

Документ подписан простой электронной подписью.  
Информация о владельце:

ФИО: Кандрашина Елена Александровна

Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Дата подписания: 31.07.2025 16:08:23

Уникальный программный ключ:

2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации**  
**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение**  
**высшего образования**  
**«Самарский государственный экономический университет»**

**Институт** Институт национальной и мировой экономики

**Кафедра** Организации борьбы с экономическими преступлениями

**УТВЕРЖДЕНО**

Ученым советом Университета

(протокол № 10 от 22 мая 2025 г. )

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

|                                                                |                                                                             |
|----------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|
| <b>Наименование дисциплины</b>                                 | Б1.В.13 Международное право и<br>внешнеторговый контракт                    |
| <b>Основная профессиональная<br/>образовательная программа</b> | 38.03.01 Экономика программа Мировая<br>экономика и международные отношения |

Квалификация (степень) выпускника Бакалавр

Самара 2025

Целью изучения дисциплины является формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

## 1. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина Международное право и внешнеторговый контракт входит в часть, формируемая участниками образовательных отношений блока Б1.Дисциплины (модули)

Предшествующие дисциплины по связям компетенций: Консультационный проект, Организация и техника внешнеторговых операций, Деловой протокол, этика и межкультурные коммуникации, Деловой иностранный язык, Технологии работы в социальных сетях, Информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности, Мировая экономика и международные отношения, Анализ и прогнозирование мировых рынков, Цифровая трансформация мировой экономики, Электронная коммерция на мировых рынках

Последующие дисциплины по связям компетенций: Практикум по мировому фондовому рынку

## 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Изучение дисциплины Международное право и внешнеторговый контракт в образовательной программе направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

### Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-2 - Способен готовить документацию для заключения внешнеэкономической сделки, осуществлять ее организационное сопровождение, мониторинг и контроль исполнения обязательств по внешнеэкономическим контрактам

| Планируемые результаты обучения по программе | Планируемые результаты обучения по дисциплине                                                                                                                                                          |                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                              | ПК-2.1: Знать:                                                                                                                                                                                         | ПК-2.2: Уметь:                                                                                          | ПК-2.3: Владеть (иметь навыки):                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
| ПК-2                                         | методы разработки внешнеторгового контракта, методы организации и оценки рекламно-выставочной деятельности, формирования перечня потенциальных партнеров, подготовки проекта внешнеторгового контракта | разработать проект внешнеторгового контракта, организационные мероприятия проведения рекламной компании | способами проведения предварительного анализа целесообразности участия в выставочно ярмарочных и конгрессных мероприятиях за рубежом в целях привлечения потенциальных партнеров; способами формирования списка потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта; способами формирования проекта внешнеторгового контракта |

ПК-4 - Способен на основе отечественных и зарубежных источников информации анализировать и выявлять макроэкономические тенденции и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений, в том числе по вопросам финансирования внешнеэкономических сделок

| Планируемые результаты обучения по программе | Планируемые результаты обучения по дисциплине |
|----------------------------------------------|-----------------------------------------------|
|----------------------------------------------|-----------------------------------------------|

|      |                                                                                                      |                                                                                                                              |                                                                                                             |
|------|------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ПК-4 | ПК-4.1: Знать:                                                                                       | ПК-4.2: Уметь:                                                                                                               | ПК-4.3: Владеть (иметь навыки):                                                                             |
|      | отечественные и зарубежные источники информации для анализа и выявления макроэкономических тенденций | эффективно использовать отечественные и зарубежные источники информации для анализа и выявления макроэкономических тенденций | навыками принятия управленческих решений, в том числе по вопросам финансирования внешнеэкономических сделок |

### 3. Объем и виды учебной работы

Учебным планом предусматриваются следующие виды учебной работы по дисциплине:

#### Очная форма обучения

| Виды учебной работы                                              | Всего час/ з.е. |
|------------------------------------------------------------------|-----------------|
|                                                                  | Сем 7           |
| Контактная работа, в том числе:                                  | 74.3/2.06       |
| Занятия лекционного типа                                         | 36/1            |
| Занятия семинарского типа                                        | 36/1            |
| Индивидуальная контактная работа (ИКР)                           | 0.3/0.01        |
| Групповая контактная работа (ГКР)                                | 2/0.06          |
| Самостоятельная работа:                                          | 35.7/0.99       |
| Промежуточная аттестация                                         | 34/0.94         |
| Вид промежуточной аттестации:                                    |                 |
| Экзамен                                                          | Экз             |
| Общая трудоемкость (объем части образовательной программы): Часы | 144             |
| Зачетные единицы                                                 | 4               |

### 4. Содержание дисциплины

#### 4.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий:

Тематический план дисциплины Международное право и внешнеторговый контракт представлен в таблице.

#### Разделы, темы дисциплины и виды занятий

##### Очная форма обучения

| №<br>п/п | Наименование темы<br>(раздела) дисциплины | Контактная работа |                                 |     |     | Самостоятельная<br>работа | Планируемые<br>результаты<br>обучения в<br>соотношении с<br>результатами<br>обучения по<br>образовательной<br>программе |
|----------|-------------------------------------------|-------------------|---------------------------------|-----|-----|---------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|          |                                           | Лекции            | Занятия<br>семинарского<br>типа | ИКР | ГКР |                           |                                                                                                                         |
|          |                                           |                   | Практич.<br>занятия             |     |     |                           |                                                                                                                         |
| 1.       | Общая часть                               | 18                | 18                              | 0,2 |     | 20                        | ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                                                                          |
| 2.       | Особенная часть                           | 18                | 18                              | 0,1 | 2   | 15,7                      | ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                                                                          |
|          | Контроль                                  | 34                |                                 |     |     |                           |                                                                                                                         |
|          | Итого                                     | 36                | 36                              | 0.3 | 2   | 35.7                      |                                                                                                                         |

