

Документ подписан простой электронной подписью.

Информация о владельце:

ФИО: Ашмарина Светлана Игоревна

Должность: Ректор ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Дата подписания: 14.10.2021 09:45:05

Уникальный программный ключ:

59650034d6e3a6baac49b7bd0f8e79fea1433ff3e82f1fc7e9279a031181baba

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации**  
**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение**  
**высшего образования**  
**«Самарский государственный экономический университет»**

Национальной и мировой экономики

**Институт**

**Кафедра**

Мировой экономики

**УТВЕРЖДЕНО**

Ученым советом Университета

(протокол № 14 от 31 марта 2021 г.)

С ИЗМЕНЕНИЯМИ И ДОПОЛНЕНИЯМИ  
(ПРОТОКОЛ №16 от 20 мая 2021 г.)

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

**Наименование дисциплины**

Б1.В.18 Организация и техника внешнеторговых операций

**Основная профессиональная образовательная программа**

Направление 38.03.01 Экономика программа "Мировая экономика"

Квалификация (степень) выпускника бакалавр

## Содержание (рабочая программа)

Стр.

- 1 Место дисциплины в структуре ОП
- 2 Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе
- 3 Объем и виды учебной работы
- 4 Содержание дисциплины
- 5 Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины
- 6 Фонд оценочных средств по дисциплине

Целью изучения дисциплины является формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

## 1. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина Организация и техника внешнеторговых операций входит в вариативную часть блока Б1. Дисциплины (модули)

Предшествующие дисциплины по связям компетенций: Иностранный язык профессионального общения (второй), Иностранный язык профессионального общения (первый уровень), Экономика организации, Рынок ценных бумаг, Финансовые рынки, финансовые институты, Практикум по рынку ценных бумаг, Акционерное дело, Теория бухгалтерского учета, Бухгалтерский учет, Экономика труда, Иностранный язык, Внешнеэкономическая деятельность, Деловой иностранный язык, Экономика природопользования, Институциональная экономика, Политология, География зарубежных стран, Деньги, кредит, банки, Мировая экономика и МЭО, Размещение мирового хозяйства, Международные экономические организации, Международные валютно-кредитные отношения, Международный бизнес, Мировые товарные рынки, Международная торговля услугами, Мировая транспортная инфраструктура, Международный консалтинг, Международный маркетинг, Управление рисками в международном бизнесе, Культурология, Адаптация лиц с ОВЗ, Международные финансы

## 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Изучение дисциплины Организация и техника внешнеторговых операций в образовательной программе направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

### Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-2 - способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов

Планируемые результаты обучения по программе	Планируемые результаты обучения по дисциплине		
	Знать	Уметь	Владеть (иметь навыки)
ПК-2	ПК2з1: правовой режим, определяющий основные экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	ПК2у1: применять типовые методики, действующую нормативно-правовую базу для определения экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	ПК2в1: методикой расчета важнейших экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
	ПК2з2: типовые методики расчетов экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность	ПК2у2: рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих	ПК2в2: приемами выбора типовой методики расчета основных экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов

	хозяйствующих субъектов	субъектов	
--	-------------------------	-----------	--

ПК-7 - способностью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет

Планируемые результаты обучения по программе	<b>Планируемые результаты обучения по дисциплине</b>		
ПК-7	Знать	Уметь	Владеть (иметь навыки)
	ПК7з1: основные правила построения аналитического отчета и информационного обзора, методы сбора данных	ПК7у1: организовать сбор информации для информационного обзора и/или аналитического отчета, используя отечественные и зарубежные источники информации	ПК7в1: алгоритмом сбора данных и анализа данных, необходимых для подготовки информационного обзора и/или аналитического отчета
	ПК7з2: методы анализа данных, собранных с применением отечественных и зарубежных источников для составления информационного обзора и/или аналитического отчета	ПК7у2: подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет	ПК7в2: навыками подготовки информационного обзора и/или аналитического отчета

