поставленных проблем студент осуществляет самостоятельно.

Рекомендации руководителя студент может учитывать или отклонять по своему усмотрению, т.к. теоретически и методологически правильная разработка и освещение темы, а также качество содержания и оформления ВКР целиком и полностью лежат на ответственности студента.

Но студент обязан своевременно получить задание на ВКР, в соответствии с графиком информировать о ходе выполнения ВКР, консультироваться по вызывающим затруднения вопросам, в установленные сроки представить выполненную и оформленную работу для решения вопроса о допуске к защите.

После представления на кафедру выполненной и оформленной выпускной квалификационной работы руководитель проверяет работу на объем заимствования, подписывает работу, и составляет отзыв, в котором всесторонне характеризует качество работы, отмечает ее достоинства и недостатки, обращая внимание на имеющиеся отмеченные ранее недостатки, не устраненные студентом, мотивирует возможность или нецелесообразность представления работы в ГЭК.

Основное внимание в отзыве руководитель уделяет способности студента, опираясь на полученные углубленные знания, умения и сформированные компетенции, самостоятельно решать на современном уровне задачи своей профессиональной деятельности, профессионально излагать специальную информацию, научно аргументировать и защищать свою точку зрения.

Рекомендуемая структура отзыва:

- актуальность темы;
- краткая характеристика достоинств и недостатков работы;
- глубина исследования;
- практическая значимость работы;
- достоинства (недостатки) студента при выполнении ВКР (самостоятельность, ответственность, организованность, трудолюбие), способность самостоятельно решать задачи своей профессиональной деятельности, научно аргументировать и защищать свою точку зрения;
- оценка работы по 4-х балльной системе (отлично, хорошо, удовлетворительно, неудовлетворительно);
- допуск к защите в ГЭК.

Руководитель имеет право не допускать до защиты обучающегося, выпускная квалификационная работа которого не соответствует требованиям в части содержания, оформления и объема за-имствования.

Не менее чем за 5 календарных дней до защиты ВКР руководитель обеспечивает ознакомление обучающегося с отзывом.

#### 4. Порядок рецензирования

ВКР по программам бакалавриата не подлежат рецензированию.

#### 5. Допуск к защите ВКР

#### 5.1. Проверка ВКР на объем заимствования

Тексты ВКР проверяются на объем заимствования в соответствии с «Положением о порядке проведения проверки выпускных квалификационных работ, научных докладов об основных резуль-

татах подготовленной научно-квалификационной работы (диссертации), диссертаций и иных учебных и научных работ на наличие заимствований в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Самарский государственный экономический университет», утвержденным ректором СГЭУ (приказ ректора № 27-ОВ от 31 января 2020г.).

- 5.2 Минимальное нормативное значение оригинального текста ВКР 65%.
- 5.3 Сроки и порядок предоставления работы на кафедру

После завершения подготовки студентом ВКР руководитель ВКР дает письменный отзыв. Кафедра обеспечивает ознакомление обучающегося с отзывом не позднее чем за 5 календарных дней до дня защиты ВКР. ВКР, отзыв передаются в ГЭК не позднее чем за 2 календарных дня до защиты ВКР.

#### 6. Защита ВКР

Защита ВКР проводится в соответствии с п. 4 Положения о порядке проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры в ФГАОУ ВО «СГЭУ», (утв. Приказом и.о. ректора № 275-ОВ от 28.04.2023 г.).

Защита выпускной квалификационной работы проводится в сроки, установленные календарным графиком по соответствующему направлению.

Перед началом заседания ГЭК секретарь комиссии проверяет оснащение аудитории необходимыми техническими средствами.

Обучающийся, на защите которого присутствуют руководитель и (или) рецензент (при защите ВКР специалистов и магистров), по согласованию с председателем комиссии приглашается к защите с учетом пожеланий очередности руководителя (и рецензента). При необходимости этот порядок может быть изменен по решению председателя ГЭК.

Перед выступлением обучающегося по поручению председателя государственной экзаменационной комиссии секретарь комиссии оглашает отзыв руководителя (и рецензию - при защите ВКР специалистов и магистров). В том случае, если на защите присутствуют руководитель и/или рецензент, свой отзыв (рецензию) они вправе огласить самостоятельно.

Продолжительность выступления обучающегося должна составлять не более 10 минут. Председатель ГЭК вправе прервать обучающегося, вышедшего за пределы временных ограничений.

При необходимости обучающийся в процессе выступления может использовать технические средства, схемы, таблицы, раздаточный, иллюстрационный и презентационный материал.

После выступления обучающегося, члены ГЭК вправе задать ему уточняющие и дополнительные вопросы. После ответа обучающегося на уточняющие и дополнительные вопросы, ему предоставляется возможность ответить на указанные в отзыве и / или рецензии руководителя и (или) рецензента замечания (при наличии).

После окончания процедуры защиты ВКР всех обучающихся ГЭК в присутствии секретаря проводит закрытое обсуждение с целью определения результатов защиты. В это время обучающиеся и иные лица не вправе находиться в аудитории, где проводится обсуждение результатов.

В случае расхождения мнений членов комиссии спорные вопросы решаются голосованием, при этом председатель ГЭК обладает правом решающего голоса.

После окончания обсуждения и выставления оценок председатель ГЭК оглашает результаты защиты ВКР обучающимся. Оглашение результатов защиты ВКР, производится в день защиты ВКР непосредственно после ее завершения, обсуждения результатов и выставления оценок.

В процессе оглашения результатов защиты ВКР председатель ГЭК вправе отметить обучающихся, показавших наиболее высокий уровень знаний, и назвать обучающихся, чьи ответы имели существенные недостатки.

#### 7. Фонд оценочных средств

В результате успешного освоения бакалаврской программы у выпускника-бакалавра должны быть сформированы следующие компетенции:

#### Универсальные компетенции (УК):

УК-1 - Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач.