#### 4.2 Содержание разделов и тем

#### 4.2.1 Контактная работа

##### Тематика занятий лекционного типа

| №п/п | Наименование темы (раздела) дисциплины | Вид занятия лекционного типа* | Тематика занятия лекционного типа                                                                                                                                                                       |
|------|----------------------------------------|-------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1.   | Общая часть                            | лекция                        | Общие положения о внешнеторговых контрактах                                                                                                                                                             |
|      |                                        | лекция                        | Источники регулирования внешнеторговых контрактов                                                                                                                                                       |
|      |                                        | лекция                        | Виды внешнеторговых контрактов, их особенности                                                                                                                                                          |
|      |                                        | лекция                        | Стороны и участники контрактных отношений, их правосубъектность                                                                                                                                         |
|      |                                        | лекция                        | Понятийный аппарат внешнеторгового контрактного права. Понятия «внешнеторговый контракт» (договор), «договор международной купли-продажи», «внешнеторговая сделка» и их соотношение, правовое значение. |
|      |                                        | лекция                        | Право международных организаций: право ВТО, ЕС, СНГ, ЕврАзЭС                                                                                                                                            |
|      |                                        | лекция                        | Lex mercatoria. Принципы международных коммерческих контрактов. Контрактное регулирование                                                                                                               |
|      |                                        | лекция                        | Порядок и способы заключения внешнеторгового контракта                                                                                                                                                  |
|      |                                        | лекция                        | Структура и содержание внешнеторговых контрактов. Толкование внешнеторгового контракта                                                                                                                  |
| 2.   | Особенная часть                        | лекция                        | Исполнение внешнеторгового контракта. Требования к исполнению. Приостановление исполнения. Последствия неисполнения                                                                                     |
|      |                                        | лекция                        | Ответственность сторон за ненадлежащее исполнение или за неисполнение внешнеторгового контракта. Основания освобождения от ответственности                                                              |
|      |                                        | лекция                        | Коммерческая документация и корреспонденция по внешнеторговому контракту                                                                                                                                |
|      |                                        | лекция                        | Договорные аспекты электронной коммерции: оферта, акцепт, заключение контракта, правосубъектность сторон, форма контракта, электронная подпись, применимое право, исполнение                            |
|      |                                        | лекция                        | Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров (работ, информации). Внешнеторговый бартерный контракт                                                                              |
|      |                                        | лекция                        | Международное и контрактное регулирование разрешения споров, вытекающих из внешнеторговых контрактов                                                                                                    |

|  |  |        |                                                                                                                                                |
|--|--|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  |  | лекция | Разрешение внешнеторговых контрактных споров в национальных судах                                                                              |
|  |  | лекция | Международный коммерческий арбитраж. Арбитражное соглашение, арбитражная оговорка. МКАС при ТПП РФ                                             |
|  |  | лекция | Признание и исполнение иностранных судебных решений. Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных судебных решений, 1958 г. |

\*лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся

#### Тематика занятий семинарского типа

| №п/п | Наименование темы (раздела) дисциплины | Вид занятия семинарского типа** | Тематика занятия семинарского типа                                                                                                                                                                                              |
|------|----------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1.   | Общая часть                            | практическое занятие            | Правовая терминология Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, 1980 г.                                                                                                                                    |
|      |                                        | практическое занятие            | Международные торговые термины. ИНКОТЕРМС 2010                                                                                                                                                                                  |
|      |                                        | практическое занятие            | Внутреннее законодательство государств                                                                                                                                                                                          |
|      |                                        | практическое занятие            | Роль и значение арбитражной и судебной практики в регулировании внешнеторговой контрактной деятельности                                                                                                                         |
|      |                                        | практическое занятие            | Негосударственное регулирование внешнеторговых контрактных отношений                                                                                                                                                            |
|      |                                        | практическое занятие            | Подготовка заключения контракта. Выбор партнера                                                                                                                                                                                 |
|      |                                        | практическое занятие            | Деловые переговоры. Проблема ответственности на стадии предконтрактных отношений. Форма внешнеторгового контракта. Понятие письменной формы, ее разновидности. Международная и национальная регламентация. Электронный контракт |
|      |                                        | практическое занятие            | Вступление внешнеторгового контракта в силу                                                                                                                                                                                     |
|      |                                        | практическое занятие            | Заключение внешнеторговых контрактов на международных биржах, торгах, аукционах                                                                                                                                                 |
| 2.   | Особенная часть                        | практическое занятие            | Общие условия действительности внешнеторговых контрактов                                                                                                                                                                        |
|      |                                        | практическое занятие            | Правовое регулирование контрактных отношений в сфере экспорта и импорта услуг: инжиниринг, лизинг, туристические операции, подрядные и строительные услуги                                                                      |

|  |  |                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|--|--|----------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  |  | практическое занятие | Правовое регулирование перевозки товаров при осуществлении внешнеторговой деятельности: <i>договор автомобильной перевозки; договор железнодорожной перевозки; договор морской перевозки; договор воздушной перевозки; договор смешанной перевозки; договор экспедирования</i> |
|  |  | практическое занятие | Внешнеторговые сделки с интеллектуальной собственностью. Лицензионный договор                                                                                                                                                                                                  |
|  |  | практическое занятие | Рекомендации Международной торговой палаты                                                                                                                                                                                                                                     |
|  |  | практическое занятие | Франчайзинг: понятие, классификация франчайзинга, преимущества и недостатки. Правовое регулирование франчайзинга. Договор о франшизе                                                                                                                                           |
|  |  | практическое занятие | Лизинг: понятие, виды, преимущества и недостатки. Отличия от других договоров. Правовое регулирование лизинга (международное и национальное)                                                                                                                                   |
|  |  | практическое занятие | Претензии и претензионный порядок. Исковая давность по требованиям, основанным на внешнеторговых контрактах                                                                                                                                                                    |
|  |  | практическое занятие | Альтернативные методы разрешения внешнеторговых контрактных споров. Переговоры и примирение. Медиация                                                                                                                                                                          |

\*\* семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия

#### Иная контактная работа

При проведении учебных занятий СГЭУ обеспечивает развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин (модулей) в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, проводимых организацией, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

Формы и методы проведения иной контактной работы приведены в Методических указаниях по основной профессиональной образовательной программе.

#### 4.2.2 Самостоятельная работа

| №п/п | Наименование темы (раздела) дисциплины | Вид самостоятельной работы ***                                                 |
|------|----------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|
| 1.   | Общая часть                            | - подготовка доклада<br>- подготовка электронной презентации<br>- тестирование |
| 2.   | Особенная часть                        | - подготовка доклада<br>- подготовка электронной презентации<br>- тестирование |

\*\*\* самостоятельная работа в семестре, написание курсовых работ, докладов, выполнение контрольных работ

### 5. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

## **5.1 Литература:**

### **Основная литература**

1. Глориозов, А. Г. Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес : практическое пособие / А. Г. Глориозов, Д. М. Михайлов. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 905 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-14513-7. — Текст : электронный // Образовательная

### **Дополнительная литература**

1. Международное право : учебник для вузов / ответственный редактор А. Н. Вылегжанин. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 664 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17784-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL:

2. ВОЛЬФГАНГ ГРАФ ВИТЦТУМ, М. БОТЕ, Р. ДОЛЬЦЕР, М. КАУ, Э. КЛЯЙН, Ф. КУНИГ, А. ПРЕЛЬСС, Ш. ШМАЛЬ, М. ШРЕДЕР и др. Международное право / Перевод с немецкого Н. Спица. В 2 кн. / Составитель и издатель серии профессор Вильфрид Бергманн. М.: издательство "Инфотропик Медиа". 2011. - 924 с.