### 3. Объем и виды учебной работы

Учебным планом предусматриваются следующие виды учебной работы по дисциплине:

#### Очная форма обучения

Виды учебной работы	Всего час/ з.е.
	Сем 8
Контактная работа, в том числе:	50.3/1.4
Занятия лекционного типа	16/0.44
Занятия семинарского типа	32/0.89
Индивидуальная контактная работа (ИКР)	0.3/0.01
Групповая контактная работа (ГКР)	2/0.06
Самостоятельная работа, в том числе:	39.7/1.1
Промежуточная аттестация	18/0.5
Вид промежуточной аттестации:	
Экзамен	Экз
Общая трудоемкость (объем части образовательной программы): Часы	108
Зачетные единицы	3

### 4. Содержание дисциплины

#### 4.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий:

Тематический план дисциплины Организация и техника внешнеторговых операций представлен в таблице.

#### Разделы, темы дисциплины и виды занятий Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Контактная работа				Самостоятельная работа	Планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по образовательной программе
		Лекции	Занятия семинарского типа	ИКР	ГКР		
Практич. занятия							
1.	Характеристика международных коммерческих операций	8	16			18	ПК2з1, ПК2з2, ПК2у1, ПК2у2, ПК2в1, ПК2в2, ПК7з1, ПК7з2, ПК7у1, ПК7у2, ПК7в1, ПК7в2
2.	Организация внешнеторговых сделок	8	16			21.7	ПК2з1, ПК2з2, ПК2у1, ПК2у2, ПК2в1, ПК2в2, ПК7з1, ПК7з2, ПК7у1, ПК7у2, ПК7в1, ПК7в2
	Контроль	18					
	<b>Итого</b>	<b>16</b>	<b>32</b>	<b>0.3</b>	<b>2</b>	<b>39.7</b>	

## 4.2 Содержание разделов и тем

### 4.2.1 Контактная работа

#### Тематика занятий лекционного типа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид занятия лекционного типа*	Тематика занятия лекционного типа
1.	Характеристика международных коммерческих операций	лекция	Виды международных коммерческих операций по направлениям торговли
		лекция	Особенности торговли отдельными видами товаров
		лекция	Формы и методы международных коммерческих операций
		лекция	Подрядные операции и аутсорсинг в международной торговле.
2.	Организация внешнеторговых сделок	лекция	Подготовка внешнеторговой сделки, коммерческие переговоры
		лекция	Контракт международной купли-продажи, его структура и содержание.
		лекция	Цена товара и общая сумма контракта. Условия платежа.
		лекция	Использование посредников в международной торговле

\*лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся

#### Тематика занятий семинарского типа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид занятия семинарского типа**	Тематика занятия семинарского типа
1.	Характеристика международных коммерческих операций	практическое занятие	Виды международных коммерческих операций по направлениям торговли
		практическое занятие	Виды международных коммерческих

			операций по направлениям торговли
		практическое занятие	Особенности торговли отдельными видами товаров
		практическое занятие	Особенности торговли отдельными видами товаров
		практическое занятие	Формы и методы международных коммерческих операций
		практическое занятие	Формы и методы международных коммерческих операций
		практическое занятие	Подрядные операции и аутсорсинг в международной торговле
		практическое занятие	Подрядные операции и аутсорсинг в международной торговле
2.	Организация внешнеторговых сделок	практическое занятие	Подготовка внешнеторговой сделки, коммерческие переговоры
		практическое занятие	Подготовка внешнеторговой сделки, коммерческие переговоры
		практическое занятие	Контракт международной купли-продажи, его структура и содержание.
		практическое занятие	Контракт международной купли-продажи, его структура и содержание.
		практическое занятие	Цена товара и общая сумма контракта. Условия платежа
		практическое занятие	Цена товара и общая сумма контракта. Условия платежа
		практическое занятие	Использование посредников в международной торговле
		практическое занятие	Использование посредников в международной торговле

\*\* семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия

### **Иная контактная работа**

При проведении учебных занятий СГЭУ обеспечивает развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин (модулей) в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, проводимых организацией, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

Формы и методы проведения иной контактной работы приведены в Методических

указаниях по основной профессиональной образовательной программе.