|                | УК-1.1 Знать           | УК-1.2 Уметь                | УК-1.3 Владеть            |
|----------------|------------------------|-----------------------------|---------------------------|
| Пороговый      | Принципы и методы      | Применять принципы и ме-    | Практическими навыками    |
|                | поиска, анализа и син- | тоды поиска, анализа и син- | поиска, анализа и синтеза |
|                | теза информации.       | теза информации; Грамотно,  | информации.               |
|                |                        | логично, аргументированно   |                           |
|                |                        | формировать собственные     |                           |
|                |                        | суждения и оценки.          |                           |
| Стандартный    | Принципы и методы      | Отличать факты от мнений,   | Практическими навыками    |
| (в дополнение  | системного подхода.    | интерпретаций, оценок и     | выбора оптимальных спо-   |
| к пороговому)  |                        | т.д. в рассуждениях других  | собов решения задач, ис-  |
|                |                        | участников деятельности;    | ходя из действующих       |
|                |                        | применять принципы и ме-    | правовых норм, имею-      |
|                |                        | тоды системного подхода     | щихся ресурсов и ограни-  |
|                |                        | для решения поставленных    | чений.                    |
|                |                        | задач                       |                           |
| Повышенный     | Принципы и методы      | Применять принципы и ме-    | Практическими навыками    |
| (в дополнение  | поиска, анализа и син- | тоды поиска, анализа и син- | поиска, анализа и синтеза |
| к пороговому и | теза информации.       | теза информации; Грамотно,  | информации.               |
| стандартному)  |                        | логично, аргументированно   |                           |
|                | Принципы и методы      | формировать собственные     | Практическими навыками    |
|                | системного подхода.    | суждения и оценки.          | выбора оптимальных спо-   |
|                |                        |                             | собов решения задач, ис-  |
|                |                        | Отличать факты от мнений,   | ходя из действующих       |
|                |                        | интерпретаций, оценок и     | правовых норм, имею-      |
|                |                        | т.д. в рассуждениях других  | щихся ресурсов и ограни-  |
|                |                        | участников деятельности;    | чений.                    |
|                |                        | применять принципы и ме-    |                           |
|                |                        | тоды системного подхода     |                           |
|                |                        | для решения поставленных    |                           |
|                |                        | задач                       |                           |

УК-2 - Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений.

|                      | УК-2.1 Знать         | УК-2.2 Уметь            | УК-2.3 Владеть         |
|----------------------|----------------------|-------------------------|------------------------|
| Пороговый            | Принципы и методы    | Определять круг задач в | Практическими навы-    |
|                      | декомпозиции задач,  | рамках поставленной     | ками определения круга |
|                      | действующие право-   | цели, исходя из дей-    | задач в рамках постав- |
|                      | вые нормы.           | ствующих правовых       | ленной цели, исходя из |
|                      |                      | норм, имеющихся ре-     | действующих правовых   |
|                      |                      | сурсов и ограничений.   | норм, имеющихся ре-    |
|                      |                      |                         | сурсов и ограничений.  |
| Стандартный (в до-   | Принципы и методы    | Выбирать оптимальные    | Практическими навы-    |
| полнение к порогово- | анализа имеющихся    | способы решения задач,  | ками выбора оптималь-  |
| му)                  | ресурсов и ограниче- | исходя из действующих   | ных способов решения   |
|                      | ний.                 | правовых норм, имею-    | задач, исходя из дей-  |
|                      |                      | щихся ресурсов и огра-  | ствующих правовых      |
|                      |                      | ничений.                | норм, имеющихся ре-    |
|                      |                      |                         | сурсов и ограничений.  |

| Повышенный (в до-    | Принципы и методы    | Определять круг задач в | Практическими навы-    |
|----------------------|----------------------|-------------------------|------------------------|
| полнение к порогово- | декомпозиции задач,  | рамках поставленной     | ками определения круга |
| му и стандартному)   | действующие право-   | цели, исходя из дей-    | задач в рамках постав- |
|                      | вые нормы.           | ствующих правовых       | ленной цели, исходя из |
|                      |                      | норм, имеющихся ре-     | действующих правовых   |
|                      | Принципы и методы    | сурсов и ограничений.   | норм, имеющихся ре-    |
|                      | анализа имеющихся    |                         | сурсов и ограничений.  |
|                      | ресурсов и ограниче- | Выбирать оптимальные    |                        |
|                      | ний.                 | способы решения задач,  | Практическими навы-    |
|                      |                      | исходя из действующих   | ками выбора оптималь-  |
|                      |                      | правовых норм, имею-    | ных способов решения   |
|                      |                      | щихся ресурсов и огра-  | задач, исходя из дей-  |
|                      |                      | ничений.                | ствующих правовых      |
|                      |                      |                         | норм, имеющихся ре-    |
|                      |                      |                         | сурсов и ограничений.  |

УК-3 - Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде.

| THE CHOCOCON COJE  | '                      | модеиствие и реализовыва | 1 ' '                   |
|--------------------|------------------------|--------------------------|-------------------------|
|                    | УК-3.1 Знать           | УК-3.2 Уметь             | УК-3.3 Владеть          |
| Пороговый          | Особенности поведе-    | Предвидеть результаты    | Способностью планиро-   |
|                    | ния выделенных групп   | (последствия) личных     | вать последовательность |
|                    | людей, с которыми ра-  | действий.                | шагов для достижения    |
|                    | ботает                 |                          | заданного результата.   |
|                    | /взаимодействует, учи- |                          |                         |
|                    | тывает их в своей дея- |                          |                         |
|                    | тельности.             |                          |                         |
| Стандартный (в до- | Методы социального     | Применять принципы       | Практическими навыка-   |
| полнение к порого- | взаимодействия.        | социального взаимо-      | ми социального взаимо-  |
| вому)              |                        | действия.                | действия.               |
| Повышенный (в до-  | Особенности поведе-    | Предвидеть результаты    | Способностью планиро-   |
| полнение к порого- | ния выделенных групп   | (последствия) личных     | вать последовательность |
| вому и стандартно- | людей, с которыми ра-  | действий.                | шагов для достижения    |
| му)                | ботает                 |                          | заданного результата.   |
|                    | /взаимодействует, учи- | Применять принципы       |                         |
|                    | тывает их в своей дея- | социального взаимо-      | Практическими навыка-   |
|                    | тельности.             | действия.                | ми социального взаимо-  |
|                    |                        |                          | действия.               |
|                    | Методы социального     |                          |                         |
|                    | взаимодействия.        |                          |                         |

УК-4 - Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах).

|           | УК-4.1 Знать        | УК-4.2 Уметь          | УК-4.3 Владеть          |
|-----------|---------------------|-----------------------|-------------------------|
| Пороговый | Стиль делового об-  | Строить деловую ком-  | Практическими навыка-   |
|           | щения, вербальные и | муникацию в устной и  | ми деловой коммуника-   |
|           | невербальные сред-  | письменной формах на  | ции в устной и письмен- |
|           | ства взаимодействия | государственном языке | ной формах на государ-  |
|           | с партнерами.       | Российской Федерации. | ственном языке Россий-  |
|           |                     |                       | ской Федерации.         |
|           |                     |                       |                         |