3. Шоу Малькольм Н. Международное право. В 2 т. Алматы: Общественный фонд «Йылтык аударма бюросы». 2019. – 640 с.

### **Литература для самостоятельного изучения**

1. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010. М.: Статут, 2013.
2. Принципы Европейского договорного права - Принципы Европейского договорного права, разработанные Комиссией по европейскому договорному праву.
3. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.
4. Веселкова Е.Е. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок // Адвокат. 2014. № 5.
5. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.
6. Гражданское и торговое право Европейского Союза (основные институты) / под общ. ред. В.В. Безбаха, В.Ф. Поньки, К.М. Беликовой. М.: РУДН, 2011.
7. Иванова Е.В. Договорное право: учебник. В 2 т. Т. 1. Академический курс. Т.2. Особенная часть. Сер. Бакалавр и магистр. М.: Юрайт, 2016.
8. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
9. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.
10. Словарь международного права / Т.Г. Авдеева, В.В. Алешин, Б.М. Ашавский [и др.]; отв. ред. С.А. Егоров. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014.

## **5.2. Перечень лицензионного программного обеспечения**

1. Astra Linux Special Edition «Смоленск», «Орел»; РедОС ; ОС "Альт Рабочая станция" 10; ОС "Альт Образование" 10
2. МойОфис Стандартный 2, МойОфис Образование, Р7-Офис Профессиональный, МойОфис Стандартный 3, МойОфис Профессиональный 3

## **5.3 Современные профессиональные базы данных, к которым обеспечивается доступ обучающихся**

1. Профессиональная база данных «Информационные системы Министерства экономического развития Российской Федерации в сети Интернет» (Портал «Официальная Россия» - <http://www.gov.ru/>)
2. Государственная система правовой информации «Официальный интернет-портал правовой информации» (<http://pravo.gov.ru/>)
3. Профессиональная база данных «Финансово-экономические показатели Российской Федерации» (Официальный сайт Министерства финансов РФ - <https://www.minfin.ru/ru/>)

4. Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - <http://www.gks.ru/>)

#### **5.4. Информационно-справочные системы, к которым обеспечивается доступ обучающихся**

1. Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
2. Справочно-правовая система «ГАРАНТ-Максимум»

#### **5.5. Специальные помещения**

|                                                                                   |                                                                                                                                 |
|-----------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа                         | Комплекты ученической мебели<br>Мультимедийный проектор<br>Доска<br>Экран                                                       |
| Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа) | Комплекты ученической мебели<br>Мультимедийный проектор<br>Доска<br>Экран<br>Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ |
| Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций                     | Комплекты ученической мебели<br>Мультимедийный проектор<br>Доска<br>Экран<br>Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ |
| Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации                | Комплекты ученической мебели<br>Мультимедийный проектор<br>Доска<br>Экран<br>Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ |
| Помещения для самостоятельной работы                                              | Комплекты ученической мебели<br>Мультимедийный проектор<br>Доска<br>Экран<br>Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ |
| Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования              | Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования                                                                   |

#### **5.6 Лаборатории и лабораторное оборудование**

1. Криминалистическая лаборатория.
2. Проектор.
3. Зал учебного процесса.
4. Персональные компьютеры.
5. Комплекты ученической мебели.
6. Мультимедийный проектор.
7. Доска.
8. Экран.
9. Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ.

#### **6. Фонд оценочных средств по дисциплине Международное право и внешнеторговый контракт:**

##### **6.1. Контрольные мероприятия по дисциплине**

| Вид контроля           | Форма контроля          | Отметить<br>нужное<br>знаком<br>« + » |
|------------------------|-------------------------|---------------------------------------|
| Текущий контроль       | Оценка докладов         | +                                     |
|                        | Устный/письменный опрос | +                                     |
|                        | Тестирование            | +                                     |
|                        | Практические задачи     | +                                     |
| Промежуточный контроль | Экзамен                 | +                                     |

Порядок проведения мероприятий текущего и промежуточного контроля определяется Методическими указаниями по основной профессиональной образовательной программе высшего образования; Положением о балльно-рейтинговой системе оценки успеваемости обучающихся по основным образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры в федеральном государственном автономном образовательном учреждении высшего образования «Самарский государственный экономический университет».

## 6.2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

### Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-2 - Способен готовить документацию для заключения внешнеэкономической сделки, осуществлять ее организационное сопровождение, мониторинг и контроль исполнения обязательств по внешнеэкономическим контрактам

| Планируемые<br>результаты<br>обучения по<br>программе | Планируемые результаты обучения по дисциплине                                                                                                                                                                                           |                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
|-------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                                       | ПК-2.1: Знать:                                                                                                                                                                                                                          | ПК-2.2: Уметь:                                                                                                                                                       | ПК-2.3: Владеть (иметь<br>навыки):                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|                                                       | методы разработки<br>внешнеторгового<br>контракта, методы<br>организации и оценки<br>рекламно-выставочной<br>деятельности,<br>формирования перечня<br>потенциальных<br>партнеров, подготовки<br>проекта<br>внешнеторгового<br>контракта | разработать проект<br>внешнеторгового<br>контракта,<br>организационные<br>мероприятия проведения<br>рекламной компании                                               | способами проведения<br>предварительного анализа<br>целесообразности участия<br>в выставочно ярмарочных<br>и конгрессных<br>мероприятиях за рубежом в<br>целях привлечения<br>потенциальных партнеров;<br>способами формирования<br>списка потенциальных<br>партнеров для заключения<br>внешнеторгового<br>контракта; способами<br>формирования проекта<br>внешнеторгового<br>контракта |
| Пороговый                                             | Знать источники<br>юридически значимой<br>информации о видах,<br>особенностях<br>процессуальных и<br>служебных документов<br>в сфере своей<br>профессиональной<br>деятельности, включая                                                 | Уметь оформлять<br>процессуальную и<br>служебную<br>документацию в сфере<br>своей профессиональной<br>деятельности с<br>применением<br>современных<br>информационно- | Владеть основами навыков<br>применения современных<br>информационно-<br>коммуникативных<br>технологий при<br>составлении<br>процессуальных и<br>служебных документов                                                                                                                                                                                                                    |

|                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|---------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                                         | информационные и справочные правовые базы данных                                                                                                                                                                                                               | коммуникативных технологий                                                                                                                                                                                                                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                   |
| Стандартный<br>(в дополнение к пороговому)              | Знать порядок организации документирования и электронного документооборота с учетом сферы своей профессионально-служебной деятельности                                                                                                                         | Уметь применять современные информационные технологии для поиска, систематизации и обработки правовой информации, оформления юридических документов и проведения статистического анализа информации в сфере своей профессиональной деятельности                | Владеть навыками выявления юридико-технических недостатков процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности при помощи анализа информации размещенной в информационных и справочных правовых системах (Консультант Плюс, Гарант) |
| Повышенный<br>(в дополнение к пороговому, стандартному) | Знать правила юридической техники для подготовки процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности, а также методы работы с информационно-справочными системами, облачными хранилищами, онлайн сервисами работы с документами. | Уметь правила юридической техники для подготовки процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности, а также методы работы с информационно-справочными системами, облачными хранилищами, онлайн сервисами работы с документами. | Владеть навыками составления, оформления процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности, в том числе при помощи сервиса Google – документы, Акт-Контракт. МойОфис, EnDocs Cloud                                                |