#### 4.2.2 Самостоятельная работа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид самостоятельной работы ***
1.	Характеристика международных коммерческих операций	- подготовка доклада - тестирование
2.	Организация внешнеторговых сделок	- подготовка доклада - тестирование

\*\*\* самостоятельная работа в семестре, написание курсовых работ, докладов, выполнение контрольных работ

### 5. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

#### 5.1 Литература:

##### Основная литература

Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 450 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-9615-9. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/449856>

##### Дополнительная литература

Михайлов, Д. М. Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес: практическое пособие / Д. М. Михайлов. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 905 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-14513-7. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477801>

##### Литература для самостоятельного изучения

1. Авшаров А. Г. Государственная внешнеэкономическая политика Российской Федерации: Учебник для вузов. Стандарт третьего поколения. — СПб.: Питер, 2012 г. — 528 с. — Электронное издание. — УМО. — ISBN 978-5-459-01111-1. Ibooks: <http://ibooks.ru/reading.php?productid=25607>

2. Алексеев И. С. Внешнеэкономическая деятельность. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2010 г. — 304 с. — Электронное издание. — ISBN 978-5-394-00501-5. Ibooks: <http://ibooks.ru/reading.php?productid=25607>

3. Бурмистров В.Н. Внешняя торговля РФ. Учебник. М.: Магистр, 2012.

4. Вавилова Е.В., Халевиная Е.Д. Всемирная торговая организация и российские интересы. М.: Магистр, 2009. - 367 с.

5. Вардомский Л.Б., Скатерщикова Е.Е. Внешнеэкономическая деятельность регионов России: Учебное пособие для вузов / Вардомский Л.Б., Скатерщикова Е.Е., Под общ.ред. Глушковой В.Г. - УМО. - М.: АРКТИ, 2010. - 320с.

6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Под редакцией д.э.н., проф. Л.Е. Стровского. Пятое издание, перераб. и доп. — М.:ЮНИТИ — ДАНА, 2010, -503 с. — (Серия «золотой фонд российских учебников»).

7. Внешнеэкономическая деятельность Российских предприятий в условиях глобализации: монография / С.Н. Ростовцева, В.В. Фаузер и др. (под общ. Ред. В.В. Фаузер), М-во науки и образования Рос. Федерации, С-Петербург. Гос. Ун-т, экон. фак. — СПб.: С.-Петербург. Гос. ун-т, 2011, -116 с.

8. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие / Под ред. Смитиенко Б.М., Поспелова В.К. - УМО. —Изд.2-е, испр.доп.- М.: Мастерство, 2008 — 303 с..

9. ВТО: механизм взаимодействия национальных экономик. Угрозы и возможности в условиях выхода на международный рынок/ под ред. С.Ф. Сутырина. М., 2008.

10. Дегтярева О.И. и др. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие / Дегтярева О.И. и др., - М.: Дело- АНХ, 2008 — 434с.

11. Диденко Н.И., Шимко П.Д. Международная экономика: Учебное пособие. М.: Юрайт, 2012. - 752 с. (Гриф УМО МО РФ)

12. Докучаев Е.С., Ванчухина Л.И. Основы внешнеэкономической деятельности/ под ред. Е.С.Докучаева, -СПб: Недра, 2011 — 639 с.

13. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право: Монография. М.: ВАВТ, 2012. - 360 с.