| Стандартный (в до-   | Принципы деловой    | Использовать информа-   | Демонстрирует умение                      |
|----------------------|---------------------|-------------------------|---|
| полнение к порого-   | коммуникации в уст- | ционно- коммуникаци-    | выполнять перевод про-                    |
| вому)                | ной и письменной    | онные технологии при    | фессиональных текстов с                   |
|                      | формах на государ-  | поиске необходимой      | иностранного (- ых) на                    |
|                      | ственном языке Рос- | информации в процессе   | государственный язык и                    |
|                      | сийской Федерации.  | решения стандартных     | обратно.                                  |
|                      |                     | коммуникативных задач   |   |
|                      |                     | на государственном и    |   |
|                      |                     | иностранном (- ых) язы- |   |
|                      |                     | ках.                    |   |
| Повышенный (в до-    | Стиль делового об-  | Строить деловую ком-    | Практическими навыка-                     |
| полнение к порого-   | щения, вербальные и | муникацию в устной и    | ми деловой коммуника-                     |
| вому и стандартному) | невербальные сред-  | письменной формах на    | ции в устной и письмен-                   |
|                      | ства взаимодействия | государственном языке   | ной формах на государ-                    |
|                      | с партнерами.       | Российской Федерации.   | ственном языке Россий-<br>ской Федерации. |
|                      | Принципы деловой    | Использовать информа-   |   |
|                      | коммуникации в уст- | ционно- коммуникаци-    | Демонстрирует умение                      |
|                      | ной и письменной    | онные технологии при    | выполнять перевод про-                    |
|                      | формах на государ-  | поиске необходимой      | фессиональных текстов с                   |
|                      | ственном языке Рос- | информации в процессе   | иностранного (- ых) на                    |
|                      | сийской Федерации.  | решения стандартных     | государственный язык и                    |
|                      |                     | коммуникативных задач   | обратно.                                  |
|                      |                     | на государственном и    |   |
|                      |                     | иностранном (- ых) язы- |   |
|                      |                     | ках.                    |   |

УК-5 - Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах.

|                      | УК-5.1 Знать         | УК-5.2 Уметь             | УК-5.3 Владеть          |
|----------------------|----------------------|--------------------------|-------------------------|
| Пороговый            | Закономерности, ос-  | Выявлять закономерно-    | Навыками анализа осо-   |
|                      | новные события и     | сти исторического раз-   | бенностей историческо-  |
|                      | особенности истории  | вития России в контексте | го развития России в    |
|                      | России с древней-    | всемирной истории,       | контексте всемирной ис- |
|                      | ших времен до        | определять особенности   | тории.                  |
|                      | наших дней в кон-    | основных этапов эволю-   |                         |
|                      | тексте европейской и | ции государственности.   |                         |
|                      | всемирной истории;   |                          |                         |
|                      | историю становле-    |                          |                         |
|                      | ния и развития госу- |                          |                         |
|                      | дарственности.       |                          |                         |
| Стандартный (в до-   | Культурные особен-   | Давать оценку культур-   | Способностью обобщать   |
| полнение к порогово- | ности и традиции     | но-историческим ценно-   | особенности эволюции    |
| My)                  | различных социаль-   | стям России; системати-  | процессов государствен- |
|                      | ных групп.           | зировать механизмы со-   | ного развития.          |
|                      |                      | циально-экономического   |                         |
|                      |                      | и политического разви-   |                         |
|                      |                      | тия России в контексте   |                         |
|                      |                      | всемирно-исторического   |                         |
|                      |                      | процесса.                |                         |
| Повышенный (в до-    | Закономерности, ос-  | Выявлять закономерно-    | Навыками анализа осо-   |
| полнение к порогово- | новные события и     | сти исторического раз-   | бенностей историческо-  |
| му и стандартному)   | особенности истории  | вития России в контексте | го развития России в    |
|                      | России с древней-    | всемирной истории,       | контексте всемирной ис- |

| ших времен до        | определять особенности  | тории.                  |
|----------------------|-------------------------|-------------------------|
| наших дней в кон-    | основных этапов эволю-  |                         |
| тексте европейской и | ции государственности.  | Способностью обобщать   |
| всемирной истории;   |                         | особенности эволюции    |
| историю становле-    | Давать оценку культур-  | процессов государствен- |
| ния и развития госу- | но-историческим ценно-  | ного развития.          |
| дарственности.       | стям России; системати- |                         |
|                      | зировать механизмы со-  |                         |
| Культурные особен-   | циально-экономического  |                         |
| ности и традиции     | и политического разви-  |                         |
| различных социаль-   | тия России в контексте  |                         |
| ных групп.           | всемирно-исторического  |                         |
|                      | процесса.               |                         |

УК-6 - Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития

на основе принципов образования в течение всей жизни. УК-6.1 Знать УК-6.2 Уметь УК-6.3 Владеть Способностью реализа-Пороговый Виды ресурсов (лич-Выстраивать и реалиностных, ситуативных, зовывать траекторию ции намеченных целей временных и т.д.) и их саморазвития на осдеятельности с учетом пределы, необходимые нове принципов обраусловий, средств, личдля успешного выползования в течение ностных возможностей, нения порученной равсей жизни. этапов карьерного роста, боты; принципы и мевременной перспективы тоды саморазвития и развития деятельности и самообразования. требований рынка труда. Стандартный (в до-Принципы и методы Навыками приобретения Оптимально управполнение к пороговоуправления временем. новых знаний и навыков; лять своим временем для саморазвития на оптимального управле-My) основе принципов ния своим временем для образования в течесаморазвития на основе ние всей жизни. принципов образования в течение всей жизни. Повышенный (в до-Способностью реализа-Виды ресурсов (лич-Выстраивать и реалиции намеченных целей полнение к пороговоностных, ситуативных, зовывать траекторию саморазвития на осму и стандартному) временных и т.д.) и их деятельности с учетом пределы, необходимые нове принципов обраусловий, средств, личзования в течение для успешного выполностных возможностей, нения порученной равсей жизни. этапов карьерного роста, боты; принципы и мевременной перспективы тоды саморазвития и развития деятельности и Оптимально управсамообразования. требований рынка труда. лять своим временем для саморазвития на Принципы и методы основе принципов Навыками приобретения управления временем. образования в теченовых знаний и навыков; ние всей жизни. оптимального управления своим временем для саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни.

УК-7 - Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения

полноценной социальной и профессиональной деятельности

|                           | УК-7.1 Знать   | УК-7.2 Уметь                                      | УК-7.3 Владеть                                    |
|---------------------------|--|---|---|
| Пороговый                 | Эффективно применять различные формы самостоятельных заня- | Технологией планирования и контроля физкультурно- | Технологией планирования и контроля физкультурно- |
|                           | тий.   | спортивной деятельности.                          | спортивной деятельности.                          |
| Стандартный               | Основы планирования  | Эффективно применять                              | Профессионально-                                  |
| (в дополне-               | и контроля физкуль-  | различные формы самосто-                          | прикладными видами спор-                          |
| ние к порого-             | турно-спортивной дея-                                      | ятельных занятий и спор-                          | та; дополнительными сред-                         |
| вому)                     | тельности.   | тивной тренировки с целью                         | ствами повышения общей и                          |
|                           |  | укрепления здоровья, фи-                          | профессиональной работо-                          |
|                           |  | зического самосовершен-                           | способности.                                      |
|                           |  | ствования и достижения                            |   |
|                           |  | должного уровня физиче-                           |   |
|                           |  | ской подготовленности и                           |   |
|                           |  | поддержания высокого                              |   |
|                           |  | уровня профессиональной                           |   |
| П⊻                        | 211  | работоспособности.                                | Т   |
| Повышенный                | Эффективно применять                                       | Технологией планирования                          | Технологией планирования                          |
| (в дополне-               | различные формы самостоятельных заня-                      | и контроля физкультурно- спортивной деятельности. | и контроля физкультурно-спортивной деятельности.  |
| ние к порого-вому и стан- | тий.   | спортивной деятельности.                          | спортивной деятельности.                          |
| дартному)                 | тии.   | Эффективно применять                              | Профессионально-                                  |
| дартному)                 | Основы планирования  | различные формы самосто-                          | прикладными видами спор-                          |
|                           | и контроля физкуль-  | ятельных занятий и спор-                          | та; дополнительными сред-                         |
|                           | турно-спортивной дея-                                      | тивной тренировки с целью                         | ствами повышения общей и                          |
|                           | тельности.   | укрепления здоровья, фи-                          | профессиональной работо-                          |
|                           |  | зического самосовершен-                           | способности.                                      |
|                           |  | ствования и достижения                            |   |
|                           |  | должного уровня физиче-                           |   |
|                           |  | ской подготовленности и                           |   |
|                           |  | поддержания высокого                              |   |
|                           |  | 1   |   |
|                           |  | уровня профессиональной                           |   |