ПК-4 - Способен на основе отечественных и зарубежных источников информации анализировать и выявлять макроэкономические тенденции и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений, в том числе по вопросам финансирования внешнеэкономических сделок

| Планируемые результаты обучения по программе | Планируемые результаты обучения по дисциплине                                                                            |                                                                                                                              |                                                                                                             |
|----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                              | ПК-4.1: Знать:                                                                                                           | ПК-4.2: Уметь:                                                                                                               | ПК-4.3: Владеть (иметь навыки):                                                                             |
|                                              | отечественные и зарубежные источники информации для анализа и выявления макроэкономических тенденций                     | эффективно использовать отечественные и зарубежные источники информации для анализа и выявления макроэкономических тенденций | навыками принятия управленческих решений, в том числе по вопросам финансирования внешнеэкономических сделок |
| Пороговый                                    | Знать источники юридически значимой информации о видах, особенностях процессуальных и служебных документов в сфере своей | Уметь оформлять процессуальную и служебную документацию в сфере своей профессиональной деятельности с применением            | Владеть основами навыков применения современных информационно-коммуникативных технологий при составлении    |

|                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|---------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                                         | профессиональной деятельности, включая информационные и справочные правовые базы данных                                                                                                                                                                        | современных информационно-коммуникативных технологий                                                                                                                                                                                                           | процессуальных и служебных документов                                                                                                                                                                                                                             |
| Стандартный<br>(в дополнение к пороговому)              | Знать порядок организации документирования и электронного документооборота с учетом сферы своей профессионально-служебной деятельности                                                                                                                         | Уметь применять современные информационные технологии для поиска, систематизации и обработки правовой информации, оформления юридических документов и проведения статистического анализа информации в сфере своей профессиональной деятельности                | Владеть навыками выявления юридико-технических недостатков процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности при помощи анализа информации размещенной в информационных и справочных правовых системах (Консультант Плюс, Гарант) |
| Повышенный<br>(в дополнение к пороговому, стандартному) | Знать правила юридической техники для подготовки процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности, а также методы работы с информационно-справочными системами, облачными хранилищами, онлайн сервисами работы с документами. | Уметь правила юридической техники для подготовки процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности, а также методы работы с информационно-справочными системами, облачными хранилищами, онлайн сервисами работы с документами. | Владеть навыками составления, оформления процессуальных и служебных документов в сфере своей профессиональной деятельности, в том числе при помощи сервиса Google – документы, Акт-Контракт. МойОфис, EnDocs Cloud                                                |

### 6.3. Паспорт оценочных материалов

| № п/п | Наименование темы (раздела) дисциплины | Контролируемые планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по программе | Вид контроля/используемые оценочные средства                                      |               |
|-------|----------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|---------------|
|       |                                        |                                                                                                   | Текущий                                                                           | Промежуточный |
| 1.    | Общая часть                            | ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                                                    | Оценка докладов<br>Устный/письменный опрос<br>Тестирование<br>Практические задачи | Экзамен       |
| 2.    | Особенная часть                        | ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                                                    | Оценка докладов<br>Устный/письменный опрос<br>Тестирование<br>Практические задачи | Экзамен       |

### 6.4. Оценочные материалы для текущего контроля

### Примерная тематика докладов

| Раздел дисциплины | Темы                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|-------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Общая часть       | <p>Заключение внешнеторговых контрактов на биржах.</p> <p>Заключение внешнеторговых контрактов на аукционах и торгах.</p> <p>Договор международной купли-продажи товаров (общее регулирование на базе Венской конвенции «О правовом регулировании договоров международной купли-продажи товаров», 1980 г.).</p> <p>Договор международной купли-продажи товаров между партнерами из стран СНГ.</p> <p>Договор международной купли-продажи услуг.</p> <p>Внешнеторговый бартерный контракт.</p> <p>Внешнеторговые контракты на оказание туристических услуг.</p> <p>Контракт международной купли-продажи военно-технической продукции.</p> <p>Контракты в сфере военно-технического сотрудничества.</p> <p>Договор морского посредничества.</p> <p>Договор об оказании агентских услуг.</p> <p>Соглашения о разделе продукции.</p> <p>Внешнеторговый контракт купли-продажи нефти и нефтепродуктов.</p> <p>Контракт международного лизинга.</p> <p>Международный договор подряда.</p> <p>Международный кредитный контракт.</p> <p>Коммерческое представительство.</p> <p>Контракты о компенсационном сотрудничестве.</p> <p>Контракт франчайзинга.</p> |
| Особенная часть   | <p>Внешнеторговый контракт купли-продажи информации.</p> <p>Внешнеторговые контракты в сфере НИОКР.</p> <p>Концессионные соглашения.</p> <p>Контракт международной железнодорожной перевозки грузов и пассажиров.</p> <p>Контракт международной морской перевозки грузов и пассажиров.</p> <p>Контракт международной автомобильной перевозки грузов и пассажиров.</p> <p>Контракт международной воздушной перевозки грузов и пассажиров.</p> <p>Внешнеторговое комиссионное соглашение.</p> <p>Внешнеторговое консигнационное соглашение.</p> <p>Контракты страхования во внешнеторговой деятельности.</p> <p>Контракт об оказании консалтинговых услуг.</p> <p>Договор об оказании инжиниринговых услуг.</p> <p>Внешнеторговые контракты с партнерами из стран Прибалтики.</p> <p>Особенности внешнеторговых контрактов с партнерами из КНР.</p> <p>Внешнеторговый контракт о подготовке кадров (профессиональном обучении).</p> <p>Организация и ведение договорной работы на предприятии.</p> <p>Особенности договоров международной купли-продажи отдельных видов товаров, услуг, работ и др.</p>                                                |