14. Дюмулен И.И. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование: Учебник. 3-е изд. М.: ВАВТ, 2011. - 518 с. (Гриф УМО МО РФ)
15. Дюмулен И.И. Международная торговля: тарифное и нетарифное регулирование. Учебник. М.: ВАВТ, 2011.
16. Иванов И.Д. Внешнеэкономический комплекс России: взгляд изнутри -М.: Русь - Олимп, 2009.
17. Иванов М.Ю., Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность. М.: Издательство РИОР, 2008г.-128с.
18. Исаченко Т.М. Торговая политика Европейского Союза. М.: Изд-во ГУ ВШЭ, 2010. - 395 с.
19. Колодко Г.В. Мир в движении. М.: Магистр, 2011. - 575 с.
20. Магомадов Э.М. Внешнеэкономическая деятельность как фактор преодоления депрессивности российских регионов: монография. М.: МАКС Пресс, 2011 – 149 с.
21. Мантусов В.Б. Посредничество в мирохозяйственных связях. Сущность, современные методы и формы: Учебное пособие. М.: Юнити, 2011. - 143 с. (Гриф УМЦ «Профессиональный учебник»)
22. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование [Текст] : учебник для студентов, обучающихся по специальности "Мировая экономика" / Дюмулен И.И. ; Всероссийская акад. внеш. торговли Минэкономразвития России. - М.: ВАВТ, 2011.
23. Мировая экономика: введение во внешнеэкономическую деятельность: Учебное пособие для вузов / М.В.Елова, Б.К.Муравьева, С.М.Панферова и др.: Под ред. А.К.Шуркалина, Н.С.Цыпиной. – М.: Логос, 2002 – 247 с.
24. Михайлов Д.М. Международные контракты и расчеты/ Д.М. Михайлов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. Юрайт, 2008. – 641 с.
25. Основы внешнеэкономических знаний: Словарь-справочник / Долгов С.И., В.Васильева, С.П.Гончарова и др. - М.: Высшая школа, 2005. – 432с.
26. Основы внешнеэкономических знаний: Учебник/ Под ред. Фаминского И.П., 2-е изд. - М.: Международные отношения, 2004. - 560с.
27. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебник/ А.П.Джабаев. Москва: Экономика, 2012. – 479 с.-(Высшее образование).
28. Пело Р., Торрембини В. Sdelano v Italii. Итальянский бизнес в России. М.: Международные отношения, 2010. - 144 с.
29. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: УМО Учебник / В. В. Покровская. – М: Юрайт, 2016. - 672с.
30. Попов С.Г. Внешнеэкономическая деятельность фирмы. Особенности менеджмента и маркетинга: Учеб. пособие / С. Г. Попов. - М.: Ось-89, 2009. - 367с.
31. Проблемы географической диверсификации внешней торговли Российской Федерации // Вестник Московского университета МВД России, 2009, №2.
32. Проблемы сопоставимости статистических данных о внешней торговле России// Российский внешнеэкономический вестник, 2009, №2.
33. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник, 8-е изд. — М. : ИТК «Дашков и К°», 2012 г. — 500 с. — Электронное издание. — УМО. — ISBN 978-5-394-01609-7. Ibooks: <http://ibooks.ru/reading.php?productid=>
34. Развитие международного бизнеса. Серия: Образовательные инновации. Издательство: Дело. РАНХиГС: 2012.-С:152.
35. Сельцовский В.Л. Внешнеторговая стратегия России в современной системе мирохозяйственных связей: методологические аспекты количественных оценок: - М.: Финансы и статистика, 2008.
36. Сидорова А.В. Статистика внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие-Донецк: КИТИС, Дон ГУ, 2006, 200с.
37. Таможенный кодекс Таможенного союза. – М.: Проспект, 2010. – 184 с.
38. Управление внешнеэкономической деятельностью в России: учебное пособие/ М.Л. Постоленко. – М.: ФОРУМ, 2012. – 480 с.
39. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»
40. Федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

41. Федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в РФ».
42. Экспорт и импорт/ Г.Ю. Касьянова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: АБАК, 2011. – 448 с.
43. Яковец Ю.В. Глобальные экономические трансформации XXI века. М.: Экономика, 2011. - 382 с.