УК-8 - Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов.

|           | УК-8.1 Знать           | УК-8.2 Уметь            | УК-8.3 Владеть            |
|-----------|------------------------|-------------------------|---------------------------|
| Пороговый | Создавать и поддержи-  | Практическими навыками  | Практическими навыками    |
|           | вать безопасные усло-  | создания и поддержки    | создания и поддержки без- |
|           | вия жизнедеятельности. | безопасных условий жиз- | опасных условий жизнедея- |
|           |                        | недеятельности.         | тельности.                |

| Стандартный   | Классификацию чрез-    | Оказать первую помощь    | Способностью участвовать в |
|---------------|------------------------|--------------------------|----------------------------|
| (в дополне-   | вычайных ситуаций;     | при кровотечении, ожо-   | спасательных и неотложных  |
| ние к порого- | действия при авариях,  | гах, ранении и травмах;  | аварийно-восстановительных |
| вому)         | катастрофах и стихий-  | пользоваться, находящи-  | мероприятиях в случае воз- |
| 3,            | ных бедствиях; назна-  | мися в индивидуальной    | никновения чрезвычайных    |
|               | чение, подготовку и    | аптечке, предметами и    | ситуаций.                  |
|               | правила пользования    | средствами по их прямому |                            |
|               | индивидуальными        | назначению.              |                            |
|               | средствами защиты      |                          |                            |
|               | при современных сред-  |                          |                            |
|               | ствах поражения.       |                          |                            |
| Повышенный    | Создавать и поддержи-  | Практическими навыками   | Практическими навыками     |
| (в дополне-   | вать безопасные усло-  | создания и поддержки     | создания и поддержки без-  |
| ние к порого- | вия жизнедеятельности. | безопасных условий жиз-  | опасных условий жизнедея-  |
| вому и стан-  |                        | недеятельности.          | тельности.                 |
| дартному)     | Классификацию чрез-    |                          |                            |
|               | вычайных ситуаций;     | Оказать первую помощь    | Способностью участвовать в |
|               | действия при авариях,  | при кровотечении, ожо-   | спасательных и неотложных  |
|               | катастрофах и стихий-  | гах, ранении и травмах;  | аварийно-восстановительных |
|               | ных бедствиях; назна-  | пользоваться, находящи-  | мероприятиях в случае воз- |
|               | чение, подготовку и    | мися в индивидуальной    | никновения чрезвычайных    |
|               | правила пользования    | аптечке, предметами и    | ситуаций.                  |
|               | индивидуальными        | средствами по их прямому |                            |
|               | средствами защиты      | назначению.              |                            |
|               | при современных сред-  |                          |                            |
|               | ствах поражения.       |                          |                            |

УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности

|               | УК-9.1 Знать          | УК-9.2 Уметь                               | УК-9.3 Владеть             |
|---------------|-----------------------|--|----------------------------|
| Пороговый     | базовые дефектологи-  | использовать полученные                    | методами получения дефек-  |
|               | ческие понятия        | дефектологические знания                   | тологических знаний        |
| Стандартный   | подходы к их приме-   | использовать полученные                    | методами их использования  |
| (в дополнение | нению в социальной    | ению в социальной дефектологические знания |                            |
| к пороговому) | жизнедеятельности     | в социальной сфере                         |                            |
|               | общества              |  |                            |
| Повышенный    | подходы к их при-     | использовать полученные                    | методами их использования  |
| (в дополнение | менению в профессио-  | дефектологические знания                   | в в профессиональной сфере |
| к пороговому  | нальной сферах жизне- | в профессиональной сфе-                    | жизнедеятельности общества |
| и стандартно- | деятельности общества | рах жизнедеятельности                      |                            |
| му)           |                       | общества                                   |                            |

УК-10. Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности

|               | УК-10.1 Знать        | УК-10.2 Уметь           | УК-10.3 Владеть            |
|---------------|----------------------|-------------------------|----------------------------|
| Пороговый     | действующие право-   | проводить мероприятия,  | правилами общественного    |
|               | вые нормы            | обеспечивающие форми-   | взаимодействия на основе   |
|               |                      | рование гражданской по- | нетерпимого отношения к    |
|               |                      | зиции и предотвращение  | коррупции                  |
|               |                      | коррупции в обществе    |                            |
| Стандартный   | действующие право-   | организовывать обеспе-  | методами формирования не-  |
| (в дополнение | вые нормы, обеспечи- | чивающие формирование   | терпимого отношения к кор- |
| к пороговому) | вающие борьбу с кор- | гражданской позиции и   | рупции                     |
|               | рупцией в различных  | предотвращение корруп-  |                            |

|               | областях жизнедея-    | ции в обществе           |                             |
|---------------|-----------------------|--------------------------|-----------------------------|
|               | тельности             |                          |                             |
| Повышенный    | способы профилактики  | планировать мероприятия, | методами формирования       |
| (в дополнение | коррупции и формиро-  | обеспечивающие форми-    | правил общественного взаи-  |
| к пороговому  | вания нетерпимого от- | рование гражданской по-  | модействия на основе нетер- |
| и стандартно- | ношения к ней         | зиции и предотвращение   | пимого отношения к корруп-  |
| му)           |                       | коррупции в обществе     | ции всех членов общества    |

#### Общепрофессиональные компетенции (ОПК):

ОПК-1 - Способен создавать востребованные обществом и индустрией медиатексты и(или) медиапродукты, и/или коммуникационные продукты в соответствии с нормами русского или иностранного языков, особенностями иных знаковых систем.