### Вопросы для устного/письменного опроса

| Раздел дисциплины | Вопросы                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|-------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Общая часть       | <p>Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения.</p> <p>Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок.</p> <p>Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.</p> <p>Гражданское и торговое право Европейского Союза (основные институты).</p> |

|                 |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                 | <p>Международные сделки. Правовое регулирование.</p> <p>Теория и практика договорного регулирования.</p> <p>Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).</p> <p>Основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.</p> <p>Регулирование торгового мореплавания.</p> <p>Инкотермс 2010 - Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле.</p> <p>Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010.</p> <p>Принципы Европейского договорного права - Принципы Европейского договорного права, разработанные Комиссией по европейскому договорному праву.</p> <p>Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронной торговле».</p> <p>Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронных подписях».</p> <p>Последствия присоединения к ВТО стран - членов СНГ и России.</p> <p>Коллизионное регулирование договорных обязательств.</p> <p>Правовое регулирование торгового оборота и кодификация частного права в странах Латинской Америки.</p> <p>Кодекс европейского договорного права - European Contract Code.</p> <p>Торговые обычаи как источники международного торгового права.</p>                                                                                    |
| Особенная часть | <p>Новеллы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (через призму вступления России в Таможенный союз).</p> <p>Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок.</p> <p>Соотношение «права ВТО» права государств членов.</p> <p>Источники права Европейского союза.</p> <p>Применение правовых обычаев к международным частным договорным отношениям.</p> <p>Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию.</p> <p>Способы восполнения пробелов в праве: монография.</p> <p>Нормы международного права в судебной практике.</p> <p>Источники международного коммерческого права.</p> <p>Договорное право.</p> <p>Международные сделки. Правовое регулирование.</p> <p>ГК об отдельных видах договоров в контексте Постановления Пленума ВАС РФ «О свободе договора и ее пределах».</p> <p>Пределы наднационального регулирования в Едином экономическом пространстве ЕвразЭС.</p> <p>Особенности судебного прецедента в системе романо-германского права.</p> <p>Модельные правила европейского частного права.</p> <p>Комментарий ICC к ИНКОТЕРМС</p> <p>Судебная практика как важнейший фактор развития законодательства.</p> <p>ЕАЭС и международные конвенции.</p> <p>Автономные меры Европейского союза по регулированию внешнеэкономических связей.</p> |

**Задания для тестирования по дисциплине для оценки сформированности компетенций (min 20, max 50 + ссылку на ЭИОС с тестами)**

укажите задания

**Практические задачи (min 20, max 50 + ссылку на ЭИОС с электронным изданием, если имеется)**

| Раздел дисциплины | Задачи |
|-------------------|--------|
|-------------------|--------|

|             |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |
|-------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Общая часть | <p><b>Задача 1</b><br/>Составьте глоссарий - «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговая сделка», «внешнеторговый контракт», «договор международной купли-продажи», «коммерческое предприятие», «товар», «услуга», «информация», «бартер» в праве РФ, ЕС, СНГ.</p> <p><b>Задача 2</b><br/>Российское предприятие ведет свою деятельность через представительство на территории Армении. Представительство заключило контракт с местной фирмой о приобретении в стране пребывания ряда товаров для нужд представительства. Другой контракт был заключен по вопросу приобретения на месте работ и услуг в тех же целях.<br/><i>Являются ли контракты внешнеторговыми? Есть ли отличия в правовом режиме указанных сделок?</i></p> <p><b>Задача 3</b><br/>Контракт международной купли-продажи товаров был заключен между сторонами, государства принадлежности которых не являются участниками Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, 1980 г. В качестве применимого права к вопросам, не урегулированным в контракте, стороны договорились применять названную конвенцию.<br/>В процессе исполнения внешнеторгового контракта возник спор о действительности контракта, содержание которого не предусматривало условий на этот счет.<br/><i>Как решить спор?</i></p> <p><b>Задача 4</b><br/>Российское ОАО (покупатель) заключило контракт с финской фирмой (продавец) о продаже последней своих 25 % паев в итальянском обществе с ограниченной ответственностью (ООО). В установленные контрактом сроки покупатель оплатил только 15 % паев, в связи с чем продавец потребовал дальнейшей оплаты. Не получив требуемой оплаты, продавец обратился в соответствии с контрактом в Арбитражный институт Торговой палаты Стокгольма (Швеция).<br/>В своем ответе на иск ОАО просило арбитраж признать контракт ничтожным по ст. 168 ГК РФ, ссылаясь на то, что эта крупная сделка была заключена без одобрения общего собрания, которое было необходимо для приобретения участия в иностранной компании согласно Уставу ОАО, соответствующего ФЗ от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах». ОАО просило также о возврате финским партнером уплаченных ранее сумм.<br/>Финская сторона контракта утверждала, что применимым правом является право Италии, где находится само ООО, и что сам договор был подписан генеральным директором ОАО без указания на необходимость какого-либо последующего одобрения. Если бы даже применялось российское право, то договор следует признать действительным, поскольку фирма не знала о тех уставных ограничениях, на которые ссылается ОАО (ст. 174 ГК РФ).<br/><i>Рассмотрите доводы сторон. Подлежит ли иск удовлетворению?</i></p> <p><b>Задача 5</b><br/>Между немецкой и итальянской фирмами был заключен контракт купли-продажи товаров, согласно которому споры между сторонами подлежали рассмотрению в МКАС при ТИН РФ в Москве. В дальнейшем немецкая фирма предъявила итальянской фирме иск о возмещении коммерческого и материального ущерба, вызванного нарушением договора.<br/>В ходе рассмотрения арбитражным судом дела в 2016 году возник спор относительно права, применимого к договору, т.к. в контракте</p> |
|-------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

отсутствовали соответствующие согласованные сторонами условия. Арбитражный суд установил, что фактически все переговоры между сторонами по заключению контракта происходили путем обмена корреспонденцией, направляющейся из Германии в Италию и из Италии в Германию. При этом стороны включили в договор условия типового контракта российской организации как «первоначального поставщика товара».

*Как правильно решить спор о применимом праве?*

*Применение какого права (немецкого, итальянского или российского) было предпочтительно для каждой из сторон?*

#### **Задача 6**

Российское ОАО обратилось в арбитражный суд одного из субъектов РФ с иском к английской компании. Спор возник из отношений по поставке российским предприятием через английскую компанию продукции в ряд развивающихся государств Африки. В контракте между отечественной и британской фирмами было указано, что все споры между ними подлежат разрешению в российском арбитражном суде, но не было оговорено применимое право. В этом контракте были определены базисные условия поставки - CIF (ИНКОТЕРМС 2010), а также указывалось на распространение норм обычного права на данный договор. Стороны при заключении сделки устно договорились, что поставка продукции будет осуществляться железнодорожным транспортом. Товар был упакован, как того требуют условия железнодорожных перевозок. Однако продукцию в действительности везли морем и она прибыла в пункт назначения в негодном состоянии.