## 5.2. Перечень лицензионного программного обеспечения

1. Microsoft Windows 10 Education / Microsoft Windows 7 / Windows Vista Business
2. Office 365 ProPlus, Microsoft Office 2019, Microsoft Office 2016 Professional Plus (Word, Excel, Access, PowerPoint, Outlook, OneNote, Publisher) / Microsoft Office 2007 (Word, Excel, Access, PowerPoint)

## 5.3 Современные профессиональные базы данных, к которым обеспечивается доступ обучающихся

1. Профессиональная база данных «Информационные системы Министерства экономического развития Российской Федерации в сети Интернет» (Портал «Официальная Россия» - <http://www.gov.ru/>)
2. Профессиональная база данных «Финансово-экономические показатели Российской Федерации» (Официальный сайт Министерства финансов РФ - <https://www.minfin.ru/ru/>)
3. Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - <http://www.gks.ru/>)

## 5.4. Информационно-справочные системы, к которым обеспечивается доступ обучающихся

1. справочно-правовая система «Консультант Плюс»
2. справочно-правовая система «ГАРАНТ-Максимум»

## 5.5. Специальные помещения

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска

	Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования

Для проведения занятий лекционного типа используются демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия в виде презентационных материалов, обеспечивающих тематические иллюстрации.

## 6. Фонд оценочных средств по дисциплине Организация и техника внешнеторговых операций:

### 6.1. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля	Отметить нужное знаком «+»
Текущий контроль	Оценка докладов	+
	Устный/письменный опрос	-
	Тестирование	+
	Практические задачи	-
	Оценка контрольных работ (для заочной формы обучения)	-
Промежуточный контроль	Экзамен	+

Порядок проведения мероприятий текущего и промежуточного контроля определяется Методическими указаниями по основной профессиональной образовательной программе высшего образования, утвержденными Ученым советом ФГАОУ ВО СГЭУ №14 от 31.03.2021г.

### 6.2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

#### Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-2 - способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов

Планируемые результаты обучения по программе	Планируемые результаты обучения по дисциплине		
	Знать	Уметь	Владеть (иметь навыки)
Пороговый	ПК2з1: правовой режим, определяющий основные экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	ПК2у1: применять типовые методики, действующую нормативно-правовую базу для определения экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	ПК2в1: методикой расчета важнейших экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов

Повышенный	ПК2з2: типовые методики расчетов экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	ПК2у2: рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	ПК2в2: приемами выбора типовой методики расчета основных экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
------------	--	--	--

ПК-7 - способностью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет

Планируемые результаты обучения по программе	<b>Планируемые результаты обучения по дисциплине</b>		
	Знать	Уметь	Владеть (иметь навыки)
Пороговый	ПК7з1: основные правила построения аналитического отчета и информационного обзора, методы сбора данных	ПК7у1: организовать сбор информации для информационного обзора и/или аналитического отчета, используя отечественные и зарубежные источники информации	ПК7в1: алгоритмом сбора данных и анализа данных, необходимых для подготовки информационного обзора и/или аналитического отчета
Повышенный	ПК7з2: методы анализа данных, собранных с применением отечественных и зарубежных источников для составления информационного обзора и/или аналитического отчета	ПК7у2: подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет	ПК7в2: навыками подготовки информационного обзора и/или аналитического отчета

### 6.3. Паспорт оценочных материалов

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Контролируемые планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по программе	Вид контроля/используемые оценочные средства	
			Текущий	Промежуточный
1.	Характеристика международных коммерческих операций	ПК2з1, ПК2з2, ПК2у1, ПК2у2, ПК2в1, ПК2в2, ПК7з1, ПК7з2, ПК7у1, ПК7у2, ПК7в1, ПК7в2	Оценка докладов Тестирование	Экзамен
2.	Организация внешнеторговых сделок	ПК2з1, ПК2з2, ПК2у1, ПК2у2, ПК2в1, ПК2в2, ПК7з1, ПК7з2, ПК7у1, ПК7у2, ПК7в1, ПК7в2	Оценка докладов Тестирование	Экзамен