|               | ОПК-1.1 Знать          | ОПК-1.2 Уметь           | ОПК-1.3 Владеть              |
|---------------|------------------------|-------------------------|------------------------------|
| Пороговый     | Правила и нормы рус-   | Создавать медиатексты и | Знаниями в области создания  |
| _             | ского языков, исполь-  | медиапродукты.          | коммуникацинного воздей-     |
|               | зуемую терменологию    |                         | ствия на потребителя.        |
|               | в рекламной деятель-   |                         |                              |
|               | ности.                 |                         |                              |
| Стандартный   | Нормы русского и ино-  | Разрабатывать рекламные | Навыками создания медиа-     |
| (в дополнение | странного языков, осо- | сообщения с учетом осо- | текстов, медиапродуктов, а   |
| к пороговому) | бенности иных знако-   | бенностей русского и    | также коммуникационных       |
|               | вых систем, необходи-  | иностранных языков.     | продуктов, таких как реклам- |
|               | мых для создания ре-   |                         | ные сообщения.               |
|               | кламных продуктов.     |                         |                              |
| Повышенный    | Правила и нормы рус-   | Создавать медиатексты и | Знаниями в области создания  |
| (в дополнение | ского языков, исполь-  | медиапродукты.          | коммуникацинного воздей-     |
| к пороговому  | зуемую терменологию    | Разрабатывать рекламные | ствия на потребителя.        |
| и стандартно- | в рекламной деятель-   | сообщения с учетом осо- | Навыками создания медиа-     |
| му)           | ности.                 | бенностей русского и    | текстов, медиапродуктов, а   |
|               | Нормы русского и ино-  | иностранных языков.     | также коммуникационных       |
|               | странного языков, осо- |                         | продуктов, таких как реклам- |
|               | бенности иных знако-   |                         | ные сообщения.               |
|               | вых систем, необходи-  |                         |                              |
|               | мых для создания ре-   |                         |                              |
|               | кламных продуктов.     |                         |                              |

ОПК-2 - Способен учитывать тенденции развития общественных и государственных институтов для их разностороннего освещения в создаваемых медиатекстах и (или) медиапродуктах, и (или) коммуникационных продуктах.

| 1             |                       |                         |                             |  |
|---------------|-----------------------|-------------------------|-----------------------------|--|
|               | ОПК-2.1 Знать         | ОПК-2.2 Уметь           | ОПК-2.3 Владеть             |  |
| Пороговый     | Существующие тен-     | Прогнозировать развитие | Навыками демонстрации и     |  |
|               | денции развития обще- | общественных и государ- | всестороннего освещения     |  |
|               | ства.                 | ственных институтов.    | проблематики общественных   |  |
|               |                       |                         | и государственных структур. |  |
| Стандартный   | Основные направления  | Выделять актуальные во- | Подходами к созданию и      |  |
| (в дополне-   | развития общественных | просы и проблемы в раз- | распространению медиапро-   |  |
| ние к порого- | и государственных ин- | витии общества.         | дукта с учетом существую-   |  |
| вому)         | ститутов.             |                         | щих проблем общества.       |  |

| Повышенный    | Существующие тен-     | Прогнозировать развитие | Навыками демонстрации и     |
|---------------|-----------------------|-------------------------|-----------------------------|
| (в дополне-   | денции развития обще- | общественных и государ- | всестороннего освещения     |
| ние к порого- | ства.                 | ственных институтов.    | проблематики общественных   |
| вому и стан-  | Основные направления  | Выделять актуальные во- | и государственных структур. |
| дартному)     | развития общественных | просы и проблемы в раз- | Подходами к созданию и      |
|               | и государственных ин- | витии общества.         | распространению медиапро-   |
|               | ститутов.             |                         | дукта с учетом существую-   |
|               |                       |                         | щих проблем общества.       |

ОПК-3 - Способен использовать многообразие достижений отечественной и мировой культуры в процессе создания медиатекстов и(или) медиапродуктов, и (или) коммуникационных продуктов.

|               | ОПК-3.1 Знать         | ОПК-3.2 Уметь            | ОПК-3.3 Владеть            |
|---------------|-----------------------|--------------------------|----------------------------|
| Пороговый     | Тенденции развития    | Определять перспектив-   | Методами создания медиа-   |
|               | отечественной и миро- | ные достижения отече-    | продуктов и медиатекстов.  |
|               | вой культуры.         | ственной и мировой куль- |                            |
|               |                       | туры, необходимые к по-  |                            |
|               |                       | пулиризации.             |                            |
| Стандартный   | Актуальные достиже-   | Использовать полученные  | Теоретическими и практиче- |
| (в дополнение | ния мировой и отече-  | знания в создании медиа- | скими знаниями в области   |
| к пороговому) | ственной культуры.    | продуктов.               | использования рекламируе-  |
|               |                       |                          | мых продуктов.             |
| Повышенный    | Тенденции развития    | Определять перспектив-   | Методами создания медиа-   |
| (в дополнение | отечественной и миро- | ные достижения отече-    | продуктов и медиатекстов.  |
| к пороговому  | вой культуры.         | ственной и мировой куль- | Теоретическими и практиче- |
| и стандартно- | Актуальные достиже-   | туры, необходимые к по-  | скими знаниями в области   |
| му)           | ния мировой и отече-  | пулиризации.             | использования рекламируе-  |
|               | ственной культуры.    | Использовать полученные  | мых продуктов.             |
|               |                       | знания в создании медиа- |                            |
|               |                       | продуктов.               |                            |

ОПК-4 - Способен отвечать на запросы и потребности общества и аудитории в профессиональной деятельности.

| , ,           | I                    |                           | 1                          |
|---------------|----------------------|---------------------------|----------------------------|
|               | ОПК-4.1 Знать        | ОПК-4.2 Уметь             | ОПК-4.3 Владеть            |
| Пороговый     | Существующие запро-  | Формулировать грамот-     | Технологиями формирования  |
|               | сы и потребности об- | ный ответ на запросы раз- | общественного мнения.      |
|               | щества.              | личных групп обществен-   |                            |
|               |                      | ности.                    |                            |
| Стандартный   | Основные потребности | Определять тенденции      | Методами управления по-    |
| (в дополнение | отдельных членов об- | развития общественного    | требительским спросом по-  |
| к пороговому) | щества.              | мнения и определять фак-  | средствам рекламы и специ- |
|               |                      | торы, влияющие на фор-    | альных мероприятий.        |
|               |                      | мирование запросов.       |                            |
| Повышенный    | Существующие запро-  | Формулировать грамот-     | Технологиями формирования  |
| (в дополнение | сы и потребности об- | ный ответ на запросы раз- | общественного мнения.      |
| к пороговому  | щества.              | личных групп обществен-   | Методами управления по-    |
| и стандартно- | Основные потребности | ности.                    | требительским спросом по-  |
| му)           | отдельных членов об- | Определять тенденции      | средствам рекламы и специ- |
|               | щества.              | развития общественного    | альных мероприятий.        |
|               |                      | мнения и определять фак-  |                            |
|               |                      | торы, влияющие на фор-    |                            |
|               |                      | мирование запросов.       |                            |

ОПК-5 - Способен учитывать в профессиональной деятельности тенденции развития медиакоммуникационных систем региона, страны и мира, исходя из политических и экономических механизмов их

функционирования, правовых и этических норм регулирования.