Арбитражный суд во взыскании ущерба истцу отказал, сославшись на то, что товар доставлялся в соответствии с базисными условиями контракта. При этом арбитражный суд при вынесении решения опирался на условия CIF (ИНКОТЕРМС 2010), определенные в качестве обязательных в соглашении сторон.

*Правильно ли поступил суд?*

#### **Задача 7**

В 2016 г. между российской и чешской фирмами был заключен договор купли-продажи, составленный на русском и чешском языках. Оба текста договора содержали указание, что местом его заключения является г. Киев.

В дальнейшем между сторонами возник спор, переданный на разрешение МКАС при ТПП РФ. В ходе рассмотрения спора выяснилось, что в договоре на русском языке содержалось положение о применении к неурегулированным в контракте вопросам материальных норм российского гражданского права. В том же договоре, составленном на чешском языке, такого положения не содержалось.

*Какой текст договора должен превалировать в подобных случаях?*

*Какое право подлежит применению?*

#### **Задача 8**

Между российской и польской организациями был заключен внешнеторговый контракт на сумму 30 млн. рублей. В контракте в разделе «Реквизиты сторон» был указан фактический адрес российского юридического лица - резидента. После подписания контракта российская сторона - резидент представила в уполномоченный банк заполненную форму ПС (паспорта сделки), в разделе 1 «Сведения о резиденте» которого указало свой фактический адрес согласно внешнеторговому договору. На следующий рабочий день после представления документов уполномоченный банк отказал в оформлении ПС, мотивируя свой отказ тем, что в разделе 1 «Сведения о резиденте» ПС должен быть указан адрес местонахождения, указанный в выписке из ЕГРЮЛ, а не

|                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
|------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                        | <p>фактический адрес пребывания, указанный во внешнеторговом контракте.</p> <p><i>Правомерны ли действия уполномоченного банка?</i></p> <p><b>Задача 9</b></p> <p>Между российской фирмой (продавец) и французской компанией (покупатель) в г. Калининграде был заключен контракт международной купли-продажи товаров. Применимое право указано не было.</p> <p>В период срока действия контракта российская фирма обратилась к контрагенту - французской компании - с требованием расторгнуть действующий контракт по причине существенного его нарушения покупателем, что повлекло причинение продавцу на момент обращения уже такого ущерба, что он в значительной степени лишился того, на что рассчитывал при заключении договора. Расчеты и подтверждающие надлежаще оформленные документы прилагались.</p> <p>В силу того, что в контракте не было указано применимое право, российская сторона на основании ст. 1211 ГК РФ таковым считала российское право.</p> <p>Французская компания с этим выводом не согласилась, полагая подлежащей применению к отношениям сторон Конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980).</p> <p><i>Подлежит ли удовлетворению требование продавца?</i></p> <p><i>Повлияет ли применимое право на удовлетворение требования продавца о расторжении контракта?</i></p> <p><i>Каким будет решение по требованию продавца в случае обоснованного вывода о том, что Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010 подлежат применению к контракту?</i></p> <p><i>Рассмотрите ситуацию применительно к требованию продавца об изменении контракта.</i></p>                                                                                                                      |
| <p>Особенная часть</p> | <p><b>Задача 10</b></p> <p>Российская компания (покупатель) заключила внешнеторговый контракт с партнером из Чехии (продавец). Все переговоры были проведены с использованием средств связи. Контракт был заключен сторонами путем обмена текстами, на которых были проставлены факсимиле соответствующих руководителей фирм сторон. Внешнеторговый контракт между сторонами был заключен впервые. Форма контракта специально сторонами не оговаривалась, как и вопрос о применимом праве. В дальнейшем российская компания подала иск в российский арбитражный суд с требованием о признании контракта недействительным вследствие несоответствия нормам права о форме контракта.</p> <p><i>Рассмотрите ситуацию по существу. Как решить спор?</i></p> <p><i>Рассмотрите спор применительно к ситуации, когда российская сторона является продавцом, а чешская - покупателем.</i></p> <p><b>Задача 11</b></p> <p>В процессе преддоговорных переговоров и согласования содержания проекта внешнеторгового контракта купли-продажи российская сторона (резидент) настаивала на включении в содержание контракта (в качестве обязательного) условия о сроке возврата денежных средств, уплаченных по контракту нерезиденту, в случае непоставки товара. Представитель российской стороны ссылаясь при этом на требования российского законодательства о валютном регулировании и валютном контроле. Так, нормы российского законодательства действительно предусматривают, что резиденты обязаны обеспечить возврат в РФ денежных средств, уплаченных за неполученные на территории РФ товары.</p> <p><i>Оцените позицию российской стороны контракта по этому вопросу.</i></p> <p><i>Является ли указанное условие в данном случае существенным?</i></p> |

*Какова ответственность резидента за невыполнение в установленный срок обязанности по возврату в РФ денежных средств за не ввезенные в РФ товары?*

*Определите момент прекращения действия рассматриваемой обязанности.*

#### **Задача 12**

Между российской организацией и канадской фирмой был заключен внешнеторговый контракт. Согласно договору встречная поставка согласованного товара должна быть осуществлена обеими сторонами друг другу одновременно. Базис российской поставки FOB Санкт-Петербург, базис канадской - FOB Галифакс. Общее количество и стоимость партий товара одинаковые.

Российская организация выполнила свои обязательства на согласованных условиях, а канадская фирма на один день просрочила отправку товара, кроме того, поставила некачественный товар. Российская организация предъявила иск в российский суд. Применимое право в контракте не было определено.

*Правом какого государства должен регулироваться данный спор?*

*Какой контракт заключили стороны? Сбалансировано ли положение сторон?*

#### **Задача 13**

Российская организация столкнулась с необходимостью сотрудничества при осуществлении ВЭД с посредником, который должен в определенной мере иметь возможности осуществлять контроль за деятельностью предприятия-поставщика необходимой продукции, являться официальным представителем производителя товара, работать в рамках жестких договорных обязательств, выполнять рекламные функции для своих партнеров и при этом не обслуживать конкурирующие фирмы.

*Определите, к какому виду относится посредник, интересующий российскую организацию. Укажите, какими еще признаками, свойствами может характеризоваться такой посредник.*

#### **Задача 14**

Российское судно перевозило в один из портов Бразилии груз, затаренный в сорокафутовые контейнеры, помеченные знаками CIF согласно ИНКОТЕРМС. В контракте между судовладельцем и портом имела место коллизия привязка *lex flagi*, а в материальной части контракта содержалось требование ... «Разгрузку производить стационарными подъемниками. Обращаться при разгрузке с максимальной осторожностью, не кантовать. В указанных целях контейнеры помечаются маркировкой «FRAGILE».