## 6.4.Оценочные материалы для текущего контроля

### Примерная тематика докладов

Раздел дисциплины	Темы
Характеристика международных коммерческих операций	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Место России в современной экономической мировой системе.</li><li>2. Проблемы внешнеэкономических связей России.</li><li>3. Особенности реэкспорта.</li><li>4. Особенности реимпорта.</li><li>5. Применение таможенных процедур переработки на таможенной территории.</li><li>6. Международная торговля лицензиями.</li><li>7. Международная торговля запасными частями.</li><li>8. Продовольственное эмбарго и его последствия.</li><li>9. Особенности встречных операций.</li><li>10. Развитие операций trade-in</li><li>11. Операции с давальческим сырьем.</li><li>12. Особенности торговли со странами – членами Таможенного союза</li><li>13. Механизм франчайзинга.</li><li>14. Строительные операции во внешней торговле.</li><li>15. Консорциальные соглашения.</li><li>16. Риски аутсорсинга.</li></ol>
Организация внешнеторговых сделок	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Характеристика посредников в таможенной сфере</li><li>2. Пределы ответственности брокеров.</li><li>3. Консигнационное соглашение.</li><li>4. Склад временного хранения и таможенный склад.</li><li>5. Развитие базисных условий ИНКОТЕРМС.</li><li>6. Международные стандарты качества.</li><li>7. Торговые обычаи.</li><li>8. Международный арбитраж.</li><li>9. Факторинговые операции.</li><li>10. Производные финансовые инструменты, используемые при оплате внешнеторговых сделок.</li><li>11. Виды аукционов.</li><li>12. Система международных платежей.</li><li>13. Особенности ведения деловых переговоров в странах Европы и Америки.</li><li>14. Особенности ведения деловых переговоров в странах Ближнего Востока.</li><li>15. Особенности ведения деловых переговоров в странах Азии.</li><li>16. Виды оферт</li></ol>

**Задания для тестирования по дисциплине для оценки сформированности компетенций размещены в ЭИОС СГЭУ, <https://lms2.sseu.ru/course/index.php?categoryid=514>**

Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:

- бартер
- хайринг
- встречная закупка
- компенсационная сделка

Обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера:

- продакшэн шеринг
- секонд хенд
- бай-бек

-ноу-хау

Отдел, занимающийся организацией встреч, приемов и проводов представителей иностранных фирм, прибывших с деловыми целями:

- протокольный
- юридический
- маркетинговый
- канцелярия.

Разработка политики ценообразования непосредственно связана с деятельностью отдела:

- маркетингового
- валютно-финансового
- рекламы
- планово-экономического

Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:

- экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории
- экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории
- посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера
- посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории

Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой территорию, на которой:

- расположено предприятие экспортера
- посредник реализует товары экспортера
- экспортер самостоятельно реализует продукцию
- расположено предприятие посредника

Посредники, осуществляющие сделки от своего имени и за свой счет:

- дjobберы
- консигнаторы
- брокеры
- дилеры

Основной показатель, позволяющий определить деловое лицо зарубежного партнера:

- репутация
- кредитоспособность
- конкурентоспособность
- платежеспособность

Какие оговорки по качеству не используются во внешнеторговых контрактах:

- соответствие описанию
- соответствие национальному стандарту
- высший сорт
- соответствие мировым стандартам

Для определения качества товаров, изготавливаемых на основе индивидуальных заказов, применяется метод проверки «по ...»:

- спецификации
- образцу
- техническим условиям
- предварительному осмотру

Место подписания контракта влияет на:

- содержательную сторону контракта
- количество сторон, участвующих в сделке

- структуру оформления контракта
- применяемое право страны при рассмотрении спора

К дополнительным условиям контракта относятся:

- качество товара
- условия платежа
- количество и сроки поставки
- наименование сделки

Вид цены контракта, не подлежащей изменению:

- публикуемая
- скользящая
- подвижная
- твердая

Утилизация грузов это:

- очистка грузов
- уничтожение грузов
- объединение грузов в одну партию
- применение единого подхода к управлению различными грузами

При заключении внешнеторгового контракта НЕ применяются цены:

- прейскурантные
- расчетные
- плановые
- биржевые

Экспортер достигнет наибольшей выгоды, если он заложит в ценовых условиях контракта валюту платежа, имеющую тенденцию к:

- конвертируемости
- повышению
- неизменности
- снижению

Маркировка не производится на:

- документах
- пломбе
- на упаковке
- на грузе

Подлинность штрих-кода можно определить посредством:

- количества используемых цифр
- размера штрихов
- контрольной цифры
- качества изображения

Объект, который страхователь может не принимать во внимание при исчислении страховой ставки:

- стоимость товара
- страна происхождения груза
- восприимчивость к ущербу
- тип груза.