|   | ОПК-5.1 Знать  | ОПК-5.2 Уметь   | ОПК-5.3 Владеть   |
|---|--|---|---|
| Пороговый   | Законодательство Российской Федерации о предоставлении рекламных услуг.  | Применять нормативные акты и правовую документацию в сфере рекламы.   | Навыками поиска информации в основных правовых системах.  |
| Стандартный (в дополнение к пороговому)               | Тенденции развития медиакоммуникационных систем региона, страны и мира.  | Использовать правовые и этические нормы регулирования профессиональной деятельности.  | Знаниями о политических и экономических механизмах регулирования предпринимательской среды.   |
| Повышенный (в дополнение к пороговому и стандартному) | Законодательство Российской Федерации о предоставлении рекламных услуг.  Тенденции развития медиакоммуникационных систем региона, страны и мира. | Применять нормативные акты и правовую документацию в сфере рекламы.  Использовать правовые и этические нормы регулирования профессиональной деятельности. | Навыками поиска информации в основных правовых системах.  Знаниями о политических и экономических механизмах регулирования предпринимательской среды. |

ОПК-6 - Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и исполь-

зовать их для решения задач профессиональной деятельности.

|               | ОПК-6.1 Знать         | ОПК-6.2 Уметь            | ОПК-6.3 Владеть            |
|---------------|-----------------------|--------------------------|----------------------------|
| Пороговый     | Технологические инно- | Использовать инноваци-   | Теоретическими и практиче- |
| пороговыи     |                       | ·                        | 1 -                        |
|               | вации и современное   | онные технологии в ин-   | скими навыками интеллек-   |
|               | программное обеспече- | формационном обеспече-   | тульных технологий в сфере |
|               | ние в рекламной дея-  | нии и организации в ре-  | рекламы.                   |
|               | тельности.            | кламой деятельности.     |                            |
| Стандартный   | Основные программ-    | Использовать компьютер-  | Осуществлять поиск и внед- |
| (в дополнение | ные продукты в сфере  | ные программы в реклам-  | рение технологических но-  |
| к пороговому) | рекламы.              | ной деятельности с уче-  | ваций и современных про-   |
|               |                       | том отечественного и за- | граммных продуктов в про-  |
|               |                       | рубежного опыта.         | фессиональную рекламную    |
|               |                       |                          | деятельность.              |
| Повышенный    | Технологические инно- | Использовать инноваци-   | Теоретическими и практиче- |
| (в дополнение | вации и современное   | онные технологии в ин-   | скими навыками интеллек-   |
| к пороговому  | программное обеспече- | формационном обеспече-   | тульных технологий в сфере |
| и стандартно- | ние в рекламной дея-  | нии и организации в ре-  | рекламы.                   |
| му)           | тельности.            | кламой деятельности.     | Осуществлять поиск и внед- |
|               | Основные программ-    | Использовать компьютер-  | рение технологических но-  |
|               | ные продукты в сфере  | ные программы в реклам-  | ваций и современных про-   |
|               | рекламы.              | ной деятельности с уче-  | граммных продуктов в про-  |
|               |                       | том отечественного и за- | фессиональную рекламную    |
|               |                       | рубежного опыта.         | деятельность.              |

ОПК-7 - Способен учитывать эффекты и последствия своей профессиональной деятельности, следуя принципам социальной ответственности.

| принципам социальной с                                | ОПК-7.1 Знать   | ОПК-7.2 Уметь   | ОПК-7.3 Владеть  |
|---|---|---|--|
| Пороговый   | Возможные последствия от рекламного воздействия на аудиторию.   | Управлять собственными ресурсами с учетом возникающих эффектов от профессиональной деятельности.  | Навыками устранения нежелательных по-<br>следствий от своей<br>профессиональной де-<br>ятельности.   |
| Стандартный (в дополнение к пороговому)               | Возможные эффекты от осуществления своей профессиональной деятельности.   | Предвидеть нежела-<br>тельные последствия<br>от своей профессио-<br>нальной деятельности.   | Принципами социальной ответственности бизнеса.   |
| Повышенный (в дополнение к пороговому и стандартному) | Возможные последствия от рекламного воздействия на аудиторию. Возможные эффекты от осуществления своей профессиональной деятельности. | Управлять собственными ресурсами с учетом возникающих эффектов от профессиональной деятельности. Предвидеть нежелательные последствия от своей профессиональной деятельности. | Навыками устранения нежелательных по-<br>следствий от своей<br>профессиональной де-<br>ятельности.  Принципами социаль-<br>ной ответственности<br>бизнеса. |

### Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-1 - Способен разрабатывать и реализовать стратегии продвижения веб-сайтов, интерактивных приложений, информационных ресурсов, товаров и услуг в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".

| Планируемые резуль-                               | Планируемые результаты обучения по дисциплине  |  |   |  |
|---|--|--|---|--|
| таты обучения по<br>программе                     | ПК-1.1.Знать   | ПК-1.2.Уметь   | ПК-1.3.Владеть (иметь навыки)   |  |
| Пороговый   | Закономерности и основные направления деятельности отдела по рекламе и (или) связям с общественностью. | Разрабатывать и реализовывать коммуникационные проекты по рекламе и связям с общественностью.              | Навыками коммуника-<br>ционного взаимодей-<br>ствия между организа-<br>цией и ее целевой ауди-<br>торией.     |  |
| Стандартный (в до-<br>полнение к порогово-<br>му) | Особенности планирования и организации коммуникационной стратегии компании.                            | Разрабатывать внутренние коммуникации по формированию корпоративной идентичности и корпоративной культуры. | Технологиями формирования коммуникационной политики компании, направленной на внутреннюю и внешнюю аудиторию. |  |

| Повышенный (в до-    | Закономерности форми- | Разрабатывать внут- | Навыками по формиро- |
|----------------------|-----------------------|---------------------|----------------------|
| полнение к порогово- | рования корпоративной | ренне коммуникации  | ванию корпоративной  |
| му и стандартному)   | культуры корпоратив-  | и мероприятия,      | идентичности.        |
|                      | ной идентичности.     | направленные на     |                      |
|                      |                       | корпоративную куль- |                      |
|                      |                       | туру идентичность.  |                      |

ПК-2 - Способен планировать и подготавливать коммуникационные кампании и мероприятия.

| Планируемые резуль-   | Планируемые результаты обучения по дисциплине  |   |  |
|---|--|---|--|
| таты обучения по программе                                      | ПК-2.1.Знать   | ПК-2.2.Уметь  | ПК-2.3.Владеть (иметь навыки)  |
| Пороговый   | Особенности и пре-<br>имущества отдельных<br>маркетинговых ин-<br>струментов.                          | Планировать производство и реализовывать коммуникационные продукты. | Методами продвижения компании и ее продукта на рынок.                                      |
| Стандартный (в до-<br>полнение к порогово-<br>му)               | Методы маркетинговых исследований, направленных на разработку и реализацию коммуникационного продукта. | Осуществлять мониторинг обратной связи с разными целевыми группами. | Методами реализации коммуникационного продукта, ориентированного на разные целевые группы. |
| Повышенный (в до-<br>полнение к порогово-<br>му и стандартному) | Особенности взаимо-<br>действия с разными це-<br>левыми группами.                                      | Организовать обратную связь с разными целевыми аудиториями.         | Методами формирования единой базы по взаимодействию с целевыми группами.                   |