Однако при разгрузке в порту были применены технологические процессы, заведомо не обеспечивающие должной сохранности груза, в результате чего груз был поврежден.

На судебном процессе представитель порта (ответчик) заявил, что в их порту уже на протяжении более ста лет хрупкие грузы маркируются особым графическим изображением, наличие которого на контейнерах традиционно обеспечивает должное обращение с хрупкими грузами. Так как российское судно раньше неоднократно заходило в этот порт, то судовладелец должен был знать об этом. Кроме того, суда вьетнамского, британского, китайского, турецкого флагов постоянно маркируют доставляемые в порт грузы именно таким образом. Поэтому вина в повреждении груза должна быть полностью возложена на перевозчика.

*Оцените доводы ответчика. Решите спор на основании применимых источников.*

#### **Задача 15**

В порту Любек (Германия) при выгрузке с российского судна груза -

рулонного кровельного материала - в рапорте-акте установлена и надлежаще оформлена недостача 150 рулонов согласованного товара. При этом в том же рапорте был зафиксирован обнаружившийся излишек груза в количестве 160 рулонов кровельного материала другой марки. Груз был застрахован в СПАО «Ингосстрах». Грузополучатель - немецкая фирма - направила в «Ингосстрах» претензию с требованием о выплате страхового возмещения в размере стоимости недостающих 150 рулонов кровельного материала. «Ингосстрах» отклонил претензию, указав, что зафиксированный в рапорте-акте приемки излишек груза перекрывает указанную недостачу. При этом было указано и на то, что «Ингосстрах» не несет ответственности за пересортицу товара, которая имела место в данном случае.

*Как решить спор? Рассмотрите доводы Ингосстраха.*

#### **Задача 16**

Российское юридическое лицо обратилось в МКАС с требованием к японской фирме об оплате поставленного по контракту товара. Ответчиком был заявлен встречный иск о признании контракта недействительным, т.к., как сообщил ответчик, контракт был заключен представителем японской компании по недействительной доверенности.

*Укажите очерёдность определения судом применимого права к доверенности или к контракту.*

*Определите соответствующее применимое право.*

#### **Задача 17**

В российский арбитражный суд был предъявлен российской фирмой иск к болгарской компании, имеющей филиал на территории РФ, о возмещении убытков по внешнеторговому контракту купли-продажи товаров.

В содержании контракта было закреплено условие о том, что все возникающие в связи с контрактом споры подлежат рассмотрению в арбитраже *ad hoc*. Представитель болгарской стороны, опираясь на это условие, заявил о том, что российский арбитражный суд не обладает компетенцией рассматривать данный спор и настаивал на буквальном соблюдении положений контракта.

Представитель российской стороны заявил, что согласованное сторонами в контракте арбитражное соглашение должно быть признано недействительным, т.к. в нем не названы конкретные арбитры, не указано место, сроки и время арбитража, не расписана процедура рассмотрения спора, исполнения решения.

*Рассмотрите доводы сторон. Какое решение должен принять арбитражный суд?*

#### **Задача 18**

Российское ОАО (г. Самара) - продавец, заключило внешнеторговый контракт купли-продажи немецкой фирме (г. Гамбург) - покупатель, 500 тонн растительного масла на условиях «CIF г. Гамбург (ИНКОТЕРМС 2010)». Согласно контракту покупатель обязан оплатить товар сразу после получения извещения об отправке товара железной дорогой из г. Самара. Товар был своевременно отправлен, перегружен на морское судно в Санкт-Петербурге и оплачен покупателем в полном объеме. По истечении некоторого времени продавец получил сообщение о том, что товар получен покупателем в количестве лишь 495 тонн. В связи с этим покупатель требовал вернуть стоимость недостающих 5 тонн товара. Продавец в своем ответе покупателю указал, что груз был в полном объеме надлежаще сдан работникам железной дороги, что подтверждается соответствующими транспортными документами. Поэтому в соответствии с базисом поставки именно с этого момента право собственности на товар и соответствующие риски переходят к

|  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|--|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  | <p>покупателю, а поэтому претензия не принимается.</p> <p><i>Как решить спор?</i></p> <p><i>Укажите документы, которыми должны подтверждаться доводы сторон, а также правила их оформления.</i></p> <p><b>Задача 19</b></p> <p>Между российской (продавец) и греческой (покупатель) фирмами был заключен контракт купли-продажи технологического оборудования для перерабатывающего предприятия. В процессе исполнения контракта возник спор в связи с неоплатой покупателем поставленного оборудования.</p> <p>В содержании внешнеторгового контракта содержались условия о том, что споры между сторонами подлежат рассмотрению МКАС при ТИН РФ. Российская фирма обратилась с иском в арбитраж.</p> <p>В связи с этим покупателю были направлены секретарем суда необходимые документы с просьбой избрать арбитра. В ответном письме ответчик сообщил, что совет директоров фирмы не признает компетенцию МКАС при ТИП РФ. В дальнейшем ответчика надлежаще известили о том, что дело назначено к слушанию, однако ответчик не явился на заседания суда и никаких ходатайств в отношении слушания дела более не заявил.</p> <p><i>Имеет ли право арбитражный суд рассматривать дело при таких условиях?</i></p> <p><i>Какова процедура рассмотрения споров?</i></p> <p><b>Задача 20</b></p> <p>Грузинская фирма обратилась в МКАС при ТИП РФ с иском к российскому ОАО о возмещении убытков, связанных с ненадлежащим исполнением контракта купли-продажи товаров. МКАС направил истцу сообщение, в котором ему было предложено перевести на счет суда арбитражный сбор. Истец в ответном письме заявил пожелание, чтобы дело по его иску было приостановлено на неопределенное время.</p> <p><i>Какова процедура производства по делу в таких случаях?</i></p> <p><i>Каким образом и на каких основаниях определяется сумма арбитражного сбора?</i></p> <p><b>Задача 21</b></p> <p>Российская организация (г. Тольятти) и венгерская фирма (г. Будапешт) ведет переговоры о заключении внешнеторгового контракта на проектирование культурно-развлекательного центра в г. Тольятти. Проект контракта предусматривает три этапа выполнения работ - определение общей концепции; разработка соответствующей разрешительной документации; получение разрешения на строительство объекта. При формулировании условий проекта контракта о возможных способах урегулирования и разрешения споров возникли разногласия между сторонами по следующим вопросам:</p> <p><i>Какие процедуры применяются для разрешения и урегулирования внешнеторговых споров?</i></p> <p><i>Что такое «альтернативные процедуры» и какова их правовая регламентация?</i></p> <p><i>Возможно ли одновременное закрепление в контракте нескольких альтернативных процедур?</i></p> |
|--|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