Оценка риска при организации перевозок грузов не требует информации о:

- этических нормах страхования
- нормативных источниках
- статистике страхования

## 6.5. Оценочные материалы для промежуточной аттестации

### Фонд вопросов для проведения промежуточного контроля в форме экзамена

Раздел дисциплины	Вопросы
Характеристика международных коммерческих операций	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Классификация внешнеторговых операций</li><li>2. Виды мировых рынков и виды сделок на них.</li><li>3. Состав участников ВЭД по характеру внешнеторговых операций</li><li>4. Классификация международной торговли услугами</li><li>5. Туристические услуги</li><li>6. Инженерно-консультационные услуги</li><li>7. Факторинговые услуги</li><li>8. Понятие патента, лицензии и ноу-хау.</li><li>9. Торговля лицензиями</li><li>10. Основные виды товарообменных операций.</li><li>11. Операции с давальческим сырьем</li><li>12. Встречные закупки («Бай бэк»), их содержание и техника осуществления.</li><li>13. Лизинг. Понятие лизинга.</li><li>14. Номенклатура товаров передаваемых в лизинг.</li><li>15. Виды лизинговых операций.</li><li>16. Оперативный и финансовый лизинг</li><li>17. Операции на условиях подряда.</li><li>18. Определение стоимости подрядных работ.</li><li>19. Производственно-сбытовая кооперация в ВЭД.</li><li>20. Франчайзинг.</li></ol>
Организация внешнеторговых сделок	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Понятие торгового посредничества, виды услуг, оказываемых посредниками.</li><li>2. Особенности выбора посредников в международной торговле.</li><li>3. Купец и дистрибьютор, их особенности как посредников.</li><li>4. Комиссионные операции.</li><li>5. Агентские операции.</li><li>6. Понятие и причины использования аутсорсинга</li><li>7. Особенности аутсорсинга в ВЭД</li><li>8. Риски использования аутсорсинга</li><li>9. Инжиниринговые операции в ВЭД</li><li>10. Понятие и виды внешнеторговых контрактов.</li><li>11. Существенные и несущественные условия контракта</li><li>12. Процедура заключения и исполнения контракта</li><li>13. Количество товара и способы его измерения.</li><li>14. Порядок определения качества товара</li><li>15. Определение сроков поставки в контракте</li><li>16. Цена товара и общая сумма контракта.</li><li>17. Условия платежа.</li><li>18. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов</li><li>19. Методы защиты от валютных рисков</li><li>20. Формы расчетов в ВЭД</li></ol>

**6.6. Шкалы и критерии оценивания по формам текущего контроля и промежуточной аттестации**

**Шкала и критерии оценивания**

<b>Оценка</b>	<b>Критерии оценивания для мероприятий контроля с применением 4-х балльной системы</b>
<b>«отлично»</b>	ПК2з1, ПК2з2, ПК2у1, ПК2у2, ПК2в1, ПК2в2, ПК7з1, ПК7з2, ПК7у1, ПК7у2, ПК7в1, ПК7в2
<b>«хорошо»</b>	ПК2з1, ПК2з2, ПК2у1, ПК2в1, ПК7з1, ПК7з2, ПК7у1, ПК7в1
<b>«удовлетворительно»</b>	ПК2з1, ПК2у1, ПК2в1, ПК7з1, ПК7у1, ПК7в1
<b>«неудовлетворительно»</b>	Результаты обучения не сформированы на пороговом уровне