ПК-3 - Способен реализовывать стратегии продвижения товаров и услуг.

| Планируемые резуль-        | Планируемые результаты обучения по дисциплине |                       |                               |
|----------------------------|---|-----------------------|-------------------------------|
| таты обучения по программе | ПК-2.1.Знать                                  | ПК-2.2.Уметь          | ПК-2.3.Владеть (иметь навыки) |
| Пороговый                  | Методы изучения                               | Давать рекомендации   | Технологиями формиро-         |
|                            | внутреннего и внеш-                           | по совершенствованию  | вания комплекса про-          |
|                            | него рынка, его по-                           | инструментов комплек- | движения товаров и            |
|                            | тенциала и тенденций                          | са маркетинга.        | услуг.                        |
|                            | развития.                                     |                       |                               |
| Стандартный (в допол-      | Особенности конъ-                             | Работать со специали- | Методами прогнозиро-          |
| нение к пороговому)        | юнктуры внутреннего                           | зированными програм-  | вания результатов ис-         |
|                            | и внешнего рынка то-                          | мами по управлению    | пользования инструмен-        |
|                            | варов и услуг.                                | маркетинговыми ин-    | тов продвижения.              |
|                            |   | струментами продви-   |                               |
|                            |   | жения и инструментами |                               |
|                            |   | прогнозирования.      |                               |
| Повышенный (в до-          | Методы изучения                               | Давать рекомендации   | Технологиями формиро-         |
| полнение к пороговому      | внутреннего и внеш-                           | по совершенствованию  | вания комплекса про-          |
| и стандартному)            | него рынка, его по-                           | инструментов комплек- | движения товаров и            |
|                            | тенциала и тенденций                          | са маркетинга.        | услуг.                        |
|                            | развития.                                     | Работать со специали- | Методами прогнозиро-          |
|                            | Особенности конъ-                             | зированными програм-  | вания результатов ис-         |
|                            | юнктуры внутреннего                           | мами по управлению    | пользования инструмен-        |
|                            | и внешнего рынка то-                          | маркетинговыми ин-    | тов продвижения.              |

| варов и услуг. | струментами продви-   |  |
|----------------|-----------------------|--|
|                | жения и инструментами |  |
|                | прогнозирования.      |  |

ПК-4 - Способен организовывать работу рекламных служб и служб по связям с общественностью.

| Пиохуумуна и на получи | п   |                          |                           |
|------------------------|---|--------------------------|---------------------------|
| Планируемые резуль-    | Планируемые результаты обучения по дисциплине |                          |                           |
| таты обучения по про-  | ПК-4.1 Знать                                  | ПК-4.2 Уметь             | ПК-4.3 Владеть            |
| грамме                 | TIN-4.1 Shalb                                 | TIK-4.2 3 MCTB           | (иметь навыки)            |
| Пороговый              | теоретико- методологи-                        | использовать данные эм-  | проектной деятельности в  |
|                        | ческие и методические                         | пирических исследова-    | коммуникационной сфере    |
|                        | основы проектирования                         | ний, методы стратегиче-  |                           |
|                        | коммуникационной кам-                         | ского и тактического     |                           |
|                        | пании   | планирования в процессе  |                           |
|                        |   | проектирования комму-    |                           |
|                        |   | никационных кампаний     |                           |
| Стандартный (в до-     | специфику этапов проек-                       | разрабатывать и реали-   | навыками разработки ре-   |
| полнение к порогово-   | тирования коммуника-                          | зовывать рекламные и     | кламных и PR-продукции    |
| му)                    | ционной кампании                              | PR-кампании и меропри-   | в соответствии с требова- |
|                        |   | ятия                     | ниями и учетом этниче-    |
|                        |   |                          | ских особенностей, тради- |
|                        |   |                          | ций и культур             |
| Повышенный (в до-      | основные требования к                         | организовать подготовку  | навыками разработки и     |
| полнение к порогово-   | разработке коммуника-                         | к выпуску, производство  | оценки эффективности      |
| му и стандартному)     | ционных продуктов                             | и распространение ре-    | рекламных и PR-кампаний   |
|                        |   | кламной и PR-            |                           |
|                        |   | продукции, включая тек-  |                           |
|                        |   | стовые и графические,    |                           |
|                        |   | рабочие и презентацион-  |                           |
|                        |   | ные материалы с учетом   |                           |
|                        |   | этнических особенно-     |                           |
|                        |   | стей, традиций и культур |                           |

ПК-5 - Способен формулировать предложения по совершенствованию стратегии продвижения товаров и услуг

| Планируемые резуль-   | Планируемые результаты обучения по дисциплине  |   |  |  |
|---|--|---|--|--|
| таты обучения по про-<br>грамме                                 | ПК-5.1.Знать   | ПК-5.2.Уметь  | ПК-5.3.Владеть (иметь навыки)  |  |
| Пороговый   | каналы продвижения в информационно-<br>телекоммуникационной сети "Интернет"                            | выбирать каналы про-<br>движения в информаци-<br>онно-<br>телекоммуникационной<br>сети "Интернет" | методами выбора каналов продвижения в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" |  |
| Стандартный (в до-<br>полнение к порогово-<br>му)               | показатели эффективности продвижения продукции   | принимать конкретные решения для разработки показателей эффективности продвижения                 | подходами к разработке показателей эффективно-<br>сти продвижения                        |  |
| Повышенный (в до-<br>полнение к порогово-<br>му и стандартному) | знать способы и методы оценки эффективности распределения ресурсов организации и стратегии продвижения | распределять работы и выделять ресурсы по реализации стратегии продвижения                        | способами распределять работы и выделять ресурсы по реализации стратегии продвижения     |  |

## Методические материалы, определяющие процедуру оценивания результатов сдачи государственного экзамена

Цель подготовки и защиты выпускной квалификационной работы состоит в том, чтобы показать уровень подготовки выпускника, профессиональное владение им теорией и практикой менеджмента в соответствии с профильной направленностью образовательной программы, умение самостоятельно с использованием стандартных методик проводить сбор, систематизацию и обработку информации, необходимой для решения конкретных задач управления в организации, и делать выводы на основании анализа полученных данных.