### Тематика контрольных работ

| Раздел дисциплины | Темы                                                                                                                                                                                                                                       |
|-------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Общая часть       | Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года). |

|                 |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|-----------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                 | <p>Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».</p> <p>Инкотермс 2010 - Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле. Публикация МТП № 715.</p> <p>ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции Организации Объединенных Наций о международной купле-продаже товаров (г. Нью-Йорк, 2008 г.).</p> <p>Основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности».</p> <p>Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров.</p> <p>Порядок оформления экспортных и импортных разрешительных документов.</p> <p>Минимальные требования к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов.</p> <p>Коллизионное регулирование договорных обязательств.</p> <p>Толкование договора в российском и зарубежном праве.</p> <p>Заключение, исполнение и прекращение договора в Индии.</p> <p>Кодекс европейского договорного права - European Contract Code.</p> <p>Торговые обычаи как источники международного торгового права.</p> |
| Особенная часть | <p>Электронная коммерция.</p> <p>Некоторые концепции иностранного договорного права.</p> <p>Правовая природа сети Интернет.</p> <p>Договорное право в международном обороте.</p> <p>Электронная коммерция.</p> <p>Практика ведения внешнеторговых переговоров.</p> <p>Императивные и диспозитивные нормы в договорном праве.</p> <p>Договорное применимое право.</p> <p>Международные сделки. Правовое регулирование.</p> <p>О понятии международного контракта (сделки).</p> <p>Условия о форс-мажоре во внешнеэкономических контрактах.</p> <p>Расторжение нарушенного договора в российском и зарубежном праве.</p> <p>Применение механизма электронных торгов в России в целях предотвращения сговора.</p> <p>Монополизация договорной практики.</p> <p>Секреты профессиональных переговорщиков.</p> <p>Переговоры о заключении договора (понятие, правовое регулирование, правила).</p>                                                                                                                                                                                                           |

## 6.5. Оценочные материалы для промежуточной аттестации

### Фонд вопросов для проведения промежуточного контроля в форме экзамена

| Раздел дисциплины | Вопросы                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|-------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Общая часть       | <p>Преддоговорные отношения в международном коммерческом обороте: специфика и тенденции правового регулирования.</p> <p>Международные торговые контракты.</p> <p>Существенные условия и незаключенность договоров: Россия и мире.</p> <p>Пределы свободы договора в международных коммерческих отношениях.</p> <p>Базис поставки Инкотермс во внешнеторговых контрактах.</p> <p>Отдельные виды обязательств в международном частном праве.</p> <p>Договорное право в частных международных отношениях.</p> <p>Международная купля-продажа товаров.</p> <p>Система международных договоров в гражданском праве России.</p> <p>Защита информации в контрактном праве.</p> <p>Электронная коммерция в России и за рубежом.</p> |

|                 |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|-----------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                 | <p>Проблемы конвенционного регулирования договора международной купли-продажи товаров.</p> <p>Проблемы применения принципа автономии воли сторон в правовом регулировании международных коммерческих договоров.</p> <p>Статут внешнеэкономической сделки.</p> <p>Применение принципов и норм международных экономических договоров в судебной практике.</p> <p>Переговорный процесс во внешнеэкономической деятельности: правовое регулирование.</p> <p>Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям (Оттава, 28.05.1988 г.).</p> <p>Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Оттава, 28.05.1988 г.).</p> <p>Конвенция УНИДРУА по похищенным или незаконно вывезенным культурным ценностям (Рим, 24.06.1995).</p> <p>Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву (UNCLOS) (г. Монтего-Бей, 10.12.1982).</p> <p>О порядке оформления экспортных и импортных разрешительных документов.</p> <p>Основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.</p> <p>Внеэкономическая деятельность: особенности внешнеэкономических сделок с интеллектуальной собственностью.</p> <p>Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ.</p> <p>Квалификация дистрибьюторского договора по российскому праву и отграничение от смежных договорных конструкций.</p> <p>Принципы европейского договорного страхового права.</p> <p>Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров.</p> |
| Особенная часть | <p>Толкование договора в российском и зарубежном праве.</p> <p>Кодекс европейского договорного права - European Contract Code.</p> <p>Определение применимого права к внешнеэкономическим сделкам по принципу наиболее тесной связи.</p> <p>Договор коммерческой концессии (франчайзинг).</p> <p>Коммерческие агентские контракты.</p> <p>Проблемы коллизионного регулирования представительства в международном коммерческом обороте.</p> <p>Правовое регулирование франчайзинга.</p> <p>Международно-правовое регулирование гражданско-правовой ответственности воздушного перевозчика при осуществлении международных воздушных перевозок.</p> <p>Особенности трансграничных дистрибьюторских соглашений и договора торгового представительства.</p> <p>Франчайзинг как метод корпоративного роста в сфере сервиса.</p> <p>Концессия: анализ ключевых новелл.</p> <p>Правовой режим офшорных компаний и трастов.</p> <p>Выбор применимого права к трансграничным смешанным и непоименованным договорам.</p> <p>Договор коммерческой концессии: понятие и правовые основы.</p> <p>Организационная природа дистрибьюторского договора.</p> <p>Порядок учета бартерных сделок.</p> <p>Факторинг: российское законодательство и Конвенция УНИДРУА.</p> <p>Международные коммерческие транзакции.</p> <p>Посредническая деятельность в международной торговле.</p> <p>Договор лизинга с иностранцем.</p>                                                                                                                 |

|  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|--|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  | <p>Соотношение понятий «коммерческая концессия» и «франчайзинг».</p> <p>Франшиза без паушального взноса, роялти и рисков.</p> <p>Механизм разрешения международных коммерческих споров.</p> <p>Толкование договора в российском и зарубежном праве.</p> <p>Порядок досудебного (в том числе квазисудебного) урегулирования споров в странах БРИКС.</p> <p>Основы медиации (посредничества) как примирительной (согласительной) процедуры при урегулировании споров в Китае.</p> <p>Справедливость как основное начало виновной и безвиновной договорной ответственности в российском и зарубежном праве.</p> <p>Критерии добросовестного поведения в договорных отношениях.</p> <p>Принцип разумности в гражданском праве Российской Федерации.</p> |
|--|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

#### 6.6. Шкалы и критерии оценивания по формам текущего контроля и промежуточной аттестации

##### Шкала и критерии оценивания

| Оценка                | Критерии оценивания для мероприятий контроля с применением 4-х балльной системы |
|-----------------------|---------------------------------------------------------------------------------|
| «отлично»             | Повышенный ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                       |
| «хорошо»              | Стандартный ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                      |
| «удовлетворительно»   | Пороговый ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-4.1, ПК-4.2, ПК-4.3                        |
| «неудовлетворительно» | Результаты обучения не сформированы на пороговом уровне                         |