Критерии оценки:

| Оценка                        | Содержание ВКР  | Процедура защиты   |
|-------------------------------|---|--|
| Отлично                       | Работа свидетельствует о наличии фундаментальных теоретических и практических знаний выпускника, содержит элементы научного исследования: анализировать литературу, анализировать фактический материал, проводить элементарные исследования по отбору, обработке и систематизации материала. Оформление работы соответствует требованиям, предъявляемым к ВКР                 | При защите выпускник показывает знание темы, оперирует данными материалов исследования. Во время доклада представлена презентация, наглядные пособия, раздаточный материал, свободно отвечает на поставленные комиссией вопросы.   |
| Хорошо                        | Работа свидетельствует о наличии знаний по соответствующему направлению подготовки; представляет собой законченную разработку по заявленной теме; свидетельствует об умении автора работать с литературой, содержит элементы исследования. Присутствуют не значительные замечания по оформлению работы  | При защите выпускник показывает глубокое знание вопросов темы, свободно оперирует материалами работы. Во время доклада представлена презентация, наглядные пособия (таблицы, схемы, графики и т.п.) или раздаточный материал. Без особых затруднений отвечает на поставленные вопросы. |
| Удовле-<br>твори-<br>тельно   | Работа имеет теоретическую и практическую части, однако при обзоре литературы не освещены различные точки зрения по разрабатываемой теме, не сформулировано авторское отношение к ним, не обоснована авторская позиция; характеристика результатов исследования не обоснована; заключение не содержит конкретные выводы из проведенной работы и предложения по их реализации. | При защите студент-выпускник проявляет неуверенность, показывает слабое знание проблемы, не всегда дает исчерпывающие ответы на вопросы членов комиссии. Во время доклада представлена презентация, не представлена раздаточный материал и наглядные пособия.                          |
| Неудо-<br>влетвори-<br>тельно | Работа структурирована, имеет все составляющие, однако во введении не обоснована актуальность, нет анализа изучаемой проблемы на предприятии, в работе нет выводов. В отзыве научного руководителя имеются критические замечания. Оформление работы не соответствует требованиям, предъявляемым к ВКР   | При защите выпускной квалификационной работы студент-выпускник затрудняется отвечать на поставленные вопросы по разрабатываемой теме. Не представлены презентация, раздаточный материал, наглядные пособия.  |

## 8. Процедура апелляции по результатам государственных итоговых аттестационных испытаний

Процедура апелляции устанавливается в соответствии с Положением о порядке проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры в ФГАОУ ВО «СГЭУ», (утв. Приказом и.о. ректора № 275-ОВ от 28.04.2023 г.).

# 9. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение государственной итоговой аттестации

#### 9.1 Литература:

#### 9.1.1. Основная литература

- 1. Литвина, Т. В. Дизайн новых медиа : учебник для вузов / Т. В. Литвина. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 181 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-10964-1. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/515503">https://urait.ru/bcode/515503</a>
- 2. Федотова, Л. Н. Реклама: теория и практика: учебник для вузов / Л. Н. Федотова. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 391 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-8299-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/511272
- 3. Емельянов, С. М. Теория и практика связей с общественностью: учебное пособие для вузов / С. М. Емельянов. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 197 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08991-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/514357
- 4. Малькевич, А. А. Организация и проведение кампаний в сфере связей с общественностью: учебное пособие для вузов / А. А. Малькевич. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 109 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-09415-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/515470
- 5. Поляков, В. А. Разработка и технологии производства рекламного продукта : учебник и практикум для вузов / В. А. Поляков, А. А. Романов. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 502 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-05261-9. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/510974
- 6. Синяева, И. М. Реклама и связи с общественностью : учебник для вузов / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, Д. А. Жильцов. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 552 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14843-5. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/510610">https://urait.ru/bcode/510610</a>

#### 9.1.2. Дополнительная литература

- 1. Графический дизайн. Современные концепции: учебное пособие для вузов / Е. Э. Павловская [и др.]; ответственный редактор Е. Э. Павловская. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 119 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-11169-9. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/515527
- 2. Цифровые технологии в дизайне. История, теория, практика : учебник и практикум для вузов / А. Н. Лаврентьев [и др.] ; под редакцией А. Н. Лаврентьева. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 208 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-07962-3. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/515504">https://urait.ru/bcode/515504</a>
- 3. Коноваленко, В. А. Реклама и связи с общественностью: введение в специальность: учебник / В. А. Коноваленко, М. Ю. Коноваленко, Н. Г. Швед. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 384 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14728-5. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/510926">https://urait.ru/bcode/510926</a>
- 4. Синяева, И. М. Реклама и связи с общественностью: учебник для вузов / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, Д. А. Жильцов. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 552 с. (Высшее образова-

- ние). ISBN 978-5-534-14843-5. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/510610
- 5. Связи с общественностью как социальная инженерия : учебник для вузов / В. А. Ачкасова [и др.] ; под редакцией В. А. Ачкасовой, Л. В. Володиной. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 351 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08767-3. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/514234">https://urait.ru/bcode/514234</a>
- 6. Жильцова, О. Н. Связи с общественностью: учебное пособие для вузов / О. Н. Жильцова, И. М. Синяева, Д. А. Жильцов. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 337 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9890-0. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/511939
- 7. Морозова, Н. С. Реклама в социально-культурном сервисе и туризме: учебник для вузов / Н. С. Морозова, М. А. Морозов. 6-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 192 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-10941-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/515319">https://urait.ru/bcode/515319</a>
- 8. Селезнева, Л. В. Подготовка рекламного и PR-текста : учебное пособие для вузов / Л. В. Селезнева. Москва : Издательство Юрайт, 2022. 159 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-04084-5. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/492732

#### 9.2. Перечень лицензионного программного обеспечения

- 1. Microsoft Windows 10 Education / Microsoft Windows 7 / Windows Vista Business
- 2. Microsoft Office 2016 Professional Plus (Word, Excel, Access, PowerPoint, Outlook, OneNote, Publisher) / Microsoft Office 2007 (Word, Excel, Access, PowerPoint)

# 9.3 Современные профессиональные базы данных, к которым обеспечивается доступ обучающихся

- 1. Профессиональная база данных «Информационные системы Министерства экономического развития Российской Федерации в сети Интернет» (Портал «Официальная Россия» http://www.gov.ru/)
- 2. Профессиональная база данных «Финансово-экономические показатели Российской Федерации» (Официальный сайт Министерства финансов РФ https://www.minfin.ru/ru/)
- 3. Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики <a href="http://www.gks.ru/">http://www.gks.ru/</a>)
- 4. Базы данных информационного портала Restko.ru (Информационные системы рынка рекламы, маркетинга, PR Базы рынка рекламы [Электронный ресурс]. URL: https://www.restko.ru/
- 5. Электронно-библиотечная система IPRbooks [Электронный ресурс]. URL: <a href="http://www.iprbookshop.ru/">http://www.iprbookshop.ru/</a>

# 9.4. Информационно-справочные системы, к которым обеспечивается доступ обучающихся

- 1. Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
- 2. Справочно-правовая система «ГАРАНТ-Максимум»

### 9.5. Специальные помещения

| Наименование специального помещения   | Оборудование  |
|---|---|
| Аудитория для проведения занятий лекцион-   | Комплекты ученической мебели  |
| ного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации | Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и  |
| Помещение для самостоятельной работы  | ЭИОС СГЭУ Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ |
| Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования   | Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования   |